www.lojistikhatti.com

UTA Lojistik

INTERNATIONAL LOGISTICS MAGAZINE

APRIL 2025 YEAR 31 ISSUE 4

CUSTOM TARIFFS STORM WILL CHANGE ROUTES

Turgut Erkeskin – FIATA President

FIATA's role is rising

Tamer Kıran- İMEAK DTO

Custom tariffs suppress freight rates

Hakan Çendik – KOSDER

Global fluctuations force flexible routes

Railport is on the COUNTDOWN FOR OPERATION!

Strong company of project logistics Mağdenli in 50 years

Strategic breakthroughs from Medex Logistics

New Player in Automotive Logistics United Global Ro-Ro

Onur Küçükakdere

Sustainable power in heavy transportation: RAILWAY

BATU LOGISTICS
Logistics redefined

We Have Our Mark on Excellent Logistics Operations

444 BATU 2288

batulogistics.com | info@batulogistics.com

DFDS

We connect Türkiye and Europe with strong and flexible logistics solutions

By combining our local expertise with global logistics strength, we provide reliable and comprehensive services. While offering tailor-made solutions for regional needs, we leverage our extensive international network to deliver the most efficient and scalable logistics services.

With our flexible service model and robust infrastructure, we quickly adapt to changing market dynamics and stand by our customers at every step. Through our strong, innovative, and effective logistics solutions, we help drive your business forward!

Grow your business with DFDS!

turkiye@dfds.com

In this issue...

24 Mağdenli continues its strong growth with more than 50 years of experience in project logistics

Özgür Kalelioğlu

32 The countdown has begun for Türkiye's First Intermodal Terminal: Railport

38 Global fluctuations are forcing the coaster market for flexible routes

Hakan Çendik

Tamer Kıran

40 USA custom tariffs are suppressing freights

46 Trendex Lojistik, dağıtım kapasitesini ikiye katlayacak!

Mert Bilgin

Meriç Atalay

50 Lojistik Vizyon: Müzakerede ustalaşmak

» CONTENTS

SPECIAL FILE
ENERGY, PROJECT & HEAVY TRANSPORTATION

24 Mağdenli continues its strong growth with more than 50 years of experience in project logistics
26 Strategic breakthroughs from Medex Logistics on the Turkmenistan and China Line
28 Batu Logistics

SPECIAL FILE
SEA TRANSPORTATION & PORTS

30 A new era in global Ro-Ro and finished vehicle transportation!
32 The countdown has begun for Türkiye's First Intermodal Terminal: Railport
34 JadeWeserPort Wilhelmshaven increases container handling by nearly 60 percent
36 Sea transportation are reshaping, demand for new ports is increasing!
38 Global fluctuations are forcing the coaster market for flexible routes
40 USA custom tariffs are suppressing freights
42 Waves are rising in global sea transportation: Opportunities and risks for Türkiye

NEWS-HABER

45 Mars Logistics'ten 2025'te 65 milyon euroluk yatırım hamlesi
46 Trendex Lojistik, dağıtım kapasitesini ikiye katlayacak!
48 UND ve İŞKUR kadın Tır sürücüsü istihdamı için güçlerini birleştirdi
49 Genç-Yaşlı TIR şoförleri arasındaki uçurum derinleşiyor!
50 Lojistik Vizyon: Müzakerede ustalaşmak
54 Asya-Avrupa geçişi 15 güne inecek!
55 Hava kargo sektörü Antalya'da küresel zirvede buluştu
56 Global lojistikte 2025: Zorlukların ve Fırsatların yılı

LOJİSTİK GÜNDEM

44 Seyhan Gülhan: Sürdürülebilir perakende için denizyolu stratejisi

TURKIYE STANDS AT A STRATEGIC POSITION FOR PROJECT CARGO SHIPMENTS

BİLGEHAN ENGİN
President of UTIKAD

SUSTAINABLE POWER IN PROJECT LOGISTICS: RAILWAY

ONUR KÜÇÜKAKDERE
President of Executive Board
Railway Transport Association (DTD)

UGR
UNITED GLOBAL RO-RO

Vehicle Logistics Solutions

A step ahead solutions

Value Added Service

- Door-to-door
- Flexible
- Tailor made
- Time effective

What We Do?

We have a strong service network that provides maritime logistics solutions for a wide range of self-propelled loads. First or second-hand cars, buses, caravans or trailers our most known loads, along them we will provide devoted service for your high and heavy loads such as machineries and defense industry.

5 Important Trade Areas

Europe, Middle East, Far East, North Africa, North America

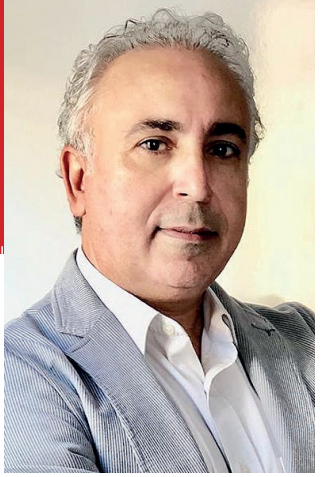
3 Hub Centers

Barcelona, İstanbul, United Arab Emirates

20+ Countries

EDİTÖRDEN

Cem KAÇMAZ
cemk@esmyayincilik.com.tr



TURKIYE'S LOGISTICS RESISTANCE IN THE FACE OF CRISIS

In recent years, the world has faced many major crises in the fields of health, politics and economy. Global events such as the pandemic, the Russia-Ukraine War, the closure of the Suez Canal, and the tension between the USA and China have had profound impacts on the logistics industry and supply chain. While these crises led to disruptions in supply chains, cost increases and operational difficulties, they also revealed Türkiye's logistics advantages.

The COVID-19 pandemic has caused production disruptions, transportation disruptions and major disruptions in supply chains around the world. Thanks to its developed port infrastructure and strategic geographical location, Türkiye minimized these disruptions and prevented the interruption of trade between Asia and Europe. This process once again revealed how important Türkiye's logistics infrastructure has become as a trade center.

While the Russia-Ukraine War created uncertainties in global energy and raw material supply chains, Türkiye 's geographical location allowed it to overcome this crisis more easily. Türkiye has become a critical logistics transit point between the Middle East and Europe. This strategic location has strengthened Türkiye's role in regional trade and supply chains by reducing the effects of the war.

While the closure of the Suez Canal disrupted global maritime transport, Türkiye's Aegean and Black Sea ports provided alternative routes. This crisis increased Türkiye's strategic importance in sea transport, allowing global trade to continue uninterrupted. Türkiye's strong port infrastructure and maritime connections have allowed world trade to continue rapidly.

Recently, the trade war between the US and China has been joined by tax increases between the two countries. If Trump's tariffs continue, the risk of stagflation for the global economy is on the agenda. If there is no change, it is expected that tariffs will change trade routes and supply strategies in the medium and long term, companies will turn to low-tariff countries, and this development will reshape the supply-demand balance in some sea routes. With its geographical advantage on the Asia-Europe line, Türkiye plays a critical role in the transportation of cargo from China. Türkiye's sea transportation can stand out as an important alternative that reduces costs and shortens transportation times in this process.

Despite the effects of global crises, Türkiye's logistics sector shows great resilience in overcoming these challenges thanks to its strong infrastructure and strategic projects. Türkiye's strategic role at the critical transition point between Asia and Europe has been further strengthened with large-scale projects such as the Middle Corridor and Development Path Projects. These projects will make Türkiye an integral part of not only the regional but also the global logistics chain. While the Middle Corridor makes Turkey the center of land, rail and sea connections extending from China to Europe, the Development Road Project will strengthen Turkey's maritime infrastructure and provide faster and more efficient transportation opportunities.

Türkiye becomes an important actor on a global scale in the logistics sector with its strong resistance against all these projects and crises.

Enjoyable reading…

UTA Lojistik

ESM Yayıncılık Eğitim ve Tanıtım Ltd. Şti. Adına İmtiyaz Sahibi (Publisher) ve Genel Yayın Yönetmeni (Editor-in-Chief)
Cem KAÇMAZ

Kurucu (Founder)
Hüsamettin ÜNSAL

Yazı İşleri Müdürü (Sorumlu)
Burcu GÜRSES KAÇMAZ

Haber Müdürü (Editor)
Gülbahar SALIK

Haber Merkezi (Reporter)
Özgür ÇİLEK

Reklam Rezervasyon
(0212) 283 55 65

Abone (Subscription)
0212 283 55 65

Sektörel Danışma Kurulu
(Sectoral Advisory Board)

Turgut ERKESKİN
(Genel Transport Yönetim Kurulu Bşk.)

Kosta Sandalcı
(FIATA Onur Üyesi)

Mete TIRMAN
(KONSPED Genel Müdürü)

Atilla YILDIZTEKİN
(Bağımsız Lojistik Danışmanı)

Akademik Danışma Kurulu
(Academic Advisory Board)

Prof. Dr. Tunçtan BALTACIOĞLU
(İzmir Ekonomi Üniversitesi
Lojistik Yönetimi Bölümü Öğretim Üyesi)

Prof. Dr. Okan TUNA
(Dokuz Eylül Üniversitesi
Denizcilik Fakültesi Öğretim Üyesi)

Prof. Dr. Murat ERDAL
(İÜ SBF Öğretim Üyesi)

Yönetim Yeri: ESM LTD. ŞTİ.
İnönü Cad. Yıldırım İşhanı 11/1
4. Levent - İSTANBUL
TEL: (0212) 283 55 65 (pbx) FAKS: (0212) 282 36 18
e-mail: uta@esmyayincilik.com.tr

ŞAN MATBAA
Anadolu Caddesi No: 50/3
Kağıthane / İSTANBUL

UTA Lojistik aylık olarak yılda 12 sayı yayımlanır.
Dergide yer alan yazılar ve fotoğraflar kaynak gösterilmeden kısmen veya tamamen başka bir yere aktarılamaz.
İmzalı yazılarda belirtilen görüşler yazarına aittir.
Danışma Kurulu üyelerinin adları, soyadlarına göre alfabetik olarak yazılmıştır.

YEREL SÜRELİ
ISSN 1307-7813

TURKISH CARGO İLE
HİNT OKYANUSU'NDAN
DÜNYANIN DÖRT BİR YANINA.
Hint Okyanusu'nun en taze ton balıklarını dünyanın en seçkin restoranlarına, 24 saat içinde ulaştırıyoruz.
Maldivler'in yüzlerce yıllık sürdürülebilir balıkçılık geleneğini destekleyerek
dünyayı birbirine bağlamaya devam ediyoruz.
Filmi izlemek için
QR kodu tarayın.
TURKISH CARGO
turkishcargo.com

Alışan Logistics increased its CDP Climate Score to "B"

In the Carbon Disclosure Project (CDP) 2024 rating results, Alışan Logistics' climate change score was announced as "B", increasing compared to the previous year. With this score, Alışan Logistics has once again documented its commitment to improving its environmental performance. Making a statement on the subject, Damla Alışan, CEO, Alışan Logistics, said, "As it is known, CDP's evaluation criteria include carbon emission management, strategies to combat climate risks and sustainability policies. As Alışan, the increase in our score in these evaluations is a concrete indicator of our sustainability-oriented work. We are happy to see the results of the steps we have taken to reduce our carbon footprint and take an active role in the fight against climate change. In order to fulfill our environmental responsibilities at the highest level, we want to further develop our sustainable business practices and move towards a low carbon economy. We will continue to support the transition and continue our work to achieve our long-term sustainability goals,"

Alışan LOGISTICS
A MEMBER OF THE PSA GROUP

ALIŞAN LOJİSTİK, CDP İKLİM NOTUNU "B"YE YÜKSELTTİ

Karbon Saydamlık Projesi (Carbon Disclosure Project-CDP) 2024 derecelendirme sonuçlarında Alışan Lojistik'in iklim değişikliği skoru, bir önceki seneye göre yükselerek, "B" olarak açıklandı. Söz konusu skor ile Alışan Lojistik, çevresel performansını iyileştirme konusundaki kararlılığını bir kez daha belgelemiş oldu.

Boltas increased its volume in European transports

Boltas made a strong start to 2025 and significantly increased its volume in European transportation. The company, which has a strong structure especially in Italy and Germany, is further strengthening its position throughout Europe by increasing its investments in these two countries. Boltas Sales, Marketing & Customer Experience Director Alper Eryılmaz stated that they aim for sustainable growth in Europe with their renewed operational strategies, strong digital infrastructure and customer-focused transportation models. Eryılmaz stated that they achieved significant increases in transportation to Germany in the first two months of the year, and that they plan to exceed their targets by continuing this momentum throughout the year. Boltas, which has been operating in Italy for more than 30 years, is increasing its logistics power in the region with its warehouses near the port of Trieste and its own vehicles with foreign license plates. Eryılmaz emphasized that they carry out partial load consolidation with their own teams, thus offering faster and higher quality service. Eryılmaz said, "We are a business partner that offers not only transportation but also customer-specific solutions," and added that they are focusing on strong and sustainable growth in Europe by making their operations more efficient.

BOLTAS, AVRUPA TAŞIMALARINDA HACMİNİ ARTIRDI

Boltas, 2025 yılına güçlü bir başlangıç yaparak Avrupa taşımalarındaki hacmini önemli ölçüde artırdı. Özellikle İtalya ve Almanya'da güçlü yapılanması bulunan şirket, bu iki ülkedeki yatırımlarını büyüterek Avrupa genelindeki konumunu daha da sağlamlaştırıyor.

Logitrans Logistics received Green Logistics Certificate

Logitrans Logistics took an important step in environmentally friendly transportation and was awarded the Green Logistics Certificate. The company, which successfully passed green logistics audits, has documented its environmentalist approach in the sector by making its operations compliant with international environmental standards. Logitrans, which continues its investments in order to reduce its carbon footprint, increase energy efficiency and minimize environmental impacts, once again demonstrated the importance it attaches to sustainability with this document. Company officials describe this success as "We will continue to take our green logistics steps for a sustainable world without slowing down!" The Green Logistics Certificate stands out as an important reference for companies that adopt an environmentally friendly transportation approach. Logitrans sees the Green Logistics Certificate as an important indicator of these efforts and proof of its commitment to the future.

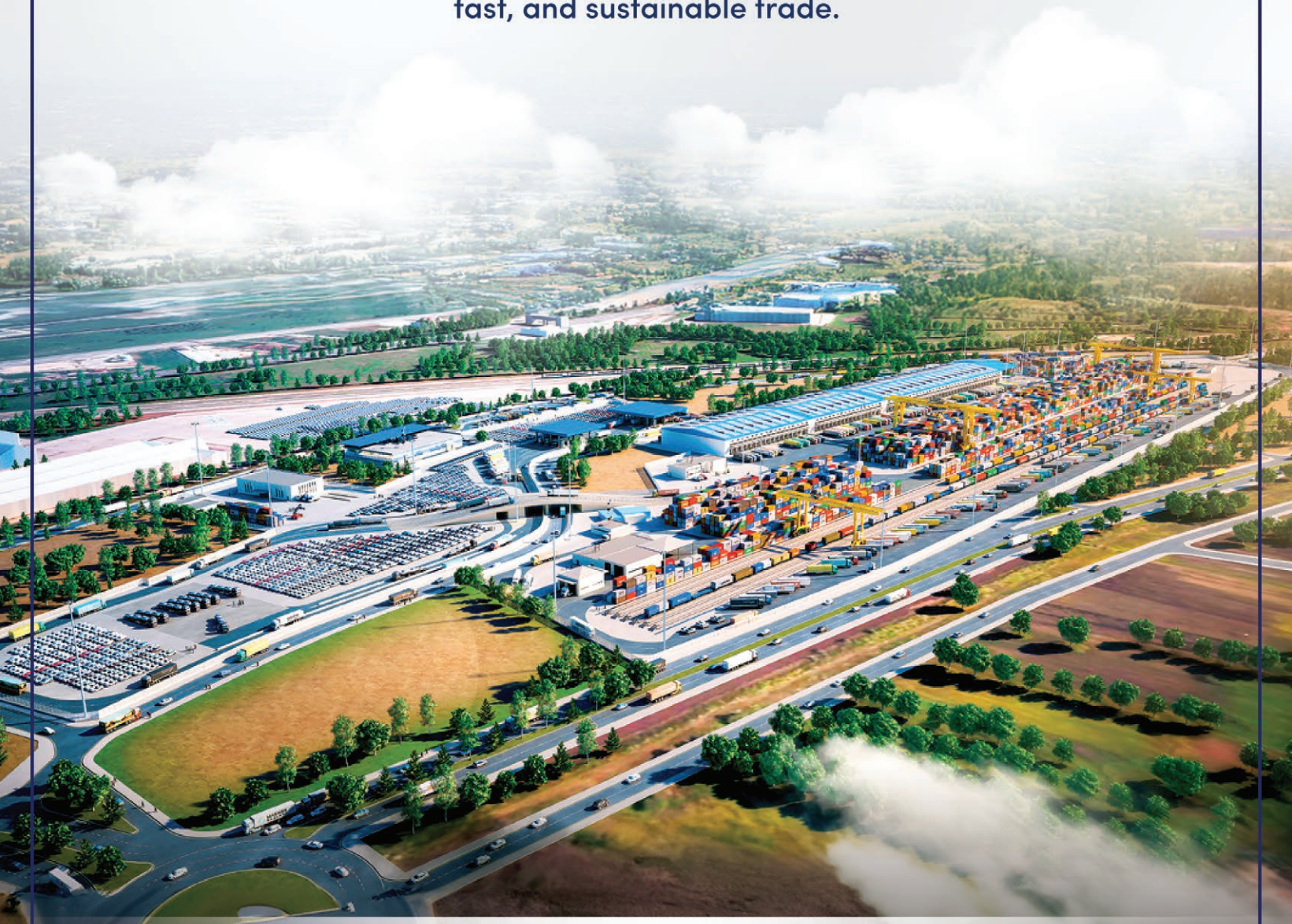
LOGITRANS LOJİSTİK YEŞİL LOJİSTİK BELGESİ ALDI

Logitrans Lojistik, çevre dostu taşımacılıkta önemli bir adım atarak Yeşil Lojistik Belgesi almaya hak kazandı. Yeşil lojistik denetimlerinden başarıyla geçen şirket, operasyonlarını uluslararası çevre standartlarına uygun hale getirerek sektördeki çevreci yaklaşımını belgelendirmiş oldu.

RAILPORT

RAILPORT PIONEERS NEW ERA FOR TERMINALS IN TÜRKİYE

A new era in intermodal terminal operations begins.
Railport, Türkiye's first intermodal terminal is being established in Kocaeli Kartepe the heart of Türkiye's industry as the new route for safe, fast, and sustainable trade.



ARKAS | duisport

Murat Ayaz appointed as EvoLog Sea and Air Director

EvoLog Logistics is strengthening its management team for new initiatives. Murat Ayaz, who draws attention with his experience and innovative work in the logistics sector, was appointed as the company's Sea and Air Director. Ayaz, who stepped into the sector in 2011, has held different positions in global and Turkish logistics companies for 14 years. Murat Ayaz, who made a statement regarding future strategies, said, "We plan to strengthen our company's seaway and airway operations, open up to new markets and increase our product range. We will reinforce the success achieved by our Mersin branch, which was put into service in 2024, with the Aegean and Southern Marmara regions and continue our services as a solution partner for Turkish export and foreign trade companies. We aim to reach a volume of 50 thousand TEU in our seaway operations as soon as possible; and to be one of the strongest players in the sector by prioritizing safety, speed and customer satisfaction."

EVOLOG LOJİSTİK'İN DENİZYOLU VE HAVAYOLU DİREKTÖRÜ MURAT AYAZ OLDU

EvoLog Lojistik, yeni atılımlar için yönetim kadrosunu güçlendiriyor. Firmanın, Denizyolu ve Havayolu Direktörlüğü görevine lojistik sektöründe tecrübesi ve yenilikçi çalışmalarıyla dikkat çeken Murat Ayaz getirildi. Sektöre 2011 yılında adım atan Ayaz, 14 yıl içerisinde global ve Türk lojistik şirketlerinde farklı pozisyonlarda görev aldı.

Grimaldi Group added third ship to Trieste line

Grimaldi Group continues to expand its operations on the Trieste line in order to meet the increasing demands in the Türkiye-Italy market and provide better service to its customers. The company has added a third ship to the Eco Malta and Eco Mediterranea ships already in service on the Trieste - Gemport - Ambarlı line. ECO SALERNO, which joined the service on March 24, has significantly increased the line's total capacity by providing an additional capacity of 520 trailers per service. This addition will offer greater efficiency and flexibility in logistics operations. With the new ship, three weekly services will be operated from Trieste to the ports of Gemlik and Ambarlı, as well as regular weekly services to Patras. There will also be connections to Bari and Venice.

GRIMALDI GROUP, TRIESTE HATTINA ÜÇÜNCÜ GEMİYİ EKLEDİ

Grimaldi Group, Türkiye-İtalya pazarındaki artan talepleri karşılamak ve müşterilerine daha iyi hizmet sunmak amacıyla Trieste hattındaki operasyonlarını genişletmeye devam ediyor. Şirket, Trieste - Gemport - Ambarlı hattında halihazırda hizmet veren Eco Malta ve Eco Mediterranea gemilerine üçüncü gemiyi ekledi.

DHL Supply Chain Türkiye expands its fleet with electric vehicles

DHL Supply Chain Türkiye is expanding its fleet with vehicles and electric vehicles suitable for new generation logistics needs. Expanding the electric vehicle fleet not only improves operational efficiency, but also supports environmentally friendly transportation by reducing carbon emissions. With this investment, the fleet of energy efficient and innovative vehicles contributes to the acceleration of logistics processes and the highest level of customer satisfaction. Buket Cox, General Manager of DHL Supply Chain Türkiye, said, "The expansion and modernization of our fleet not only increases our operational power, but also supports our vision of leading sustainable transformation in the logistics industry. This investment, which provides improvements in many areas from security to comfort, from environmental impact to efficiency, offers better working conditions to our employees and increases the quality of the service we offer to our customers."

DHL SUPPLY CHAIN TÜRKİYE FİLOSUNU ELEKTRİKLİ ARAÇLARLA BÜYÜTÜYOR

DHL Supply Chain Türkiye, filosunu yeni nesil lojistik ihtiyaçlarına uygun araçlar ve elektrikli araçlarla büyütüyor. Elektrikli araç filosunun genişletilmesi, yalnızca operasyonel verimliliği artırmakla kalmıyor, aynı zamanda karbon emisyonlarını azaltarak çevre dostu taşımacılığı destekliyor.

Maqdenli
UZUN VE GENİŞ ARAÇ
06 EHS 424
Maqdenli
Maqdenli

Arkas Line strengthens West African Service

Arkas Line, which has been continuing its operations in Africa since 2012, has undergone a significant restructuring in its West African line. The company will begin to provide its services on this line with its own fleet consisting of four ships with a capacity of 1600 TEU, named Mario A, Cristina A, Jean Pierre A and Diane A. Thanks to the new restructuring, Arkas Line plans to offer more competitive and efficient solutions to its customers with its long years of experience and high service quality in West Africa. The service, which will operate with regular weekly trips, will provide advantages to customers with shorter transit times and flexible logistics solutions. The new route of the West Africa Service has been updated as "Tangier – Casablanca – Dakar – Lagos (Tincan / Apapa) – Tema – Abidjan – Nouakchott – Tangier". This new route stands out as an important step that will also support Arkas Line's sustainable growth strategy.

ARKAS LINE, BATI AFRİKA SERVİSİ'Nİ GÜÇLENDİRİYOR

2012 yılından bu yana Afrika'daki operasyonlarını sürdüren Arkas Line, Batı Afrika hattında önemli bir yapılandırmaya gitti. Şirket, bu hat üzerindeki hizmetlerini Mario A, Cristina A, Jean Pierre A ve Diane A isimli 1600 TEU kapasiteli dört gemiden oluşan kendi filosuyla gerçekleştirmeye başlayacak.

Almark Logistics expanded its investment radar in TransRussia

Standing out with its strong logistics network in Eurasia, Almark Logistics established important business connections at the TransRussia 2025 Fair held in Moscow, the capital of Russia. The company held meetings with many companies from Russia, CIS, Europe and Tğrkiyey and introduced its international transportation solutions to industry professionals. Almark Logistics General Manager Onur Güvenler stated that they came together with many logistics and foreign trade companies from Europe and Asia at the fair and said, "In addition to our lines departing from Turkey, we gave information about third country transportation between Russia, CIS and EU countries." Güvenler, emphasizing that a possible peace between Russia and Ukraine could revitalize regional trade, said that they envisage that Türkiye's trade volume with CIS countries could exceed 100 billion dollars and with the EU could exceed 200 billion euros. Stating that Almark Logistics offers a wide logistics network to the Eurasian region via the Black Sea ports, Güvenler stated that they serve many sectors with different solutions from multimodal transportation to road transportation.

ALMARK LOGISTICS, TRANSRUSSIA'DA YATIRIM RADARINI GENİŞLETTİ

Avrasya'daki güçlü lojistik ağıyla öne çıkan Almark Logistics, Rusya'nın başkenti Moskova'da düzenlenen TransRussia 2025 Fuarı'nda önemli iş bağlantıları kurdu. Rusya, BDT, Avrupa ve Türkiye'den birçok firma ile görüşmeler gerçekleştiren şirket, uluslararası taşımacılık çözümlerini sektör profesyonellerine tanıttı.

DP World launched its Pan-European Logistics Service

DP World has launched its new Pan-European logistics service, including its logistics center in İstanbul. The company aims to meet customer needs in Europe by combining land, sea, air, rail and multimodal transportation. This new service will strengthen DP World's operations by leveraging its strategic presence in Türkiye. Kris Adams, Executive Vice President of DP World Eastern Europe, said that the connection between the ports of Istanbul and Constanta is at the center of the European network. "This step will make it easier for businesses in Türkiye to trade across Europe and further reinforce İstanbul's important role in global trade," he said. A groupage line will be established in İstanbul as part of the new network. This line is expected to reduce costs for customers who do not have full truckloads by combining small loads, increase capacity utilization and reduce environmental impact. It will also support multimodal integration by enabling seamless transfer of loads between land, rail and sea transportation. Thus, businesses in Türkiye will be able to access faster and cost-effective logistics solutions and gain a competitive advantage by reaching the European market more easily.

DP WORLD PAN-AVRUPA LOJİSTİK SERVİSİNİ HİZMETE AÇTI

DP World, İstanbul'daki lojistik merkezini de içeren yeni Pan-Avrupa lojistik servisini başlattı. Şirket, kara, deniz, hava, demir yolu ve multimodal taşımacılığı birleştirerek Avrupa'daki müşteri ihtiyaçlarını karşılamayı hedefliyor. Bu yeni servis, DP World'ün Türkiye'deki stratejik varlığından faydalanarak operasyonlarını güçlendirecek.

OUR PARTNER IN TURKEY:

Wolfgang Wanja

E-Mail: wwanja@gls-consulting.net
Phone: +90 533 734 95 18
+90 212 465 33 30

GLS Consulting

Freight Village JadeWeserPort

We offer optimum conditions for your business! Build bigger, higher, better premises right here. Whether multi-user building, high-bay warehouse, picking and packing or distribution centre, anything goes. Benefit from our proximity to Germany's only deep-water port – with a regular scheduled services by several shipping companies. Container trains link Wilhelmshaven with the major routes to southern Germany, Austria and Switzerland several times a week.

www.jadeweserport.de/en

JADEWESERPORT
WILHELMSHAVEN

Premier Alliance starts Far East flights from Marport

Yang Ming's YM WINNER, the first ship of the Far East service of the Premier Alliance cooperation established by ONE (Ocean Network Express), one of the pioneers of global maritime transport, Yang Ming and HMM (Hyundai Merchant Marine), made its first voyage to Marport. With this strategic service, which will revitalize trade with Asia, the Mediterranean, the Black Sea and the Middle East, Marport's global connection network will become stronger, its competitiveness will increase and its service diversity will be increased to the next level. Özgür Kalelioğlu, Arkas Holding Port and Terminal Operations Group President, made a statement on the subject; "With the new line we have added to our port, access to the Far East will be easier and a new bridge will be established that will contribute to our country's foreign trade. With our new SSG cranes with 25+1 side reach capability, we provide maximum efficiency service to mega ships and with our new strategic steps, we continue to grow not only Marport's but also Türkiye's logistics power."

PREMIER ALLIANCE, MARPORT'TAN UZAK DOĞU SEFERLERİNE BAŞLIYOR

Global deniz taşımacılığının önde gelen şirketleri ONE, Yang Ming ve HMM'in oluşturduğu Premier Alliance iş birliğine ait Uzak Doğu servisinin ilk gemisi YM WINNER, Marport'a ilk seferini gerçekleştirdi. Bu yeni servis, Asya ile Akdeniz, Karadeniz ve Orta Doğu ticaretine ivme kazandırırken, Marport'un küresel bağlantılarını ve rekabet gücünü artıracak.

BATI Innovative Logistics is building a logistics bridge between Türkiye and East Africa

BATI Innovative Logistics announced that it will establish a strategic maritime line between Turkey and East Africa with the TEX (Türkiye East Africa Express) service newly launched by UAFL (United Africa Feeder Line). Standing out in the sector with over 30 years of international maritime transportation experience, BATI has implemented this new partnership as the representative of UAFL in Türkiye. The TEX service will bring a new breath to the trade between Turkey and East Africa and the Indian Ocean Islands by providing calls at the ports of Seychelles (Port Victoria), Comoros (Mutsamudu & Moroni), Mozambique (Nacala & Pemba), Kenya (Mombasa) and Tanzania (Zanzibar). BATI Innovative Logistics Line Director Merve Kırmızı said the following about the new cooperation: "We observe that Turkey's trade potential with Africa is rapidly increasing. Thanks to the TEX service, we will provide our customers with a reliable and competitive line, facilitating their access to new markets. We believe that this strong cooperation we have established with UAFL will bring long-term success."

BATI INNOVATIVE LOGISTICS, TÜRKİYE İLE DOĞU AFRİKA ARASINDA LOJİSTİK KÖPRÜSÜ KURUYOR

BATI Innovative Logistics, UAFL'in (United Africa Feeder Line) yeni başlattığı TEX (Turkey East Africa Express) servisi ile Türkiye ve Doğu Afrika arasında stratejik bir denizyolu hattı kuracağını duyurdu. Servis, Seyşeller, Komor Adaları, Mozambik, Kenya ve Tanzanya limanlarına uğrayarak bölge ticaretine ivme kazandıracak.

Delivery to Europe with Sunday flight from UPS Turkey!

UPS Türkiye has implemented the logistics solution that saves time and offers a competitive advantage to exporters. It stands out as the only logistics provider that can complete Simplified Customs Declaration (BGB) transactions on Saturday and deliver to Europe on Sunday. This innovation makes a big difference, especially in shipments with high time sensitivity. With its new application, UPS offers uninterrupted weekend deliveries from Türkiye to 8 countries in Europe, enabling exporters to deliver their products to the market faster. This system eliminates time losses that may occur in customs procedures and offers critical advantages for urgent shipments and sustainable supply chains. UPS Türkiye, Middle East and Africa (MEA) Country Manager Tolga Biga emphasized the importance of the application with the following words: "This initiative is one of the important steps we have taken for Türkiye to become a stronger player in global trade. Thanks to the Simplified Customs Declaration, our exporters can make fast and trouble-free deliveries even on weekends. This means a direct competitive advantage."

UPS TÜRKİYE'DEN PAZAR UÇUŞUYLA AVRUPA'YA TESLİMAT!

UPS Türkiye, ihracatçılara hız ve rekabet avantajı sunan yeni lojistik çözümünü devreye aldı. Basitleştirilmiş Gümrük Beyanı işlemlerini Cumartesi tamamlayarak Pazar günü Avrupa'ya teslimat yapan tek lojistik sağlayıcı olan UPS, Türkiye'den 8 Avrupa ülkesine hafta sonu kesintisiz teslimat imkânı sunuyor.

YOLCULUK BAŞLASIN!

TRENDEX'İN LOJİSTİKTEKİ GELECEĞİ

The 2025 FIATA HQ Meeting hosted important discussions

The 2025 FIATA HQ Meeting brought together global freight forwarders, policymakers, and industry leaders in Geneva for three days of interactive workshops and discussions. The engaging workshop format fostered collaboration, knowledge sharing, and practical solutions to address key logistics challenges. The FIATA President Turgut Erkeskin recapped the 2024 achievements and gave the attendees an outlook for the 2025 priorities.

The event gathered 230 participants, across 51 territories for over 10 sessions and 3 Coffee and Learn sessions, covering over 30 key industry topics, such as digitalisation, sustainability, cyber security, corridors, market trends and trade developments with 38 speakers and moderators from 18 organisations such as governmental authorities to leading international organisations from key sectors that shape the logistics industry and align with FIATA Members' professional domains.

Moderated by Michael McKay, the opening session provided an external outlook on trade, market trends, and corridor developments in an uncertain global environment from Tobias Wölfel, Senior Expert - Travel, Transport & Logistics, McKinsey & Company and from Luis Alberto Castiglioni, Former Vice President of Paraguay. The FIATA President Turgut Erkeskin also recapped the 2024 achievements and gave the attendees an outlook for the 2025 priorities.

Stating that sustainability and digital transformation are at the center of FIATA's recent work, Erkeskin said, "We have strengthened our commitment to greener logistics and a greener world by establishing partnerships with organizations like Smart Freight Center and the World Bank."

Pointing out that they strengthened FIATA's role as the leading advocate of the freight transportation sector by actively participating in international forums, Erkeskin continued his words as follows: "As a member of United Nations Economic and Social Council (ECOSOC), FIATA continues to work closely with key UN agencies, including UN-ECE, UN-ESCAP, UNCTAD, UNCITRAL, UN/CEFACT, and UNEP. Our collaboration also extends to international trade bodies such as the World Customs Organization (WCO), the World Trade Organization (WTO), the International Trade Centre (ITC), and the World Economic Forum (WEF). Through these engagements, FIATA remains at the forefront of shaping policies that align with the needs of our industry."

FIATA President Turgut Erkeskin summarized their work as follows:

» We developed a model agreement for dual reporting in relation to PLACI, ensuring greater clarity and efficiency in the industry.

» We have expanded the usage of the electronic Freight Bill of Lading (eFBL), which will soon incorporate liability insurance, a significant step forward for the digitalisation of logistics.

» We strengthened our regional presence with the first FIATA RAMS Field Meeting, an important milestone in engaging with local markets.

» The Cargo Agency Conference (CAC) has agreed to launch a working group focused on a Global Air Cargo Programme, further promoting global connectivity.

» We were honoured by the participation of key leaders such as IATA Director General, Mr. Willie Walsh, at the FIATA HQ Meeting in Geneva, and ICAO Secretary General, Mr. Ian Saunders, at the FIATA World Congress in Panama.

Turgut ERKESKİN
FIATA President

» FIATA also released important guidelines for our members, including the highly relevant Cybersecurity Essentials guide, helping our community stay secure in an increasingly digital world.

» We have onboarded 3 new training centres that have been officially accredited to deliver the ICAO-FIATA Dangerous Goods by Air Training Programme in their respective territories – these are in India / Morocco / Peru. This expansion marks another significant step in FIATA's mission to ensure global access to high-quality training in dangerous goods handling.

Zeki, Çevik ve Tasarruflu

Turbo Compound Teknolojisi ile Renault Trucks
T Serisi

Turbo Compound teknolojisiyle performanstan ödün vermeden daha az yakıt tüketin, operasyonlarınızda FARK YARATIN!

renault-trucks.com.tr

RENAULT TRUCKS

4 new lines between Türkiye and Europe from Kuehne+Nagel

Kuehne+Nagel is expanding its groupage network between Türkiye and Europe in order to shorten delivery times and increase logistics efficiency. With Turkey becoming a strategic trading partner for the European Union, the integration between industries in both regions is increasing rapidly, while the demand for road transport is also rising. In response to these developments, Kuehne+Nagel launched four new direct groupage lines from Türkiye to Europe, covering most European countries, with multiple departures per week. The company aims to offer optimum connectivity, high efficiency and competitive delivery times by using cross-docking centers in Austria, Germany and France. Kuehne+Nagel Middle East and Africa Road Logistics President Ali Bener said in his statement on the subject: "As trade relations between Türkiye and Europe develop, businesses need more reliable and fast road transportation. Our new direct lines will provide a great advantage, especially for our customers who ship from Türkiye to many European destinations." Bener also pointed out that Kuehne+Nagel could be the only provider that manages and optimizes all logistics processes end-to-end. With the company's digital self-service platform myKN, customers benefit from services such as shipment visibility and easy online booking as standard.

KUEHNE+NAGEL'DEN TÜRKİYE–AVRUPA ARASINA 4 YENİ HAT

Türkiye'nin Avrupa Birliği için stratejik bir ticaret ortağı haline gelmesiyle birlikte, her iki bölgedeki endüstriler arasındaki entegrasyon hızla artarken, karayolu taşımacılığına olan talep de yükseliyor. Bu gelişmelere yanıt olarak Kuehne+Nagel, Türkiye'den Avrupa'ya haftada birden fazla kalkışla hizmet veren, çoğu Avrupa ülkesini kapsayan dört yeni direkt grupaj hattı başlattı. Şirket, Avusturya, Almanya ve Fransa'daki çapraz yükleme merkezlerini kullanarak optimum bağlantı, yüksek verimlilik ve rekabetçi teslimat süreleri sunmayı hedefliyor.

Scan Global Logistics opened an office in İstanbul

Scan Global Logistics (SGL) stepped into the Turkish market by opening its first office in Istanbul. Regarding their expansion into Türkiye, SGL Group CEO Allan Melgaard said, "Türkiye was an important part of our expansion plans. I am happy to say that we have created a strong team that will guide our growth journey. This expansion ensures our commitment to providing unique logistics solutions to our customers and stepping into this important trade center with a strong historical heritage." Country General Manager Oğuzhan Aydın, who will direct SGL's growth in Türkiye, said, "I look forward to starting operations with a strong and talented team as Scan Global Logistics Türkiye. Our team is very willing and motivated to support our current and future customers with flexible route options, alternative transportation corridors and faster response times to global transportation challenges." SGL's new Türkiye office will offer comprehensive logistics solutions, especially sea, air and land transportation. Additionally, it will aim to increase freight transportation efficiency with customs clearance services and storage solutions. Bursa, İzmir and Mersin offices will become operational in 2025.

SCAN GLOBAL LOGISTICS, İSTANBUL'DA OFİS AÇTI

Scan Global Logistics (SGL), İstanbul'da ilk ofisini açarak Türkiye pazarına adım attı. SGL Grubu CEO'su Allan Melgaard, Türkiye'ye açılmalarına dair, "Türkiye, genişleme planlarımızın önemli bir parçasıydı. Büyüme yolculuğumuzu yönlendirecek güçlü bir ekip oluşturduğumuzu söylemekten mutluluk duyuyorum. Bu genişleme, müşterilerimize benzersiz lojistik çözümleri sunma taahhüdümüzü ve güçlü tarihi mirasa sahip bu önemli ticaret merkezine adım atmamızı sağlıyor" dedi.

Rukiye Kara became the new CEO of NTG Turkey

A significant change has been made in the senior management team at NTG International Logistics Inc. Rukiye Kara, an experienced name in the industry, was appointed as the CEO of the company. Kara started her new position as of April 1, 2025. Rukiye Kara has 28 years of experience in the logistics sector. Kara, who has managed many logistics operations throughout her career, has a history of senior management at both national and international levels. In the statement made by NTG, it was stated that Altuğ Emir, who manages the company's current operations, will continue his duty as COO (Chief Operating Officer). It was stated that Emir will play an important role in terms of the continuity of operational processes. No change is expected in the company's growth strategies. On the contrary, it was emphasized that the management change will contribute to NTG's progress with more solid steps in local and international markets.

NTG TÜRKİYE'NİN YENİ CEO'SU RUKİYE KARA OLDU

NTG Uluslararası Lojistik A.Ş.'de üst düzey yönetim kadrosunda önemli bir değişikliğe gidildi. Şirketin CEO pozisyonuna, sektörün deneyimli ismi Rukiye Kara atandı. Kara, 1 Nisan 2025 tarihi itibarıyla yeni görevine başladı. NTG tarafından yapılan açıklamada, şirketin mevcut operasyonlarını yöneten Altuğ Emir'in COO (Chief Operating Officer) olarak görevine devam edeceği belirtildi.

Verimlilik, genimizde var: Ecotorq GEN2 motoru ile **Ford Trucks F-MAX.**

Aerodinamik ve dış detay iyileştirmeleri, dijital ayna sistemi, yakıt tasarrufu ve verimlilik, Ford Trucks F-MAX'in geninde var.

Koç

www.fordtrucks.com.tr 444 3673 / 444 FORD

Ford TRUCKS

Her yükte birlikte

READY-TO-WEAR

Orka Holding continues to grow abroad

Orka Holding continues to increase its sales abroad by achieving strong growth in the European, Middle Eastern and Asian markets with its Damat Tween and D'S Damat brands. The company, which increased its e-export by 70% in 2024, aims to increase this rate to **100% in 2025.** Strengthening customer experience in digital channels with artificial intelligence-supported omnichannel strategies, Orka Holding is expanding its export operations in markets such as Azerbaijan, Romania, Saudi Arabia, UAE, Czech Republic, Qatar and Bahrain. The company, which established its own warehouses and stores in Romania, also carries out integrated operations with logistics partners in the Gulf countries. In addition, while completing its operations in Italy, it also takes an active role in the Chinese, European and US markets. Orka Holding Chairman Süleyman Orakçıoğlu stated that they carry out efficient stock management and sales processes thanks to the integration of foreign stores and online channels, and said, "Thanks to our omnichannel infrastructure, we can also offer our stocks abroad for sale." Stating that they offer personalized products by analyzing customer behavior with artificial intelligence, Orakçıoğlu said, "Artificial intelligence even decides which store or warehouse the order will go out with and which cargo company." Emphasizing that they have developed special infrastructures for e-export in the technology office in Bilişim Vadisi, Orakçıoğlu stated that their goal is to contribute not only to their own brands but also to the sector in terms of digital export.

Orka Holding yurt dışında büyümesini sürdürüyor

Orka Holding, Damat Tween ve D'S Damat markalarıyla Avrupa, Orta Doğu ve Asya pazarlarında güçlü bir büyüme yakalayarak, yurt dışı satışlarını artırmaya devam ediyor. 2024'te e-ihracatını %70 artıran şirket, 2025'te bu oranı %100'e çıkarmayı hedefliyor. Yapay zeka destekli omnichannel stratejilerle müşteri deneyimini dijital kanallarda da güçlendiren Orka Holding, Azerbaycan, Romanya, Suudi Arabistan, BAE, Çekya, Katar ve Bahreyn gibi pazarlarda ihracat operasyonlarını genişletiyor. Romanya'da kendi depo ve mağazalarını kuran şirket, Körfez ülkelerinde de lojistik partnerlerle entegre operasyonlar yürütüyor. Ayrıca İtalya operasyonlarını tamamlarken Çin, Avrupa ve ABD pazarlarında da aktif rol alıyor.

CERAMIC

Bien aims to be among the top 5 in the world

Operating within the Ercan Group of Companies and serving with an annual capacity of 53.6 million sqm of ceramics and over 1 million pieces of ceramic sanitary ware, Bien's new ceramic factory, which was established in Aydın Çine with an investment of 1.3 billion TRY, starts production as of May. Making a statement at the ISH Frankfurt fair held between 17-21 March, Bien Deputy General Manager Responsible for Exports Çiğdem Çakır Suna stated that the facility in question means an additional production of 110 million square meters and said, "With this investment, our total capacity will exceed **200 million** sqm. With this capacity, we will become one of the 5 largest ceramic manufacturers in the world." Suna, in his statement regarding the company's performance, stated that they export to more than 95 countries and said, "We have no competitors in Turkey in ceramics. We are the sector leader. We carry out 35 percent of Türkiye's ceramic exports. Our export rate, which sometimes reaches 70 percent of production, is around 40-50 percent on average." Stating that Bien makes its production in its factories in Bilecik and Bozüyük, Suna stated that they have an annual production of over 1 million ceramic sanitary ware and over 50 million square meters of ceramic coating materials and that they closed last year with a turnover of 8 billion TRY.

Bien, dünyada ilk 5'i hedefliyor

Ercan Şirketler Topluluğu bünyesinde faaliyet gösteren ve yıllık 53,6 milyon metrekare seramik, 1 milyon adetin üzerinde de seramik sağlık gereçleri kapasitesiyle ile hizmet veren Bien'in Aydın Çine'de 1,3 milyar TL yatırım ile hayata geçirdiği yeni seramik fabrikası mayıs ayı itibari ile üretime başlıyor. 17-21 Mart tarihleri arasında düzenlenen ISH Frankfurt fuarında açıklamalarda bulunan Bien İhracattan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Çiğdem Çakır Suna, söz konusu tesisin 110 milyon metrekare ek üretim anlamına geldiğini belirterek, "Bu yatırım ile toplam kapasitemiz 200 milyon metrekareyi geçecek. Bu kapasite ile dünyanın en büyük 5 seramik üreticisinden biri haline geleceğiz" dedi.

FURNITURE

Çilek made its first shipment to Argentina!

Çilek, which has become a global brand with more than 500 sales points in 5 continents worldwide, has successfully completed its first shipment to Argentina. With this important step, Çilek rooms will now add color to the lives of Argentine children. Çilek Furniture, which was founded in 1996 and made its first export to Ukraine in the same year, took the first step towards its international growth strategy with its franchise store in Malta. The company, which expanded its export network to **44 countries** in 2007 and sent its 2,000th truck to Switzerland, won the export champion title the same year. Today, Çilek, which has reached 33% of its exports and sends one out of every three trucks abroad, makes children's dreams come true in many countries such as the USA, Switzerland, Japan, Greece, Germany, Russia, Kazakhstan, Australia, Saudi Arabia and Morocco. The brand, which has further consolidated its presence in the Argentine market and South America, continues its international growth strategy steadily with this step. Always prioritizing quality and safety in its products, Çilek aims to establish a long-term and sustainable partnership in the region by gaining the trust of Argentinian families. This new initiative increases Çilek's global brand awareness and strengthens its mission to touch the imagination of more children.

Çilek, Arjantin'e ilk sevkiyatını gerçekleştirdi!

Dünya genelinde 5 kıtada 500'den fazla satış noktasıyla global bir marka haline gelen Çilek, Arjantin'e ilk sevkiyatını başarıyla tamamladı. Bu önemli adımla birlikte Çilek odaları artık Arjantinli çocukların da hayatlarını renklendirecek. Arjantin pazarıyla Güney Amerika'daki varlığını daha da pekiştiren marka, bu adımıyla uluslararası büyüme stratejisini istikrarlı biçimde sürdürüyor. Ürünlerinde kalite ve güvenliği daima ön planda tutan Çilek, Arjantinli ailelerin güvenini kazanarak bölgede uzun soluklu ve sürdürülebilir bir iş birliği kurmayı hedefliyor. Bu yeni açılım, Çilek'in global marka bilinirliğini artırırken, daha fazla çocuğun hayal dünyasına dokunma misyonunu da güçlendiriyor.

CERAMIC

2.5 bn TRY export income from Kerevitaş

Kerevitaş, one of the leading companies in the food industry, once again demonstrated its strong position in the global market with an export revenue of 2.5 bn TRY in 2024. **37 percent** of Türkiye's total margarine export revenue was provided by Kerevitaş brands. Kerevitaş reached the top of its financial performance by reaching a total turnover of 25 bn TRY in 2024. The company increased its gross profit by 6.8 percent to 5.9 bn TRY, while achieving an EBITDA of 3.2 bn TRY. It increased its EBITDA margin by 1.4 points to 12.8 percent. Continuing to grow in foreign markets with its SuperFresh and Ülker brands, Kerevitaş maintains its industry leadership with a turnover market share of 41 percent in frozen food and 66.9 percent in the margarine category. Ülker Bizim Yağ increased its turnover share in the packaged margarine market to 35.2 percent; Teremyağ ranked first in the bowl margarine market with a share of 58.2 percent. Kerevitaş CEO Mert Altınkılınç said, "Our market-leading brands, which contribute to the growth of the frozen food and oil sectors in which we operate, our wide product portfolio and our growing export capacity have strengthened our successful business results and financial performance. As we leave a successful year behind, we will continue to work with determination to create long-term value for all our stakeholders in the wide ecosystem we affect, with the aim of becoming a reliable food company of sustainable tomorrows."

Kerevitaş'tan 2,5 milyar liralık ihracat geliri

Kerevitaş, 2024 yılında elde ettiği 2,5 milyar liralık ihracat geliriyle global pazardaki güçlü konumunu bir kez daha ortaya koydu. Türkiye'nin toplam margarin ihracat gelirinin yüzde 37'si Kerevitaş markalarından sağlandı. Kerevitaş, 2024'te toplam 25 milyar liralık ciroya ulaşarak finansal performansını da zirveye taşıdı. Şirket, brüt kârını yüzde 6,8 artırarak 5,9 milyar liraya yükseltirken, 3,2 milyar lira FAVÖK elde etti. FAVÖK marjını ise 1,4 puan artırarak yüzde 12,8'e çıkardı. SuperFresh ve Ülker markalarıyla yurt dışı pazarlarda büyümeye devam eden Kerevitaş, dondurulmuş gıdada yüzde 41, margarin kategorisinde ise yüzde 66,9'luk ciro pazar payıyla sektör liderliğini koruyor. Ülker Bizim Yağ, paketli margarin pazarında ciro payını yüzde 35,2'ye çıkarırken; Teremyağ, kase margarin pazarında yüzde 58,2 pay ile zirvede yer aldı.

Logistics Perspective

BİLGEHAN ENGİN
President of UTIKAD
bilgehan.engin@fms-logistics.com

TURKIYE STANDS AT A STRATEGIC POSITION FOR PROJECT CARGO SHIPMENTS

Project cargo operations cover the transportation of goods or equipment which cannot be shipped with conventional transportation systems due to their size, weight or special handling requirements, and which usually consist of single-piece or integrated loads, using multimodal transportation methods. Türkiye is advancing its project cargo logistics capabilities day by day both in its own infrastructure investments and in energy, construction and industrial projects in the nearby geography. In this context, the Turkish logistics industry has taken important steps towards becoming a regional base with its special vehicle fleets (modular trailers, SPMT systems), route analysis capabilities, and project-based engineering solutions.

Türkiye is located in a critical position between the Middle Corridor (Trans-Caspian International Transportation Route), the Northern Corridor (Trans-Siberian) and the Southern Corridor (Iran-Basra line). These corridors enable the transportation of particularly large volumes of cargo on the Europe-Asia axis with competitive time and costs. In addition, the equipping of our ports with infrastructures suitable for Ro-Ro, breakbulk and heavy lift operations, the integration of railway connections to ports and the updating of the road infrastructure within Türkiye according to international project transportation standards are turning the country into a transit hub in regional project transportation projects.

A successful execution of a project cargo transportation operation depend on a variety of elements which are briefly introduced below.

» **Route Survey:** For cargo exceeding height, width and weight, elements such as bridges, viaducts, road slopes, turning angles and low crossings on the route need to be analyzed in detail, and if necessary, alternatives routes or structural reinforcements should be planned.

» **Load Distribution and Stability Analysis:** The center of gravity of the cargo on the transport vehicle, the risk of rollover and braking dynamics should be calculated in advance with engineering softwares.

» **Multimodal Integration:** When switching between sea, rail and road modes, special transfer solutions (e.g. Ro-Ro ramps, heavy tonnage cranes, customized cradle systems) that will minimize the rehandling of the cargo should be preferred.

» **Permit and Coordination Processes:** Transportation permits, escort needs and time constraints that must be obtained from relevant authorities have to be managed correctly.

» **Risk and Insurance Management:** Technical details such as all-risk policies, transportation insurance coverage, pre-assembly/preparation process of the transported cargo should be clarified between the carrier and the customer.

Project cargo logistics services directly support the main functions of the following industries:

» **Energy (Thermal, Hydro, Wind, Nuclear):** Transportation of equipment such as generators, turbines, transformers, tower segments.

» **Oil and Gas:** Refinery modules, pipeline equipment, offshore platform components.

» **Heavy Industry and Manufacturing:** Furnaces, press machines, CNC production lines.

» **Construction and Infrastructure:** Metro TBM machines, bridge components, viaduct precasts.

» **Defense and Aviation:** Missile transport systems, radar towers, aircraft parts transport.

» **Mining:** Crushers, conveyor systems, heavy construction equipment.

Investments in these sectors directly affect the demand for project transportation, while at the same time increasing the technical knowledge, operational competence and equipment investment of the logistics industries.

Increasing renewable energy investments in Türkiye's alignment with the European Green Deal targets directly affect the project transportation sector, increasing the number of high-value-added and engineering-based logistics operations.

The renewable energy sector—especially wind and solar energy projects—requires the transportation of large-volume, heavy, delicate, and often modular equipment to the site. Components such as wind turbine tower segments, nacelles, and rotor blades are shipped using special transportation vehicles and route planning. Most of these components can be up to 50-70 meters long and require serious logistics engineering in narrow, sloping, or densely populated areas.

In solar energy projects, large-scale panels, transformer centers, and energy storage units require both large-scale container shipments and delicate handling procedures. Since Türkiye's climate and geography are quite suitable for such projects, the project logistics sector has accumulated significant know-how in this area.

At UTIKAD, we support our members with regards to project cargo transportation in terms of training as well. Our vocational training program on Project Transportation aims to convey the general principles and requirements of project transportation theoretically and practically, and the details of this transportation model, which includes many different transportation methods. UTIKAD's focus group on Project Transportation, on the other hand, deals with issues surrounding the ecosystem of project cargo and aims to facilitate the environment of doing business in this valuable area.

10. EKONOMİ ve LOJİSTİK ZİRVESİ

2–3 TEMMUZ 2025 – İSTANBUL

DÜNYADA ve TÜRKİYE'DE LOJİSTİK

» EĞİLİMLER & YÖNELİMLER
» YENİ PAZARLAR & SINIRLAR
» TEKNOLOJİK TRENDLER

10. Ekonomi ve Lojistik Zirvesi, 30 yıldır aylık olarak yayınlanmakta olan UTA Lojistik Dergisi tarafından ilgili bakanlıklar, sektörel birlik ve dernekler, lojistik dünyası ve profesyonellerinin katılımlarıyla 2-3 Temmuz 2025 tarihinde İstanbul'da gerçekleştirilecek.

SEKTÖRLER ve LOJİSTİK OTURUMLARI

» E-TİCARET LOJİSTİĞİ
» PERAKENDE ve DAĞITIM LOJİSTİĞİ
» TEHLİKELİ ve KİMYEVİ MADDELER LOJİSTİĞİ
» PROJE & AĞIR YÜK ve ENERJİ LOJİSTİĞİ
» TEKSTİL ve HAZIR GİYİM LOJİSTİĞİ
» OTOMOTİV ve YAN SANAYİ LOJİSTİĞİ
» GIDA LOJİSTİĞİ » SAĞLIK ve FARMA LOJİSTİĞİ
» SAVUNMA LOJİSTİĞİ » AFET LOJİSTİĞİ

9. YILIN LOJİSTİKTE BAŞARI ÖDÜLLERİ TÖRENİ
3 Temmuz 2025

www.ekonomivelojistikzirvesi.com

Railway is our future

ONUR KÜÇÜKAKDERE
President of Executive Board
Railway Transport Association (DTD)

SUSTAINABLE POWER IN PROJECT LOGISTICS: RAILWAY

Project transportation covers logistics operations that go beyond standards in terms of size and weight and require high precision and special planning. Timing, safety, environmental impact and cost are among the most critical factors in transporting large volumes and heavy loads needed in areas such as power plants, refineries, infrastructure projects and heavy industry investments. At this point, the integrated use of railway, maritime and road transportation modes offers ideal solutions for project transportation.

Railway transportation provides great advantages in the shipment of project loads thanks to its high carrying capacity and safe structure. One of the prominent features of the railway is the ability to transport heavy and large parts without being subject to road restrictions. Additionally, time planning and route control in train transportation increase operational efficiency.

However, in terms of environmental impacts, rail transportation coincides with sustainable logistics goals. Its negative impact on the environment is minimized with lower carbon emissions and energy consumption compared to road transportation. In line with the European Green Deal and sustainable development goals, it becomes a necessity to prefer railway transportation in project logistics.

In the processes of transporting project-specific cargo to ports or transporting containers used in overseas shipments to the hinterland, the integration of railway, sea and road plays a critical role. This combination provides not only economic but also temporal benefits. Especially in cases where there is a railway connection to large ports, it reduces road traffic and relieves urban transportation.

Türkiye thanks to its geographical location, is a strategic logistics bridge between Asia, Europe, the Middle East and Africa. The compatible integration of railway lines with ports makes our country competitive on the international platform in project transportation. Railway-connected ports such as Mersin, İzmir, Derince and Filyos are examples in this sense.

Türkiye is located at the center of many international logistics corridors, especially the Central Corridor extending from China to Europe. For the effective operation of these corridors, it is of great importance to develop the railway infrastructure and to include the private sector more in the process. The multimodal transportation structure, where railway, land and sea transportation work in an integrated manner, will enable Türkiye to become an indispensable actor in global logistics networks.

The fact that railway transportation is carried out solely by the public may be restrictive in terms of innovation and operational flexibility. At this point, the active participation of the private sector in railway transportation will increase competition and service quality in the sector. Thanks to the participation of the private sector, customized transportation solutions can be produced for project transportation, and new wagon types and technologies can be developed.

Especially in areas requiring special expertise such as project transportation, the logistics experience and customer-oriented approach of the private sector contribute to more effective management of transportation. It is possible to accelerate this process even further with legislative facilitation, incentive systems and public-private partnerships.

Rail and sea transportation are strategic transportation modes that offer efficiency and environmental sustainability together in project logistics. Türkiye's integration into logistics corridors will be further strengthened by using these transportation modes in a strong combination. The private sector having a greater say in railway transportation and increasing infrastructure investments will take our country's global competitiveness in the field of project transportation to the next level.

MESSE MÜNCHEN

Experience Connectivity

June 2–5, 2025
Messe München

Get your ticket!
transportlogistic.de/tickets

transport logistic
the leading exhibition

Mağdenli continues its strong growth with more than 50 years of experience in project logistics

Having successfully completed the transportation of over 25,000 MW of power plants in project and heavy load logistics, Mağdenli is actively operating in many markets from the Commonwealth of Independent States to Europe, from the Middle East to America. Stating that they continue to be a reliable logistics solution partner for energy and industrial investments with their experience of more than 50 years and turnkey services, Mağdenli General Manager H. Emre Venedik emphasized that they have increased their capacity and expanded their service range with the investments they have made as of 2025.

Mağdenli Transport, which has undertaken giant projects at home and abroad, continues to make a difference in the sector with the turnkey logistics solutions it offers for energy and industrial investments. The company aims to accelerate its growth in the global market by strengthening its fleet and equipment park by 2025. We talked with Mağdenli General Manager H. Emre Venedik about his experiences and future goals in energy and industrial projects.

What kind of a success story did Mağdenli reach in project and heavy transportation? How would you summarize your success with numbers?

As Mağdenli Transport, we have provided project and heavy load logistics services to numerous infrastructure, superstructure and industrial projects in Türkiye and neighboring countries for more than 50 years. Especially in our country, we have provided turnkey services to power plants with an installed capacity of over 25,000 MW and based on different resources within the scope of energy investment projects.

INCREASED EQUIPMENT CAPACITY WITH NEW INVESTMENTS

Could you please give information about your domestic and international structure and equipment park? What are your investment plans for 2025?

Our Head Office is located in Ankara. We have branch offices in İstanbul, İzmir and Mersin. Within the scope of our overseas structuring, we have active companies in Germany, Kazakhstan, Ukraine, United Arab Emirates and Iraq.

Our equipment and personnel park is specifically mobilized for projects. We provide road transportation services with curtainsider trucks, lowbeds and hydraulic axle trailers in our fleet. In addition, we provide heavy lifting services with 28 cranes with a lifting capacity of up to 650 tons.

We rejuvenated our fleet and increased our heavy transport capacity with the Mercedes heavy transport configuration tractors that we received in the first quarter of 2025. During the same period, 4 more SANY brand cranes with a capacity of 250 tons were added to our equipment park to support ongoing wind energy projects.

Which sectors and markets do you focus on in project and heavy transportation?

Energy and industrial projects are among the sectors we predominantly serve. Besides Türkiye, the Commonwealth of Independent States, Eastern European countries and the Middle East constitute our priority markets. We also have contracts in the America continent.

"The services we provide include port operations, customs clearance, transportation, heavy lifting and engineering consultancy. This versatile approach provides our customers with cost advantage and flexibility while offering one-stop project management."

PROVIDES COST ADVANTAGE WITH TURNKEY SOLUTIONS

What advantages does offering turnkey solutions provide to you and your customers?

The services we provide include port operations, customs clearance, transportation, heavy lifting and engineering consultancy. This versatile approach offers our customers project management from a single source, while providing cost advantage and flexibility.

PUSHING THE LIMITS IN ENERGY LOGISTICS

Can you give examples of major projects you have undertaken?

As a company that has undertaken numerous important projects throughout its history, Mağdenli has pushed the limits with two projects it has carried out nationally and internationally in recent months. Mağdenli General Manager H. Emre Venedik gave the following information about the projects:

205 MW CCPP Relocation Project

In the project of moving the 205 MW capacity natural gas combined cycle power plant in Denizli to Kumasi, Ghana; we completed the disassembly of the power plant, heavy lifting operations, transportation to the port and port services in 6 months. During this process, we implemented a 210-voyage transportation plan and provided heavy lifting services with 5 mobile cranes with a lifting capacity of 200-500 tons.

İsken Sugözü TPP Transformer Project

We carried out the transportation of Türkiye's largest transformer, with a power of 675 MVA and a weight of 350 tons, from the production site in Ankara to the project site in İskenderun, along a 1300 km route. At the same time, the disassembly of the old transformer and the positioning of the new transformer were completed successfully.

What is on your agenda for 2025?

We closely follow the current projects carried out in Türkiye and our target markets. By investing in our human resources, we increase the number of competent personnel and support development processes through training programs.

GROWTH MOMENTUM IN ENERGY LOGISTICS WILL CONTINUE

What do you think about the growth potential of the energy, project and heavy transportation market?

Türkiye is a center and bridge in energy logistics with its geographical location and increasing energy need. The need for project logistics will also increase with the increase in value-added production facilities. In this regard, we believe that the importance and growth potential of the sector will further increase.

MAĞDENLİ, PROJE LOJİSTİĞİNDE 50 YILI AŞAN TECRÜBESİYLE GÜÇLÜ BÜYÜMESİNİ SÜRDÜRÜYOR

50 yılı aşkın süredir proje ve ağır yük lojistiği alanında faaliyet gösteren Mağdenli, bugüne kadar yüzlerce altyapı ve üstyapı projesinde yer alarak önemli başarılar elde etti. Şirket, 25.000 MW'ı aşkın kapasiteye sahip enerji santrali projelerinin anahtar teslim lojistik süreçlerini başarıyla yönetti. Mağdenli, Ankara'daki genel merkezi ve İstanbul, İzmir, Mersin'deki şubeleriyle Türkiye'deki hizmet ağını genişletirken, yurt dışında da Almanya, Kazakistan, Ukrayna, Birleşik Arap Emirlikleri (BAE) ve Irak'taki aktif şirket yapılarıyla küresel pazarda faaliyet gösteriyor. 2025 yılı itibarıyla önemli yatırımlar gerçekleştiren Mağdenli, Mercedes ağır nakliye konfigürasyonlu çekiciler ve 250 ton kapasiteli SANY marka vinçlerle filo parkını genişletti. 650 tona kadar kaldırma kapasitesine sahip 28 vinç ile projelerine hizmet sunmaya devam ediyor.

Mağdenli Genel Müdürü H. Emre Venedik, özellikle enerji ve endüstriyel projelerde yoğunlaşarak Bağımsız Devletler Topluluğu, Doğu Avrupa, Orta Doğu ve Amerika kıtası gibi pazarlarda aktif olduklarını belirtti. Venedik, şirketin liman hizmetleri, gümrükleme, nakliye, ağır kaldırma ve mühendislik danışmanlığı gibi hizmetleri tek elden sunduğunu ve bu sayede müşterilerine maliyet avantajı ve operasyonel esneklik sağladığını vurguladı. Venedik,"2025 yılı itibarıyla Türkiye ve hedef pazarlardaki projeleri yakından takip ediyoruz. İnsan kaynağımıza yatırım yaparak yetkin personel sayımızı artırıyoruz ve eğitimlere ağırlık veriyoruz" dedi.

COMPANY NAME: MEDEX LOJİSTİK A.Ş.
ESTABLISHMENT DATE: 29.06.2021
ADDRESS: POSTANE MH. RAUF ORBAY CD. NO:233 TUZLA/ İST.

Tel: +90 216 232 28 08
Fax:+90 -216 232 28 08
E-mail: operasyon@medex-tr.com
Web: medex-tr.com

Strategic Breakthroughs from Medex Logistics on the Turkmenistan and China Line

Founded in Istanbul in 2021 and managed by experienced professionals, Medex Logistics continues its rising trend in logistics services in the Turkic Republics market, especially Turkmenistan.

EXTENSIVE SERVICE NETWORK

Focusing on road, rail and multimodal transportation services, Medex Logistics provides cost-effective solutions to its customers by offering bonded storage services in its warehouse with 5,500 square meters of open and 6,000 square meters of closed area located in Mersin. It provides local support in logistics and customs services in the Turkmenistan market with its offices in Ashgabat and Turkmenbashi.

Medex manages intense mutual transportation traffic on the Türkiye-Turkmenistan route. In this context, direct deliveries by TIR, deliveries by TIR + Caspian ship to Turkmenbashi Port or later by TIR; direct container transportation on platform wagons; TIR + carries out railcar deliveries via Georgia and ship transportation via the Volga-Don Canal in season. It delivers cargo to all over the world with ship + truck, direct truck and railway solutions via China, and intermodal and multimodal transportation from Europe.

Medex Logistics, which offers conventional wagon transportation to the Turkic Republics via the Iran route called "Tea Route" and container transportation services via the BTK line, also continues its railway transportation with all types of wagons suitable for its product group, especially in shipments from the Far East within the scope of 3rd country transportation. Second-hand container sales at international standards are also among the services offered by the company.

STRENGTHENING ITS OPERATIONS IN CHINA

Medex Logistics General Manager Cenk Karademir said that Turkmenistan and Uzbekistan's foreign trade inputs have begun to shift from Türkiye to China in recent years. In parallel with this change, Karademir stated that they are working to make their operations in China the most efficient, and said, "We have created a structure that can use all modes of transportation from China to these countries, as in Türkiye, and that appeals to every product group. Today, we carry out shipments covering all possible routes and modes of transportation from every region of China."

IT CONTINUES WITH ITS INVESTMENTS

Medex Logistics, which made a fast start to 2025, continues its efforts for new breakthroughs both at home and abroad. The company, which aims to further expand its international network with the branches it plans to open in Georgia and Kazakhstan, is also evaluating branching opportunities in the region in order to strengthen its shipments to the People's Republic of China. Medex is also planning to hold the official opening of its warehouse in Mersin, one of the centers of import, export and transit transportation in Türkiye in April.

MEDEX
LOGİSTİCS

Medex Logistics

Integrated Solutions in Project Transportation Sea, Rail, and Road Freight Services

At Medex Logistics, we specialize in delivering comprehensive logistics solutions for large-scale and complex projects. Project transportation requires precise time and cost management, along with exceptional attention to detail. That's why we integrate sea, rail, and road freight services to ensure the safest and most efficient transport of your cargo.

HEAD OFFICE
Postane Mah. Rauf Orbay Cd. No:233 Tuzla/İSTANBUL
+ 90 216 232 28 08

MERSİN WAREHOUSE
Kazanlı Mh. 321005 Sk. No:1A Akdeniz / Mersin

TURKMENİSTAN OFFICE
A.Kuliyev (2127) Cd. "Dövletli". Kat: 2 Daire: 203
Ashgabat / Turkmenistan

medexlojistik medex lojistik info@medex-tr.com

BATU LOGISTICS

Logistics redefined

ESTABLISHMENT DATE: 2002
ADDRESS: Oruçreis Mah. Tekstilkent Cad. No:12/B Koza Plaza A Blok Kat:10 Ofis:38 Esenler – Istanbul – TÜRKİYE
CHAIRMAN: Taner Ankara
MANAGING DIRECTOR: Batuhan Ankara

Tel: +90 212 444 22 88
Fax: +90 212 438 58 30
E-mail: info@batulogistics.com
Web: www.batulogistics.com

Batu Logistics, which started its activities in the logistics sector with road transportation in 2002, has become an integrated logistics company that can offer sea, air, railway, intermodal transportation, project transportation, customs clearance and foreign trade solutions in addition to road transportation with the experience and knowledge it has gained over the years.

TIME ADVANTAGE FOR CUSTOMERS WITH EXPRESS AND SUPER EXPRESS SERVICES

The company, which carries out operations between Türkiye and European countries, also offers door-to-door solutions for third country transportation. Batu Logistics, which provides time advantages to its customers with Express and Super Express transportation on the road, has been the preferred company in its sector for many years. The company also makes a difference with its Speedy Van service, which is the ideal solution for fast and urgent loads.

Batu Logistics attaches importance to equipment diversity in order to provide service to every sector and can easily access all types of equipment thanks to its strong supplier network. Producing personalized solutions in line with customer needs, the company meets all needs from a single source and can carry out damage-free transportation in every part of the world, thanks to its experience and expert team, especially in project transportation.

A STRONG AGENCY NETWORK

Batu Logistics, which has a strong agency network in Europe and around the world, can easily move around the world and continue its operations without interruption. The company, which can carry the burden of many sectors, especially automotive spare parts, chemicals and textiles, puts its customers one step ahead in the competition with its strong supplier infrastructure.

The company accelerates its digital and green transformation efforts in order to be a pioneer of change in the logistics industry. Batu Logistics, which brings a new perspective to the concept of forwarder, reconstructs logistics processes in a way that will accelerate the trade flow by producing services that adapt to changing conditions. The company keeps its digital infrastructure up-to-date accordingly and is among the most preferred companies in the sector with its best customer experience.

Increasing its intermodal transportation by focusing on efficiency and sustainability in all its operations, Batu Logistics ensures the protection of the clean air produced by more than 150 thousand trees a year.

ECO

PROGRAM LAUNCH

Win new business and help save the planet

WCAworld's eco program is designed to help our members positively impact the environment and boost their business opportunities. This innovative program allows our members to identify partners who have full carbon emissions measuring capabilities and work together to win new business from shippers and producers committed to sustainability. By recognizing their environmental commitment, our members can attract more environmentally conscious customers and grow their businesses while saving the planet!

WCAworld

www.wcaworld.com

A NEW ERA IN GLOBAL RO-RO AND FINISHED VEHICLE TRANSPORTATION!

Founded in 2013, Erkport is further strengthening its influence in Ro-Ro transportation with an international partnership. Erkport aims to create a significant transformation in global Ro-Ro transportation with the new partnership it has established with Noatum Maritime, a part of AD Ports Group. This new partnership, under the name "United Global Ro-Ro" (UGR), aims to provide sector-specific solutions and contribute to the transportation of high volume loads.

COMBINING ERKPORT'S EXPERIENCE WITH NOATUM MARITIME'S GLOBAL NETWORK

Roll-on/Roll-off (Ro-Ro) transportation, one of the world's most important maritime transportation operations, is rising as one of the most critical areas of international trade. The partnership between Erkport and Noatum Maritime brings together experience and operational power. While Erkport owns the partnership with its existing fleet, operational capacity, logistics network and deep-rooted experience in the sector at a rate of 40%, Noatum Maritime includes its international connections and logistics infrastructure in the partnership with a share of 60%. This partnership aims to increase market effectiveness, especially in critical areas such as Ro-Ro transportation and efficient transportation of heavy and bulky loads. Erkport, which has managed to be one of the most reliable brands in the sector with its in-depth knowledge and experience in Ro-Ro transportation over the years, aims to create a much wider impact not only at the national level but also internationally with this partnership. Together with Noatum Maritime; It plans to expand the scope of its Ro-Ro line services in Europe, the Mediterranean, South Africa, the Arabian Gulf and Asia regions.

A NEW SOLUTION MODEL IN INTERNATIONAL TRANSPORTATION

Erkport's current fleet is significantly strengthened with this partnership. With the newly established UGR, all the infrastructure required for efficient transportation of both heavy loads and finished vehicles are being created. In the first stages of the partnership, a total of 11 ships are planned to be put into operation in 4 regions. Erkport's current fleet is completed with Noatum Maritime's ConRo (Container Ro-Ro), PCTC (Pure Car and Truck Carrier) and Ro-Ro ships, creating a stronger structure. This fleet structure offers a more efficient and extensive transportation network. With this partnership, which aims to offer more flexible solutions in transportation with different service lines, Erkport strengthens its competitive power in Ro-Ro transportation worldwide by developing its ship fleet and increasing its operational capability. The services offered by the UGR highlight operational efficiency and speed factors, as well as having an international transportation network. The partnership plans to take important steps that shape the future of Ro-Ro transportation. By establishing connections between ports in Europe, the Mediterranean, South Africa, the Arabian Gulf and Asia, it aims to both increase

transport capacity and ensure speed and security in logistics processes. This process also makes the special solutions offered by Erkport more visible in the international arena. The logistics infrastructure and ship fleet that the company currently owns forms the infrastructure of an efficient transportation process in Ro-Ro transportation. Additionally, Noatum Maritime's global network and logistics capabilities enable these transportation services to be delivered more efficiently and effectively worldwide.

ECO-FRIENDLY APPROACHES AND INNOVATIVE SOLUTIONS

With this partnership, Erkport and Noatum Maritime aim not only to improve transportation services but also to implement a sustainable and eco-friendly transportation model. By offering solutions suitable for evolving logistics needs, a more environmentally friendly model is being developed in global transportation networks. Investments made especially with electric vehicles and green fuels play an important role in this process. Erkport's understanding of environmental sustainability is becoming more evident with every step. With its recycling efforts and environmentally friendly fuels, the company is making significant progress in reducing its carbon footprint. In addition, Erkport, which offers innovative solutions to the sector in the field of transportation, aims to reinforce its leadership in the sector with investments that will expand even further in 2025.

> "Erkport's fleet is significantly strengthened with this partnership. With the newly established UGR, all the necessary infrastructure is being created for the efficient transportation of both heavy loads and automotive. In the early stages of the partnership, a total of 11 ships are planned to be operational in 4 regions."

GEZGİN: WE WILL BE A GLOBAL PLAYER

Erkport Chairman of the Board Tolga Emrah Gezgin said the following about this partnership: "As Erkport, we have been serving with our reliable, fast and solution-oriented approach since 2013. We continue our work by taking pride in increasing this service quality every year. As a result of our growth and successes, we are taking a giant global step in the field of Ro-Ro transportation and finished vehicle logistics as of 2025. We established in cooperation with Noatum Maritime, a subsidiary of AD Ports Group We are moving forward with the aim of becoming a global player by consolidating our power in the sector worldwide with our company UGR. Thanks to this partnership, we aim to provide faster, safer and integrated solutions to our customers, as well as make our global transportation network more efficient. On the other hand, we will continue to provide services under the umbrella of Erkport in port operations and management, warehouse management, PDI services and other logistics operations. We believe that this new period will make great contributions to all our business partners and our sector." This strategic partnership between Erkport and Noatum Maritime is not just a collaboration, but also a major step that will shape the future of the sector. Aiming to increase the effectiveness of Ro-Ro transportation in the international arena, this partnership offers a wide range of innovative and sustainable solutions from automotive transportation to heavy-duty transportation. With this step, it is expected that both companies will have a stronger presence in the international market and create a significant transformation in global transportation networks.

Tolga Emrah Gezgin

GLOBAL RO-RO VE BİTMİŞ ARAÇ TAŞIMACILIĞINDA YENİ DÖNEM!

2013 yılında kurulan Türkiye merkezli lojistik şirketi Erkport, Ro-Ro taşımacılığındaki gücünü uluslararası bir ortaklıkla daha da pekiştiriyor. Erkport, AD Ports Group'un bir parçası olan Noatum Maritime ile birlikte kurduğu yeni ortaklıkla, küresel Ro-Ro taşımacılığında önemli bir dönüşüm yaratmayı hedefliyor. Bu yeni girişim, "United Global Ro-Ro" (UGR) adıyla, sektöre özel çözümler sunmayı ve ağır hacimli yüklerin taşımacılığına katkı sağlamayı amaçlıyor.

Erkport; mevcut filosu, operasyonel kapasitesi, lojistik ağı ve sektördeki köklü tecrübesiyle ortaklığa %40 oranında sahipken, Noatum Maritime %60'lık payla uluslararası bağlantıları ve lojistik altyapısını iş birliğine dahil ediyor. Erkport'un mevcut filosu, bu ortaklıkla önemli ölçüde güçleniyor. Yeni kurulan UGR ile hem ağır yüklerin hem de otomotiv taşımacılığının verimli bir şekilde yapılabilmesi için gereken tüm altyapı oluşturuluyor. Ortaklığın ilk aşamalarında, toplamda 11 geminin 4 bölgede faaliyete geçmesi planlanıyor. Erkport'un mevcut filosu, Noatum Maritime'ın ConRo (Container Ro-Ro), PCTC (Pure Car and Truck Carrier) ve Ro-Ro gemileri ile tamamlanarak daha güçlü bir yapı meydana geliyor.

Erkport Yönetim Kurulu Başkanı Tolga Emrah Gezgin, bu ortaklık hakkında şunları söyledi: "2013 yılından bu yana Erkport Liman İşletmeleri olarak güvenilir, hızlı ve çözüm odaklı yaklaşımımızla hizmet veriyoruz. Her geçen yıl bu hizmet kalitesini artırmanın gururunu yaşayarak çalışmalarımıza devam ediyoruz. Büyümemizin ve başarılarımızın bir sonucu olarak, 2025 itibariyle Ro-Ro taşımacılığı ve bitmiş araç lojistiği alanında dev bir global adım atıyoruz. AD Ports Group'a bağlı Noatum Maritime işbirliği ile kurduğumuz şirketimiz UGR ile sektördeki gücümüzü dünya çapında pekiştirerek küresel bir oyuncu olma hedefiyle ilerliyoruz. Bu ortaklık sayesinde, müşterilerimize daha hızlı, güvenli ve entegre çözümler sunmayı, aynı zamanda küresel taşımacılık ağımızı daha verimli hale getirmeyi hedefliyoruz. Diğer yandan liman operasyonları ve yönetimi, depo yönetimi, PDI hizmetleri ve diğer lojistik operasyonlarımız konusunda Erkport çatısı altında hizmet vermeye de devam edeceğiz. Bu yeni dönemin, tüm iş ortaklarımıza ve sektörümüze büyük katkılar sağlayacağına inanıyoruz."

The countdown has begun for Türkiye's First Intermodal Terminal: Railport

Railport, the first intermodal terminal in Türkiye, is set to begin operations in the second quarter of 2025 through a partnership between Arkas Holding and duisport. Positioned to become the new route for secure, fast and sustainable trade between Asia and Europe, Railport will play a key role in the transformation of global logistics.

Arkas Holding Port and Terminal Operators Group continues to drive investment with full momentum. The group has expanded the yard, quay, equipment and infrastructure at Marport, located in Istanbul's Ambarlı Port. Additionally, it is enlarging the terminal at Autoport, Türkiye's first automotive-specialized port, to enhance service capacity. Now, capitalizing on opportunities in the logistics sector, the group is preparing to launch Türkiye's first intermodal terminal: Railport. We spoke with Özgür Kalelioğlu, President of Arkas Holding Port and Terminal Operators Group, to learn more about this groundbreaking project, which will be operational in the second quarter of 2025.

Could you tell us about the activities of Arkas Holding Port and Terminal Operators Group?

As Arkas Holding Port and Terminal Operators Group, we aim to shape the logistics industry by prioritizing the needs of the sector. We were among the first companies to invest in container ports in Türkiye. With Marport, which has a total investment value exceeding 1 billion dollars, we play a leading role in Türkiye's domestic and international trade. Autoport, Türkiye's first port dedicated to the automotive industry, addresses the unique logistics needs of this sector. Now, with our latest investment, Railport, we are bringing another first to Türkiye. Developed through a partnership with duisport, one of Europe's leading logistics hubs, Railport will be Türkiye's first and only intermodal terminal. Strategically located along the Iron Silk Road, a vital axis in global trade, Railport is poised to contribute significantly to both national and international logistics.

Özgür Kalelioğlu

RAILWAY TRANSPORTATION IS A CORNERSTONE FOR LOGISTICS

Is railway transportation a geopolitical advantage for Türkiye and global logistics?

Absolutely. As a core component of intermodal logistics, railway transportation has become a key solution in the global supply chain. It enhances operational efficiency, reduces costs and supports environmental sustainability by integrating different modes of transport. The intermodal model—linking rail, road, sea and air—ensures secure and efficient movement of goods. In the face of increasing trade volumes and potential supply chain disruptions, railway transportation stands out for its time efficiency and operational flexibility. It also significantly reduces carbon emissions, contributing to eco-friendly logistics and improving international competitiveness. In short, railway transportation is set to become a cornerstone of the logistics industry's future.

So, is Türkiye ready for railway transportation?

Türkiye is making rapid strides in railway transportation. The rise in railway investment across the country is promising. According to data from the Turkish Presidency's Strategy and Budget Department, 27% of the total investment budget in 2023 was allocated to the transportation and communication sector. This figure rose to 32% in 2024, signaling the government's strong commitment. Major funding has been directed toward critical railway projects, including 27.5 billion TRY for the Ankara-İzmir High-Standard Railway Project, 16.3 billion TRY for the Mersin-Adana-Osmaniye-Gaziantep line and 14.2 billion TRY for the Halkalı-Kapıkule High-Speed Train Project. In addition to these projects, the planned railway line over the Yavuz Sultan Selim Bridge (the Third Bosphorus Bridge) is set to significantly boost rail transport capacity between Anatolia and Europe. Transport and Infrastructure

Minister Abdulkadir Uraloğlu announced that negotiations with the World Bank for financing the approximately 120-kilometer line—from Gebze to Halkalı—are progressing positively. The total value of the project is estimated to be around 6 billion USD, and it is expected to be completed within four years.

Minister Uraloğlu stated, "We can say that we have more or less secured the financing for the approximately 120-kilometer line that will extend to Halkalı. We will hold the tender in the coming months." This major infrastructure development underscores Türkiye's determination to strengthen its logistics network and become a strategic transit hub connecting East and West through efficient and sustainable rail systems. These investments clearly show that Türkiye is actively preparing to become a leader in railway logistics.

INTERMODAL NETWORK BETWEEN EUROPE AND ASIA

Your group is about to launch Türkiye's first intermodal terminal. Can you provide more details about Railport?

We are proud to be preparing another pioneering project in Türkiye with Railport. This investment is being developed through a strategic partnership between Arkas Holding, a century-old company with deep-rooted experience in international logistics, and duisport, one of Europe's most important logistics centers.

Located in the Kartepe district of Kocaeli province, Railport is being built on a total area of 265.000 square meters. It aims to become a new "Intermodal Logistics Terminal" on the East-West trade corridor, supporting the development of multimodal logistics centers in Türkiye and strengthening the intermodal network between Europe and Asia.

Railport will offer both railway and road connections and will serve as a significant logistics hub thanks to its proximity to major industrial zones and access to key trade routes. Positioned at the heart of Türkiye's industrial landscape, Railport will facilitate import, export and transit freight operations.

Once operational, Railport will be the region's most comprehensive logistics center, with an annual handling capacity of 360.000 TEU containers, 1.5 million tons of general cargo, 125.000 trailer units and 122.000 CEU finished vehicles. It will also feature a 1.000 square meter hazardous material storage area, 4 cranes, 6 forklifts and a large fleet of modern equipment backed by robust infrastructure.

I would also like to highlight the key role railway logistics will play in helping Türkiye achieve its 2053 net-zero carbon emission goals. As a more environmentally friendly option, railway transportation is essential for aligning with the European Green Deal. Given that a large share of exports to Europe is currently carried by road, the shift to rail will be a major step forward in reducing emissions. With Railport, we are proud to be initiating a new era in sustainable logistics in Türkiye.

WE CONTINUE TO INVEST IN AUTOPORT

Can you tell us more about your automotive-specialized Ro-Ro port?

Since our establishment in 2008, we at Autoport have achieved significant growth by continuously expanding our operations and maintaining a strong commitment to excellence in logistics. Our strategic location in the Izmit Gulf—close to the Kocaeli Free Zone and major OEMs, and just 200 meters from the customs office—has played a key role in enhancing our efficiency and strengthening collaboration with our stakeholders. Being within a 100-kilometer radius of OEMs, distributors, and port

Autoport

Marport

users allows us to communicate faster, offer cost-effective solutions, and streamline our logistics operations. With this location-driven efficiency approach, we have positioned ourselves as a leading player in the logistics sector, dedicated to supporting our clients' competitiveness and driving sustainable growth."

We are continuing to invest in Autoport, Türkiye's first Ro-Ro port designed exclusively for automotive logistics. As part of a major expansion project, we are increasing the port's total operational area to 403,000 square meters and boosting parking capacity from 15.000 to 22.500 vehicles. We are also extending the quay from 656 meters to 850 meters, allowing for the simultaneous handling of two vessels with maximum efficiency. These enhancements will raise Autoport's annual vehicle handling capacity from 650.000 units to 1.1 million units, further strengthening our role in automotive logistics.

TÜRKİYE'NİN İLK İNTERMODAL TERMİNALİ RAİLPORT FAALİYETLERİNE BAŞLAMAYA HAZIRLANIYOR!

Arkas Holding ve Avrupa'nın önde gelen lojistik merkezlerinden duisport'un ortaklığında hayata geçirilen Türkiye'nin ilk intermodal terminali Railport, 2025'in ikinci çeyreğinde faaliyete geçiyor. Kocaeli Kartepe'de 265.000 metrekarelik alan üzerinde kurulan terminal, Asya ile Avrupa arasında güvenli, hızlı ve sürdürülebilir bir lojistik köprüsü kurmayı hedefliyor.

Arkas Holding Liman ve Terminal İşletmecileri Grubu, yatırımlarına tüm hızıyla devam ediyor. Grup, İstanbul Ambarlı Limanı'ndaki Marport'ta saha, rıhtım, ekipman ve altyapı genişletme çalışmalarını tamamlarken; Türkiye'nin otomotive özel ilk limanı olan Autoport'taki terminalin kapasitesini artırmaya yönelik yatırımlarını da sürdürüyor. Lojistik sektöründeki fırsatları değerlendiren Arkas Holding, şimdi de Türkiye'nin ilk intermodal terminali olan Railport'u hayata geçirmeye hazırlanıyor. Demiryolu ve karayolu bağlantılarıyla entegre bir yapıda planlanan Railport, yıllık 360.000 TEU konteyner, 1,5 milyon ton genel kargo, 125.000 treyler ünitesi ve 122.000 CEU araç elleçleme kapasitesiyle bölgenin en kapsamlı lojistik merkezi olacak. Arkas Holding Liman ve Terminal İşletmecileri Grubu Başkanı Özgür Kalelioğlu, "Railport, Türkiye'yi intermodal lojistikte yeni bir seviyeye taşıyacak. Sürdürülebilir lojistik anlayışıyla Avrupa Yeşil Mutabakatı'na uyum sağlamakta önemli bir rol üstlenecek" dedi. Railport, Türkiye'nin 2053 net sıfır karbon hedeflerine katkı sunarken, bölgedeki sanayi ve ihracatçılar için stratejik bir lojistik üs olmaya hazırlanıyor.

JADEWESERPORT
WILHELMSHAVEN

Increases container handling by nearly 60 percent

The seaports of Lower Saxony have recorded their best performance in the past decade. In 2024, a total of 55.5 million tons of goods were handled across the region's nine seaports—representing a 10 percent increase compared to the previous year.

Container handling at JadeWeserPort in Wilhelmshaven saw particularly strong growth. Volumes increased from 530,954 TEUs in 2023 to 843,452 TEUs in 2024—an impressive 59 percent rise. Lower Saxony's Economics Minister Olaf Lies attributed this development to Hapag-Lloyd's entry into the terminal's operations, noting that the investment is now delivering results. In 2022, the Hamburg-based shipping company acquired a 30 percent stake in Eurogate Container Terminal Wilhelmshaven, previously held by Maersk. Since then, Hapag-Lloyd has added several regular services to the port.

INCREASED THROUGHPUT AT JADEWESERPORT THANKS TO GEMINI COOPERATION

The Gemini Cooperation, set to launch in February 2025, is expected to drive continued positive development at Germany's only deep-water port.

In addition, import volumes in the still young automobile handling segment have risen significantly, thanks to Mosolf's strong commitment to JadeWeserPort. The number of vehicles handled has doubled compared to the previous year, surpassing 74,000—most of which were imported via container.

THE NEXT SHIP IN THE GEMINI NETWORK ARRIVES AT JADEWESERPORT

Since the launch of the Gemini Cooperation between the shipping companies Hapag-Lloyd and Maersk in early February, an increasing number of vessels within the network have been calling at JadeWeserPort. Most recently, the Leonidio docked at the Eurogate Container Terminal Wilhelmshaven (CTW) as part of the AL1 service. Now, the SFL Hawaii follows.

The vessel, with a slot capacity of 6,800 TEU, arrived at JadeWeserPort as part of the AL4 service under the Gemini Cooperation. This marks the second East Coast America service with Wilhelmshaven as the final loading port on the European continent.

Atlantic Loop 4, as the service is called, connects Wilhelmshaven with the East Coast of the United States. Following a stop at JadeWeserPort, the vessel sails directly to the port of Veracruz in Mexico. One key advantage of this route is that it eliminates the need for the time-consuming AMS filing for goods destined for Mexico. The transit time from Wilhelmshaven to Veracruz is approximately 14 days.

The integration of Wilhelmshaven into the "Atlantic Loop 4" is a significant milestone for JadeWeserPort and opens up new opportunities for the port's customers, emphasized Marc-Oliver Hauswald, Managing Director of JadeWeserPort Marketing Company, during the presentation of the new service to Deutsche Verkehrs-Zeitung (DVZ).

According to Hapag-Lloyd CEO Rolf Habben Jansen, JadeWeserPort in Wilhelmshaven can anticipate "significant cargo growth" as a result of the Gemini Cooperation between container shipping lines Maersk and Hapag-Lloyd. Starting in February 2025, the alliance's future northern hub will comprise only two German seaports: Wilhelmshaven and Bremerhaven. The Port of Hamburg will not be included.

ufi Approved Event

WorldFood Istanbul

powered by TGP Türkiye Gıda Platformu

WorldFood

33. Uluslararası Gıda Ürünleri ve Teknolojileri Fuarı

2 - 5 Eylül 2025

TÜYAP FUAR ve KONGRE MERKEZİ İSTANBUL

www.worldfood-istanbul.com

Gıda Dünyasının Türkiye Buluşması

Destekleyenler

T.C. TARIM VE ORMAN BAKANLIĞI

T.C. TİCARET BAKANLIĞI

KOSGEB

İşbirliğiyle

GAİB

İHBİR

AKİB

OAİB

KIB

EIB EGE İHRACATÇI BİRLİKLERİ

TÜRKİYE GIDA VE İÇECEK SANAYİİ DERNEKLERİ FEDERASYONU

ETÜDER Ev Dışı Tüketim Tedarikçileri Derneği

ALZ

Organizatör

icaevents

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.
THIS FAIR IS ORGANIZED UNDER SUPERVISION OF TOBB (THE UNION OF CHAMBERS AND COMMODITY EXCHANGES OF TURKEY) IN ACCORDANCE WITH THE LAW NO.5174

Sea transportation are reshaping demand for new ports is increasing!

KPMG's "Top Trends in Infrastructure and Transportation" report reveals that trade wars and customs regulations will increase the need for new ports in sea transportation. New tariffs and rising geopolitical tensions are changing global trade routes; The trend towards alternative ports in sea transportation is gaining momentum.

Mert Öner

KPMG's "Infrastructure and Transportation Leading Trends" report, which examines the transformations experienced globally in the infrastructure and transportation sector, has been published. The report highlights how digital integration and new sustainability-focused strategies can change the industry in an environment where economies are reshaped and supply chains and financing models transform.

SUPPLY CHAINS ARE EXPECTED TO BE UNDER GREAT PRESSURE

According to the report, supply chains are expected to come under great pressure this year, as the likelihood of trade wars increases and new customs duties and regulations come into effect in key markets. The latest statements of global politicians show that we have entered a dynamic period where tariffs and counter-tariffs are implemented.

At the same time, companies are likely to face increasing demand to evaluate and manage Scope 3 emissions in their supply chains. This will be driven in part by new regulations on supply chain sustainability, and in part by growing demand from investors and customers for transparent carbon reporting. All these developments will push this issue to the top of the corporate agenda, forcing companies to create more flexible, efficient and resilient supply chains.

According to the report, in line with these developments, regulators will focus on greater harmony between markets to reduce the burden on businesses and create new growth opportunities. Industry bodies, led by port, air and transportation groups, will work to create a shared vision for change. Standardization will offer significant opportunities in the long term for infrastructure owners, developers, operators and investors. The report therefore recommends that infrastructure players begin to shape and drive standards in their areas of influence. They should also carefully consider how the standards might affect their current plans, designs and investments.

SEAWAYS CAN BE REDRAWED

The report also highlights how these developments may affect global shipping companies and investors. Accordingly, the possibilities that may occur are summarized as follows. As companies restructure their value chains to manage new tariff risks and costs, it is possible to foresee that global supply chains will be seriously disrupted. While some companies prefer to get closer to their largest customer bases, others may turn to new export markets. This may cause the redrawing of shipping lines and increase demand for new ports.

The report, which states that sustainability is expected to remain at the top of customers' agendas, emphasizes that this situation will

create competitive pressures for shipping companies. In addition, it is expected that shipping rates will become much more volatile amid demand instability, increasing capacity, carbon reduction pressure and changing trade models.

The report also draws attention to the fact that the uncertainties and margin fluctuations in this period will force many shipping companies to review their investment strategies, and recommends investing in collaboration, digitalization and sustainability in good times. In this uncertain environment, it is emphasized that it would be wise for shipping executives to reinvest their earnings in areas that will provide long-term efficiency and competitive advantage. According to the report, even if trade war threats have diminished, this period should remind shipping leaders of how uncertain the world is.

KPMG Türkiye Transportation and Tourism Sector Leader Mert Öner, who made an assessment of the report, said, "As KPMG, we help public and private sector organizations move confidently amidst uncertainties with our experts in the field of logistics and transportation. We work with our clients at every stage from strategy to implementation, ensuring that they reach their goals quickly and effectively. In this context, in our report that we prepared to guide managers, decision-makers and investors in the sector, we examined how the major transformations experienced worldwide shaped the sector by also taking the opinions of our experts. Their assessments include the most important trends and predictions that will affect the sector in the coming years. Our report does not only address the problems, but also provides estimates on how these trends will develop and includes valuable suggestions on how to adapt to change."

"The report, which states that sustainability is expected to remain at the top of customers' agendas, emphasizes that this situation will create competitive pressures for shipping companies. In addition, it is expected that shipping rates will become much more volatile amid demand instability, increasing capacity, carbon reduction pressure and changing trade models."

DENİZYOLLARI YENİDEN ŞEKİLLENİYOR, YENİ LİMANLARA TALEP ARTIYOR!

KPMG'nin "Altyapı ve Taşımacılıkta Öne Çıkan Trendler" raporu, ticaret savaşları ve gümrük düzenlemelerinin deniz taşımacılığında yeni liman ihtiyacını artıracağını ortaya koyuyor. Yeni gümrük vergileri ve artan jeopolitik gerilimler, küresel ticaret yollarını değiştiriyor; deniz taşımacılığında alternatif limanlara yöneliş hız kazanıyor. Raporda bu gelişmelerin küresel deniz taşımacılığı şirketlerini ve yatırımcıları nasıl etkileyebileceğine de dikkat çekiliyor. Buna göre yaşanabilecek ihtimaller şu şekilde özetleniyor. Şirketler yeni tarife riskleri ve maliyetlerini yönetmek için değer zincirlerini yeniden yapılandırırken, küresel tedarik zincirlerinin ciddi şekilde sekteye uğrayacağını öngörmek mümkün. Bazı şirketler en büyük müşteri tabanlarına yakınlaşmayı tercih ederken, diğerleri yeni ihracat pazarlarına yönelebilir. Bu da deniz yollarının yeniden çizilmesine ve yeni limanlara olan talebin artmasına neden olabilir.

Sürdürülebilirliğin müşterilerin gündeminde üst sıralarda kalmasını beklendiğini belirten raporda, bu durumun da deniz taşımacılığı şirketleri için rekabetçi baskılar yaratacağına vurgu yapılıyor. Ayrıca talep istikrarsızlığı, artan kapasite, karbon azaltma baskısı ve değişen ticaret modelleri arasında, deniz taşımacılığı ücretlerinin çok daha dalgalı hale gelmesi de bekleniyor.

Bu dönemdeki belirsizlikler ve marj dalgalanmalarının, birçok deniz taşımacılığı şirketini yatırım stratejilerini gözden geçirmeye zorlayacağına da dikkat çekilen raporda iyi zamanlarda iş birliği, dijitalleşme ve sürdürülebilirliğe yatırım yapılması tavsiyesinde bulunuluyor. Bu belirsiz ortamda, deniz taşımacılığı yöneticilerinin elde ettikleri kazançları uzun vadeli verimlilik ve rekabet avantajı sağlayacak alanlara yeniden yatırmalarının da akıllıca olacağına vurgu yapılıyor.

Küresel dalgalanmalar koster piyasasını esnek rotalara zorluyor

KOSDER Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Çendik, ABD-Çin gerilimi ve bölgesel çatışmaların navlun piyasalarında istikrarsızlığa yol açtığını belirtiyor. Küresel ticaret akışındaki daralmanın arz-talep dengesini bozarak sektörde "bekle-gör" dönemini başlattığını ifade eden Çendik'e göre Türk koster filosunun rekabet gücünü koruyabilmesi için stratejik yenilenme ve güçlü iş birlikleri hayati önem taşıyor. 2025 ve sonrasında ise şirketlerin belirsizlikleri yönetebilmek adına rotalarını esnekleştirmeleri ve uzun vadeli stratejilerini yeniden şekillendirmeleri bekleniyor.

Türkiye koster taşımacılığında nasıl bir konuma sahip?

Karadeniz, Akdeniz ve Avrupa'da taşımacılık yapan 1.000 ila 12.000 DWT (Deadweight Tonnage) kapasitesine sahip koster gemileri, küresel denizyolu taşımacılığında etkin rol oynuyor. Çin'den sonra dünyadaki en büyük ikinci koster filosuna sahip olan Türkiye, aynı zamanda Karadeniz ve Akdeniz havzasında lider konumda bulunuyor. Bu güçlü konumu sayesinde, Türk koster filosu hem ekonomik hem de istihdam açısından önemli bir rol üstleniyor.

Bu alanda faaliyet gösteren KOSDER ne tür çalışmalar yürütüyor?

Koster Armatörleri ve İşletmecileri Derneği (KOSDER), 150 üye ve yaklaşık 550 gemiye ulaşmış ve dünyada koster tonajını temsil eden sayılı denizcilik sivil toplum kuruluşlarından biri. 2025 yılı itibarıyla BIMCO üyesi olan KOSDER, hem ülkemizin tanıtımına katkı sunuyor hem de sektörün gelişimi adına ulusal ve uluslararası düzeyde projeler üretiyor. Derneğimiz, yaş ortalaması 25'in üzerinde olan Türk koster filosunun yenilenmesi için kamu kurumlarıyla iş birliği içinde çalışmalarını yürütüyor.

2025 YILI ZORLU BAŞLADI

2025 yılına koster taşımacılığı nasıl başladı?

2025, koster taşımacılığı açısından zorlu bir başlangıç yaptı. Nehir/deniz tipi koster piyasasında navlun fiyatlarında düşüş yaşandı. Örneğin, Azov-Marmara hattında 3.000 tonluk tahıl taşımaları için navlun bedeli 22-23 dolar/tondan 18-19 dolar/ton seviyelerine geriledi. Türkiye'nin buğday ithalatını azaltması ve Rusya'nın ihracat kısıtlamaları, piyasada arz fazlasına yol açtı. İstanbul Navlun Endeksi (ISTFIX) de bu gelişmeler doğrultusunda 656 puandan 625 puana geriledi. Bu durum, sektördeki belirsizliklerin ve mevsimsel durgunluğun etkilerini yansıtıyor.

Hakan Çendik

Küresel gelişmelerin koster taşımacılığına etkisini nasıl değerlendiriyorsunuz?

Konjonktürel açıdan bakıldığında, küresel ekonominin başat aktörleri olan Amerika Birleşik Devletleri (ABD) ve Çin'in yanı sıra Avrupa Birliği (AB) ülkelerinin benimsediği politikalar, yalnızca genel ticareti değil, deniz taşımacılığı başta olmak üzere tüm lojistik zincirlerini doğrudan etkiliyor. Özellikle ABD'de

Donald Trump'ın yeniden başkanlık koltuğuna oturmasıyla başlayan yeni siyasi dönemde uygulanan "şahin politikalar", denizyolu lojistiğinde beklenen olumlu ivmenin önüne geçmiş durumda.

Beyaz Saray'ın Çin ürünlerine yönelik ithalat kısıtlamaları ve ek vergi uygulamaları yalnızca ikili ilişkileri değil, çok uluslu ticaret akışlarını da sekteye uğratıyor. Bu durum, 2022 yılından bu yana süregelen Rusya-Ukrayna savaşının bitirilmesine dair daha önce var olan olumlu beklentilere de gölge düşürmüş durumda.

ABD-Çin arasında yaşanan gerilim neleri tetikliyor?

ABD ve Çin arasında karşılıklı restleşmelerin artması, küresel ölçekte ticari belirsizliklerin derinleşmesine neden oluyor. Trump'ın iç politikadaki baskılara rağmen geri adım atmaması ve daha katı ekonomik tedbirler alması, önümüzdeki dönemde yeni gelişmeleri beraberinde getirecek gibi görünüyor. Bu atmosfer, sıklıkla duyduğumuz "ticaret savaşları" kavramının yeniden gündeme gelmesine yol açtı. Uzmanlar, iki büyük ekonominin küresel ticareti kendi çıkar alanlarına göre bölme riski taşıdığına dikkat çekiyor.

Dünya Ticaret Örgütü (DTÖ), ABD-Çin arasında yaşanabilecek daha keskin ayrışmaların küresel ticaret hacmi üzerinde olumsuz etkiler doğuracağına dair uyarılarda bulunuyor.

BEKLE-GÖR DÖNEMİNE GİRİLDİ

Bu durum koster taşımacılığını nasıl etkiliyor?

ABD-Çin gerilimi doğrudan koster taşımacılığını da etkiliyor. Küresel ticaret akışlarındaki daralma, koster taşımacılığı yapan firmalar açısından arz-talep dengesini bozarken; navlun fiyatlarında istikrarsızlık yaratıyor. ABD'nin Çin'e yönelik gümrük tarifelerini artırması, Çin'in buna karşılık vermesiyle birlikte birçok bölgesel ticaret güzergâhında hacim kayıpları yaşanıyor. Bu durum, sektörde bir bekle-gör sürecine neden oluyor; firmalar yatırım ve operasyon planlarını belirsizlikler nedeniyle erteleyebiliyor.

Bu gelişmeler ışığında, 2025 ve sonrası için ne gibi beklentiler var?

2025 ve sonrasında, koster taşımacılığı yapan şirketlerin stratejilerini yeniden belirlemesi ve esnek rotalar geliştirmesi bekleniyor. İsrail-Filistin arasında devam eden gerilim de denizyolu lojistiği açısından pozitif yaklaşımın önüne geçiyor. Uluslararası barış ve ekonomik stabilizasyon beklentileri artarken, sektördeki tüm paydaşlar küresel güçlerden daha yapıcı adımlar bekliyor. Suriye'de istikrarın sağlanması ve limanların yeniden açılması ise bölgesel ticarette bir rahatlama sağlayabilir.

> "Yabancı armatörlerin sayısı artarken, Türk armatörler yüksek işletme maliyetleri, yakıt giderleri, sigorta masrafları ve finansmana erişim sıkıntılarıyla mücadele ediyor. Bunun yanında, sürekli güncellenen regülasyonlar ve uygulanan yaptırımlar da Türk armatörlerin rekabet gücünü zayıflatıyor. Filonun yaşlanması ve yeterince yenilenememesi, sektörde ciddi bir handikap oluşturuyor."

TÜRK KOSTER FİLOSU KAN KAYBEDİYOR!

Türk sahipli koster filosundaki daralmayı nasıl değerlendiriyorsunuz?

Türk sahipli koster filosunda son yıllarda ciddi bir düşüş yaşandı. Yabancı armatörlerin sayısı artarken, Türk armatörler yüksek işletme maliyetleri, yakıt giderleri, sigorta masrafları ve finansmana erişim sıkıntılarıyla mücadele ediyor. Bunun yanında, sürekli güncellenen regülasyonlar ve uygulanan yaptırımlar da Türk armatörlerin rekabet gücünü zayıflatıyor. Filonun yaşlanması ve yeterince yenilenememesi, sektörde ciddi bir handikap oluşturuyor.

SEKTÖRÜ DESTEKLEYEN POLİTİKALARA İHTİYAÇ VAR

Bu sorunlara karşı nasıl bir çözüm öneriliyor?

Koster taşımacılığı sektörünün mevcut sorunlarıyla yüzleşmesi ve bu sorunlara yönelik somut çözümler üretilmesi gerekiyor. Sektörü destekleyen idari politikaların hayata geçirilmesi, hem Türk denizciliğinin hem de ülke ekonomisinin geleceği açısından büyük önem taşıyor. KOSDER olarak bu sürecin ancak sektör paydaşlarının iş birliği ve ortak iradesiyle aşılabileceğini düşünüyoruz.

GLOBAL FLUCTUATIONS ARE FORCING THE COASTER MARKET FOR FLEXIBLE ROUTES

Hakan Çendik, Chairman of the Coaster Shipowners and Operators Association (KOSDER), states that 2025 started with uncertainties in terms of coaster transportation. US-China tensions and regional conflicts are narrowing global trade flows and creating instability in freight markets. While this situation disrupted the supply-demand balance, it started a "wait-and-see" process in the industry. Çendik emphasizes that strategic renewal and strong collaborations are critical for the Turkish coaster fleet to maintain its competitiveness. He states that in 2025 and beyond, companies need to develop flexible routes and reshape their long-term strategies in order to manage uncertainties.

Türkiye has the second largest coaster fleet in the world after China and is a leader in the Black Sea and the Mediterranean. However, the Turkish coaster fleet has experienced a serious contraction in recent years. The increase in the number of foreign shipowners causes Turkish shipowners to face high operating costs, fuel costs, insurance costs and financing difficulties. This situation weakens the competitiveness of the Turkish coaster fleet. KOSDER President Çendik emphasizes that administrative policies should be implemented to support Turkish maritime. He also says that stakeholders should cooperate and develop solutions to overcome these difficulties faced by the sector.

İMEAK Deniz Ticaret Odası Başkanı Tamer Kıran:

ABD'nin vergi tarifeleri navlunları baskılıyor

İMEAK Deniz Ticaret Odası Başkanı Tamer Kıran, ABD'nin yüksek vergi tarifelerinin navlunlarda düşüşe yol açtığını ve politikalarda bir değişiklik olmazsa bu gerilemenin devam edeceğini belirtti. Kıran, kısa ve orta vadede tarifelerin ticaret rotalarını ve tedarik stratejilerini değiştirebileceğini, şirketlerin düşük tarifeli ülkelere yönelerek bazı denizyolu rotalarındaki arz-talep dengesini yeniden şekillendirebileceğini vurguladı.

Küresel konteyner taşımacılığı piyasasında yaşanan son gelişmeleri değerlendiren İstanbul ve Marmara, Ege, Akdeniz ve Karadeniz Bölgeleri (İMEAK) Deniz Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Tamer Kıran, ABD'deki şirketlerin, Donald Trump'ın uyguladığı yüksek gümrük tarifelerinden kaçınmak amacıyla 2024 yılı sonu ve 2025 Ocak ayı ortasına kadar yoğun ithalat gerçekleştirdiğini söyledi. Bu erken alımların konteyner taşımacılığına olan talebi artırarak navlun fiyatlarını yükselttiğini ifade etti.

Kıran, özellikle Çin'den oyuncak, mobilya ve makine parçaları ile İtalya'dan peynir ve İrlanda'dan ilaç gibi ürünlerin stok amaçlı ithalatının talep artışına neden olduğunu, bu durumun Uzak Doğu ile ABD'nin batı kıyısı arasındaki navlunlarda günlük %16'ya varan artışlar getirdiğini kaydetti. Ancak ocak ayı sonu itibarıyla ABD'de ithalatçıların envanterlerini tamamlamasıyla sipariş ve sevkiyatlarda azalma yaşandığını belirten Kıran, bu durumun navlunlarda düşüşe yol açtığını vurguladı. Kıran, "Bu durum küresel konteyner taşımacılığına da yansımış, Çin Konteyner Yük Endeksi (CCFI) yılbaşından mart ayı sonuna kadar %28 oranında geriledi." dedi. Navlundaki bu gerilemenin önümüzdeki haftalarda da süreceğini öngören Kıran, yeni konteyner gemilerinin devreye alınması ve Kızıldeniz-Süveyş Kanalı rotasının yeniden normale dönmesiyle taşımacılığın kolaylaşacağını, bunun da navlunları aşağı yönlü baskılayacağını ifade etti.

STAGFLASYON UYARISI!

ABD ve Çin arasındaki tarife restleşmelerinin navlun fiyatlarına olan etkilerini de değerlendiren Kıran, Trump'ın korumacı politikalarının sürmesi durumunda küresel ekonomi için stagflasyon riskine dikkat çekti. Mütekabiliyete dayalı vergilerin ülke bazında müzakerelere açık olduğunu ifade eden Kıran, bu görüşmelerde tarifelerde düşüş yaşanabileceğini, ayrıca Trump'ın artırdığı gümrük vergilerinin anayasal dayanağının zayıf olduğu gerekçesiyle mahkemelerden dönebileceği yönünde beklentiler bulunduğunu aktardı.

Vergi oranlarında düşüş ve misillemelerin azalması durumunda küresel büyüme ve ticaretin olumlu etkileneceğini kaydeden Kıran, bu çerçevede navlun fiyatlarının da tekrar pozitif bir seyir izleyeceğini söyledi. Tersi senaryoda ise navlunların baskı altında kalabileceğini vurgulayan Kıran, maliyet kaynaklı stagflasyonun fiyatlar üzerinde aşağı yönlü bir etki yaratabileceğini ifade etti.

Kıran, özellikle Avrupa ve Çin'in, başta savunma olmak üzere iç talebi artırmaya yönelik çabalarının, orta vadede küresel büyümeyi ve navlun fiyatlarını tekrar yukarı yöne çekebileceğini belirtti.

ROTADA DEĞİŞİM VE YENİ DÖNEMİN SİNYALLERİ

Kısa ve orta vadede navlunların baskı altında kalabileceğine dikkat çeken Kıran, denizcilik sektörünün doğası gereği dalgalanmalara açık olduğunu hatırlattı. Trump'ın uyguladığı tarifelerin uzun vadede ticaret ilişkilerini ve tedarik stratejilerini yeniden şekillendirebileceğini belirten Kıran, bu süreçte işletmelerin, yüksek vergilerden etkilenmeyen ülkelerden alternatif tedarikçilere yönelebileceğini ifade etti. Bu durumun geleneksel ticaret rotalarında ve lojistik kanallarda değişikliklere yol açabileceğine işaret eden Kıran, bazı firmaların yerel kaynaklara ya da düşük tarifeli ülkelere yönelerek tedarik zincirlerini yeniden kurgulayabileceğini söyledi. "Dolayısıyla, bazı rotalarda deniz taşımacılığındaki arz ve talep dengesi de değişebilir." diyen Kıran, yüksek maliyetler nedeniyle bazı rotalarda deniz taşımacılığına olan talep azalırken, yerel üretim veya tarifesiz ticaretin gerçekleşeceği rotalarda talebin artabileceğini vurguladı.

USA CUSTOM TARIFFS ARE SUPPRESSING FREIGHTS

IMEAK Chamber of Shipping President Tamer Kıran evaluated the effects of the high customs tariffs imposed by the USA on global maritime transportation and freight prices. He stated that US importers' focus on heavy imports at the end of 2024 increased freight rates temporarily, but as of January 2025, freight rates started to decline with the decrease in orders. Stating that the China Container Freight Index decreased by 28% from the beginning of the year to the end of March, Kıran predicted that this decline may continue in the coming weeks. Drawing attention to the risk of stagflation for the global economy if Trump's tariffs continue, Kıran said that tariffs could fall with possible negotiations, which could positively affect freight rates again. Otherwise, he stated that freight prices may remain under pressure. Kıran also emphasized that tariffs may change trade routes and supply strategies, companies may turn to low-tariff countries, and this development may reshape the supply-demand balance on some sea routes.

Life sciences ingredients

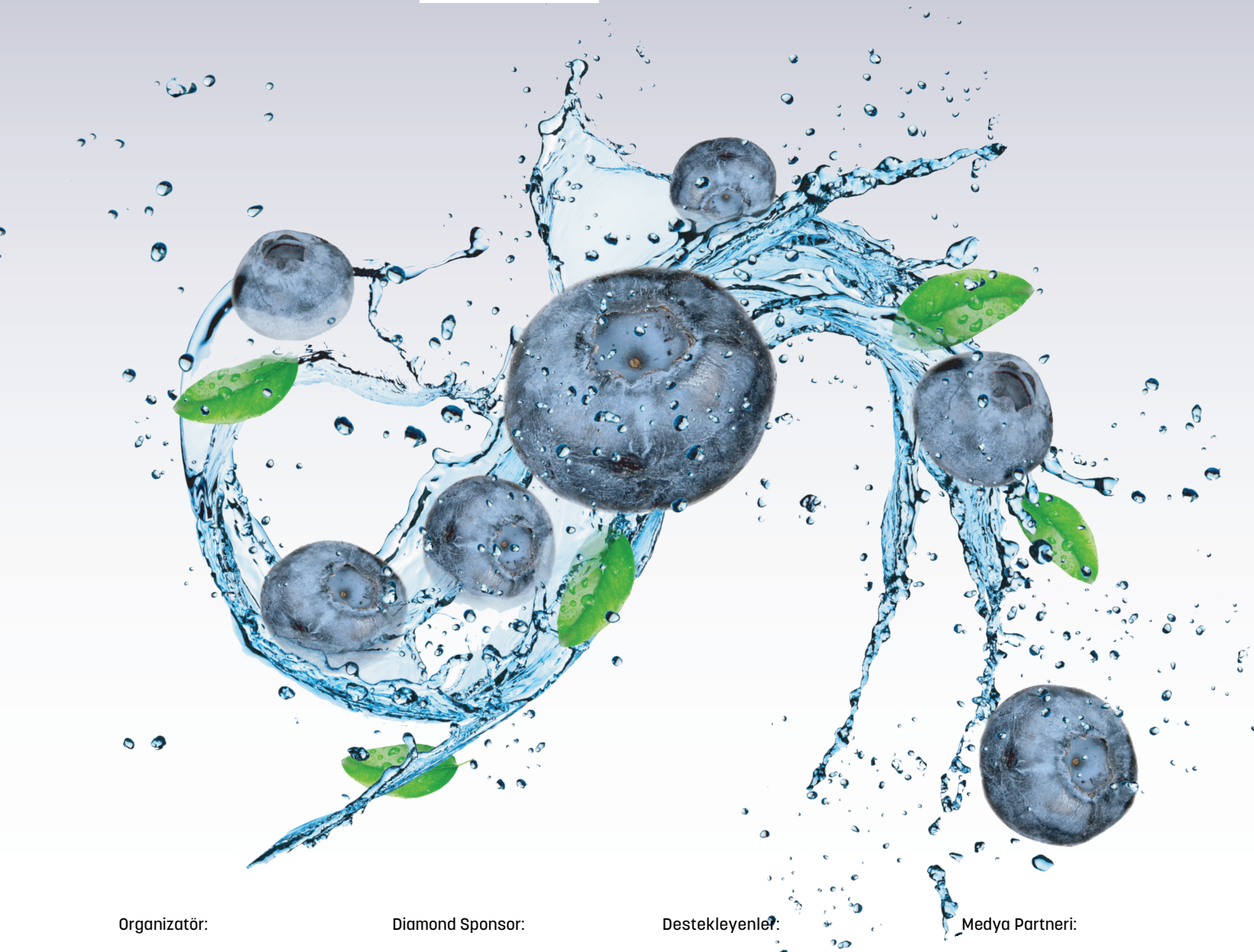
Food & Nutritional Ingredients

6. Uluslararası Gıda, Beslenme Bileşenleri, İçerikleri ve Teknolojileri Fuarı

18-20 Haziran 2025

İstanbul Fuar Merkezi

fningredients.com



Organizatör: Artkim "innovative fair concept"

Diamond Sponsor: seluz.

Destekleyenler: KOSGEB, ifm İstanbul Fuar Merkezi

Medya Partneri: ChemMedia PUBLISHER I CONGRESS I EVENTS I AGENCY

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

Küresel Deniz Taşımacılığında Dalgalar Yükseliyor:

TÜRKİYE İÇİN FIRSATLAR VE RİSKLER

Küresel deniz taşımacılığı piyasasında düşen navlun endeksleri, Türkiye için hem maliyet avantajı hem de ihracat riski barındırıyor. ABD-Çin gerilimi tedarik rotalarını değiştirirken, Türk limanları yeni fırsatlara hazırlanıyor.

Dünya ticaret hacminin yüzde 88'inden fazlasının gerçekleştirildiği denizyolu taşımacılığı, 2025 yılının başında ciddi bir fiyat dalgalanmasıyla karşı karşıya kaldı. Küresel taşımacılık sektörünün öncü göstergeleri arasında yer alan Baltic Dry Index (BDI) ve Drewry Dünya Konteyner Endeksi (WCI), ocak ayının son haftalarında keskin düşüşler yaşadı. Bu gelişme, sektördeki belirsizlikleri ve zorlu ekonomik koşulları bir kez daha gözler önüne serdi.

KURU YÜKTE SERT DÜŞÜŞ

Baltic Exchange tarafından yayımlanan BDI, 24 Ocak 2025 itibarıyla bir önceki işlem gününe göre %5,58 oranında düşüşle 778 puana kadar geriledi. Ocak ayının son iki haftasında endeks toplamda %40 değer kaybetti. Söz konusu düşüş, 2024 yılı boyunca beklentilerin üzerinde performans gösteren kuru yük piyasasının, yeni yıla oldukça zayıf bir başlangıç yaptığını gösteriyor. Özellikle Çin Yeni Yılı tatilleri nedeniyle kiralama faaliyetlerinde yaşanan yavaşlama, endekste baskı yaratmaya devam ediyor. Uzmanlara göre bu gerileme, mevsimsel bir duraklamanın ötesine geçerek küresel ekonomideki kırılgan yapının da bir yansıması niteliğinde.

KONTEYNER TAŞIMACILIĞINDA GERİLEME

BDI'deki düşüşe paralel olarak, konteyner taşımacılığı tarafında da benzer bir eğilim gözlemlendi. Drewry Dünya Konteyner Endeksi, 18-25 Ocak haftasında %11'lik bir düşüşle 40'lık konteyner başına 3.445 dolara indi. Endeks, pandemide ulaştığı 10.377 dolarlık zirveye kıyasla %67 oranında düşük seyretse de hâlâ 2019'daki seviyelere göre %143 yukarıda bulunuyor. Bu durum, navlun fiyatlarının pandemi sonrası hâlen tam anlamıyla normalleşmediğini ve dalgalı seyrin sürdüğünü ortaya koyuyor. Özellikle Şangay-Rotterdam hattında %19, Şangay-Cenova hattında %10, Şangay-Los Angeles hattında %8 ve Şangay-New York hattında %7 oranında düşüş kaydedildi.

Bu düşüşler, Asya-Avrupa ve Asya-Kuzey Amerika arasındaki taşımacılıkta talep zayıflığının devam ettiğini gösteriyor. Özellikle Çin Yeni Yılı'nın etkisiyle oluşan kısa vadeli yavaşlama, navlunların önümüzdeki haftalarda da baskı altında kalabileceği beklentisini doğuruyor.

Drewry'nin yıllık ortalamalara ilişkin verilerine göre, bileşik endeks 3.798 dolar seviyesinde bulunuyor. Bu rakam, son 10 yılın ortalaması olan 2.874 doların %24 üzerinde. Bu durum, navlun piyasasında bir denge arayışı olduğunu ancak pandemi öncesi normlara tam olarak dönülmediğini ortaya koyuyor.

TÜRKİYE İÇİN ÇİFT YÖNLÜ ETKİ

Küresel navlun piyasasındaki bu oynaklık, Türkiye açısından hem avantaj hem de risk barındırıyor. Navlun fiyatlarındaki düşüş, Türkiye'nin ithalat maliyetlerinde geçici de olsa bir rahatlama sağlayabilir. Özellikle Çin ve Asya-Pasifik bölgesinden yapılan hammadde ve ara mamul tedarikinde bu düşüş maliyet avantajına dönüşebilir. Ancak küresel talepteki yavaşlama, Türkiye'nin ihracatına olumsuz yansıyabilir.

Diğer yandan düşen navlunlar, Türk limanları için transit yük taşımacılığında fırsatlar yaratabilir. Fakat denizcilik şirketleri ve armatörler açısından bu durum, gelir kaybı ve artan rekabet baskısı anlamına geliyor. Özellikle konteyner trafiğinde yaşanacak daralma, gemi doluluk oranlarını etkileyebilir.

ABD–ÇİN GERİLİMİ VE ALTERNATİF ROTA OLARAK TÜRKİYE

Deniz taşımacılığını etkileyen bir diğer önemli gelişme, ABD ile Çin arasında tırmanan ticaret savaşı oldu. Tarafların karşılıklı olarak artırdığı gümrük vergileri, küresel ticarette taşların yerinden oynamasına neden oluyor. Son olarak ABD'nin Çin ürünlerine %125'e kadar gümrük vergisi uygulaması ve Çin'in benzer bir karşılık vermesi, tedarik zincirlerinde aksamalara yol açabilir.

Bu durum, Türkiye için hem doğrudan hem de dolaylı bazı fırsatlar yaratabilir. ABD ve AB merkezli firmaların Çin yerine Türkiye üzerinden sevkiyat yapmayı tercih etmeleri, başta Mersin, İskenderun, İzmir gibi Doğu Akdeniz limanları olmak üzere Ambarlı, Yılport ve Evyap gibi Marmara bölgesi limanlarına olan talebi artırabilir. Böylece Türkiye'nin jeostratejik konumu, deniz taşımacılığı açısından daha da değer kazanabilir.

TÜRK DENİZ TİCARETİ FİLOSUNDA DURAĞANLIK BAŞLADI

Pandemi döneminde navlunların rekor seviyelere ulaşmasıyla birlikte Türk armatörler, filo yatırımlarına yönelmişti. 2021 yılında yeniden büyüme trendine giren Türk sahipli filo, 2023 yılına kadar istikrarlı bir şekilde büyüdü. Ancak 2024'ün ikinci yarısından itibaren bu büyüme yavaşladı. 1 Ocak 2025 itibarıyla Türk sahipli filo 2.092 gemiye ve toplam 52 milyon DWT kapasiteye geriledi. Buna karşın Türkiye, küresel filo sıralamasında 11. sıradaki yerini korudu.

Yerli filonun %90'ının yabancı bayrakla faaliyet göstermesi, Türk bayrağının deniz taşımacılığındaki payının giderek azalmasına neden oldu. 2024 yılında taşınan 399 milyon tonun sadece %7,5'i Türk bayraklı gemilerle gerçekleşti. Bu oran, 2022'de %16,6 iken 2025'e girerken %10'un altına indi.

LİMANLARDA YÜK ARTIŞI VE 2025'E ZAYIF BAŞLANGIÇ

Türkiye, tüm küresel belirsizliklere rağmen 2024 yılında limancılık alanında büyümesini sürdürdü. Limanlarda elleçlenen toplam yük miktarı %2 artarak 531 milyon tonu aştı. Konteyner elleçleme ise %7,8 artışla 13,5 milyon TEU'ya ulaştı. Ancak 2025 yılına girilirken bu tablo değişti. Şubat ayında limanlarda elleçlenen yük miktarı yıllık bazda %7,9 azalarak 40,3 milyon tona geriledi. Aynı dönemde ihracat taşımaları %13,4, konteyner elleçleme ise %12,3 oranında düştü.

DENGEDE KALMAK ZORLAŞIYOR

2025 yılına küresel taşımacılık piyasası hem jeopolitik hem ekonomik hem de yapısal baskılarla girerken, Türkiye için dengede kalmak giderek zorlaşıyor. Küresel navlun dalgalanmaları; maliyetleri, rekabet koşullarını ve stratejik kararları doğrudan etkilerken; limanlar, lojistik firmaları ve ihracatçılar için yeni bir yol haritası oluşturmayı zorunlu kılıyor.

Çin'in tatil sonrası toparlanma süreci, enerji fiyatlarının seyri ve ticaret savaşlarının yönü, denizyolu taşımacılığı sektörünün önümüzdeki dönem performansında belirleyici olacak. Türkiye için bu süreç, doğru adımlarla hem denizcilik hem de lojistik sektöründe fırsata dönüştürülebilir.

Kaynak: *Denizcilik Genel Müdürlüğü*

WAVES ARE RISING IN GLOBAL SEA TRANSPORTATION: OPPORTUNITIES AND RISKS FOR TÜRKİYE

There were notable declines in sea transportation indices in the first quarter of 2025. Baltic Dry Index (BDI) and Drewry World Container Index (WCI) reflected the contraction in demand and the environment of uncertainty in global transportation. While seasonal factors such as the Chinese New Year holiday are influential in short-term declines, experts point out that long-term pressure may continue.

While the decrease in freight prices provides an advantage for Türkiye by reducing import costs; however, it poses risks in terms of export volume and port revenues. As the effects of the trade war between the USA and China continue, this situation may offer new logistics opportunities to Türkiye. In particular, the tendency of US and EU-based companies to load via Türkiye may lead to an increase in port traffic.

On the other hand, although the Turkish naval fleet continues to grow, the decrease in the proportion of Turkish flagged ships is noteworthy. As of the beginning of 2025, this rate has fallen below 10%. Turkish ports, which closed 2024 with growth, started 2025 with a decline. Significant declines were recorded in cargo and container transactions in February.

In this process where global trade is seeking a new balance, it is of great importance that Türkiye evaluates existing opportunities by reducing risks with the right strategies.

SEYHAN GÜLHAN
Lojistik ve Tedarik Zinciri Profesyoneli

SÜRDÜRÜLEBİLİR PERAKENDE İÇİN DENİZYOLU STRATEJİSİ

Denizyolu taşımacılığı insanlık tarihi kadar bir geçmişe sahip olup sürdürülebilirlik ve hacminden dolayı çok önemli bir role rahiptir

Küreselleşme ile birlikte tedarik zincirlerinin uzaması ve çeşitlenmesi, perakende sektörünün lojistik stratejilerini yeniden şekillendirmiştir. Bu dönüşümde denizyolu taşımacılığı ve limanlar, hem maliyet hem de çevresel etki açısından kilit unsurlar haline gelmiştir. Özellikle sürdürülebilirlik hedeflerini benimseyen perakende markaları için denizyolu taşımacılığı, çevresel ayak izini azaltma noktasında stratejik bir araç sunmaktadır.

PERAKENDE SEKTÖRÜNDE LOJİSTİK DİNAMİKLER

Perakende sektörü; hızlı tüketim ürünlerinden tekstile, elektronik eşyadan mobilyaya kadar geniş bir ürün yelpazesine sahiptir. Bu ürünlerin büyük çoğunluğu denizaşırı üretim merkezlerinden temin edilmekte ve dünya genelindeki pazarlara ulaştırılmaktadır. Bu nedenle, ürünlerin zamanında, ekonomik ve sürdürülebilir bir şekilde ulaşması perakende operasyonlarının başarısı için kritiktir.

Denizyolu taşımacılığı, bu anlamda en uygun çözümlerden biridir. Kara ve hava taşımacılığına göre çok daha düşük karbon salımı yapması, sürdürülebilir tedarik zinciri yönetimi açısından önemli bir avantaj sunar. Ayrıca konteyner bazlı sistemlerin standardizasyonu, sevkiyatların izlenebilirliğini kolaylaştırır ve planlamayı optimize eder.

LİMANLAR: LOJİSTİK VE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİĞİN KESİŞİM NOKTASI

Limanlar, perakende sektörünün küresel tedarik zincirinde vazgeçilmez bir konuma sahiptir. Modern liman altyapıları, sadece yükleme ve boşaltma işlemlerini değil; aynı zamanda depolama, paketleme, dağıtım ve hatta iade yönetimi gibi süreçleri de kapsayan entegre hizmetler sunar. Bu da perakendecilere operasyonel esneklik kazandırır.

Özellikle büyük hacimli sezonluk ürünlerin (örneğin yaz sezonu için tekstil veya yılbaşı için elektronik ürünler) taşınmasında limanlar, lojistik planlamanın merkezinde yer alır. Üstelik yeşil liman sertifikaları, güneş enerjisiyle çalışan vinçler, elektrifikasyon sistemleri gibi çevreci uygulamalar sayesinde limanlar da karbon emisyonlarının azaltılmasına doğrudan katkı sunmaktadır.

Sürdürülebilirlik, artık sadece çevreci olmak değil, aynı zamanda tüketici beklentilerine cevap verebilen, etik ve ekonomik bir yaklaşımı ifade etmektedir. Tüketicilerin giderek artan çevre bilinci, perakende markalarını daha şeffaf, izlenebilir ve düşük karbon ayak izine sahip tedarik zincirlerine yönlendirmektedir.

Bu noktada denizyolu taşımacılığı, perakendecilere hem ekonomik hem çevreci bir çözüm sunar. Özellikle döngüsel ekonomi prensiplerini benimseyen firmalar için yeniden kullanılabilir konteyner sistemleri, geri gönderim (reverse logistics) altyapıları ve limanlarda oluşturulan sürdürülebilir lojistik merkezleri önemli avantajlar sağlar.

Ayrıca multimodal taşımacılık çözümleriyle limanlardan demiryolu veya elektrikli kamyonlarla yapılan aktarmalar, son kilometre taşımacılığında da sürdürülebilirliği destekler.

TÜRKİYE'NİN POTANSİYELİ

Türkiye, stratejik konumu sayesinde hem Avrupa hem Asya pazarlarına erişimde doğal bir lojistik üssü konumundadır. Marmara, Ege ve Akdeniz'de yer alan gelişmiş limanlar; perakende lojistiği için büyük bir avantaj sağlar. Özellikle Ambarlı, İzmir ve Mersin gibi limanlar, hem konteyner kapasitesi hem de kara bağlantıları açısından yüksek potansiyele sahiptir.

Son yıllarda limanlarda artan dijitalleşme, akıllı takip sistemleri ve sürdürülebilir altyapı yatırımları, Türkiye'nin yeşil lojistik vizyonunu güçlendirmekte ve perakende sektörünün daha çevreci hale gelmesine katkı sunmaktadır.

Gökşin Günhan

MARS LOGISTICS'ten 2025'te 65 milyon euroluk YATIRIM HAMLESİ

2024 yılında hem demiryolu hem de karayolu taşımacılığında önemli gelişmelere imza atan Mars Logistics, 2025 yılı için 65 milyon euro değerinde yatırım planlıyor.

Mars Logistics Karayolu ve Demiryolu Taşımacılığından Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Gökşin Günhan, 2024 yılına ilişkin değerlendirmelerde bulundu, 2025 yılı hedeflerini paylaştı.

2024 yılında demiryolu taşımacılığında önemli adımlar attıklarını belirten Gökşin Günhan, "Bu yıl hayata geçirdiğimiz Halkalı-Craiova (Romanya) hattı, bitmiş araç taşımacılığı ve yurtiçi tren taşımacılığı projelerimizle demiryolunda önemli bir ivme kazandık. 2025'te bitmiş araç taşımacılığı alanındaki çalışmalarımıza devam ederken, fizibilite süreçleri tamamlanan Avrupa içi demiryolu operasyonları için deneme seferlerine odaklanacağız" dedi. Günhan, mevcut durumda Halkalı-Bettembourg, Halkalı-Kolin, Halkalı-Craiova ve Trieste-Bettembourg hatlarında haftada 60'tan fazla tren çıkışı gerçekleştirdiklerini belirterek, bu adımların çevresel sürdürülebilirlik ve operasyonel verimlilik açısından büyük önem taşıdığını vurguladı.

'KARAYOLU TAŞIMACILIĞINDA PAZAR LİDERİYİZ'

Karayolu taşımacılığında 2024'te öne çıkan sektörleri otomotiv, yan sanayi ve tekstil olarak sıralayan Günhan, 7.600 adetlik özmal filosuyla Fas'tan Danimarka'ya kadar geniş bir coğrafyada hizmet sunduklarını söyledi. Türkiye-Avrupa hattında haftalık uluslararası taşımacılık seferlerinde pazar liderliğini sürdüren Mars, 2024 yılında 150 bin sefer gerçekleştirerek bu konumunu pekiştirdi. Şirket, Hizmet İhracatçıları Birliği'nin düzenlediği Hizmet İhracatı Şampiyonları Ödülleri'nde "Yük Taşımacılığı ve Lojistik Hizmetleri" kategorisinde birincilik elde etti. Bu başarıya ilişkin Günhan, "Ekip arkadaşlarımızın özverili çalışmasıyla aldığımız HİB ödülü, sektördeki gücümüzü kanıtlayan önemli göstergelerden biri" dedi.

2025 yılı içinde yaklaşık 65 milyon Euro değerinde römork ve çekici yatırımı planladıklarını söyleyen Günhan, ayrıca 100 bin metrekarelik yeni depo yatırımı için de son adımların atıldığını ifade etti. "Yetkilendirilmiş Yükümlü Sertifikasına sahip depo sayımızı artırarak müşterilerimize operasyonel kolaylık sağlamayı ve süreçleri hızlandırmayı hedefliyoruz" dedi.

YURT İÇİ DAĞITIMDA HIZLI BÜYÜME

Mars Logistics, 2024 yılında yurt içi dağıtım ağında da önemli bir büyüme kaydetti. Beyaz eşya, tekstil ve hızlı tüketim ürünleri (FMCG) sektörlerinde büyüyen şirket, 2025'te beyaz eşya özel dağıtım işlerine daha fazla odaklanmayı, parsiyel dağıtım hacmini artırmayı ve beyaz eşya yan/ana sanayi için milkrun operasyonlarını genişletmeyi hedefliyor.

Gökşin Günhan, yurt içi dağıtım kanalları aracılığıyla 2024'te günde ortalama 1500 sefer gerçekleştirdiklerini belirtti. Artan iş hacmiyle birlikte bu departmanda istihdamı %40 artırdıklarını da vurguladı. Şirketin yurt içindeki depo sayısı şu anda 21'e ulaşmış durumda. 2024'te Diyarbakır, Samsun, Sakarya ve İzmit'te 4 yeni depo açan Mars, 2025'te Erzurum, Kayseri, Diyarbakır ve Van'da yeni depolar devreye almayı planlıyor. Türkiye'nin tüm illerine ulaştıklarını söyleyen Günhan, "Mevcut durumda Türkiye'de 60 il ve bağlı ilçelerine özkaynaklarımızla dağıtım yapıyoruz. 2025'te bu sayıyı 70'e çıkarmayı hedefliyoruz" dedi.

KADIN TIR SÜRÜCÜLERİNE ÖNCÜLÜK

Gökşin Günhan, sosyal etki çalışmalarına da değinerek kadın TIR sürücülerinin istihdamında Türkiye'de öncü olduklarını belirtti. "Şu ana kadar 30 kadın TIR sürücüsünü sektöre kazandırmak bizim için büyük bir gurur. 2025'te bu sayıyı artırmayı ve her alanda toplumsal cinsiyet eşitliğini desteklemeyi sürdüreceğiz" dedi. Ayrıca, kendi operasyonel yazılımlarını geliştirdiklerini belirten Günhan, "Tren vagon takip sistemi ile sektörde bir ilke imza attık. Bu sistem sayesinde vagonların konumunu, yük durumunu ve tahmini varış zamanlarını anlık takip edebiliyoruz" ifadelerini kullandı. Sözlerini sürdürülebilirliğe odaklanarak tamamlayan Günhan, "Karbon salımını azaltacak projeler üzerinde çalışmaya, sürdürülebilir taşımacılık metotlarına yatırım yapmaya devam edeceğiz" dedi.

TRENDEX LOGISTICS

Dağıtım kapasitesini ikiye katlayacak!

Mert Bilgin

2021 yılında CVS Group bünyesinde kurulan Trendex Lojistik, kısa sürede 81 ilde hizmet veren güçlü bir dağıtım ağına ulaştı. Günlük 1 milyon desi taşıma kapasitesi ve 10.000 adrese teslimat gücüyle dikkat çeken şirketin Genel Müdürü Mert Bilgin, 2028 yılına kadar kapasiteyi iki katına çıkarmayı hedeflediklerini belirterek, "X-Dock sayımızı 30'a, kapalı depo alanımızı ise 100.000 m²'ye çıkararak sektördeki liderliğimizi pekiştirmeyi ve müşteri memnuniyetini en üst düzeye taşımayı amaçlıyoruz" dedi.

Trendex Lojistik, kurulduğu 2021 yılından bu yana Türkiye'nin dört bir yanına yayılan B2B lojistik ağıyla dikkat çekiyor. 350 kişilik uzman kadrosu ve 25 lojistik merkeziyle, başta tekstil, ayakkabı ve hızlı tüketim olmak üzere birçok sektöre özel çözümler sunan şirket, günlük 10.000 teslimatla operasyonel gücünü ortaya koyuyor. Trendex Kargo Genel Müdürü Mert Bilgin, 2024'te %30 büyüme yakaladıklarını, 2025'te ise bu ivmeyi daha da artırmak için hem teknolojiye hem de kapasiteye yatırım yapacaklarını vurguladı.

B2B KARGO İÇİN ÖZEL ÇÖZÜMLER

Trendex Lojistik hakkında bilgi vererek, B2B kapsamında sunduğunuz hizmetlerden söz eder misiniz?

Trendex Lojistik, 2021 yılında CVS Group bünyesinde kurulmuş, ulusal çapta faaliyet gösteren bir B2B lojistik ve dağıtım şirketidir. 350 kişilik ekibimiz ve 25 lojistik merkezimizle, Türkiye'nin 81 ilinde hizmet sunmaktayız.

B2B hizmetlerimiz kapsamında; LTL ve FTL taşımacılığı, AVM ve cadde mağazalarına yapılan dağıtımlar ile ulusal zincirlerin ve firmaların bayi/müşteri depolarına yönelik teslimatlar yer almaktadır. Ayrıca, müşterilerimize özel lojistik çözümlerle zamanında ve güvenli teslimat garantisi sunuyoruz.

Ağırlıklı olarak hizmet verdiğiniz sektörler hangileri? Nasıl bir müşteri yelpazesine sahipsiniz?

Trendex Lojistik olarak, lojistik hizmetlerimizi başta tekstil, ayakkabı ve hızlı tüketim sektörlerine sunmaktayız. Bu sektörlerdeki önde gelen firmalar, bizim için stratejik iş ortakları konumundadır. Müşteri portföyümüz, her bir sektörün lojistik ihtiyaçlarına özel çözümler geliştirmemiz sayesinde genişlemekte olup, bu sektörlerin lojistik operasyonlarındaki verimlilik ve esneklik gereksinimlerini karşılamak adına güçlü bir operasyonel altyapıya sahibiz. Sağladığımız tedarik zinciri çözümleri ve zamanında teslimat garantisi, bu sektörlerdeki lider firmalar tarafından tercih edilmemizi sağlayan ana unsurlardır.

ÜLKE GENELİNDE 25 LOJİSTİK MERKEZİ

Trendex Lojistik'in yakaladığı başarıyı rakamlarla özetleyecek olursak neler söyleyebilirsiniz?

Türkiye genelindeki 81 il ve ilçeye ulaşan geniş dağıtım ağımızı, 25 lojistik merkezimiz arasında düzenli olarak gerçekleştirdiğimiz TIR bazlı LTL seferlerle destekliyoruz. Linehaul taşımalarımızın %80'i özmal araçlarımızla, kalan kısmı ise uzun yıllardır çalıştığımız güvenilir kontratlı tedarikçilerle yürütülmektedir.

Yaklaşık 100 müşterimizin operasyonel ihtiyaçlarını analiz ederek, onlara özel butik çözümler sunuyoruz. Bu yaklaşım, müşteri memnuniyetimizi ve hizmet kalitemizi sürekli olarak artırmamıza katkı sağlıyor.

Günlük taşıma kapasitemiz yaklaşık 1 milyon desi seviyesindedir ve her gün ortalama 10.000 adrese başarılı teslimat gerçekleştiriyoruz. Bu yüksek performans, sektördeki güçlü konumumuzun en somut göstergesidir.

Sektörde yaşanan teknolojik gelişmeler sunduğunuz hizmet ve çözümlere nasıl yansıdı?

Sektördeki teknolojik yenilikleri yakından takip ediyor, hizmetlerimizi bu gelişmelere entegre etmek için sürekli yatırım yapıyoruz. Otomasyon ve yazılım alanındaki yatırımlar, şirketimizin stratejik öncelikleri arasında yer alıyor.

Müşteri portalımız ve yazılım altyapımız düzenli olarak güncelleniyor; müşterilerimizin ihtiyaçlarına özel çözümler sunacak şekilde geliştiriliyor. Bu sayede hizmetlerimizi daha erişilebilir ve verimli hale getiriyoruz.

B2B-LTL dağıtım süreçlerinde, müşterilerimizin zamanında teslimat, doğru bilgi paylaşımı ve anlık POD (Proof of Delivery) görsellerine erişim gibi beklentilerine özel çözümler üretiyoruz. Teslimat bilgilerini ve POD görsellerini anlık olarak paylaşarak operasyonlarımızda şeffaflığı artırıyoruz. Bu adımlar, teknolojiyi etkin kullanarak hizmet kalitemizi, hızımızı ve doğruluğumuzu sürekli olarak geliştirmemizi sağlıyor.

"Türkiye genelindeki 81 il ve ilçeye ulaşan geniş dağıtım ağımızı, 25 lojistik merkezimiz arasında düzenli olarak gerçekleştirdiğimiz TIR bazlı LTL seferlerle destekliyoruz. Linehaul taşımalarımızın %80'i özmal araçlarımızla, kalan kısmı ise uzun yıllardır çalıştığımız güvenilir kontratlı tedarikçilerle yürütülmektedir."

2025'E GÜÇLÜ HEDEFLERLE GİRDİ

2024 yılını nasıl bir büyümeyle kapattınız? 2025 yılı için büyüme ve yatırım planlarınız neler?

2024 yılı, Trendex Lojistik için önemli bir büyüme yılı oldu. Lojistik operasyonlarımızda yakaladığımız ivme sayesinde hacim bazında %30'luk bir büyüme elde ettik. Bu başarı, sektörel dinamiklere uyum sağlama kabiliyetimiz ve müşteri odaklı hizmet anlayışımızın bir sonucudur.

2025 yılına ise güçlü hedeflerle girdik. Operasyonel verimliliğimizi artırmaya ve teknoloji yatırımlarımıza odaklanmaya devam ederek, %25 oranında büyüme hedefliyoruz.

Uzun vadeli planlarımız kapsamında 2028 yılına kadar günlük taşıma kapasitemizi 2 milyon desiye, X-Dock sayımızı 30'a, kapalı depo alanımızı ise 100.000 m²'ye çıkarmayı hedefliyoruz. Bu doğrultuda, sektördeki liderliğimizi pekiştirmeyi ve müşteri memnuniyetini en üst düzeye taşımayı amaçlıyoruz.

TRENDEX LOGISTIC WILL DOUBLE ITS DISTRIBUTION CAPACITY!

Trendex Logistics draws attention with its B2B logistics network that has spread all over Türkiye since its establishment in 2021. With its experienced staff of 350 people and 25 logistics centers, the company offers special solutions for many sectors, especially textiles, shoes and fast-moving consumer goods, and demonstrates its operational strength with 10,000 deliveries per day. Trendex Cargo General Manager Mert Bilgin emphasized that they achieved a 30% growth in 2024, and that they will invest in both technology and capacity to further increase this momentum in 2025. Bilgin said, "As part of our long-term plans, we aim to increase our daily carrying capacity to 2 million deciles, our X-Dock count to 30, and our indoor storage area to 100,000 sqm by 2028. In this direction, we aim to reinforce our leadership in the sector and maximize customer satisfaction."

UND ve İŞKUR kadın Tır sürücüsü istihdamı için güçlerini birleştirdi

Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) ile Türkiye İş Kurumu (İŞKUR), kadın TIR sürücülerinin yetiştirilmesi ve istihdamı amacıyla önemli bir iş birliğine imza attı. UND Kadın TIR Sürücü Akademisi projesi kapsamında gerçekleşen bu protokol, lojistik sektöründe kadın istihdamını artırmayı ve sektöre nitelikli kadın sürücüler kazandırmayı hedefliyor.

Karayolu taşımacılık sektöründe kadın sürücü sayısının artması için çalışan ve UND Kadın Tır Sürücü Akademisi'ni hayata geçiren UND, son olarak İŞKUR ile önemli bir iş birliğine imza attı. Kadın istihdamını teşvik etmek, taşımacılık sektöründe sürücü açığını kapatmak ve sektöre nitelikli kadın sürücüler kazandırmak amacıyla iki kurum birlikte çalışacak. UND Kadın Tır Sürücü Akademisi bu amaçla adayların temin edilmesi, eğitimlerin verilmesi ve istihdama yönelik çalışmalar yapılması noktasında önemli görev üstlenecek.

İŞKUR Genel Müdürlüğü'nde düzenlenen törenle; İŞKUR Genel Müdür Yardımcısı Mustafa Işık ve UND Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Genel Sekreteri Cihan Sünel tarafından imzalar atıldı. Törene, İŞKUR ve UND yöneticilerinin yanı sıra, UND Kadın Çalışma Grubu Başkanı Elif Nuhoğlu, UND Yönetim Kurulu Üyesi Muazzez Araç, UND İcra Kurulu Başkanı Alper Özel, Genel Koordinatör Nejla Albayrak, İcra Kurulu Başkan Yardımcısı Evren Bingöl, UND Akademi Müdürü Seda Gültekin, UND AB Uzmanı Şadiye Nuhoğlu ve UND Kadın Çalışma Grubu Üyesi Zarife Atık katıldı.

'TAŞIMACILIK SEKTÖRÜ İÇİN ÖNEMLİ BİR PROJE'

İŞKUR Genel Müdür Yardımcısı Mustafa Işık, törende yaptığı konuşmada, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı tarafından yürütülen "İŞ POZİTİF" hakkında bilgiler vererek UND ile imzalanan iş birliğinin de bu projeye dahil edildiğini söyledi. Işık, "Ticarete en büyük desteği veren taşımacılık sektörünün bu projeye dahil edilmesi taşımacılık sektörü için son derece önemlidir" dedi.

ULAŞTIRMA VE ALTYAPI BAKANLIĞI'NDAN TAM DESTEK

Törene Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürlüğü adına Uluslararası İlişkiler Daire Başkanı Hasan Boz ve Eğitim ve Belgelendirme Daire Başkanı Ali Rıza Çelik de katıldı. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürlüğü yetkilileri, bu projeye Bakanlık olarak tam destek verdiklerini vurgulayarak, projenin lojistik sektörüne önemli katkılar sağlayacağını ifade ettiler.

IRU ÖRNEK PROJE DİYEREK DESTEĞİNİ AÇIKLADI

Uluslararası Karayolu Taşımacılar Birliği (IRU) adına törene katılan IRU Yönetim Kurulu Üyesi Aslı Çalık, UND Kadın Tır Sürücü Akademisi'nin uluslararası alanda örnek bir proje olarak dikkat çektiğini belirterek, IRU'nun bu girişimi desteklediğini açıkladı.

'SÜRÜCÜ SORUNUNA KARŞI EN ÖNEMLİ ADIM ATILMIŞ OLDU'

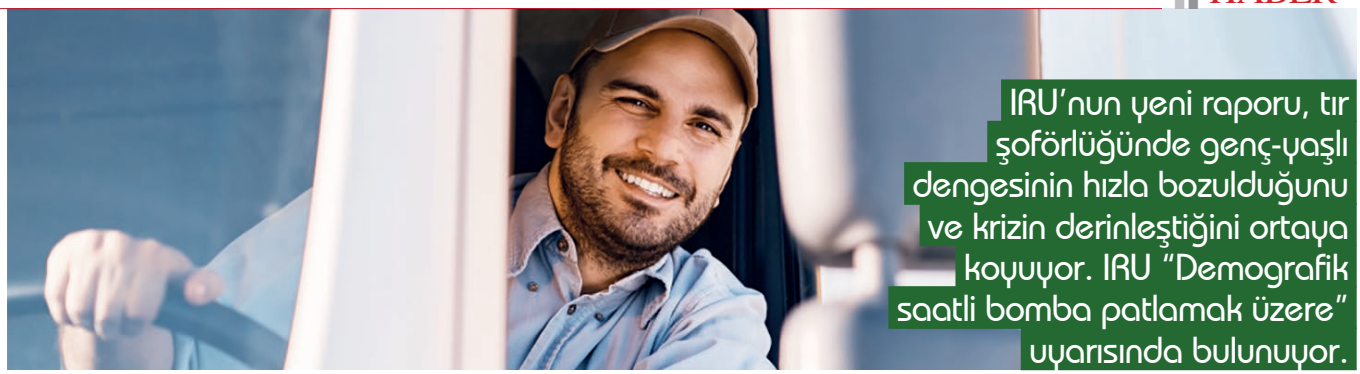
UND Kadın Çalışma Grubu Başkanı Elif Nuhoğlu da yaptığı konuşmada UND Kadın Tır Sürücü Akademisi'ne büyük destek veren UND Yönetim Kurulu Başkanı Şerafettin Aras'a ve Yönetim Kurulu Üyelerine teşekkür etti. Sektörde kadın istihdamının artırılması amacıyla kurulduklarını ve çalıştıklarını aktaran Nuhoğlu, "Sektörel çatı kuruluş olan derneğimiz UND ile projenin ev sahipleri olan; Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ve Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı başta olmak üzere ilgili resmi kurumlar ile ortak çalışacağız. En kısa sürede sektörümüzün ana sorunlarından olan sürücü açığı sorununu, kadın istihdamını destekleyerek çözüme ulaştıracağız. Bu iş birliği ile sürücü sorununa karşı en önemli adım atılmış oldu ve sektörümüz için büyük bir motivasyon oldu" dedi.

'SÜRÜCÜ AÇIĞININ KAPANMASINA KATKI SAĞLAYACAK'

UND Yönetim Kurulu Başkanı Şerafettin Aras, UND Kadın Çalışma Grubu faaliyetleri çerçevesinde hayata geçirilen UND Kadın Tır Sürücü Akademisi projesinin Türkiye taşımacılık sektöründe kadın istihdamının artırılmasına ve sürücü açığının kapanmasına katkı sağlayacağını söyledi. Aras, sektörün verimli ve sürdürülebilir şekilde büyümesi için nitelikli insan kaynağına olan ihtiyaç dahilinde kadın Tır sürücüsü istihdamının artmasını UND Yönetim Kurulu olarak önceliklendirdiklerini ve yönetimin tam destekçisi olduğunu kaydetti. Aras, "Bu proje vesilesi ile Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığına, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığına ve uluslararası alanda destekçimiz olan Uluslararası Karayolu Taşımacılar Birliği IRU'ya teşekkür ederiz" dedi.

UND KADIN TIR SÜRÜCÜ AKADEMİSİ İLK MEZUNLARINI VERMEYE HAZIRLANIYOR

2024'ün son çeyreğinde UND Kadın Çalışma Grubu tarafından başlatılan UND Kadın TIR Sürücü Akademisi, sektördeki sürücü eksikliğine çözüm sunmayı hedefliyor. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı, İŞKUR ve IRU'nun desteklediği proje; mesleği tanıtıcı faaliyetler, aday seçme süreci ve İŞKUR iş birliğiyle hazırlanan eğitim programıyla dikkat çekiyor. Nisan ayında eğitimlerine başlayacak olan Akademi, yoğun ilgi gören başvuru süreci sonrası ilk mezunlarını vermeye hazırlanıyor.



IRU'nun yeni raporu, tır şoförlüğünde genç-yaşlı dengesinin hızla bozulduğunu ve krizin derinleştiğini ortaya koyuyor. IRU "Demografik saatli bomba patlamak üzere" uyarısında bulunuyor.

Genç-Yaşlı TIR şoförleri arasındaki UÇURUM DERİNLEŞİYOR!

Uluslararası Karayolu Taşımacılığı Birliği'nin (IRU) yayımladığı en son küresel tır şoförü açığı raporu, sektörün karşı karşıya olduğu derin demografik krizlere ışık tutuyor. 2024 yılında boş pozisyon sayısı, taşımacılık talebindeki yavaşlama nedeniyle 2023'e benzer seviyede kaldı. Ancak, genç ve yaşlı şoförler arasındaki istihdam uçurumunun giderek büyümesi endişe yaratıyor. Buna rağmen, maaşlar ve iş memnuniyeti yüksekliğini koruyor.

150 sayfalık detaylı rapor; şoför yaşı, cinsiyet, ülke, şirket büyüklüğü, güzergâh uzunluğu ve uluslararası/yerel operasyonlara göre analizler sunuyor. Ayrıca karayolu taşımacılığı sektörünün ekonomik görünümü, sürücü memnuniyeti ve mesleğe erişim ile çekicilik analizleri ve iş gücü kazanım stratejileri yer alıyor. Raporla birlikte sürücü memnuniyeti anketi, bağımsız bir rapor olarak da yayımlandı.

2024'TE BOŞTA KALAN TIR ŞOFÖRÜ POZİSYONLARI

Rapor, 36 ülkede toplam 3,6 milyon tır şoförü pozisyonunun hâlâ doldurulamadığını ortaya koyuyor. Bu ülkeler, küresel GSYİH'nın %70'ini oluşturuyor. 2023 ile benzer seviyelerde kalan bu sayı, taşımacılık talebindeki geçici düşüşe bağlanıyor. Ancak rapor, şoför açığının tüm bölgelerde süregelen yapısal bir sorun olduğunu vurguluyor. 2024'te ankete katılan 5.100 nakliye firmasının %70'i, şoför bulmakta ciddi veya çok ciddi zorluk yaşadığını belirtti.

YAŞ UÇURUMU DERİNLEŞİYOR

Yapısal demografik eğilimler giderek daha ürkütücü hale geliyor. Genç ve yaşlı şoförler arasındaki uçurum daha da açılıyor.

25 yaş altı genç sürücüler, toplam şoför iş gücünün sadece %6,5'ini oluşturuyor. Bazı ülkelerde oranlar kritik seviyelere gerilemiş durumda: İtalya %2,2, Almanya %2,6. Polonya ve İspanya ise %3 ile az farkla önde.

Üstelik bu oran düşmeye devam ediyor. 2023'e kıyasla genç şoförlerin toplam şoför sayısındaki payı %5,8 azaldı. İlginç olan, incelenen ülkelerin genel iş gücünde genç çalışan oranı %1,4 artış gösterdi.

IRU: DEMOGRAFİK SAATLİ BOMBA PATLAMAK ÜZERE

Buna karşılık, 55 yaş üstü şoförlerin oranı %31,6'ya ulaştı. İspanya'da bu oran %50'ye, Avustralya'da %47'ye, İtalya'da %45'e çıktı.

Yaşlı şoförlerin oranı da artışta: Bu yaş grubunun genel iş gücüne katılım oranına paralel şekilde, son bir yılda %1,6'lık bir artış yaşandı. Küresel ortalama şoför yaşı ise 44,5'e yükseldi.

Rapor, önümüzdeki beş yıl içinde incelenen ülkelerde 3,4 milyon şoförün emekli olacağını öngörüyor. Avustralya'da mevcut sürücülerin %21'i, Çin'de %18'i, Avrupa'da ise %17'si 2029 yılına kadar emekli olacak.

Avustralya ve Almanya, İtalya, Slovakya ve İspanya gibi bazı Avrupa ülkeleri, genç ve yaşlı sürücüler arasındaki yapısal uçurumun en keskin yaşandığı ülkeler olarak öne çıkıyor.

IRU Genel Sekreteri Umberto de Pretto, şunları söyledi: "Şoför krizi derinleşmeye devam ediyor. En endişe verici gelişme ise genç ve yaşlı şoförler arasındaki uçurumun hızla büyümesi. Eğer kapsamlı ve sürdürülebilir önlemler alınmazsa, bu demografik saatli bomba patlayacak ve küresel ekonomik büyümeyi ciddi şekilde etkileyecek."

MAAŞLAR VE İŞ MEMNUNİYETİ YÜKSEK

Sürücü maaşları genellikle açığın nedeni olarak gösterilse de veriler bunu doğrulamıyor. Ortalama tır şoförü maaşları, tüm bölgelerde asgari yaşam maliyetinin %30 ila %135 üzerinde. Maaş seviyeleri ile sürücü açığı arasında doğrudan bir ilişki bulunmuyor.

IRU, Michelin'in Truckfly platformu ile birlikte Avrupa'daki yedi büyük pazarda 1.100 sürücünün katıldığı bir memnuniyet anketi gerçekleştirdi. Anket, memnuniyeti ülkeye, yaşa, cinsiyete, şirket türüne, büyüklüğüne ve güzergâh uzunluğuna göre analiz etti.

Şoförlerin %81'i işinden memnun, %57'si ise çok veya son derece memnun olduğunu belirtti. En yüksek memnuniyet oranı Britanya, Fransa ve İtalya'da. 25 yaş altı genç şoförler, en memnun grup olarak öne çıktı.

Sürücülerin en büyük şikayeti dinlenme alanlarının yetersizliği. Ankete katılan sürücülerin %91'i dinlenme ve teslimat koşullarını iyileştirmek istiyor. Cinsiyet veya yaş, bu sıralamayı etkilemedi.

'ŞOFÖRLÜK MESLEĞİ GENÇLER İÇİN ERİŞİLEBİLİR HALE GETİRİLMELİ'

IRU Genel Sekreteri Umberto de Pretto konuya ilişkin şunları söyledi: "Bu krizi çözecek tek bir sihirli formül yok. Ancak bu rapor, yaş uçurumunu kapatmaya ve sürücülere daha fazla saygı ve insan onuruna uygun koşullar sunmaya yönelik temel çözüm yollarını gösteriyor. Genç sürücüler işlerinden oldukça memnun. Sorun onları elde tutmak değil, mesleğe giriş önündeki engelleri azaltmak ve mesleği daha cazip hale getirmek. Bu nedenle hükümetler, profesyonel şoförlük kariyer yollarını eğitim sistemlerine daha iyi entegre etmeli, eğitim ve sertifikasyon için uygulanan yaş sınırlarını gerçekçi hale getirmeli, güvenli ve donanımlı park alanları için daha fazla yatırım yapmalıdır."

Meriç ATALAY
Tavuk Dünyası Tedarik Zincirinden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı

MÜZAKEREDE USTALAŞMAK

"Tavuk Dünyası Tedarik Zincirinden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Meriç Atalay, müzakere sürecinde usta olmanın önemine dikkat çekiyor. Başarılı bir müzakereci, iyi bir hazırlık ve planlama süreci ile hareket eder, esnek bir yaklaşım sergiler ve karşı tarafla güçlü bir iletişim kurar. Atalay, usta müzakerecilerin daha fazla seçenek değerlendirdiğini, karşı tarafın tutumunu dikkatle gözlemlediğini ve her iki taraf için de ortak paydalar oluşturmak adına zaman harcadıklarını vurguluyor. Müzakerede duyguların açıkça ifade edilmesi ve güçlü gerekçelerle itirazlar yapılması gerektiğini belirten Atalay, başarılı bir müzakerenin dört temel bileşenini sıralıyor: Hazırlık ve planlama, strateji, güç dengesi ve davranışsal yetkinlikler."

Hayatın her alanında müzakereyle karşılaşıyoruz: İş yaşamında, kişisel ilişkilerde, yasal anlaşmazlıklarda, siyasette, satın alma ve satış süreçlerinde, işveren-işçi ilişkilerinde, iş birliklerinde ve ortaklıklarda… Kısacası, farkında olsak da olmasak da her an bir müzakere sürecinin içindeyiz.

"2014 yılında Huthwaite Enstitüsü tarafından yapılan bir araştırma, müzakerelerin %65'inin ticari olmayan alanlarda gerçekleştiğini ortaya koymuştur."

Müzakere konusunun tarihine kısa bir göz attığımızda, bu alandaki köklü geçmişiyle İngiltere'nin öne çıktığını görüyoruz. London School of Economics (LSE), 1924 yılından bu yana diplomasi ve müzakere dersleri vermektedir. Yaklaşık 100 yıllık bir eğitim ve etkileşim kültüründen söz ediyoruz. Bu eğitimlerde genellikle dört temel konu öne çıkar: Rasyonel seçim teorisi, oyun teorisi, BATNA (Best Alternative to a Negotiated Agreement) ve kazan-kaybet yaklaşımları. Tüm bu yaklaşımlar, günümüzde hâlâ geçerliliğini korumaktadır.

Bununla birlikte, müzakerenin önemli unsurlarından olan psikoloji, algı yönetimi, çatışma çözümü, arabuluculuk ve kültürel farklılıkların etkisi de yüz yılı aşkın bir süredir anlatılan ve hâlâ güncelliğini koruyan konular arasındadır. Türkiye'de ise bu alana yönelik bilinçli bir yaklaşım, 2000'li yıllarda görünür hale gelmiş; ilk kez 2013 yılında Marmara Üniversitesi'nde "Müzakere Teknikleri" başlıklı bir ders olarak akademik takvime girmiştir.

"Peki, bu kadar köklü bir geçmiş ve eğitim süreci, gerçekten 'usta' müzakereciler yaratıyor mu?"

Gelin birlikte değerlendirelim. Öncelikle, "usta müzakereci" ne demektir? Ortalama bir müzakereciyle usta bir müzakereci arasındaki farkı nasıl anlayabiliriz? Bu noktada Huthwaite Enstitüsü'nün çalışmaları yol gösterici olabilir. Enstitü, 48 başarılı müzakereci ile toplam 102 farklı müzakereyi kayıt altına alarak bu kişilerin davranış setlerini gözlemlemiştir. Ayrıca, bu kişilerle müzakereler öncesinde toplam 56, ortalama müzakerecilerle ise 37 görüşme gerçekleştirilmiştir.

PLANLAMA VE HAZIRLIK SÜRECİ

Başarılı bir müzakerenin en kritik aşaması, planlama ve hazırlıktır. Bu aşamada veri toplanır, alternatifli yol haritaları oluşturulur. Araştırmalar, usta müzakerecilerin çok daha

fazla seçeneği değerlendirdiklerini ve olasılıkları derinlemesine analiz ettiklerini göstermektedir. Buna karşın, ortalama müzakereciler daha çok kendi strateji ve planlarına odaklanmakta, karşı tarafın hamlelerini yeterince dikkate almamaktadır.

"Usta müzakereciler, ortak paydaları belirlemek adına ortalama müzakerecilere göre üç kat daha fazla zaman harcamaktadır."

Ayrıca BATNA'ya uygun şekilde alt ve üst limitler belirleyerek müzakere zeminini daha esnek hale getirirler. Ortalama müzakereciler ise tek bir rakam üzerine odaklanır; bu da esnekliklerini azaltarak müzakereyi daha gergin bir sürece dönüştürebilir.

MÜZAKERE AKIŞI VE ESNEKLİK

Ortalama müzakereciler, oluşturdukları akış planına sıkı sıkıya bağlı kalma eğilimindedir. Ancak karşı tarafın bu akışı bozması durumunda süreçten sapma riski oluşur. Usta müzakereciler ise akıştan ziyade konu bazlı yaklaşım sergiler; her konuyu kendi içinde ele alarak esnekliği korurlar.

SONUÇLARA ULAŞMA VE DETAYLARIN YÖNETİMİ

Hem usta hem de ortalama müzakereciler, kısa sürede sonuç almak ister. Ancak usta müzakereciler, bu sonucun tüm taraflarca net anlaşılması ve detayların ortaya konulması için ekstra çaba harcar. Ortalama müzakerecilerde ise sonuçlara hızlı ulaşma isteği, bazı konuların üstünkörü geçilmesine ve belirsiz kalan konuların netleştirilmemesi sebebiyle ileriye dönük risklerin artmasına neden olabilir.

DAVRANIŞ SETLERİ VE TUTUMLAR

Usta müzakereciler, olumsuz tutum ve davranışlardan kaçınmaya özen gösterir.

"Ortalama müzakereciler, oluşturdukları akış planına sıkı sıkıya bağlı kalma eğilimindedir. Ancak karşı tarafın bu akışı bozması durumunda süreçten sapma riski oluşur. Usta müzakereciler ise akıştan ziyade konu bazlı yaklaşım sergiler; her konuyu kendi içinde ele alarak esnekliği korurlar."

Gelen teklifleri dikkatle değerlendirir, gerekiyorsa zaman talep ederler. Hızlı verilen karşı tekliflerin, karşı tarafın önerisinin reddedildiği algısını yaratabileceğini bilirler. Ayrıca, müzakerelerde gerilim tırmandığında savunma veya saldırıya geçmeden süreci yönetmeyi başarırlar. Ortalama müzakereciler ise bu gibi durumlarda üç kat daha fazla savunma ve saldırı davranışı gösterme eğilimindedir.

İTİRAZ VE GEREKÇELENDİRME

Usta müzakereciler, bir konuya itiraz etmeden önce gerekçelerini sağlam temellere dayandırır. Bu yaklaşım, ortamı yumuşatır ve belirsizlikleri azaltır. Ortalama müzakereciler ise genellikle önce itiraz edip sonradan gerekçelerini sıralamaya çalışır.

"Oysa çok sayıda gerekçe sıralamak, beklenenin aksine ikna gücünü azaltabilir. Usta müzakereciler ise az sayıda ama güçlü gerekçeler sunar."

SORU SORMA VE DUYGULARIN İFADESİ

Soru sormak, etkili bir müzakere aracıdır. Usta müzakereciler bu aracın farkında olup daha fazla soru sorar. Ayrıca duygularını açıkça ifade etmekten çekinmezler. Bu tutum, karşı tarafa güven verir, iletişimi güçlendirir ve yapıcı bir ortam yaratır. Ortalama müzakereciler ise genellikle duygularını bastırma eğilimindedir.

SÜRECİN GÖZDEN GEÇİRİLMESİ

Müzakere sona erdiğinde, usta müzakerecilerin üçte ikisinden fazlası süreci gözden geçirerek gelişim alanlarını belirlemek için zaman ayırdığını belirtmiştir.

BAŞARILI MÜZAKERENİN 4 TEMEL BİLEŞENİNİ

1. Hazırlık ve Planlama Süreci (Başarısızsa, tüm sürecin başarısız olma ihtimali çok yüksektir.)
2. Strateji
3. Güç Dengesi
4. Davranışsal Yetkinlikler

"2014 yılında tamamlanan Huthwaite International's Global Müzakere Araştırmasının sonuçlarına birlikte bakalım:"

1. Ticari olmayan müzakerelere katılan kişi sayısı, ticari müzakerelere katılanlardan fazladır.
2. Müzakerenin başında kendinizi daha az güçlü hissetmeniz, başarısızlık olasılığınızı artırabilir; ancak güçlü hissetmeniz tek başına başarıyı garanti etmez. Başarı, gücünüzü nasıl kullandığınıza bağlıdır.
3. Başarılı müzakereciler, karşı tarafı etkilemek için daha fazla soru sorar.
4. Çoğu insan, kişisel saldırının etkisiz olduğunu kabul etse de, rahatsız edici davranışların yaratabileceği olumsuz etkileri fark edemez.
5. Anlaşılanların teyit edilmesi ve netleştirilmesi, müzakerenin vazgeçilmez bir parçasıdır.
6. Başarılı müzakereciler duygularını açıkça ifade ederken, çoğu kişi duygularını paylaşmaktan kaçınır.
7. Katılımcıların %50'si, teklife hızlı bir karşı teklif vererek çıkmaza girilmesine neden olabilir.
8. Müzakerecilerin %50'si verdikleri tavizlerin toplam maliyete etkisini yeterince değerlendirmez.
9. Katılımcıların yarısı, anlaşmaya odaklanarak uygun bir iklim yaratma ve etkili stratejiler geliştirme konusunda başarılıdır.

Raylarda yapay zeka dönemi!

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, Türkiye'nin demiryolu altyapısını dijital çağa taşımak için yerli ve milli yapay zeka çözümlerini hızla devreye aldıklarını açıkladı. Otomatik Tren Muayene İstasyonlarında (OTMİ) yapay zekayla donatılmış sistemlerin kullanıldığını belirten Bakan Uraloğlu, "Artık trenler hareket halindeyken bile taranıyor, potansiyel arızalar daha oluşmadan tespit ediliyor" dedi.

TCDD ile TÜBİTAK iş birliğinde geliştirilen OTMİ sistemleri, trenlerin her bir parçasını sensörler ve görüntü işleme teknolojisiyle analiz ediyor. Tekerlek aşınmaları, fren disklerindeki sorunlar, aks sıcaklıkları ve yük dengesizlikleri gibi kritik veriler anlık olarak değerlendirilerek, bakım ekiplerine erken uyarılar gönderiliyor. Bu sayede hem bakım maliyetleri düşüyor hem de beklenmedik arızaların önüne geçiliyor. Bakan Uraloğlu, "Yerli ve milli yapay zeka algoritmalarıyla bakım süreçlerini baştan aşağı yeniden tasarlıyoruz. Türkiye genelindeki demiryolu hatları artık uzaktan izlenebiliyor. Bu da daha hızlı müdahale ve daha az maliyet demek" diye konuştu.

Bakan Abdulkadir Uraloğlu

KESTİRİMCİ BAKIM VE AKILLI RAYLAR

Bakan Uraloğlu, raylardaki potansiyel sorunları önceden tespit eden kestirimci bakım sistemlerinin de yaygınlaştığını ifade etti. Özel sensörlerle donatılmış trenler, raylardaki kırık, çatlak ve çökme gibi sorunları tespit ederek, henüz oluşmadan müdahale edilmesini sağlıyor. Bu da hem güvenliği artırıyor hem de işletme sürekliliğini güçlendiriyor.

YAPAY ZEKA İLE GÜVENLİ SÜRÜŞ TAKİBİ

Güvenliğin her zaman öncelik olduğunu vurgulayan Uraloğlu, makinistlerin dikkat seviyesini takip eden yapay zeka sistemlerinin devrede olduğunu duyurdu. Bu sistem, makinistin göz kırpma süresi, yüz ifadeleri ve baş pozisyonunu analiz ederek, dikkat dağınıklığı durumlarında uyarı veriyor.

OTONOM TRENLER YOLDA, DİJİTAL ASİSTANLAR GELİYOR

Demiryollarının geleceğine dair önemli mesajlar da veren Uraloğlu, önümüzdeki yıllarda otonom trenlerin ve yapay zeka tabanlı sinyalizasyon sistemlerinin yaygınlaşacağını açıkladı. Enerji yönetimi tarafında da yapay zeka ile büyük tasarruf sağlanacağını belirten Uraloğlu, "Trenler, en düşük enerji tüketimiyle maksimum verimlilik sağlayacak. Bu sayede karbon emisyonları da önemli ölçüde azalacak" dedi.

Son olarak, yolcu deneyimini üst seviyeye taşıyacak dijital çözümleri de devreye alacaklarını belirten Uraloğlu, "Yapay zeka destekli akıllı asistanlar ve chatbot'lar, yolcuların ihtiyaçlarına göre kişiselleştirilmiş seyahat planları sunacak. Konfor artık sadece koltukla sınırlı değil, dijitalleşmeyle bir bütün haline geliyor" ifadelerini kullandı.

APM Terminals Panama Kanalı Demiryolu'nu satın aldı

Danimarkalı denizcilik devi AP Møller-Maersk, Panama Kanalı'nın her iki ucundaki limanları birbirine bağlayan 76 kilometrelik Panama Kanalı Demiryolu Şirketini satın aldı. Maersk'in liman işletmesi APM Terminals, Atlantik ve Pasifik Okyanusları arasında yük taşımacılığı sağlayan bu stratejik demir yolu altyapısını Lanco Group ve Canadian Pacific Kansas City (CPKC) ile yapılan anlaşma sonucu devraldı. Satış bedeli açıklanmadı.

APM Terminals'e göre, şirketin 2024 yılı gelirinin 77 milyon dolar, faiz, vergi ve amortisman öncesi kârının ise 36 milyon dolar olması bekleniyor.

Panama Kanalı Demiryolu, Pasifik'teki Balboa ve Karayipler'deki Colón limanları arasında önemli bir taşıma hattı sunuyor. Son yıllarda kanal geçişlerini etkileyen kuraklık nedeniyle demiryolu hattı, giderek daha cazip bir alternatif haline geldi. Maersk, geçtiğimiz yıl bazı Kuzey ve Latin Amerika sevkiyatları için bu hattı kullanacağını duyurmuştu.

APM Terminals CEO'su Keith Svendsen, satın almayla ilgili şu açıklamada bulundu:

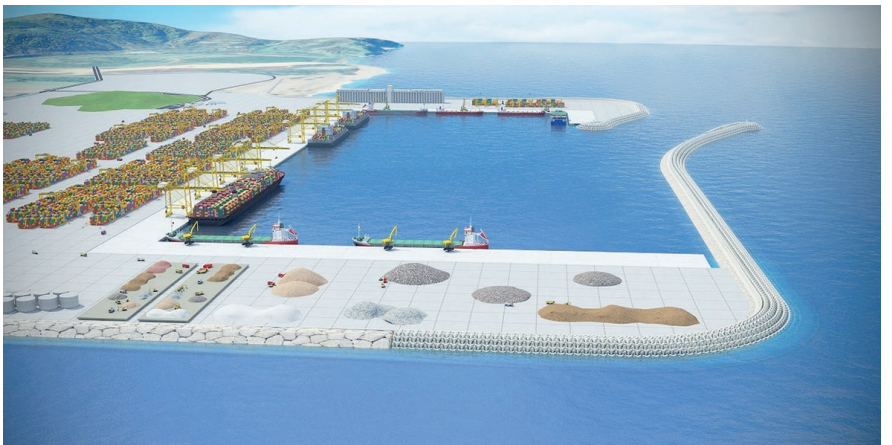
"Panama Kanalı Demiryolu, intermodal konteyner taşımacılığı hizmetlerimizle son derece uyumlu ve bölgede stratejik bir altyapı yatırımı sunuyor. Operasyonel mükemmelliğiyle tanınan bu hat, müşterilerimize daha geniş kapsamlı hizmetler sunmamız için güçlü bir fırsat yaratıyor."

CPKC CEO'su Keith Creel ise, Maersk ile yapılan bu satışın, şirketin Kuzey Amerika'daki temel demiryolu faaliyetlerine odaklanma stratejisini yansıttığını belirtti: "Bu stratejik satış, hissedarlarımıza değer yaratırken üç ülkeyi kapsayan ağımıza odaklanmamıza olanak sağlıyor."

Filyos Limanı'na 13 kilometrelik demiryolu bağlantısı geliyor

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, Filyos Limanı'na ulaşımı sağlayacak demir yolu iltisak hattı için gerçekleştirdiği ihaleyi tamamlayarak çalışmalara hız verdi. Demiryolu Lojistik Geliştirme Projesi kapsamında hayata geçirilecek hat, sanayi tesislerinin Filyos Limanı'na bağlantısını güçlendirerek, lojistik maliyetlerini düşürecek ve taşımacılık süreçlerini hızlandıracak. Özellikle Zonguldak ve çevresindeki sanayi bölgeleri için büyük önem taşıyan bu bağlantı, Filyos Limanı'nın hinterlandını genişletecek ve limanı Türkiye'nin lojistik haritasında daha güçlü bir konuma taşıyacak.

Filyos Limanı'na ulaşımı kolaylaştıracak demir yolu hattı, gidiş-dönüş toplam 13 kilometre uzunluğunda olacak. Saatte 50 kilometre hızla tasarlanan hat, limanın demir yolu bağlantısını güçlendirecek. Bunun yanı sıra, iki köprü inşa edilerek, ulaşım altyapısının daha sağlam ve verimli hale getirilmesi planlanıyor.



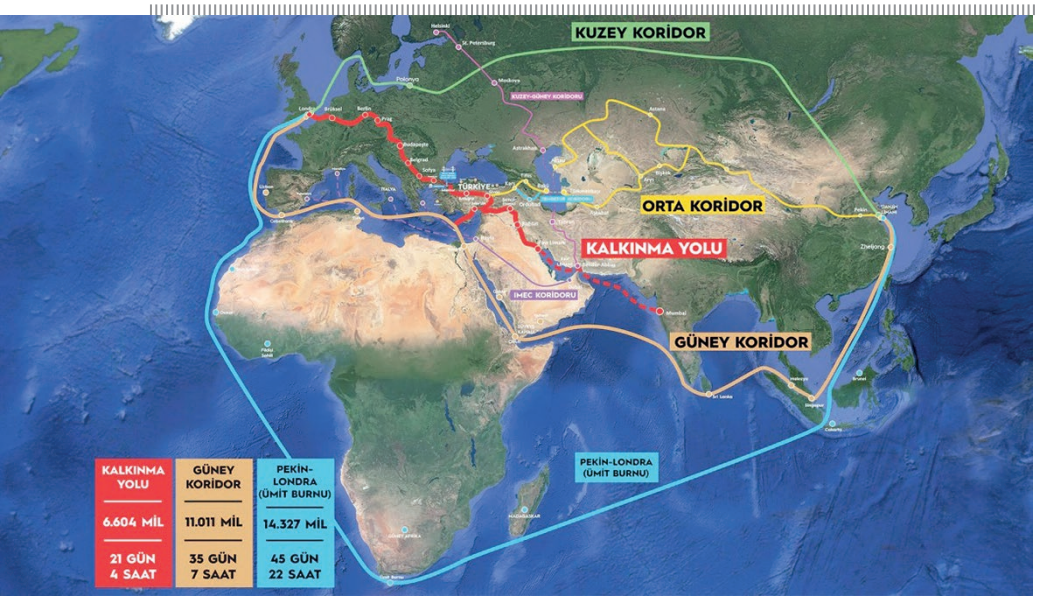
Bu proje, özellikle büyük tonajlı yüklerin daha hızlı ve güvenli bir şekilde limana ulaşmasını sağlayarak, Türkiye'nin sanayi ve lojistik kapasitesine büyük katkılar sunacak.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın Filyos Limanı'na yönelik bu önemli yatırımı, Türkiye'nin lojistik sektöründe rekabet gücünü artırmayı hedefliyor. Dünya Bankası desteğiyle finanse edilen proje, uluslararası standartlarda bir altyapı çalışması olarak Türkiye'nin sanayi ve ticaret kapasitesine uzun vadeli katkı sağlayacak.

İhale sürecinin tamamlanmasının ardından, çalışmaların hızla başlayıp kısa sürede tamamlanması planlanıyor. Böylece, Filyos Limanı'nın demir yolu ile sanayi bölgelerine entegre olması, Türkiye'nin lojistik sektöründe yeni bir dönemin başlamasını sağlayacak.

Asya-Avrupa geçişi 15 güne inecek!

Kalkınma Yolu Projesi ile Asya ile Avrupa arasındaki geçiş süresi, mevcut deniz yollarına kıyasla 15 güne kadar düşecek. Bu sayede küresel ticarette zaman ve maliyet avantajı sağlanması hedefleniyor. Projenin hayata geçirilmesine yönelik önemli adımlar atılmaya devam edilirken, çok yakında Irak ile nihai anlaşmanın imzalanarak önemli bir eşiğin daha aşılması planlanıyor.



Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, Paris'te düzenlenen OECD Yükselen Pazarlar Forumu'na katılarak, Türkiye'nin ulaştırma ve altyapı alanındaki vizyonunu uluslararası kamuoyuyla paylaştı. Küresel ekonomik gelişmelerin merkezinde yer alan lojistik ve ulaştırma alanlarının stratejik önemine dikkat çeken Bakan Uraloğlu, Türkiye'nin bu süreçte hem doğu-batı hem de kuzey-güney koridorlarının birleşim noktasında yer aldığını vurguladı.

Forumdaki konuşmasında, "Günümüzde ulaştırma altyapısı yalnızca ekonomik büyümenin değil, aynı zamanda bölgesel entegrasyonun ve sürdürülebilir kalkınmanın da temel taşıdır. Ticaretin hızlandığı, sınırların aşıldığı bir dönemdeyiz. Biz de Türkiye Yüzyılı'nı, bu dinamiklerin anahtarı olan ulaştırma koridorlarıyla şekillendiriyoruz" ifadelerini kullanan Uraloğlu, Türkiye'nin doğu-batı ve kuzey-güney ulaştırma koridorlarının merkezinde bulunduğunu hatırlattı. Orta Koridor ve Kalkınma Yolu Projeleri'nin küresel ticarete yeni bir soluk getireceğini belirten Uraloğlu, bu projelerin Türkiye'nin jeostratejik konumunu daha da güçlendireceğini söyledi.

ORTA KORİDOR'DA KAPASİTE ARTIŞI HEDEFLENİYOR

Orta Koridor'un, yani Trans-Hazar Uluslararası Ulaştırma Rotası'nın, Asya'yı Avrupa'ya Türkiye üzerinden bağlayarak geleneksel denizyollarına kıyasla daha hızlı ve güvenli bir alternatif sunduğunu belirten Uraloğlu, "Bu kapsamda, Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu Hattı'ndan Zengezur Koridoru'na kadar birçok projeyle Orta Koridor'un kapasitesini artırmak için çalışmalarımızı sürdürüyoruz" dedi.

KALKINMA YOLU İLE YENİ İPEK YOLU HAYATA GEÇİYOR

Kalkınma Yolu Projesi'ne konuşmasında özel bir başlık ayıran Bakan Uraloğlu, bu stratejik hattın doğu-batı koridorlarını kuzey-güney ekseniyle birleştirerek küresel ticarete yeni bir ivme kazandıracağını söyledi. "Basra Körfezi'nden başlayıp Bağdat ve Musul üzerinden Türkiye'ye uzanacak bu hat, 2 bin 92 kilometrelik demiryolu ve bin 923 kilometrelik kara yolu ile Avrupa'ya entegre olacak. Yeni İpek Yolu olarak anılan bu proje, Türkiye'nin jeopolitik ve ekonomik gücünü daha da pekiştirecek. Proje tamamlandığında, Asya ile Avrupa arasındaki taşımacılık süresini 15 güne kadar düşürmeyi ve bölgesel ticareti canlandırmayı hedefliyoruz" dedi.

STRATEJİK ANLAŞMALARLA YOL HARİTASI NETLEŞİYOR

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın liderliğinde 22 Nisan 2024'te, Irak, Katar ve Birleşik Arap Emirlikleri Ulaştırma Bakanlarıyla Kalkınma Yolu Projesi Mutabakat Zaptı'nı imzaladıklarını hatırlatan Uraloğlu, bu sürecin nihai anlaşma ile taçlandırılacağını ifade etti. "Bu stratejik girişimi hayata geçirme yolunda önemli bir eşiği daha aşmayı planlıyoruz. Bu adım, Kalkınma Yolu'na taraf olan tüm ülkeleri bölgesel ve küresel ticarette zirveye taşıyacak bir dönüm noktası olacak" diye konuştu.

FAW LİMANI'NDA ÇALIŞMALAR HIZLANDI

Projenin kalbinde yer alan Faw Limanı'ndaki ilk faz çalışmalarının da büyük bir ivme kazandığını belirten Uraloğlu, "Bu ilk fazın 2025 yılında tamamlanması hedefleniyor. Önümüzdeki süreçte proje paydaşlarımızla bir araya gelerek yönetim ve finansman yapısını netleştireceğiz. Bu yöndeki çalışmalarımız da aralıksız sürüyor" dedi.

Kalkınma Yolu'nun yalnızca bir altyapı projesi olmadığını vurgulayan Uraloğlu, projenin sunduğu ekonomik fırsatlar ve bölgesel istikrar açısından da büyük önem taşıdığını söyledi. "Bu proje, Türkiye'yi küresel tedarik zincirlerinde bir mihenk taşı haline getirecek. Ülkemizdeki yatırımlar ve elde ettiğimiz başarılar, uluslararası bağlantısallığa olan güçlü bağlılığımızın bir göstergesidir" dedi.

Ulaştırma sistemlerinin tam kapasiteyle çalışabilmesi için güçlü bölgesel iş birliklerine ve ortak standartlara ihtiyaç duyulduğunu yineleyen Uraloğlu, "Entegre bir ulaştırma ağı yalnızca ticareti kolaylaştırmakla kalmaz; aynı zamanda bölgeler arasında ekonomik fırsatların daha adil dağılmasını ve daha kapsayıcı bir büyümeyi de mümkün kılar" ifadelerini kullandı.

Dünyanın dört bir yanından sektör temsilcilerini buluşturan 1. Küresel Hava Kargo Zirvesi, Antalya'da gerçekleştirildi. Zirvede, Türkiye'nin hava kargo alanındaki stratejik önemi, dijitalleşme ve e-ticaret odaklı dönüşüm süreci ile uluslararası iş birlikleri ön plana çıktı.

Hava kargo sektörü Antalya'da küresel zirvede buluştu

Uluslararası Sivil Havacılık Teşkilatı (ICAO) ile Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü (SHGM) iş birliğinde düzenlenen ve hava kargo alanında bir ilk olma niteliği taşıyan "1. Küresel Hava Kargo Zirvesi" Antalya'da gerçekleştirildi.

'TÜRK HAVACILIK SEKTÖRÜ KRİZLERE HIZLI ADAPTE OLUYOR'

Zirvenin açılış konuşmasını yapan Sivil Havacılık Genel Müdürü Prof. Dr. Kemal Yüksek, Türkiye'nin sivil havacılıkta son yıllarda büyük ilerlemeler kaydettiğini ve küresel havacılık ağı içerisinde önemli bir merkez haline geldiğini vurguladı. Yüksek, Türkiye'nin stratejik konumu sayesinde global lojistik ve tedarik zincirinde kilit bir rol oynadığını belirtti.

Kovid-19 salgını döneminde Türk hava kargo taşıyıcılarının kritik bir görev üstlendiğini hatırlatan Yüksek, "Stratejik konumumuz ve güçlü altyapımızla dünyanın dört bir yanına tıbbi malzeme ve hayati ürünleri zamanında ulaştırdık. Bu, Türk sivil havacılığının küresel krizlere nasıl hızlı adapte olabildiğini ortaya koydu" ifadelerini kullandı.

İSTANBUL HAVALİMANI KÜRESEL TEDARİK ZİNCİRİNİN KALBİNDE

Yüksek, İstanbul Havalimanı'nın hava kargo taşımacılığı açısından önemli bir merkez olduğuna dikkat çekerek, "Stratejik lokasyonu, ileri düzey altyapısı ve yüksek kapasitesiyle İstanbul Havalimanı, Asya, Avrupa, Afrika ve Orta Doğu'nun kesişim noktasında yer almakta. Bu avantaj, dünya ticaretine ciddi katkı sağlıyor" dedi.

Hava kargo operasyonlarının daha verimli hale getirilmesi için dijitalleşme, esneklik ve rekabetçiliğin ön planda tutulduğunu belirten Yüksek, terminallerin ve lojistik merkezlerin kapasitelerinin artırıldığını, gümrük süreçlerinin hızlandırılması için de çeşitli çalışmalar yürütüldüğünü söyledi.

"Yeni bir sivil havacılık yaklaşımı" ile sektörde önemli bir dönüşüm sürecinde olduklarını kaydeden Yüksek, alınan kararların global hava kargo operasyonlarının geleceğini şekillendireceğini ifade etti.

'SİVİL HAVACILIK EKONOMİNİN CAN DAMARIDIR'

Devlet Hava Meydanları İşletmesi (DHMİ) Genel Müdürü Enes Çakmak da zirvede yaptığı konuşmada, Türkiye'nin ulaştırma alanında büyük bir dönüşüm yaşadığını belirtti. Çakmak, "Sivil havacılık, ülke ekonomilerinin can damarlarını oluşturan, dinamik ve sürekli gelişen bir sektördür. Hava kargo taşımacılığında ülkemizin potansiyelini değerlendirmeye devam ediyoruz." dedi.

ICAO: HAVA KARGO EKONOMİK KALKINMADA KRİTİK ROL OYNUYOR

ICAO Hava Taşımacılığı Direktörü Mohamed Khalifa Rahma ise hava kargonun ekonomik kalkınma ve küresel ticaretteki rolüne dikkat çekerek, sektörün politika değişikliklerine karşı oldukça hassas olduğunu ifade etti. Rahma, güvenlikten ödün vermeden operasyonel sınırların iyileştirilmesi gerektiğini, sürdürülebilir ve bağlantılı iş birliklerinin önemini vurguladı.

SEKTÖRÜN İHTİYACI: GÜVENİLİRLİK VE ESNEKLİK

MNG Airlines CEO'su Ali Sedat Özkazanç, hava kargo sektörünün güvenilir ve esnek sistemlere ihtiyaç duyduğunu belirterek, gümrük yönetmeliklerinin ve uygulamalarının etkili ticaret ve hizmet rotaları için önem taşıdığını söyledi.

E-TİCARET VE HAVA KARGO ETKİLEŞİMİ MASAYA YATIRILDI

FIATA Başkanı Turgut Erkeskin de zirvede "Hava Kargo ve E-Ticaret Arasındaki Etkileşim" konulu panelde panelist olarak yer aldı. Panelde, e-ticaretin hızla yükselişi ve bu durumun hava kargo operasyonlarına etkisi tartışıldı.

TÜRKİYE VE İTALYA HAVA ULAŞTIRMASINDA İŞ BİRLİĞİNİ GÜÇLENDİRİYOR

Zirve kapsamında Türkiye ile diğer ülkeler arasında önemli görüşmeler de gerçekleştirildi. SHGM Genel Müdürü Prof. Dr. Kemal Yüksek ile İtalya Sivil Havacılık Otoritesi Başkanı Pierluigi Di Palma arasında yapılan görüşmede, iki ülke arasındaki mevcut hava ulaştırma anlaşmasının güncellenmesi ve trafik haklarının geliştirilmesi ele alındı. Taraflar, görüşmelerin önümüzdeki aylarda sürdürülmesi konusunda mutabık kaldı.

İngiltere Baş Müzakerecisi Mark Bosly ile yapılan temaslarda, 2024 Temmuz'unda Londra'da parafe edilen yeni Hava Ulaştırma Anlaşması'nın imzalanarak yürürlüğe girmesi konusundaki sürece ilişkin yol haritası oluşturuldu.

ICAO Genel Sekreteri Juan Carlos Salazar ile yapılan görüşmede ise Türkiye-ICAO ilişkileri değerlendirildi, iş birliğinin güçlendirilmesine yönelik stratejiler masaya yatırıldı.

Ayrıca, Chicago Sözleşmesi'ni tadil eden protokollere dair düzenlenen toplantıda, ICAO Konseyi ve Hava Seyrüsefer Komisyonu'nun üye sayısının artırılmasına yönelik protokollerin onay sürecinin hızlandırılması gerektiği vurgulandı.

Global lojistikte 2025: ZORLUKLARIN VE FIRSATLARIN YILI

Global lojistik sektörü, 2025 yılına dair büyüme beklentilerini sürdürüyor. Teknolojik gelişmeler ve sürdürülebilirlik yatırımlarıyla desteklenen %3,8'lik büyüme öngörüsü, lojistikte dijitalleşmenin hızlanacağını ve yeni nesil lojistik çözümlerinin sektördeki rolünü güçlendireceğini işaret ediyor. Ancak, ekonomik durgunluk, maliyet artışları ve jeopolitik riskler gibi zorluklar da sektörün önünde duruyor.

Geçtiğimiz yıl %3,5 büyüyerek 10,9 trilyon doları bulan global lojistik sektörünün, bu yıl %3,8 büyüyerek 11,3 trilyon dolara ulaşması öngörülüyor. Bu büyüme, teknoloji yatırımları, sürdürülebilirlik ve iş gücünün gelişimi gibi stratejik yatırımlarla mümkün olmaya devam edecek. Dünya Ticaret Örgütü verilerine göre, geçtiğimiz yıl küresel mal ve hizmet ticareti 33 trilyon dolar seviyesini geçti. Dünya çapında gerçekleşen reel ticaretin yaklaşık üçte biri olan 11 trilyon doların lojistikle bağlantılı olması, lojistiğin dünya ekonomisinde kritik bir rol oynadığını gözler önüne seriyor.

DİJİTAL TEKNOLOJİLER ÖN PLANA ÇIKMAYI SÜRDÜRÜYOR

Global lojistik sektörünün teknolojiyle hızla dönüşmeye devam ettiğini kaydeden Tırport Kurucu Ortağı Dr. Akın Arslan, şunları söyledi: "Lojistik teknolojileri dünyada, mobilite, görünürlük ve dijital filo yönetimi, gömülü lojistik teknolojileri, robotik, depo otomasyonları, tedarik zinciri ve akıllı teslimat teknolojileri, veri analitiği ve otonom sürüş teknolojileri gibi alanlarda kendini gösteriyor. Teknolojideki bu gelişimle, bildiğimiz ve alışık olduğumuz lojistik yönetimleri kökten değişmeye başladı. Ülkemizin en büyük dijital lojistik platformu Tırport gibi müşterilerine gerçek-zamanlı, konum-tabanlı, akıllı lojistik çözümler üretebilen ve tüm intermodal çözümleri aynı platform içinde destekleyebilen dijital teknolojiler, küresel çapta ön plana çıkmayı sürdürüyor. Yükün fabrika veya depodan çıkışından tüm teslimat ve gümrük geçiş süreçlerine anlık olarak izlenmesine olanak veren Tırport benzeri dijital ağlar ve platformlar, farkı yaratırken her geçen gün hız, maliyet ve optimizasyon için daha çok tercih ediliyorlar" dedi.

ÖN PLANA ÇIKAN FIRSATLAR VE SORUNLAR

1- **Teknolojik adaptasyon:** 2025, veri analitiği ve dijitalleşmenin etkisinin hissedildiği bir yıl olacak. Taşımacılık şirketleri, süreçlerini optimize etmek ve maliyetlerini düşürmek için altyapı ve yapay zekaya yatırımlarını artıracak. Lojistiğin bilinen devleri ise, Forto, Tırport, TruKKer, Transporeon, Ontruck, Zencargo, Freighthub NZ gibi yeni nesil dijital forwarder'lar ile güçlerini birleştirmenin planlarını yapacaklar.

2- **Devam eden ekonomik durgunluk:** Birçok sektör Pandemi öncesi seviyeye gelmekte zorlanıyor. Otomotiv, turizm, havayolu taşımacılığı hala pandemi öncesi momemtumlarını yakalayamadılar. Örneğin, Avrupa genelindeki zayıf büyüme devam ediyor. Almanya gibi kilit ekonomilerde bir süredir yaşanan resesyon, lojistiğe olan talebi düşürdü. Almanya'daki üretim düşüşü, Alman ekonomisi üzerinden beslenen Polonya, Çekya, Romanya, Macaristan gibi Doğu Avrupa ülkelerindeki taşımacılık sektörünü de derinden etkiliyor.

3- **Avrupa'da karayolu lojistiği hacmi henüz pandemi öncesi dönemi yakalayamadı:** Geçtiğimiz yıl Avrupa'da yıllık toplam karayolu taşımacılığı hacmi 2,3 trilyon ton-km seviyesindedir. Bu hacim hafta içi günlük 2 milyon FTL'in üzerinde bir hareketi ifade etmektedir. Avrupa'da Karayolu lojistiği hacmi henüz Pandemi öncesi dönemi yakalayamadı 2025 yılına genel olarak baktığımızda Avrupa için de zor geçeceğini söyleyebiliriz.

4- **Maliyet artışları ve fiyat baskısı:** Personel ücretleri, ekipman maliyetleri ve yol ücretleri artarken, spot piyasada taşımacılık fiyatları düşüş gösterebiliyor. Bu durum, özellikle küçük işletmelerin iflaslarını artırıyor.

5- **Konsolidasyon süreci artacak:** Büyük lojistik şirketlerinin, küçük firmaları satın alarak, sektörü daha entegre hale getirmesi bekleniyor. DB Schenker'in DSV tarafından satın alınması gibi mega işlemler bu trendi güçlendirebilir.

6- **Elektrikli ve hidrojenli araçlarda geçiş zorlukları:** Elektrikli araç satışları yavaş ilerliyor. Elektrikli kamyonlar toplam kayıtların sadece %2'sini oluşturuyor. Bu yıl karbon hedefleri daha sıkı hale gelirken, dönüşüm maliyetleri büyük bir bariyer olarak kalıyor.

7- **Jeopolitik riskler bölgeyi tehdit etmeye devam edecek:** Dünya genelinde yaşanan siyasi ve savaş riskleri; sürücü havuzunda azalma ve maliyet artışları yaratmaya devam edecek. Bu geçiş sürecinde; yenilikçi çözümler geliştirenler ve birleşebilenler kazanacak.

RENAULT TRUCKS'ın Bourg-en-Bresse fabrikası bir milyonuncu kamyonunu üretti

Renault Trucks'ın uzun yol ve inşaat kamyonu üretiminin kalbi olan Bourg-en-Bresse fabrikası, bir milyonuncu kamyonunu üretti.

Renault Trucks Bourg-en-Bresse fabrikası, 60 yıldır Fransız otomotiv endüstrisinde önemli bir rol oynuyor. Fabrika, Berliet GBC, GLR ve CBH'den efsanevi Renault Magnum dahil Renault Trucks T'ye kadar ikonik modellerin doğuşuna tanıklık etti. 2023'ten itibaren ise Renault Trucks E-Tech T ve C elektrikli kamyonların seri üretimine geçerek dekarbonize edilen taşımacılığa yönelik dönüşümü başlattı.

Araçların seri şekilde üretildiği otomotiv fabrikalarının aksine, Bourg-en-Bresse'deki her kamyon, belirli müşteri taleplerine göre özelleştirilmiş olarak üretiliyor. Günümüzde tesis, yılda ortalama 25.000 aracın üretimini gerçekleştiriyor.

RENAULT TRUCKS T: UZUN YOL TAŞIMACILIĞININ REFERANS MODELİ

Bourg-en-Bresse'de üretilen bir milyonuncu araç, bir Renault Trucks T. Verimlilik, konfor ve yakıt tasarrufu sunmak üzere tasarlanarak 2013'ten beri üretilen bu model, kısa sürede Avrupa lojistik profesyonelleri için bir ölçüt haline geldi. Piyasaya sunulmasından bu yana yakıt tüketimini ve CO2 emisyonlarını önemli ölçüde azaltmak için çok sayıda teknolojik yenilik geçiren model 2023 yılında tanıtılan yüzde 100 elektrikli versiyonu olan Renault Trucks E-Tech T ise aynı üretim hattında monte ediliyor. Bourg-en-Bresse'de üretilen bir milyonuncu kamyon, aynı zamanda tesiste montajı yapılan 126.600'üncü Renault Trucks T modelidir.

PORTEKİZLİ LOJİSTİK ŞİRKETİ TJA'YA TESLİM EDİLECEK

Bir milyonuncu kamyon, İberya taşımacılığında önemli bir oyuncu olan TJA'nın filosuna katılacak. Uzun yıllardır Renault Trucks ile iş birliğine devam eden TJA, enerji geçişinde kararlı adımlar atarak yüksek yakıt tasarrufu sağlayan ve çevre dostu araçlara yatırım yapıyor. Optimize yakıt tüketimi nedeniyle tercih ettiği bir milyonuncu araç olan bu Renault Trucks T, TJA'nın 120 adetlik büyük bir siparişinde yer alıyor.

Renault Trucks Başkanı Bruno Blin, konuyla ilgili olarak, "Bourg-en-Bresse fabrikamızda bir milyonuncu kamyonumuzun üretimi, Renault Trucks'ın inovasyon kapasitesinin, endüstriyel tesislerimizin mükemmelliğinin ve ekiplerimizin özverisinin bir kanıtıdır. Bu çekiciyi, daha verimli ve sürdürülebilir taşımacılığı geliştirmek üzere aynı tutkuyu paylaştığımız ve uzun süredir iş ortağımız olan TJA'ya teslim etmekten gurur duyuyoruz" açıklamasında bulundu.

TAŞIMACILIK TARİHİNİ ŞEKİLLENDİREN BİR MİLYON KAMYON

Bourg-en-Bresse fabrikası, 60 yıldır karayolu taşımacılığının evriminin merkezinde yer alarak yenilik, performans ve sağlamlığı bir araya getiren ikonik modeller üretiyor:

Berliet ağır inşaat serisi: TL8, T25, T45, and T60 damperli kamyonlar (1964-1972)

Berliet inşaat serisi: Berliet GLM (1964-1974), Berliet GBO (1964-1974), Berliet TLM (1965-1982), Berliet TBH (1967-1990)

Berliet askeri serisi: Berliet TBU (1964-1975), Berliet GBU (1964-1975), Berliet GBC (1965-1976), Berliet GCH (1965-1971), Berliet GBD (1973-1981)

Berliet özel seri: Berliet vinç taşıyıcısı (1965-1971), Berliet VIMP (havaalanı yangınla mücadele aracı 1968-1972), Berliet FF (orman yangın söndürme aracı, 1968-1972), Berliet VXB (zırhlı amfibi araç, 1972-1976)

» **1970'ten itibaren:** Berliet TR 300: Ağır hizmet tipi bir kamyonda ilk eğilebilen kabinlerden birine sahip olan bu model, sürücü konforu ve geniş iç mekanıyla öne çıktı. Berliet GR/TR serisi, Ekim 1970'te Paris Motor Show'da tanıtılan tamamen yeni burunlu kabinini tanıttı. Fransa'da GLR (1971-1986), 20. Yüzyılın Kamyonu seçildi.

» **1983'ten itibaren:** Yüksek segment Renault R Major, Renault C inşaat serisi ve orta segment G (1983-1990) ve G Manager (1988-1993) serilerinin üretimi yapıldı.

» **1990-2013:** Renault AE Magnum: Gerçek bir devrim, düz bir zemine ve motordan ayrılmış yükseltilmiş bir kabine sahip olan ilk kamyondu. Bu cesur tasarım, 1991 Uluslararası Yılın Kamyonu ödülünü kazandı.

» **1996-2013:** Renault Premium Route: Taşımacılık profesyonellerinin karlılığını optimize etmek için tasarlanan araç, yakıt verimliliğiyle ün kazandı.

» **2004-2013:** Renault Premium Lander: Premium Route'un inşaat odaklı bir versiyonu olan araç, uzun yol kamyonunun konforunu bir inşaat aracının sağlamlığıyla birleştirdi.

» **1997:** Renault Kerax: Ağır koşullar ve en zorlu araziler için tasarlanan araç, dayanıklılık sınırlarını zorladı.

» **2013'ten bu yana:** Renault Trucks T, C ve K: Euro VI düzenlemelerinin getirilmesiyle Renault Trucks, sektörde bir ilk olarak ürün gamını tamamen yeniledi. Uzun yol taşımacılığı (Renault Trucks T), inşaat ve inşaatla ilgili uygulamalar (Renault Trucks C) ve en zorlu uygulamalar (Renault Trucks K) için optimize edilmiş bu yeni nesil kamyonlar doğdu. Renault Trucks T, 2015'te Uluslararası Yılın Kamyonu seçildi.

» **2023'ten itibaren:** Renault Trucks E-Tech T ve C: Fabrikanın dönüşümünde yeni bir adımı temsil eden, bölgesel dağıtım ve şehir içi inşaat için tasarlanan bu modeller, Renault Trucks'ın %100 elektrikli ürün gamını tamamlıyor.

TIRSAN, patent şampiyonluğunu üçüncü kez zirvede tamamladı

Türkiye otomotiv tedarik sanayisinin çatı kuruluşu olan Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği (TAYSAD), 46. Olağan Genel Kurul Toplantısı'nı gerçekleştirdi. Toplantı kapsamında düzenlenen Başarı Ödülleri Töreni'nde, Tırsan uzman ekiplerinin geliştirdiği 64 patent ile bir kez daha birincilik ödülüne layık görüldü. Kendi teknolojisini geliştirerek müşterilerinin rekabet gücünü artıran Tırsan, bu başarıyla birlikte üst üste üçüncü, toplamda ise beşinci kez şampiyon oldu.

Uluslararası deneyimiyle oluşturduğu zengin ürün çeşitliliğini sürekli geliştirmeye devam eden Tırsan, Ar-Ge kapasitesine ve altyapısına da yatırımlarını sürdürüyor. 2009 yılında sektörün ilk Ar-Ge merkezini Adapazarı Mega-Kampüs'te devreye alan Tırsan, 2023 yılında ise TAYSAD Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyete geçirdiği ikinci Ar-Ge merkezi ile çalışmalarını toplam 22.000 m² kapalı alanda sürdürüyor. Tırsan'ın uzman ekipleri; araç, komponent, malzeme ve proses geliştirme alanlarında faaliyet gösteriyor. Geliştirilen araçlar, tüm çevresel koşullarda zorlu dayanım testlerine tabi tutularak, treylerlerin yüksek performans ve dayanıklılığını kanıtlıyor. Bu sayede Tırsan, en yenilikçi ve rekabetçi ürünleri müşterileriyle buluşturmaya devam ediyor.

HER KATEGORİDE TOPLAM 10 ULUSLARARASI ÖDÜL

Tırsan, teknolojik gücünü uluslararası alanda da kanıtlayarak, Uluslararası Treyler Ödülleri (ITA) kapsamında toplamda 10 ödül kazandı. Tırsan, bu başarıyla ITA'nın tüm kategorilerinde yalnızca üç dönemde ödül alan Avrupa'daki ilk ve tek şirket olma unvanını taşıyor. Tırsan'ın; Şasi ve Komponent kategorilerinde ikişer birinciliği, Güvenlik kategorisinde birincilik ve ikinciliği, Gövde ve Akıllı Treyler kategorilerinde ikincilikleri, Çevre ve Konsept kategorilerinde ise üçüncülük ödülleri bulunuyor. Yıllardır patent şampiyonlukları ve inovasyon ödülleriyle sektöre yön veren Tırsan, güçlü Ar-Ge altyapısı ve uzman ekipleriyle gelişimin öncüsü olmaya devam ediyor.

CONTINENTAL'in Amerika Kıtası yeni CEO'su Tansu Işık oldu

Continental, Amerika kıtasındaki liderlik değişimini duyurarak, 30 yılı aşkın süredir şirket bünyesinde görev yapan Dr. Jochen Etzel'in emekliye ayrılacağını ve yerine Tansu Işık'ın 1 Mayıs 2025 itibarıyla CEO olarak atanacağını açıkladı. Işık, Continental İcra Kurulu Üyesi ve Continental Lastikleri Başkanı Christian Koetz'e doğrudan raporlama yapacak.

Continental Lastikleri Başkanı Christian Koetz konuya ilişkin, "Jochen'in Continental'in lastik faaliyetlerine olan katkısı ölçülemeyecek kadar fazladır. Lastik Grubu Yönetim Kurulu adına, görev süresi boyunca gösterdiği liderlik, özveri ve üstün gayretleri için kendisine tüm samimiyetimle teşekkür ediyorum. Kendisine hak ettiği huzurlu ve keyifli bir emeklilik diliyoruz. Diğer yandan Tansu Işık'ın Amerika Kıtası Yenileme Lastikleri Başkanı olarak yeni görevine başlayacak olmasından heyecan duyuyoruz. Lastik hakkında derin uzmanlığı ve stratejik öngörüsüyle Tansu Işık, Amerika kıtasında başarımızı kat be kat artırmak ve lastik faaliyetlerimizi geleceğe taşımak için mükemmel bir donanıma sahiptir" dedi.

Continental Lastik Grubunda farklı pazarlarda, pazarlama, tedarik zinciri, strateji ve kilit müşteri yönetimi gibi fonksiyonlarda 20 yılı aşkın uluslararası tecrübeye sahip olan Tansu Işık, kariyerine İstanbul ofisinde İş Geliştirme Uzmanı olarak başlamıştı. Işık, şirkette çeşitli pozisyonlarda görev aldıktan sonra Avrupa, Orta Doğu ve Afrika (EMEA) Bölgesi Fiyatlandırma Başkanı olarak Continental Lastikleri'nin Almanya Hannover'de bulunan Genel Merkezi'ne atanmıştı. Daha sonra Çin'in Şangay kentinde Çin ve Asya-Pasifik Bölgesi (APAC) Kilit Müşteri Yönetimi (OE) Direktörü ve ardından Başkan Yardımcısı görevlerinde bulundu. 2017 yılından itibaren EMEA Bölgesi Yenileme Lastikleri Pazarlama Müdürü görevini yürüten Tansu Işık, bu görevinin ardından Continental Lastikleri Stratejik İş Geliştirme ve Küresel Pazarlama departmanının başına geçti. Halen EMEA, Güney Bölgesi ve Kanallar Filo ile OE Treyler İş Birimi Başkanı olarak Continental'in kamyon lastiği faaliyetlerine liderlik etmekte ve birden fazla ülkede ticari faaliyetleri denetlemektedir. Aynı bölgede lastik kaplama ve dijital çözümler de sorumluluk alanları arasındadır.

VOLVO TRUCKS
Avrupa'da en çok tercih edilen marka oldu

Volvo Trucks, 2024 yılında Avrupa'da gösterdiği başarılı performansla ağır ticari araç pazarında liderliğe yükseldi. Şirket, yıl boyunca Avrupa genelinde toplam 56 bin 331 adet 16 ton üzeri kamyon teslim ederek, pazar payını %17,9 seviyesine çıkardı.

Volvo Trucks, tarihinde ilk defa Avrupa bölgesinde en fazla teslimat gerçekleştiren 16 ton üzeri ticari araç üreticisi olarak 2024 yılını lider olarak tamamladı. 56 bin 331 adetlik teslimata ulaşarak pazar payını yüzde 17,9 seviyesine getiren Volvo Trucks, 2024 yılı boyunca aldığı ödüller ve başarılarla adından söz ettirdi. 0 emisyonlu Volvo FH Electric ile "2024 Uluslararası Yılın Kamyonu" ödülünü kazanarak 2024'e giriş yapan Volvo Trucks, Avrupa Yeni Araç Değerlendirme Programı Euro NCAP'in ağır hizmet kamyonlarının güvenlik ve performansının ilk kez defa test edildiği değerlendirmede 5 yıldız kazanan ilk ve tek marka olma başarısına da erişti. Volvo Trucks'ın yakıt verimliliği, güvenlik ve konfor standartlarını belirleyen ve bağımsız kuruluşlar tarafından ödüllendirilen kamyonları, uygun işletme maliyetleri sunmasıyla Avrupa bölgesinde bu önemli başarıyı getirdi.

YENİ AERO SERİSİ İLE VERİMLİLİK ARTIRILDI

2023 yılını, Türkiye'nin ithal kamyon ve çekici pazarı olarak tamamlayan Volvo Trucks, 2024 yılında yeni ürün ve hizmetleri iş ortaklarına sunarak sektördeki konumunu güçlendirdi. Yıl boyunca yapılan teslimatlara ek olarak Mayıs 2024'te Yeni Aero Serisi'nin Türkiye lansmanı gerçekleştirildi. Tamamen yeni, aerodinamik tasarımıyla %5'e varan yakıt tüketimi avantajı sağlayan Volvo Aero Serisi, ağır vasıta segmentindeki enerji verimliliği ve akustik konfor standartlarını yükseltirken daha düşük emisyon değerleriyle de çevreci kullanım özelliklerini artırarak yeni siparişlerin alınmasını sağladı. Volvo Trucks ürün ve hizmetlerini tercih eden iş ortakları, emisyon değerlerinin düşürülmesinde, yakıt tüketiminin azaltılmasında ve işletim maliyetlerinin verimliliğinde avantaj sağlayarak sürdürülebilir bir geleceğe destek oluyor.

VOLVO TRUCKS, BAUMA 2025'TE GELECEĞİN KAMYONLARINI TANITIYOR

Volvo Trucks, inşaat sektöründe taşımacılığın emisyonlarını azaltma hedefiyle Bauma 2025'e katılıyor. C6 Holü'ndeki standında Volvo FH Electric 6x2 ve Volvo FMX Electric 6x4 modellerini sergileyen şirket, elektrikli, hidrojen yakıt hücreli ve yenilenebilir yakıtlı kamyonlarını da ziyaretçilere sunuyor.

Volvo Trucks, 2040 yılına kadar net sıfır emisyon hedefi doğrultusunda elektrikli, hidrojenli ve biyoyakıtlı araçlardan oluşan ürün gamıyla çözümler sunuyor. Bu kapsamda, batarya-elektrikli kamyonların yanı sıra HVO ve biyogazla çalışan araçlar da tanıtılıyor.

Volvo Trucks, Avrupa'da %51 ve Kuzey Amerika'da %40 pazar payıyla batarya-elektrikli kamyon segmentinde lider konumda. Şirket, 2019'dan bu yana çoğu inşaat sektörüne yönelik 4.900'den fazla elektrikli kamyon teslim etti. Volvo Trucks Başkanı Roger Alm, "İnşaat sektörü için en geniş elektrikli kamyon yelpazesine sahip olmaktan gurur duyuyoruz. Elektrikli taşımacılık, sıfır egzoz emisyonu ve düşük gürültü seviyeleriyle sektöre büyük katkı sağlıyor" dedi.

STELLANTIS PRO ONE ve IVECO'dan yeni iş birliği!

Stellantis ve Iveco, Avrupa'da tamamen elektrikli iki ticari araç modeli için iş birliği yaptı. Yeni modeller, Iveco'nun elektrikli araç gamını genişletecek ve 2026'da piyasaya sürülmesi planlanan araçlar, Stellantis'in İtalya, Polonya ve Fransa tesislerinde üretilecek. 10 yıllık anlaşma, ticari araç sektöründe sürdürülebilir mobiliteye geçişi hedefliyor.

Mobilitenin her alanına yatırım yapan dünyanın en büyük mobilite şirketlerinden Stellantis N.V., yeni iş birlikleriyle gücünü artırmaya devam ediyor. Şirketin ticari araçlara özel faaliyet kolu Stellantis Pro One ve Iveco Group N.V. (IVG) markası Iveco, yeni bir iş birliğine imza attı. Bu kapsamda Stellantis Pro One, hafif, orta ve ağır ticari araçlar tasarlayan, üreten ve pazarlayan Iveco'ya Avrupa pazarı için iki adet tamamen elektrikli hafif ticari araç (HTA) tedarik etmek üzere bir anlaşma imzaladı. Söz konusu iki araç, toplam brüt ağırlığı 2,8 ile 4.25 ton arasında değişen Stellantis Pro One orta boy ve büyük van tamamen elektrikli platformlara dayanacak.

İŞ BİRLİĞİNDE STELLANTİS'İN HTA LİDERLİĞİ ETKİLİ OLDU!

Konu hakkında açıklama yapan Iveco Group Kamyon İş Birimi Başkanı Luca Sra, "Hafif Ticari Araç ürün gamımıza iki yenilikçi ve çok yönlü batarya elektrikli araç ekleyerek van segmentindeki rekabet gücümüzü artırmaktan heyecan duyuyoruz. Stellantis Pro One ile ortaklık kurmayı seçerek, aynı zamanda şirketlerimizi tarihsel olarak birbirine de bağlayan İtalya ve Avrupa'daki kapsamlı uzmanlıktan ve güçlü varlıktan yararlanıyoruz. Bu başarılı iş birliğinin, özellikle son kilometre lojistik işlerinin başarısı açısından Avrupa'daki müşterilerimize fayda sağlayacağından eminim" dedi.

İtalyan Iveco gibi dünya lideri bir şirketle iş birliği yapmaktan gurur duyduklarını vurgulayan Stellantis Genişletilmiş Avrupa Operasyon Direktörü Jean Philippe Imparato ise şunları söyledi: "Bu başarıyı, operasyonel mükemmelliğimiz, ürünlerimizin kalitesi ve kirletici emisyonları azaltmaya ve çevreyi korumaya yardımcı olan batarya elektrikli güç-aktarma sistemi teknolojisi geliştirme becerimizle Avrupa HTA pazar liderliğimize borçluyuz."

YENİ ARAÇLAR 2026 YILINDA YOLLARA ÇIKACAK!

Stellantis Pro One, ticari araçları Atessa (İtalya), Gliwice (Polonya) ve Hordain (Fransa) fabrikalarında üretecek ve araçları Iveco Group'a teslim edecek. Iveco Group ise daha sonra araçları Birleşik Krallık da dâhil olmak üzere Avrupa pazarında yetkili satıcı ve servis kanalları aracılığıyla dağıtacak. Sırasıyla 2,8 ila 3,1 ton ve 3,5 ila 4,25 toplam brüt ağırlıkla, gelecekteki iki Iveco van, markanın Avrupa pazarına yönelik batarya elektrikli araç seçeneğini tamamlayacak ve bunu daha hafif ağırlık segmentine genişleterek müşterilere tüm uygulamalar için daha geniş bir ürün yelpazesi sunacak.

Bu araçlar, İtalya'nın Suzzara kentindeki tarihi Iveco fabrikasında üretilen ve Brescia tesisinde elektrikli hale getirilen ikonik eDaily modelinin dışında Iveco'nun hafif ticari araç portföyünü genişletiyor ve geliştiriyor. İki şirket, 10 yıllık bir teslimat süresini baz alarak yeni modellerin 2026 ortalarında piyasaya sürülmesini bekliyor. Bu aynı zamanda ticari araç sektöründe sürdürülebilir mobiliteye geçişi uzun vadeli bir bakış açısıyla hedefleyen önemli bir iş birliğini temsil ediyor. Iveco'nun ortak seçerken dikkate aldığı temel unsur, Stellantis Pro One'ın uzmanlığı ve karbondioksit emisyonlarını azaltma noktasındaki önemli katkı sağlama taahhüdü oldu.

DAF XB serisine "Best Truck" ödülü

DAF Trucks, prestijli Fleet News Awards 2025'te art arda sekizinci kez takdir edildi. Yeni Nesil DAF XB, Londra'daki ödül töreninde hafif dağıtım kategorisinde "Best Truck" ünvanını kazandı.

Şehir içi ve bölgesel dağıtım için tasarlanan DAF XB serisi, 7,5 ile 19 ton GVW arasında çeşitli şasi seçenekleri sunuyor. Day, Extended Day ve Sleeper Cab kabin seçenekleri, sınıfında lider konforu sağlayarak kullanıcılarına esneklik sunuyor. Seri, verimli PACCAR PX-5 ve PX-7 dizel motorlarla (170-310 hp) donatılmışken, sıfır emisyonlu operasyonlar için tamamen elektrikli modeller de mevcut (120 veya 190 kW).

Fleet News Awards jürisi, DAF XB'yi özellikle şehir içi filo operasyonlarında mükemmel performans sergileyen bir model olarak övdü. Jüri, kamyonun sınıfındaki en iyi yük kapasitesi ve olağanüstü manevra kabiliyetini vurgulayarak, "Bu kategorideki bir filo kamyonundan istediğiniz her şey DAF XB tarafından sağlanıyor" yorumunda bulundu. Ayrıca, DAF'ın güçlü bayi ağı ve kapsamlı satış sonrası hizmetleri de ödülün kazanılmasında önemli bir rol oynadı.

Yeni Nesil DAF XB, taşımacılık sektöründe üstün performansı ve verimliliğiyle öne çıkarken, hem dizel hem de elektrikli seçenekleriyle çevre dostu taşımacılık çözümleri sunuyor.

SCHMITZ CARGOBULL'da Yönetim Kurulu ve Denetim Kurulu'nda değişiklik

Schmitz Cargobull AG, yönetim kadrosunda önemli değişikliklere imza attı. Şirketin Denetim Kurulu, Ralph Kleideiter'i 1 Nisan 2025 itibarıyla Satıştan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi (CSO) olarak atadı. Ayrıca, Yvonne Seggewiss de Manuel Terhürne'nin yerine Denetim Kurulu Üyeliğine getirildi.

RALPH KLEIDEITER CSO OLARAK ATANDI

Ralph Kleideiter (48), Ağustos 2024'ten bu yana geçici olarak yürüttüğü Satış biriminin yönetimini, 1 Nisan itibarıyla kalıcı olarak devraldı. Schmitz Cargobull CEO'su Andreas Schmitz yaptığı açıklamada, "Ralph Kleideiter'in bu önemli görevi üstlenmesinden dolayı büyük memnuniyet duyuyoruz. Kendisi hem sektörü hem de şirketimizi çok iyi tanıyor. Yönetim ve satış konularındaki geniş deneyimiyle, Schmitz Cargobull'u başarıyla geleceğe taşıyacağına inanıyoruz" dedi.

Ralph Kleideiter

Aralık 2001'den bu yana şirkette görev yapan Kleideiter, kariyeri boyunca satış ve liderlik alanlarında çeşitli sorumluluklar üstlendi. 2008'in sonuna kadar Orta ve Doğu Avrupa satış bölgelerinde görev yaptıktan sonra, yaklaşık 2,5 yıl boyunca Atina'daki Yunanistan şubesini yönetti. 2011'de Gotha tesisinde damperli yarı römorklar için Teknik Satış Müdürü olarak atanan Kleideiter, 2016'da İnşaat ve Tarım ürün hattının başına geçti. Nisan 2021'den itibaren Altenberge'de Genel Kargo Ürün Hattı'nın yönetimini üstlendi. Kleideiter, evli ve iki çocuk babasıdır.

DENETİM KURULU'NDA BAYRAK DEĞİŞİMİ

Schmitz Cargobull Denetim Kurulu'nda da bir değişiklik yaşandı. 1 Nisan itibarıyla Manuel Terhürne, Denetim Kurulu'ndaki görevinden ayrıldı. Terhürne, Eylül 2019'dan bu yana kurul üyesiydi ve Vreden'deki soğutmalı yarı römork üretim hattı müdürlüğü görevini üstlenmesi nedeniyle kuruldan kendi isteğiyle ayrıldı.

Yerine atanan Yvonne Seggewiss, İşçi Konseyi'nin bir üyesi olarak Denetim Kurulu'na katıldı. Seggewiss, daha önce Nisan 2013 ile Eylül 2019 arasında aynı görevi üstlenmişti. Denetim Kurulu'nda çalışan temsilcisi olarak görev yapacak.

MERCEDES-BENZ TÜRK, Mesleki Eğitimi desteklemeye devam ediyor

Mercedes-Benz Türk, Milli Eğitim Bakanlığı, Mercedes-Benz Bayi ve Yetkili Servisleri iş birliği ile hayata geçirdiği "EML'miz Geleceğin Yıldızı" programıyla mesleki eğitime olan desteğini sürdürüyor. Şirket, 2014 yılında başlatılan bu projeyle Mesleki ve Teknik Anadolu Liseleri'nde "Mercedes-Benz Laboratuvarları" kuruyor ve öğrencilerin endüstrinin ihtiyaç duyduğu donanımlı bireyler olarak yetişmesini hedefliyor. Mercedes-Benz Türk Bayi Ağı ve İş Geliştirme Direktörü Can Balaban, konuyla ilgili olarak şunları söyledi:

"EML'miz Geleceğin Yıldızı programı ile 11 yıldır Mesleki ve Teknik Anadolu Liseleri'nin laboratuvarlarını teknolojik eğitim için özel ekipmanlarla donatarak yeniliyor ve öğrencilerin üzerinde uygulamalı eğitim yapabilmeleri için kamyon bağışlıyoruz. Programı başlattığımız 2014 yılından bugüne kadar 29 farklı ilde toplam 33 meslek lisesinde açtığımız laboratuvarlarda 4.000'den fazla öğrenci eğitim gördü. Türkiye'de en fazla okul ve öğrenciye ulaşan şirketlerden biri haline geldik. Projemize dahil olan öğrencilerimizi oryantasyon programları ile destekliyor, yıl içerisinde yaptığımız teknik eğitimler ile teorik ve pratik becerilerini sürekli geliştiriyoruz. Öğrencilerimizin endüstrideki becerilerini geliştirip pratik deneyim kazanmaları için Aksaray Kamyon Fabrikamızda ve Hoşdere Otobüs Fabrikamızda düzenli olarak teknik geziler organize ediyoruz. Mezun öğrencilerimizin yüzde 52'si doğrudan otomotiv sektöründe iş bulurken, geçtiğimiz yıl 12. sınıf öğrencilerimizin yüzde 82'si yetkili servislerimizde staj yaptı. Ayrıca, mezunların büyük bir kısmı Mercedes-Benz Türk bayi ve yetkili servislerinde istihdam edildi. Program kapsamında mezun olan gençlerin yüzde 63'ü aktif olarak iş hayatına atılıyor. Ülkemizde hem mesleki eğitime hem de istihdama katkı sağlamak için çalışmaya devam edeceğiz."

KADINLARIN ENDÜSTRİDEKİ YERİ GÜÇLENİYOR

Mercedes-Benz Türk, "Kadınların yapamayacağı iş yok" vizyonuyla hareket ederek, endüstride kadın istihdamını desteklemeyi öncelikli hedefleri arasına alıyor. Bu kapsamda, "EML'miz Geleceğin Yıldızı" programındaki kız öğrenciler "Her Kızımız Bir Yıldız" programına dahil edilerek burs ve çeşitli imkanlardan yararlandırılıyor. Son olarak, programa dahil olan 8 kız öğrenci İstanbul'da ağırlandı. İstanbul'da kültürel etkinliklere katılan öğrenciler, ayrıca Hoşdere Otobüs Fabrikası'nı ziyaret ederek otobüs üretim sürecini yerinde inceleme fırsatı buldu. Öğrenciler fabrikada kadın çalışanlarlabir araya gelerek endüstrideki rol modelleri ile tanışma fırsatı yakaladılar. Mercedes-Benz Türk, mesleki eğitime ve istihdama olan desteğini sürdürerek, geleceğin nitelikli iş gücünü yetiştirmek için çalışmaya devam edecek.

RENAULT TRUCKS

Alışan Lojistik filo yatırımlarına devam ediyor

Alışan Lojistik, bu maddelerin karayoluyla taşınmasını düzenleyen uluslararası ADR anlaşmasına uygun filo yatırımına devam ediyor. Tehlikeli maddelerin güvenli bir şekilde taşınmasına uygun tasarlanmış ve donatılmış 30 yeni ADR'li kılçık dorse ve 40 yeni tank ile 2025 yılına giriş yapan Alışan, bu son alım ile bir yandan taşıma işlemi sırasında tehlikeli maddelerin doğru bir şekilde sınıflandırılmasını, ambalajlanmasını, etiketlenmesini ve taşıma araçlarında uygun şekilde yerleştirilmesini sağlarken diğer yandan taşıma işlemi sırasında oluşabilecek kazaların ve çevresel zararların önlenmesini hedefliyor.

Kapasitesi 15.000 ila 35.000 litre arasında değişen 700'den fazla öz mal ISO tank/Tanker/Silobas filosu ile likit ve enerji dökme taşımacılığında ayda 8.000'den fazla sefer yapan Alışan Lojistik, ADR yatırımlarının bir uzantısı olarak ayrıca, tehlikeli maddelerin doğru taşınması, acil durumlarla başa çıkma ve güvenlik prosedürleri gibi eğitimlerini tamamlayan ve ilgili lisanslara sahip araç sürücüleri ile de dikkat çekiyor.

Akyazı Hazır Beton, beton mikserinin yükünü Renault Trucks K Serisi'ne bırakıyor

Akyazı Hazır Beton, 6 adet Renault Trucks K 440 8x4 mikser kamyonuyla filosunu güçlendirerek hazır beton taşımacılığı alanındaki kapasitesini artırıyor. Akyazı Hazır Beton'un tesisinde gerçekleştirilen teslimat törenine Akyazı Hazır Beton Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Karacan, Yönetim Kurulu Üyesi Adem Karacan, Renault Trucks Türkiye İnşaat ve Üstyapı Segmenti Satış Müdürü Mustafa Erkenci ve Koçaslanlar Otomotiv Genel Müdürü Mesut Süzer katıldı. İlk Renault Trucks araçlarını 2013 yılında teslim aldıklarını belirten Akyazı Hazır Beton'un Yönetim Kurulu Üyesi Adem Karacan, "Hazır Beton alanında zorlu inşaat şantiyeleri söz konusu olduğu için dayanıklılık ve seri çalışma önemli. Talep edilen sürede araçların betonu boşaltmaları gerekir. Maksimum 45 dakika içerisinde araçların ürünü teslim edip tesise dönmeleri hedeflenir. Hazır Beton Birliği'nin sunduğu standartlara da uymanız beklenir. Bu arada araçta sürekli dönme hareketi yapan bir üst yapı ve yük taşıyorsunuz. Dolayısıyla araçların yüksek performansı ve dayanıklılığı çok önemli" dedi.

Adem Karacan, araçları kullanan kadronun sürücü değil, eğitimli operatörler olduğuna dikkat çekerek; "Araçlarımızın dayanıklılığı kadar operatörlerimizin eğitimi de çok önemli. Biz de bu konuya çok özen gösteriyoruz ve operatör kaynaklı hataları minimuma indirmeye çalışıyoruz. Sektörden aldığımız referanslara göre Renault Trucks K serisinin yüksek çekiş gücü, yerden yükseklik mesafesi, ideal yaklaşma açısı ve üstün manevra kabiliyeti, operatörlerimizin karşılaştığı zorlukları kolaylaştıracak" şeklinde açıkladı. Ağır tonajlar nedeniyle araçların yıpranma paylarının yüksek olduğunu ifade eden Adem Karacan, araç alımlarında Koçaslanlar Otomotiv ile bölgelerinde sağlanan satış ve satış sonrası hizmetlerin kararlarında belirleyici faktörlerden biri olduğunu vurguladı. Koçaslanlar Otomotiv Genel Müdürü Mesut Süzer ise Renault Trucks K serisinin inşaat segmentinde güvenilirlik ve sağlamlık ile öne çıktığına değindi. Süzer; "K serisi, her türlü yol ve zorlu arazi koşullarında üstün bir çekiş gücü sağlarken, şasinin dayanıklılığı ve manevra kabiliyeti ile hazır beton uygulamalarında müşterilerimize büyük avantaj sağlıyor. Türkiye'de de K serisi, her geçen gün kullanıcısı artan ve daha da fazla tavsiye edilen bir model haline geliyor. Şasinin dayanıklılığı, aracın yüksek performansı hazır beton uygulamalarında taşıma yapan müşterilerimizden sıkça duyduğumuz memnuniyetler arasında yer alıyor. Akyazı Hazır Beton'un da bu avantajları deneyimleyeceklerine güveniyoruz" dedi.

TIRSAN

Talay Logistics filosuna 300 adet Tırsan Treyler kattı

Tırsan, Türkiye'nin önde gelen entegre lojistik şirketlerinden Talay Logistics'in 300 adet tren yüklemeli Tırsan Tenteli Perdeli Multi Ride yatırımının, ilk 100 adedini teslim etti. Tırsan ve Talay Logistics arasında devam eden anlaşmanın duyurusu Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu, Talay Logistics CEO'su Onur Talay ve iki şirketin üst düzey temsilcileri ve sektör paydaşlarının katılımı ile Çırağan Palas Kempinski Otel'de gerçekleştirildi.

Gerçekleştirilen basın toplantısında açıklamalarda bulunan Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu "2024 senesinde 64 yeni patent tescili ile, üyesi olduğumuz TAYSAD patent ödüllerinde gene 1.cilik ödülünü aldık. Son 3'ü peş peşe olan toplam 5 patent şampiyonluğuna sahibiz. Tırsan'ın geliştirdiği en yenilikçi teknolojiler sektörümüze yön vermeye devam ediyor, edecektir" dedi. Ar-Ge kapasite geliştirmelerine sürekli devam ettiklerini vurgulayan Nuhoğlu, sözlerini şöyle sürdürdü: "İlkini 2009 yılında sektörde ilk olarak devreye aldığımız Ar-Ge merkezimize, 2023 yılında ikincisini ekleyerek, Avrupa'nın en yüksek test kapasite ve çeşitliliğinde, toplam 22.000 m2 kapalı alanda faaliyetlerimize devam ediyoruz. Araçlarımızın komponentlerini, üst yapılarını, şasilerini ve tüm araçlarımızı, 1.000.000 km dayanıklılık testlerinden ve her iklim ve zorlu yol koşulunda tam performans için gerçek kullanımlara göre doğruluyoruz, araçlarımızın uzun ömür ve dayanıklılığı garantiliyoruz. Talay Logistics'i yeni yatırımlarından dolayı tebrik ediyor ve kendilerine güç katmaktan memnuniyet duyuyoruz. Değerli iş ortaklığımızın uzun yıllar giderek güçlenerek devam etmesini temenni ediyorum."

Talay Logistics CEO'su Onur Talay ise, "Talay Logistics 1,5 ay sonra 11. yılını geride bırakacak. İş hacmimizi artırdığımız bir dönemde hızlı ve toplu bir satın alma yaparak artan talebe karşılık vermemiz gerekiyordu. Şu anda 3500 tane 45'lik konteynerimizin yanında, 650'nin üzerinde tenteli ekipmanımız bulunuyor. Yatırımını yaptığımız 300 yeni tenteli perdeli ile bu sayıyı 1000 düzeyine çıkarmış olacağız. Tenteli perdeli araç grubumuzda Tırsan sayısı da 600'e ulaşmış olacak. 800'ün üzerinde çalışma arkadaşımız, 5000'e yaklaşan ekipmanımız, farklı ülkelerdeki yapılanmalarımız ile büyümeye devam edeceğiz" dedi.

Tırsan'dan İTT Lojistik'e 30 yeni tank konteyner

Tırsan, İTT Lojistik'e 30 adet Tank Konteyner Taşıyıcı teslim etti. İTT Lojistik'in Tırsan Tank Konteyner Taşıyıcı treyler adedi toplamda 150'ye ulaştı. Törende konuşan Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu, uzun soluklu, başarılı iş birliklerinin altını çizerek şunları söyledi: "İTT Lojistik, taşımacılığın özel kolu tehlikeli madde, likit ve ADR'li taşımada derinleşmiş, uzmanlaşmış hizmet çeşitliliği ve kalitesini artırmış çok değerli bir iş ortağımızdır. Rekabetçiliklerini bu uzmanlık gerektiren alanda, yetkin mühendislerimiz ve Avrupa'nın en yüksek kapasiteli Ar-Ge merkezlerimizde geliştirilmiş en verimli araçlarımız ile bir kere daha artırmaktan, güç katmaktan, gurur duyuyoruz. Daha nice başarılı seneler, iş birliğimizin güçlenerek devam etmesini temenni ediyorum."

İTT Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Tekin Öztanık ise yaptığı açıklamada entegre likit lojistiğinde uzmanlaştıklarını vurgulayarak "Bugün teslim aldığımız 30 tank konteyner şasi aracı ile filomuzdaki Tırsan treyler sayısı 150'ye çıktı. Tırsan'ın araçlarını yıllardır her koşulda güvenle kullanıyor, hafiflikleri ile verimimizi artırıyoruz. Bu süreklilik, işimizin diğer alanlarına daha da konsantre olmamızı sağlıyor. Yola çıkmaya hazır olan güçlü tank konteyner filomuz ile Avrupa'da, Balkanlarda, Türki Cumhuriyetlerde eksiksiz güvenli hizmet veriyoruz. Tüm bu operasyonu da çevre ve insan sağlığına zarar vermeden, sürekli yatırım yaptığımız güvenlik kriterlerine uygun filomuz ile yapıyoruz" dedi.

İTT Lojistik Genel Müdür Yardımcısı Didem Öztanık ise yaptığı açıklamada: "Tırsan araçlarının uzun kullanım ömrü ve kullanım ömrü boyunca getirdiği düşük işletme maliyeti avantajı bize rekabet gücü katıyor. Özellikle düşük boş ağırlık ve düşük bakım maliyetleri hem işletme giderlerimizi minimuma indiriyor hem de çevre hassasiyetimizi sürdürmemizi sağlıyor. Sahada ise araçlarımız ya zorlu yükleme boşaltma işlemlerinde ya da farklı coğrafyaların farklı ve zorlu iklim ve yol koşullarında tam performans sergiliyor."

VOLVO TRUCKS

Volvo Trucks'tan ABC Lojistik'e 801 adetlik rekor teslimat!

Türkiye'de Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. distribütörlüğünde temsil edilen Volvo Trucks, 2025 yılının ilk büyük teslimat törenini ABC Lojistik firmasına gerçekleştirdi. Volvo Trucks'ın İsveç'te bulunan genel merkezinde düzenlenen teslimat töreninde 800 adet Volvo FH500 ve 1 adet de Volvo FH780 ABC Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ergun Bilen'e teslim edildi.

Teslimat töreninde konuşan Volvo Trucks Uluslararası Kıdemli Başkan Yardımcısı Per-Erik Lindström; "2023 yılında Türkiye'nin ithal kamyon ve çekici pazar liderliği ile tüm zamanların rekorunu kırarken, 2024 yılında Volvo Trucks tarihinde ilk defa Avrupa bölgesinde en fazla teslimat gerçekleştiren 16 ton üzeri ticari araç üreticisi olduk. 2025 yılında benzer başarılara birlikte imza atacağımıza dair potansiyeli şimdiden görüyoruz" dedi.

Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. Ticari Araçlar COO'su Kıvanç Kızılkaya; "ABC Lojistik ile 2023 yılında başlayan iş ortaklığımız, ürün ve hizmetlerimizle sağladığımız güven sayesinde, 801 adetlik yeni siparişin karar verilmesinde etkili oldu. Volvo FH Serisi'nin güvenlik teknolojileri, yakıt verimliliği ve yıllara meydan okuyan sağlamlığı da kendini bu sürede kanıtladı. Volvo FH Serisi'nin verdiği güven, Volvo Trucks'ın ve Volvo Finansal Hizmetler'in sunduğu imkanlar, Marubeni Dağıtım ve Servis'in üstün satış ve satış sonrası hizmetleri ile birleşince, iş ortaklarımızın verimliliklerini artırmanın verdiği gururu yaşıyoruz. Bağımsız test kuruluşu Euro NCAP tarafından güvenliği tescillenen, dünyanın en güvenilir ve en verimli araçlarını üreten markamız; Volvo Trucks ile gerçekleştirdiğimiz bu iş birliği, 2025 yılının en kapsamlı teslimatlarından birinin ABC Lojistik ile olması, bizleri oldukça heyecanlandırıyor ve önümüzdeki döneme dair umutlarımızı artırıyor" dedi.

ABC Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ergun Bilen ise şunları söyledi: "ABC Lojistik olarak bir süredir filomuzda tercih ettiğimiz Volvo araçlarımızın operasyonel verimliliğimizi artırdığını gördük. Bu süre zarfında kullandığımız araçlarımız; konfor, güvenlik, sağlamlık ve dayanıklılık konularında kendilerini kanıtladılar. Sadece kamyonun kendisi değil, Marubeni Dağıtım ve Servis'in hızlı ve çözüm odaklı satış ve satış sonrası hizmetleri de bu yeni filo alımımızda karar vermemizde önemli bir etken oldu. Dünyanın pek çok ülkesinde taşımacılık çözümleri sunarken, Volvo Trucks ile beraber büyümenin güvenini yaşıyoruz. Tüm iş ortaklarımız, söz verdiklerini yerine getirirken, ürün ve hizmetleri ile ilgili planlamalarımızı yapabilmemizde geleceğimizi daha öngörülebilir kıldılar."

MERCEDES-BENZ TÜRK

Katırcıoğlu Nakliyat, Filosunu 25 adet yeni Actros L ile genişletti

Uluslararası lojistik sektöründe 35 yılı aşkın süredir faaliyet gösteren Katırcıoğlu Nakliyat, filosuna toplam 25 adet Mercedes-Benz Yeni Actros L 1848 LS ekledi. Şirket, araçlarını Koluman Motorlu Araçlar tarafından düzenlenen törenle teslim aldı. Mercedes-Benz Yeni Actros L teslimatı ile birlikte Katırcıoğlu Nakliyat'ın araç parkındaki güncel Mercedes-Benz marka araçların sayısı 60 adede yükseldi.

Konuyla ilgili değerlendirmede bulunan Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt; "Bugün teslimatını gerçekleştirdiğimiz araçlarımız ile Katırcıoğlu Nakliyat'ın araç filosundaki Mercedes-Benz marka araç sayısı 60 adede ulaştı. Elbette ki bu teslimat da markalarımızın güçlü iş ortaklığını ve her iki markanın birbirine olan güvenini temsil ediyor. Yeni Actros L araçlarımız ile Katırcıoğlu Nakliyat'ın müşteri memnuniyetini en üst düzeye çıkaracağına ve lojistik operasyonlarını daha etkin şekilde yürüteceğine inanıyoruz. Yüksek konforu, son teknoloji donanımları ve üst düzey verimliliği ile sektörünün öncüsü araçlarımızın Katırcıoğlu Nakliyat'a hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

Törende konuşma yapan Katırcıoğlu Nakliyat firma sahibi Mehmet Katırcıoğlu da, "Katırcıoğlu Nakliyat olarak 35 yıl boyunca uluslararası lojistik sektöründe kazandığımız tecrübeyi müşterilerimize en iyi hizmeti sunmak adına yatırımlarımızla pekiştirmekten büyük mutluluk duyuyorum. Filomuza katılan 25 yeni araç, bu hedeflerimize ulaşmamızda önemli bir rol oynayacak ve filomuzun gücüne güç katacak" diye konuştu.

Koluman Yönetim Kurulu Başkan Vekili Ali Türkay Saltık da konuşmasında; "Katırcıoğlu Nakliyat'ın araç filosunu genişletme amacıyla Koluman Motorlu Araçlar ve Mercedes-Benz kamyonlarını tercih etmesi bizler için büyük bir mutluluk ve gurur kaynağı. Bu iş ortaklığı, sektördeki gücümüzü ve kalitemizi bir kez daha gözler önüne seriyor. Yüksek performanslı ve güvenilir araçlarımızla, müşterilerimizin operasyonel verimliliklerine katkı sağlamaya devam edeceğiz" dedi.

A gate of logistics opening from Türkiye to the world

www.logisticsinturkiye.com

What do you need in Türkiye?

- freight from/to Türkiye
- warehouses
- logistics partners
- companies in various services
- news • interviews • reports

find all on
www.logisticsinturkiye.com

contact: cemk@esmyayincilik.com.tr

INDUSTRY FOCUS

- Aerospace & AOG
- Chemicals
- Health Care & Life science
- Automotive
- Fashion & Garments
- E-Commerce

SPECIAL SERVICES

- Heavy Lift & Projects
- Ship spares & Marine logistics
- Live animals

MEMBERSHIPS

IATA
FIATA
utikad
İSTANBUL TİCARET ODASI 1882
DEiK
İstanbul ve Marmara, Ege, Akdeniz, Karadeniz Bölgeleri DENİZ TİCARET ODASI

CERTIFICATES

ISO 9001:2015
ISO 27001
GDP GOOD DISTRIBUTION PRACTICE CERTIFIED
TİO

info@geneltransport.com.tr
www.geneltransport.com.tr

GENEL TRANSPORT
Since 1988