

UTA Lojistik

APRIL 2024 YEAR 30 ISSUE 4

İbrahim Erden - TWEA

The wind is blowing for
Turkiye in supply chain and logistics

Bilgehan Engin

Project logistics in **Turkiye**

Onur Küçükakdere

Railway is the key solution
for heavy cargoes

Ömer Gürkan

The size and route of
energy logistics is changing

YILNAK

will grow its
capability
in wind energy
logistics

» Page 28



SPECIAL ISSUE

Who make a difference
in project logistics

✓ DHL Global Forwarding ✓ Genel Transport
✓ Yılınak ✓ Batu ✓ MAKR Group ✓ Ekay Project



ALTERNATIVE SOLUTIONS in Project Logistics

- ▲ Solution oriented team
- ▲ Transport routes and models customised based on project
- ▲ Risk management

PAN 360 SUSTAINABILITY

HOLISTIC APPROACHES AND ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN LOGISTICS

12 – 13 JUNE 2024
ISTANBUL



9th ECONOMY and LOGISTICS SUMMIT

The 9th Economy and Logistics Summit will be held in Istanbul on 12 - 13 June 2024 by UTA Lojistik Magazine, which has been published monthly for 30 years, with the participation of relevant ministries, sectoral unions and associations, the logistics world and its professionals.

SECTORS & LOGISTICS PARALLEL SESSIONS

- » E-COMMERCE LOGISTICS
- » DANGEROUS AND CHEMICAL MATERIALS LOGISTICS
- » PROJECT & HEAVY LOAD & ENERGY LOGISTICS
- » TEXTILE LOGISTICS
- » RETAIL & DISTRIBUTION LOGISTICS
- » AUTOMOTIVE LOGISTICS » FOOD LOGISTICS
- » HEALTH and PHARMA LOGISTICS
- » DEFENSE LOGISTICS

8th YEAR'S
SUCCESS AWARDS
IN LOGISTICS
CEREMONY &
GALA DINNER
13 JUNE 2024

www.ekonomivelojistikzirvesi.com
contact us: cemk@esmyayincilik.com.tr

LOJİS ✓

Entegre çözümlerimizle
lojistik süreçleriniz tamamlandı bile.

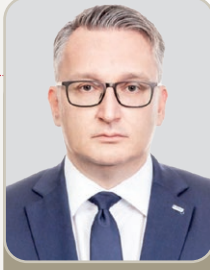


MARS LOGISTICS

In this issue...

22

METRANS brings its intermodal transportation experience to Turkish market



Peter Kiss



Ömer Gece

Yılınak will grow its capability in wind energy logistics

28

30

DHL Global Forwarding industrial projects crosses borders in project cargoes with its global network



Mustafa İldiz

34

MAKR Group designs a special scenario for each project cargo



Mert Kuzpınar

42

The wind is blowing for Türkiye in supply chain and logistics



İbrahim Erden - TWEA

46

The size and route of energy logistics is changing



Ömer Gürkan



» CONTENTS

SPECIAL FILE

ENERGY, PROJECT & HEAVY TRANSPORTATION

- 28 Yılınak will grow its capability in wind energy logistics
- 30 DHL Global Forwarding industrial projects crosses borders in project cargoes with its global network
- 34 MAKR Group designs a special scenario for each project cargo
- 36 Genel Transport is a global supplier of transport and logistics solutions
- 38 Integrated logistics solutions from Batu Logistics
- 40 Ekay Project: We carry responsibilities, not a burden
- 42 The wind is blowing for Türkiye in supply chain and logistics
- 46 The size and route of energy logistics is changing

NEWS-HABER

- 20 Germany's environmental policy is reshaping logistics routes
- 22 METRANS brings its intermodal transportation experience to Turkish market
- 24 Global Logistics: Key Trends and Takeaways
- 50 Lojistik Vizyon: Yazaki Kotozukuri Merkezleriyle lojistik süreçlerini yeni bir noktaya taşıdı
- 52 Vize sorunu büyüyor, fatura dış ticarete çıkıyor!
- 53 UND'den sektöre başucu kitabı
- 54 Limanlar ikinci çeyrekte konteyner rekoru kırdı

LOJİSTİK GÜNDEM

- 48 Seyhan Gülhan: Ticaretin geleceği ve yeşil lojistik



Project logistics in Türkiye

BİLGEHAN ENGİN
President of UTİKAD



Railway is the key solution for heavy cargoes

ONUR KÜÇÜKAKDERE
President of Executive Board
Railway Transport Association (DTD)

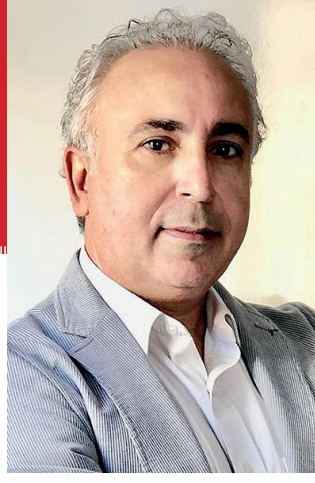


DHL

EDITOR

Cem KAÇMAZ

cemk@esmyayincilik.com.tr



PROJECT LOGISTICS AND ITS FUTURE

Project transportation, defined as the organization of a project carried out in both domestic and international logistics activities, in which all needs from A to Z can be carried out by the operator within a plan, with transportation, storage and distribution processes, is also the most difficult testing area of logistics.

Due to its unique solutions and operation processes, each transportation operation in project transportation has the feature of being unique. For this reason, predicting any damage that may result from the use of people, methods and tools, speaking the same language between the supplier and the service recipient companies, and carrying out the entire process in consultation play a key role. Not every company can undertake the project logistics business because it requires a very serious investment, knowledge, experience and equipment.

Having an expert and experienced staff in project transportation, ensuring that the equipment and vehicles are suitable for heavy load transportation, knowing the procedures of each country of transportation, making road analysis, knowing different geographies, managing the transit time successfully, providing turnkey solutions for project and heavy load transportation. It is among the most important features of companies that provide services in the field.

Transportation methods in project transportation also vary depending on factors such as the type, characteristics, size, weight and transportation distance of the material to be transported. For this reason, service providers need to benefit from all options such as road, rail, sea, airline and multimodal transportation and offer solutions by taking into account their pros and cons.

While Türkiye is a leader in its region in both energy and construction fields, the logistics services to be provided in national and international projects are of great importance. The increase in large-scale factory investments, developments in heavy industry, acceleration in clean energy investments in the energy sector, dynamism in the construction sector, and increasing infrastructure investments are giving momentum to the project transportation market. Moreover, its strategic location between Europe and Asia makes Türkiye an important center in the global project transportation market.

There are many companies that offer services in the road heavy transportation sector in Türkiye. Ro-Ro services carrying both breakbulk and significant project loads are carried out from Turkish ports to various parts of the world. Additionally, companies that offer project logistics services as forwarders attract attention.

When the last 10-year statistics are examined, it is seen that the growth of project transportation, which has a complex and dynamic structure, in the Turkish market is around 8.1 percent. Project transports, which have a share of 5-8 percent in all cargo, are expected to increase to double digits. On the other hand, as in all areas of logistics, project logistics also changes depending on developments and investments. Human and technology are seen as priority areas of investment.

In this special issue, we discussed the studies carried out and services produced in the field of project transportation in Türkiye.

Enjoyable reading...

UTA Lojistik

ESM Yayıncılık Eğitim ve Tanıtım
Ltd. Şti. Adına İmtiyaz Sahibi (Publisher) ve
Genel Yayın Yönetmeni (Editor-in-Chief)

Cem KAÇMAZ

Kurucu (Founder)

Hüsamettin ÜNSAL

Yazı İşleri Müdürü (Sorumlu)

Burcu GÜRSES KAÇMAZ

Haber Müdürü (Editor)

Gülbahar SALIK

Haber Merkezi (Reporter)

Özgür ÇİLEK

Reklam Rezervasyon

(0212) 283 55 65

Abone (Subscription)

0212 283 55 65

Sektörel Danışma Kurulu

(Sectoral Advisory Board)

Turgut ERKESKİN

(Genel Transport Yönetim Kurulu Bşk.)

Kosta Sandalcı

(FIATA Onur Üyesi)

Mete TIRMAN

(KONSPED Genel Müdürü)

Atilla YILDIZTEKİN

(Bağımsız Lojistik Danışmanı)

Akademik Danışma Kurulu

(Academic Advisory Board)

Prof. Dr. Tunçtan BALTACIOĞLU

(İzmir Ekonomi Üniversitesi
Lojistik Yönetimi Bölümü Öğretim Üyesi)

Prof. Dr. Okan TUNA

(Dokuz Eylül Üniversitesi
Denizcilik Fakültesi Öğretim Üyesi)

Prof. Dr. Murat ERDAL

(İÜ SBF Öğretim Üyesi)

Yönetim Yeri: ESM LTD. ŞTİ.

İnönü Cad. Yıldırım İşhanı 11/1

4. Levent - İSTANBUL

TEL: (0212) 283 55 65 (pbx) FAKS: (0212) 282 36 18

e-mail: uta@esmyayincilik.com.tr

ŞAN MATBAA

Anadolü Caddesi No: 50/3
Kağıthane / İSTANBUL

UTA Lojistik aylık olarak yılda 12 sayı yayımlanır.
Dergide yer alan yazılar ve fotoğraflar kaynak gösterilmeden kısmen veya tamamen başka bir yere aktarılamaz.
İmzalı yazılarda belirtilen görüşler yazanına aittir.
Danışma Kurulu üyelerinin adları, soyadlarına göre alfabetik olarak yazılmıştır.

YEREL SÜRELİ
ISSN 1307-7813

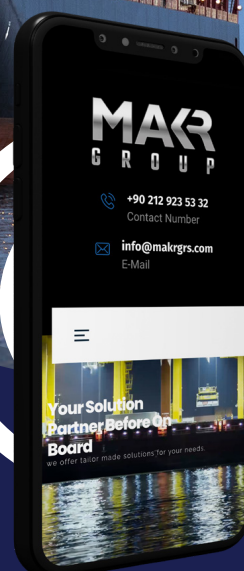
YOUR SOLUTION PARTNER

Before On Board

“ We offer tailor made solutions for your needs. ”

OUR SERVICES

- Pre-shipment Inspection
- Cargo Damage Inspection
- Bunker-surveys
- Lashing – Securing Services
- On-hire / off-hire Surveys
- Volumetric Stockpile Surveys
- Load / Stow and Securing Surveys for Project Cargoes
- Tallying and Stockpile Control
- Tarpaulin
- Shrink
- Dry Port Management
- Cleanliness Inspections
- Ships Bunker Gauging and Sampling
- Draft Survey
- Vessel Hatch / Hld Inspection
- Monitoring and Supervision Cargo Handling
- Storage and Stowage Inspection
- Fumigation
- SOC Supplier and Leasing



 www.makgrs.com
 info@makgrs.com
 +90 (212) 923 53 32

Alışan Logistics increased its CPD score above the global average

In the Carbon Disclosure Project (CDP) 2023 rating results, Alışan Logistics' climate change score was announced as "B-". With this score, Alışan Logistics exceeded the global average. Damla Alışan, CEO of Alışan Logistics, said, "Our goal is to clear the sustainability steps we have taken every year and to raise our score higher. We carry out many projects to reduce the emissions we create, from increasing combined



freight transportation trips to including the use of renewable energy sources in our energy consumption. At the same time, our contributions to suitable afforestation areas throughout Türkiye and our efforts to reduce the use of natural resources continue uninterrupted. We will continue to further integrate the concept of sustainability into our ways of doing business and thus create a more livable future for the generations after us."

ALIŞAN LOJİSTİK, CPD NOTUNU GLOBAL ORTALAMANIN ÜSTÜNE ÇIKARDI

Karbon Saydamlık Projesi (Carbon Disclosure Project-CDP) 2023 derecelendirme sonuçlarında Alışan Lojistik'in iklim değişikliği skoru "B-" olarak açıklandı. Söz konusu skor ile Alışan Lojistik, global ortalamanın üzerine çıktı. Alışan Lojistik CEO'su Damla Alışan, "Hedefimiz, atmış olduğumuz sürdürülebilirlik adımlarımızı her yıl daha temizlemek ve skorumuzu daha yukarılara taşımak" dedi.

Ares Logistics targets 35% growth in its Morocco line

After Europe, Ares Logistics focused on growth in other markets. Reminding that the nearby geography, as well as Europe, is of great importance for Türkiye's exports, Ares Logistics Land Transportation Manager Berkay Boz said that they have established a strong logistics infrastructure in North Africa,

especially in Morocco. Emphasizing that they work with experienced drivers who know Morocco very well, and that they carry out transportation with vehicles equipped with the equipment required for the load from every sector, Boz said, "This makes our importers and exporters happy with undamaged and on-time delivery. We aim to increase our Moroccan transportation by 35 percent this year, where we grew by 25 percent last year". Pointing out that trade with Morocco has become increasingly important, Boz said: "The increase in export-oriented direct investments, especially of Turkish business people, in Morocco makes the region more important for us. For this reason, we plan to increase our investments for Morocco transportation. We carry out our transportation to the region mostly through France and Spain, which we reach by Ro-Ro and land transportation."



ARES LOGISTICS FAS HATTINDA %35 BÜYÜME HEDEFLİYOR

Ares Logistics, Avrupa'nın ardından diğer pazarlarda da büyümeye yönlenmiştir. Avrupa'nın yanı sıra yakın coğrafyanın da Türkiye'nin ihracatı için büyük önem taşıdığını hatırlatan Ares Logistics Kara Yolu Direktörü Berkay Boz, Kuzey Afrika'da özellikle Fas'ta güçlü bir lojistik altyapı kurduklarını söyledi. Boz, "Geçen yıl yüzde 25 büyüdüğümüz Fas taşımalarımızda bu yıl da yüzde 35 artış hedefliyoruz" dedi.



Capella Logistics will increase its transportation to Germany and Benelux by 30%

Capella Logistics started to focus on its services on Germany and Benelux lines. Aytaç Aykanat, CEO of the company, which strengthened its German and Benelux lines, said that it has strong agency connections in these countries. Stating that their subsidiaries in Bulgaria have accelerated their transportation to Germany and Benelux, Aykanat said, "We increased our transportation between Türkiye and Germany, Belgium, the Netherlands and Luxembourg by 20 percent last year. Our target this year is a 30 percent increase." Stating that they offer undamaged, fast and cost-effective solutions to complete and partial transportation requests on Germany and Benelux lines, Aykanat said that they shorten delivery times with regular weekly flights between these countries and Türkiye. Stating that they generally use railway intermodal lines to reach the Netherlands and Belgium, Aykanat added that they deliver urgent cargo to Germany and Benelux with minivan vehicles in 36-72 hours or with express truck services.

CAPELLA LOGISTICS ALMANYA VE BENELÜKS TAŞIMALARINI %30 ARTIRACAK

Capella Logistics, Almanya ve Benelüks hatlarındaki hizmetlerine ağırlık vermeye başladı. Almanya ve Benelüks hatlarını güçlendiren şirketin CEO'su Aytaç Aykanat, bu ülkelerde güçlü acente bağlantıları olduğunu söyledi. Bulgaristan'daki iştiraklerinin, Almanya ve Benelüks taşımalarını hızlandırdığını anlatan Aykanat, "Türkiye ile Almanya, Belçika, Hollanda ve Lüksemburg arasındaki taşımalarımızı geçen yıl yüzde 20 artırdık. Bu yılki hedefimiz ise yüzde 30 artış" dedi.

konsped

Konvansiyonel & Kombine
DEMİRYOLU
Taşımacılığı Hizmetleri



KONSPED İNTERMODAL TAŞIMACILIK VE TİCARET A.Ş.

Tel: +90 216 468 98 00

mail:info@konsped.com

www.konsped.com

EDS-LOG Global Logistics will double growth in 2024

EDS-LOG Global Logistics, which was founded in 2022 by 2 partners in Izmir and provides services in sea, road and air transportation, achieved a growth of 125 percent in 2023 and reached a turnover of 120 million TL. Stating that they will focus on investment in 2024, EDS-LOG Global Logistics Founding Partner Gökhan Edis said, "This year, we aim to grow 100%. We aim to expand our warehouse and distribution network abroad, particularly in Europe. Our work on this issue continues. Additionally, our biggest investment this year will be in qualified



personnel. We will expand our staff. Additionally, in addition to our current services, we will focus on long-term, contracted transportation. We aim to increase our contracted customer portfolio." Making evaluations about the logistics market, Edis said: "There is a stagnation in the market right now. We hope 2024 won't be like 2023. Because if it passes the same way again, many companies in the sector will close their doors. We aim to make sustainable investments. In this context, we will shape our investments according to the course of global crises such as the Suez Canal."

EDS-LOG GLOBAL LOGISTICS, 2024'TE BÜYÜMEYİ İKİYE KATLAYACAK

EDS-LOG Global Logistics, 2023'te yüzde 125 büyümeye yakaladı ve 120 milyon TL değerinde ciroya ulaştı. 2024 yılında da yatırım odaklı olacaklarını ifade eden EDS-LOG Global Logistics Kurucu Ortağı Gökhan Edis, "Bu yıl, %100 büyümeyi hedefliyoruz. Yurt dışında özellikle Avrupa'da depo ve dağıtım ağıımızı genişletmeyi hedefliyoruz. Bu konu üzerine çalışmalarımız sürmektedir. Ayrıca bu yıl en büyük yatırımlarımız nitelikli personellere olacaktır" dedi.

Support for education with technology classes from MNG Kargo

Within the scope of its social responsibility activities, MNG Kargo supports the establishment of technology classes in schools in cooperation with the Association for Supporting Electronic Waste Recycling. In the project carried out with the aim of evaluating electronic waste and making it reusable; Unused, broken or old electronic items are repaired and donated to schools in need. Making a statement about the project, MNG Cargo Deputy General Manager Responsible for Commercial Activities, Veysi Armağan Kesen said, "We aim to facilitate students' access to technology and support equal opportunities in education in every school we reach with this project, which extends from Istanbul to Zonguldak, from Kars to Nevşehir. We are trying. Within the scope of this project



we carried out with the Association for Supporting the Recycling of Electronic Waste, we have established technology classes in 8 different schools and provided access to computers to more than 1,500 students. "We will continue our work to ensure that our children receive a better education with the technology classes that we will open in 5 more different schools in the coming period."

MNG KARGO'DAN TEKNOLOJİ SINIFLARIYLA EĞİTİME DESTEK

MNG Kargo, sosyal sorumluluk çalışmaları kapsamında Elektronik Atıkların Geri Dönüşümünü Destekleme Derneği iş birliğiyle okullarda teknoloji sınıfları kurulmasına destek oluyor. Elektronik atıkları değerlendirme ve yeniden kullanılabilir hale getirme hedefiyle gerçekleştirilen projede; kullanılmayan, bozuk veya eski elektronik eşyalar onarılarak ihtiyaç sahibi okullara bağışlanıyor.

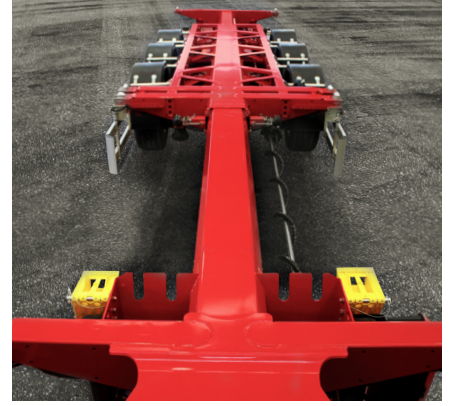


Strategic investment in Tırport from Finberg and Fibabanka

Tırport, the digital logistics platform founded in 2016, completed the investment tour led by Finberg, a wholly owned subsidiary of Fibabanka. Thanks to this cooperation, truckers working with Tırport will start receiving their payments with the assurance of Fibabanka within 24 hours after delivering their loads. In his statement, Finberg Board Member İhsan Elgin stated that the Tırport investment is Finberg's first investment in the field of logistics technologies and said, "We believe that this investment we made in Tırport will play an important role in further developing the services they provide and accelerating their efforts to expand abroad." Fibabanka General Manager and Board Member Ömer Mert said, "As Tırport's solution partner in payments, we have created a collaboration that combines the power of logistics technology and financial technology. With this collaboration, we aim to contribute to both the growth and digital transformation of the market." Tırport founding partner Dr. Akın Arslan stated that this investment is a very important milestone in Tırport's global journey, and that it is the first time that a digital forwarder has taken a bank as an organic solution partner in this process.

FİNBORG VE FİBABANKA'DAN TIRPORT'A STRATEJİK YATIRIM

2016 yılında Akın Arslan, Burcu Kale ve Hakan Özçubukçu tarafından kurulan dijital lojistik platformu Tırport, yüzde yüz Fibabanka iştiraki Finberg liderliğinde yürütülen yatırım turunu tamamladı. Bu iş birliği sayesinde, Tırport ile çalışan kamyoncular, yüklerini teslim ettikten sonra 24 saat içinde Fibabanka güvencesiyle ödemelerini almaya başlayacak. Tırport kurucu ortağı Dr. Akın Arslan; bu yatırımın Tırport'un global yolculuğunda çok önemli bir kilometre taşı olduğunu, ilk defa bir dijital forwarder'in bu süreçte yanına bir bankayı organik çözüm ortağı olarak aldığını ifade etti.

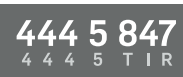


ÖDÜLLÜ ŞASI İLE KUSURSUZ OPERASYON

Avrupa Treyler İnovasyon ödülünde şasi tasarımı ile ödül alan Tırsan Konteyner Şasi ürün grubu artık daha sağlam, daha uzun ömürlü.

Operasyonel süreçlerinizde size kolaylık sunması için Tırsan Ar-Ge mühendisliğiyle daha güçlü hale getirilen konteyner şasi grubumuz, orta ve arka uzama fonksiyonuyla konteyner arkaya sıfır yüklense bile maksimum yol tutuşu sunarak operasyonlarınızı kolay şekilde yürütmenize yardımcı oluyor.

Düşük boş ağırlık ile işletme maliyetlerinizi azaltmak, sekizgen şasi teknolojisi ile tanışmak için bize ulaşın.





DSV Türkiye was entitled to receive the Green Logistics Certificate issued by the Ministry of Transport and Infrastructure within the scope of the Combined Transportation Regulation. In the statement made by the company, it was said, "We are very happy and proud for every step we take to keep our road map for a sustainable future green." In order to be eligible to receive the Green Logistics Certificate, the criteria determined

by the Ministry of Transport and Infrastructure must be met and implemented. Within the scope of green logistics activities, businesses are expected to carry out at least 200 combined freight transportation trips per year, have documents and certificates showing that at least 5 percent of their energy consumption is met by electricity produced from renewable energy sources, and use air conditioning systems containing gases with 'Low Global Warming Potential' value.

DSV TÜRKİYE, YEŞİL LOJİSTİK BELGESİ'Nİ ALDI

DSV Türkiye, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı tarafından Kombine Taşımacılık Yönetmeliği kapsamında verilen Yeşil Lojistik Belgesi'ni almaya hak kazandı. Şirketten yapılan açıklamada, "Sürdürülebilir bir gelecek için çizdiğimiz yol haritamızı yemyeşil tutma yolunda attığımız her adım için çok mutlu ve gururluyuz" denildi.

'Türkiye's trade will accelerate with logistics centers'

Logistics centers, whose numbers are increasing, whose physical conditions are improved and strengthened with technological opportunities, will boost the Turkish economy. According to the statement from the Ministry of Transport and Infrastructure, the number of logistics centers in Türkiye will be increased from 13 to 26. Making evaluations on the subject, Logista Global Logistics General Manager Zeynep Akman said, "Türkiye has made export-oriented growth a strategic goal in recent years. The golden key to success in export is logistics. We see that very important investments have been made from the private sector, especially the investments of the Ministry of Transport and Infrastructure. It is planned to increase



the number of logistics centers in our country from 13 to 26 by 2053. This is a pleasing development not only for our industry but also for our country's economy. "We care about logistics centers and we, as all industry players, follow the developments in these centers closely," she said. Stating that Türkiye is located at the intersection of continents such as Asia-Europe-Africa and right in the middle of China, India, Russia, CIS and Middle Eastern countries, Akman said, "We are in a very special location as a country. With a flight time of 4 hours from Türkiye, we can reach 67 countries where approximately 1.4 billion people live and a trade volume of 8 trillion 600 billion dollars. "It would not be an exaggeration to say that we are at the center of world trade."

'LOJİSTİK MERKEZLERLE TÜRKİYE'NİN TİCARETİ İVMELENECEK!'

Lojistik merkezler, Türkiye ekonomisini atağa geçirecek. Konuya ilişkin değerlendirmelerde bulunan Logista Global Logistics Genel Müdürü Zeynep Akman, "Türkiye, son yıllarda ihracat odaklı büyümeyi kendine stratejik hedef edindi. İhracatta başarının altın anahtarı lojistikten geçiyor. Başta Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı yatırımları olmak üzere özel sektörden çok önemli yatırımlar gerçekleştiğini görüyoruz. Bu yatırımlar sektörümüz adına son derece sevindiricidir. 2053 yılına kadar ülkemizdeki lojistik merkez sayısının 13'ten 26'ya çıkarılması planlanıyor. Bu, sadece sektörümüz adına değil ülkemiz ekonomisi adına sevindirici bir gelişmedir" ifadelerini kullandı.



Huge investment of 200 million dollars from Marport

Marport, which was founded in 2001 with the partnership of Arkas Holding and TIL (Terminal investment Limited), expanded its docks with a total investment of 200 million dollars and became ready to serve the world's largest ships in two docks at the same time. The port, which makes a significant contribution to Turkish foreign trade, increased the number of STS (25 side) cranes to 14 and the total number of cranes to 19, with four new cranes purchased with an investment of 60 million dollars within the scope of the Modernization Project. Arkas Holding Port and Terminal Operations Group President Özgür Kalelioğlu stated in her statement that Marport will break new ground by being the only port in the Ambarlı region that will serve with state-of-the-art STSs that greatly increase operational speed and efficiency at all its docks by 2025. Kalelioğlu also stated that they closely follow new operational and commercial collaborations in the sector and that Marport is ready to adapt to the rapidly changing dynamics of the sector with the modernization project.

MARPORT'TAN 200 MİLYON DOLARLIK DEV YATIRIM

Arkas Holding ve TIL (Terminal investment Limited) ortaklığı ile 2001 yılında kurulan Marport, toplamda yaptığı 200 milyon dolar yatırımla rıhtımlarını genişleterek aynı anda iki rıhtımda dünyanın en büyük gemilerine hizmet verebilmeye hazır hale geldi. Türk dış ticaretine önemli katkı sağlayan liman, Modernizasyon Projesi kapsamında 60 milyon dolar yatırımla aldığı dört yeni vinç ile STS (25 yan) vinç sayısını 14'e toplam vinç sayısını ise 19'a çıkardı.

Vural Ocalı was elected as EMLO Council Member

Arkas Holding Risk Management Director Lawyer Vural Ocalı became the first Turk to be elected as a Council Member of the European Maritime Law Organization (EMLO), which is among the world's leading organizations in the maritime sector and stands out as an independent and impartial discussion and research forum. . Ocalı will start his duty as of April 2024, along with the



other 26 members of the council, to which he was elected unanimously. Vural Ocalı, who entered Izmir 9 Eylül University Faculty of Law in 1990, graduated in 1994. After working in various units of the Turkish Armed Forces between 1989 and 1996, Ocalı started civilian life and founded Ocalı Law Firm in 1998. In 2001, he worked as Risk Manager at Arkas Holding.

VURAL OCALI, EMLO KONSEY ÜYELİĞİNE SEÇİLDİ

Arkas Holding Risk Yönetimi Direktörü Avukat Vural Ocalı, denizcilik sektöründe dünyanın önde gelen organizasyonları arasında yer alan ve bağımsız ve tarafsız bir tartışma ve araştırma forumu olarak öne çıkan European Maritime Law Organization/ Avrupa Deniz Hukuku Derneği'nin (EMLO) Konsey Üyeliğine seçilen ilk Türk oldu.

Cooperation from TET Global Logistics and Otokoç

TET Global Logistics, which invests in Ford Trucks vehicles; will carry out the maintenance, repair and control processes of all fleet vehicles with Otokoç. Otokoç Sultanbeyli Ford Trucks Service started to offer on-site service with the cooperation with TET Global Logistics, which purchased 74 Ford Trucks brand vehicles in 2023 and made an investment of 350 million TL in this context. In this context, the maintenance,

repair and control processes of all fleet vehicles of TET Global Logistics will be carried out on-site at the company's facilities by the expert teams of Otokoç Sultanbeyli Ford Branch. The signing ceremony of the protocol regarding the cooperation in question took place at Otokoç Sultanbeyli Ford Branch, with the participation of Branch Manager Orhun Özkan and TET Global Logistics Deputy General Manager Cemil Can Yalçın.



TET GLOBAL LOJİSTİK VE OTOKOÇ'TAN İŞ BİRLİĞİ

Otokoç Sultanbeyli Ford Trucks Servisi, 2023 yılı içinde 74 adet Ford Trucks marka araç alarak bu kapsamda 350 milyon TL'lik bir yatırım gerçekleştiren TET Global Lojistik'e yapılan iş birliği ile yerinde servis hizmeti de sunmaya başladı. Bu çerçevede TET Global Lojistik'in tüm filo araçlarının bakım, onarım ve kontrol süreçleri Otokoç Sultanbeyli Ford Şubesi'nin uzman ekipleri tarafından firmanın tesislerinde, yerinde gerçekleştirilecek. Söz konusu iş birliğine ilişkin protokolün imza töreni Otokoç Sultanbeyli Ford Şubesi'nde, Şube Müdürü Orhun Özkan ve TET Global Lojistik Genel Müdür Yardımcısı Cemil Can Yalçın'ın katılımıyla gerçekleşti.

Boltas switched to robotic process

Boltas continues its investments in digitalization and technology. Boltas Technology and R&D Director & Executive Board Member Harun Özdemir stated that they have further strengthened their technology infrastructure in the last 2 years in order to increase efficiency and provide better traceability to their customers. Stating that they achieved important results last year within the scope of the 3-Year Strategic Plan, Özdemir said, "We made significant investments in robotic process and automation in 2023. We commissioned two robots in collaboration with UiPath. We were able to seriously transfer our repetitive work from teams to robots. Our robots carry out data entry and communication between our infrastructure service providers and our business partners. In



all processes of our services, transferring our critical documents to the systems and automatic triggering and execution of related operations provide both efficiency and fast communication." Emphasizing that they have made significant improvements in their infrastructure, Özdemir stated that they have created a system that can provide comprehensive traceability and estimated arrival notifications in a reliable way. Stating that they are working with companies that produce technologies that can receive location information without the need for a GPS signal, Özdemir said, "In line with our Strategic Plan, we will significantly use Artificial Intelligence in our services such as data analysis, forecasting, optimization, planning and vehicle tracking in 2025."

BOLTAS, ROBOTİK SÜRECE GEÇTİ

Boltas, dijitalleşme ve teknoloji yatırımlarını sürdürüyor. Boltas Teknoloji ve Ar-Ge Direktörü & İcra Kurulu Üyesi Harun Özdemir, verimlilik artışı ve müşterilerine daha iyi izlenebilirlik sağlamak için son 2 yıldır teknoloji altyapılarını daha da güçlendirdiklerini belirtti. 3 Yıllık Stratejik Plan kapsamında geçen yıl ise önemli sonuçlar aldıklarını belirten Özdemir, "2023 yılında robotik süreç ve otomasyon konusunda önemli yatırımlar gerçekleştirdik. UiPath iş birliği ile iki robotu devreye aldık. Tekrar eden işlerimizi ciddi anlamda ekiplerden robotlara aktarabildik. Altyapı servis sağlayıcılarımız ile iş ortaklarımız arasındaki veri girişi ve iletişimini robotlarımız yürütüyor" dedi.

→ ÖBB Rail Cargo Group establishes new connections to Türkiye

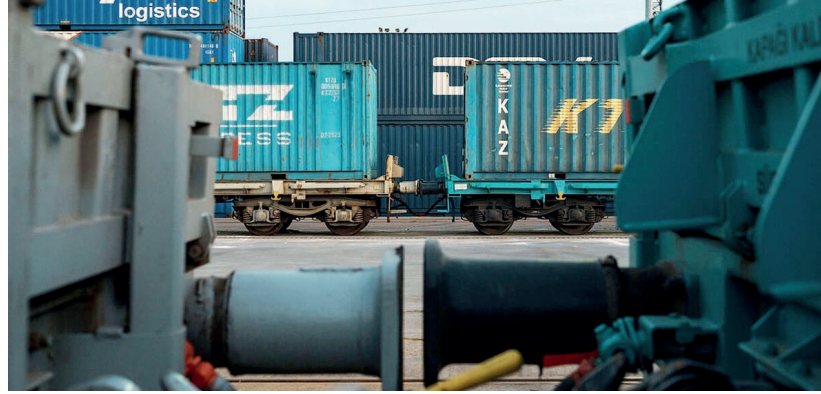
ÖBB Rail Cargo Group (RCG) is since recently operating five round trips per week from Curtici to Tekirdag and one round trip per week from Munich to Curtici. On the Genk–Curtici route, round trips are increasing in frequency from three to five times a week and a new pilot project for non-craneable semi-trailers is being introduced. RCG is thus improving its network for its customers with better connections to Türkiye, an important freight hub for transportation between Europe and Asia.

NEW TRANSFER CURTICI–TEKIRDAG

Since the beginning of February, RCG is operating the TransFER Curtici–Tekirdag with five round trips per week. This was made possible with the support of Pasifik Eurasia. The connection replaces road traffic with three weekly round trips from Curtici to Istanbul and creates a direct link to the port of Tekirdag – a key transshipment point for transit and the flow of traffic between Western Europe and Türkiye via the Curtici gateway.

NEW TRANSFER MUNICH–CURTICI

With one round trip per week, RCG now also runs directly from Munich to Curtici. This makes it the first logistics company to provide a regular link between Curtici and southern Germany and, in



combination with the two new connections, to and from Tekirdag.

The TransFER Genk–Curtici will be increased from three to five rounds trips per week. This TransFER also enables further connections to and from Tekirdag. Non-craneable semi-trailers can now be transported on this connection too. This is also being planned for the TransFER Budapest–Neuss. TransFER Budapest–Istanbul will continue to operate with four round trips per week, while TransFER Bratislava–Istanbul will carry on with one round trip per week.

ÖBB RAIL CARGO GROUP TÜRKİYE'YE YENİ BAĞLANTILAR KURUYOR

ÖBB Rail Cargo Group (RCG) Avrupa ve Asya arasındaki taşımacılık için önemli bir yük taşımacılığı aktarma merkezi olan Türkiye rotasında yeni bağlantılar kuruyor. Şirket, haftada beş gidiş dönüşle Curtici'den Tekirdağ'a ve haftada bir gidiş dönüşle Münih'ten Curtici'ye servis başlattı. Ayrıca Genk–Curtici hat-

tında gidiş-dönüş olarak düzenlediği sefer sayısını haftada üçten beşe çıkardı. Tekirdağ'dan başlayıp buraya kadar diğer bağlantıları mümkün kılan bu hatta, artık vinçle taşınamayan yarı römorkları da demiryoluyla taşımaya başladı. Budapeşte–Neuss hattını aktifleştirmek için çalışma yürüten RCG, Bu-

dapeşte–Istanbul hattında haftada dört ve Bratislava–Istanbul hattında ise haftada bir sefer düzenliyor. RCG, ayrıca yürüttüğü bir pilot projeye Genk–Curtici hattında sefer sayısını beşe çıkarmayı, bu hatta vinçle taşınamayan yarı römorkları demiryoluyla taşımayı hedefliyor.

→ Construction of FedEx's air transit facility in Istanbul has begun



FedEx's senior management visited the New Global Air Transit Facility to be established at Istanbul Airport with an investment of 130 million dollars. In her statement during the visit, FedEx Airline and International President and CEO Richard W. Smith said that this investment reiterates FedEx's commitment to the rise of Türkiye as a rapidly growing important market in international air cargo. Noting that the new construction phase of the 130 million dollar logistics network investment has begun, Smith said, "As FedEx, our business is trade, so we are very excited

to invest in İGA Istanbul Airport, a strategic cargo center connecting six continents. Türkiye is a very important market for FedEx with its excellent infrastructure, connectivity and vibrant business environment. Once completed, this new facility will expand our capabilities and further open global growth opportunities for our customers." In addition to Smith, FedEx Express Europe President Karen Reddington, Türkiye Ground Operations Vice President Eser Sezek and İGA Istanbul Airport Acting Chief Executive Officer (CEO) Selahattin Bilgen also took part in the visit.

FEDEX'İN İSTANBUL'DAKİ HAVA TRANSİT TESİSİNİN İNŞAATINA BAŞLANDI

FedEx'in üst yönetimi, İstanbul Havalimanı'nda 130 milyon dolarlık yatırımla kurulacak Yeni Küresel Hava Transit Tesisi'ni ziyaret etti. FedEx Hava Yolu ve Uluslararası Başkanı ve CEO'su Richard W. Smith, ziyarette yaptığı açıklamada, bu yatırımla FedEx'in Türkiye'de uluslararası hava kargoda hızla büyüyen önemli bir pazar olarak yükselişi sürecine bağlılığını yinelediğini aktardı. 130

milyon dolarlık lojistik ağı yatırımında yeni inşaat aşamasının başladığını kaydeden Smith, "Türkiye, mükemmel altyapısı, bağlantılılığı ve canlı iş ortamı ile FedEx için çok önemli bir pazar. Tamamlandığında, bu yeni tesis kabiliyetlerimizi artıracak ve müşterilerimiz için küresel büyüme fırsatlarını daha da açacaktır" değerlendirmesinde bulundu.

→ CMA CGM completes acquisition of Bolloré Logistics

The Bolloré Group and the CMA CGM Group announce the completion the sale of 100 % of Bolloré Logistics to CMA CGM, it being specified that the transfer of Bolloré Logistics Sweden AB to the CMA CGM Group remains subject to the latter obtaining foreign investment clearance in Sweden. The purchase price is 4.850 billion euros, on the basis of the estimated debt and cash on the completion date. This is CMA CGM's largest acquisition since its creation in 1978 and constitutes a major step in the CMA CGM Group's logistics development strategy, complementing its historical maritime transport line of business.

Rodolphe Saadé, CEO and Chairman of the CMA CGM Group, declared: "I would like to thank the Bolloré Group for the trustful dialogue we have established over the last few months to successfully finalize this acquisition. Within the CMA CGM Group, we are proud to welcome a French flagship built on years of work and experience. The new entity, made up of CEVA and Bolloré Logistics, is the world's number 5 in its sector. We will now be able to offer our customers a complete range of services and extend our expertise to new

businesses. On behalf of the CMA CGM Group and my family, I would like to welcome the 14,000 employees who are joining us today. Together, we will combine our talents and accelerate our development!"

Cyrille Bolloré, CEO and Chairman of the Bolloré Group, added: "This is the beginning of a new chapter for Bolloré Logistics' employees. I am very pleased that they are joining the CMA CGM Group and the Saadé family. They will bring unique expertise and know-how, which have long made the pride of the Group and which will be the pride of CMA CGM tomorrow. It is also a great opportunity for our customers around the world and I would like to take this opportunity to thank them for their trust and loyalty."



CMA CGM, BOLLORÉ LOGISTICS'İN SATIN ALIMINI TAMAMLADI

CMA CGM Group, Bolloré Logistics'i 4.850 milyar euro karşılığında satın aldığı duyurdu. Bu CMA CGM Group'un 1978'deki kuruluşundan bu yana en büyük anlaşma oldu. CMA CGM, stratejik satın almanın lojistik geliştirme stratejisiyle uyumlu olduğunu ve mevcut deniz taşımacılığı operasyonlarını tamamladığını söyledi. CMA CGM Grubu CEO'su ve Başkanı Rodolphe Saadé şunları söyledi: "CMA CGM Group bünyesinde, uzun yıllara dayanan çalışma ve deneyime dayalı bir Fransız amiral gemisini aramızda görmekten gurur duyuyoruz. CEVA ve Bolloré Logistics'ten oluşan yeni oluşum, sektöründe dünyanın 5 numarası. Artık müşterilerimize eksiksiz bir hizmet yelpazesi sunabileceğiz ve uzmanlığımızı yeni işletmelere genişletebileceğiz." Bolloré Grubu CEO'su ve Yönetim Kurulu Başkanı Cyrille Bolloré ise, "Bu, Bolloré Logistics çalışanları için yeni bir bölümün başlangıcıdır. Bu aynı zamanda dünyanın dört bir yanındaki müşterilerimiz için de harika bir fırsat" dedi.

→ ESL Shipping to sell its Supramax vessels to HGF Denizcilik



ESL Shipping has signed a memorandum of understanding to sell its two Supramax class vessels Arkadia and Kumpula to companies belonging to HGF Denizcilik Limited Sirket group, a Turkish shipping and logistics company. The sale of the vessels is part of a program announced in April 2023 to support and accelerate ESL Shipping's low-carbon growth strategy.

The delivery of the vessels is expected to take place in April-May 2024. The sales price is USD 37.1 million and it is paid fully in cash. Considering the carrying amount of the vessels and the cost to sell, the sales loss is expected to be approximately EUR 7 million. Following the sale of the Supramax vessels, ESL Shipping will continue to focus on Handysize and Coaster vessels and further develop its partnership strategy with the current and future customer base.

"The sale of the two Supramax vessels is well aligned with ESL Shipping's low-carbon strategy. It also stabilizes ESL Shipping's profit generation and frees up capital for Aspo's and ESL Shipping's future strategic growth efforts," says Rolf Jansson, CEO of Aspo Group and Chairman of the Board of ESL Shipping.

"As the traditional markets for our Supramax vessels on the Baltic Sea and the Arctic have changed significantly, now is the right time to sell these vessels. The sale will support our roadmap towards green shipping and our ambition to bring fossil-free handysize vessels to the market. The sale enables us to allocate even more resources to accelerate the green transition," says Mikki Koskinen, Managing Director of ESL Shipping. Where possible, the crews of the Supramax vessels will be re-employed in ESL Shipping's remaining vessels.

ESL SHIPPING'İN İKİ DÖKME YÜK GEMİSİ TÜRKİYE'YE GELİYOR

ESL Shipping, Supramax sınıfı iki gemisi Arkadia ve Kumpula'yı, HGF Denizcilik'e satmak üzere mutabakatı imzaladı. Satış bedeli 37,1 milyon dolar olan gemilerin Nisan ve Mayıs ayında teslim edilmesi hedefleniyor. Aspo Group CEO'su ve ESL Shipping Yönetim Kurulu Başkanı Rolf

Jansson, "İki Supramax gemisinin satışı, ESL Shipping'in düşük karbon stratejisiyle uyumlu. Bu aynı zamanda ESL Shipping'in kar üretimini istikrarlı hale getiriyor ve Aspo ile ESL Shipping'in gelecekteki stratejik büyüme çabaları için sermayeyi serbest bırakıyor" dedi.



READY-TO-WEAR

Yeni İnci expands to Eastern Europe

Yeni İnci, one of the leading brands of the underwear industry in Türkiye, continues its investments in both the national and global markets. Yeni İnci, which exports approximately half of its production to more than 50 countries, is preparing to expand into the entire Eastern European market, starting from Macedonia and including Croatia, Albania and Kosovo.

Emphasizing that they are very sensitive about production and investment, Yeni İnci Chairman of the Board of Directors Furkan Atakan said, "The most basic rule of existing in both global and local markets is to work and produce. As Yeni İnci, we have been continuing our work towards branding and institutionalization since the day we were founded. We must work and continue to produce under any circumstances. We will act with this vision in 2024. Our priority is to distribute to all Eastern European countries via Macedonia. We also aim to

be active in distant markets by focusing on e-export this year." Producing 7 million units per year with 15 different production facilities, Yeni İnci aims to increase its capacity by 10 percent every year. Yeni İnci, which has been actively using the e-commerce channel for many years, is preparing to invest in e-export in line with its 2024 targets.



YENİ İNCİ, DOĞU AVRUPA'YA AÇILIYOR

Türkiye'de iç giyim sektörünün lider markalarından Yeni İnci hem ulusal hem de global pazardaki yatırımlarına devam ediyor. Üretiminin yaklaşık yarısını 50'den fazla ülkeye ihraç eden Yeni İnci, Makedonya'dan başlayarak Hırvatistan, Arnavutluk, Kosova gibi tüm Doğu Avrupa pazarına açılmaya hazırlanıyor. Üretim ve yatırım konusunda oldukça hassas olduklarını vurgulayan Yeni İnci Yönetim Kurulu Başkanı Furkan Atakan; "Hem küresel hem de yerel pazarlarda var olabilmenin en temel kuralı çalışmak ve üretmektir. Biz de Yeni İnci olarak, kurulduğumuzdan günden bu yana markalaşma ve kurumsallaşma doğrultusunda çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Her ne şartta olursa olsun çalışmalı ve üretmeye devam etmeliyiz. 2024 yılında da bu vizyonla hareket edeceğiz. Önceliğimiz Makedonya üzerinden tüm Doğu Avrupa ülkelerine dağıtım yapmak. Ayrıca bu yıl e-ihracata da ağırlık vererek uzak pazarlarda etkin olmayı hedefliyoruz" diye konuştu.



AIR CONDITIONING



DemirDöküm expands its export markets

Continuing its strong growth in the international market, DemirDöküm is expanding the export markets of its Maxi Premix cascade product, developed and produced in Bozüyük Factories. The company announced that it has added Azerbaijan and Greece to the export markets of its product, which provides high seasonal efficiency to its users.

Stating that they have not slowed down in innovation and investment despite the negativities experienced on a global scale, DemirDöküm CEO Alper Avdel announced that they have implemented a significant investment covering the production line of high-capacity cascade devices, machinery park, infrastructure and workforce three years ago. With this important investment, DemirDöküm Bozüyük Factories gained the identity of Vaillant Group's cascade device production center. It was stated that a rapid start was made to export activities, which is our second step. We are happy to add new products to our export activities in 40 countries as well as our country. We are receiving very positive feedback about our Maxi Premix cascade systems, which we offer to export markets with 100 and 150 kW capacity options."

DEMİRDÖKÜM İHRAÇAT PAZARLARINI BÜYÜTÜYOR

Uluslararası pazardaki güçlü büyümesini sürdüren DemirDöküm, Bozüyük Fabrikaları'nda geliştirilen ve üretilen Maxi Premix kaskad ürününün ihracat pazarlarını genişletiyor. Şirket, kullanıcılarına yüksek sezonsal verimlilik sağlayan ürününün ihracat pazarlarına Azerbaycan ve Yunanistan'ı da kattığını duyurdu. Küresel çapta yaşanan olumsuzluklara rağmen yenilik ve yatırımda hız kesmediklerini belirten DemirDöküm CEO'su Alper Avdel, "Üç yıl önce yüksek kapasiteli kaskad cihazlarının üretim hattı, makine parkı, alt yapı ile iş gücü başlıklarını kapsayan önemli bir yatırımı hayata geçirdiklerini açıkladı. DemirDöküm Bozüyük Fabrikaları, bu önemli yatırımla Vaillant Group'un kaskad cihazları üretim merkezi kimliğini kazandı. İkinci adımımız olan ihracat çalışmalarına da hızlı bir başlangıç yapıldığı ifade edildi. Ülkemizin yanı sıra 40 ülkede gerçekleştirdiğimiz ihracat faaliyetlerimize yeni ürünler eklemekten mutluyuz. İhracat pazarlarına 100 ve 150 kW kapasite seçeneğiyle sunduğumuz Maxi Premix kaskad sistemlerimiz ile ilgili oldukça olumlu tepkiler alıyoruz" dedi.



E-COMMERCE

Trendyol opened its first pop-up store in Riyadh

Trendyol opened its first pop-up shop in Riyadh. The company offers a diverse product range of more than 14 million items with 50 thousand dealers in the Bay Area. The store opened in Al Nakheel Mall will host visitors for three weeks. Actors Simay Barlas and Halit Özgür Sarı also participated in the launch of Trendyol's pop-up store. Trendyol, which has been operating in the Gulf Region with a marketplace model in Saudi Arabia, the United Arab Emirates, Qatar, Kuwait, Bahrain and Oman since September 2023, has reached more than 1 million active customers here. Trendyol, whose mobile application was downloaded 4.5 million times in the first 6 months for 6 countries, aims to reach 6 million active customers in the region by the end of the year. By undertaking marketing costs and investments on behalf of its sellers, Trendyol contributes to the development of the digital ecosystem in the region with its technological infrastructure.



TRENDYOL, İLK POP-UP MAĞAZASINI RİYAD'DA AÇTI

Trendyol ilk pop-up mağazasını Riyad'da açtı. Şirket Körfez Bölgesi'nde 50 bin satıcısıyla 14 milyonu aşkın çeşitlilikte ürün yelpazesi sunuyor. Al Nakheel Mall'da açılan mağaza, üç hafta boyunca ziyaretçilerini ağırlayacak. Trendyol'un pop-up mağazasının lansmanına oyuncu Simay Barlas ve Halit Özgür Sarı da katıldı. Körfez Bölgesi'nde 2023 eylül ayında bu yana Suudi Arabistan, Birleşik Arap Emirlikleri, Katar, Kuveyt, Bahreyn ve Umman'da pazaryeri modeliyle faaliyet gösteren Trendyol, burada 1 milyonu aşkın aktif müşteriye ulaştı. 6 ülkeye yönelik hazırladığı mobil uygulama ilk 6 ayda 4,5 milyon kez indirilen Trendyol, yıl sonuna kadar bölgede 6 milyon aktif müşteriye ulaşmayı hedefliyor. Trendyol satıcıları adına pazarlama maliyetlerini ve yatırımlarını üstlenerek, teknolojik altyapısıyla bölgede dijital ekosistemin gelişimine katkıda bulunuyor.



CERAMIC



Kaleseramik opened a distributor in Cologne

Kaleseramik, which has the largest ceramic facility in the world producing under a single roof and exports its production to 86 countries in the world, opened its new dealer in Cologne, Germany, with a ceremony. In the store opened under the distributorship of Sandbau GMBH in Germany. Çanakkale Seramik and Kalebodur branded ceramic tile products and Kale branded ceramic sanitary ware and bathroom furniture products, especially Kalesinterflex, the favorite choice of international projects, will be sold. Kaleseramik General Manager Timur Karaoğlu stated that they will strengthen their presence in the German market with this new store and said, "The European market is a tough market where we compete with strong competitors. Germany is the central country on the continent. We aim to make a difference here with our innovative products, especially the innovative Kalesinterflex.". Emphasizing that timely and fast delivery is as important as the quality of the products in Europe, Karaoğlu said, "We will respond to our customers' demands much faster by eliminating long waiting times with the product shipment from our central warehouse in Cologne in the new period."

KALESERAMİK, KÖLN'E BAYİ AÇTI

Dünya çapında tek bir çatı altında üretim yapan en büyük seramik tesisine sahip olan ve üretimini dünyanın 86 ülkesine ihraç eden Kaleseramik, Almanya'nın Köln şehrindeki yeni bayisini törenle hizmete açtı. Almanya'da Sandbau GMBH'nin distribütörlüğünde açılan mağazada, Çanakkale Seramik ve Kalebodur markalı seramik karo ürünleri ile uluslararası projelerin gözde tercihi Kalesinterflex başta olmak üzere Kale markalı seramik sağlık gereçleri ve banyo mobilyası ürünlerinin satışı gerçekleştirilecek. Kaleseramik Genel Müdürü Timur Karaoğlu, bu yeni mağaza ile Almanya pazarındaki varlıklarını daha güçlü hale getireceklerini belirterek, "Avrupa pazarı, güçlü rakiplerle rekabet ettiğimiz zorlu bir pazar. Almanya ise, kıtada merkez ülke konumunda bulunuyor. Biz de burada inovatif Kalesinterflex başta olmak üzere yenilikçi ürünlerimiz ile fark yaratmayı hedefliyoruz" dedi. Avrupa'da ürünlerin kalitesi kadar, zamanında ve hızlı teslimatın da büyük önem taşıdığını vurgulayan Karaoğlu, "Biz de yeni süreçte Köln'deki merkez depomuzdan yapacağımız ürün sevkiyatı ile uzun bekleme sürelerini ortadan kaldırarak, müşterilerimizin taleplerine çok daha hızlı bir şekilde cevap vereceğiz" ifadelerini kullandı.



BİLGEHAN ENĞİN

President of UTIKAD
bilgehan.engin@fms-logistics.com

PROJECT LOGISTICS IN TURKIYE

Turkiye's large international vehicle fleet and dynamic logistics industry highlight its potential as one of the most important logistics hubs and transit countries in the region. In project and energy logistics, Turkiye serves as a hub in the region with its advantageous geographical location that provides easy access to Eastern Europe, Central Asia, the Middle East and North Africa. Türkiye is an important player in the region in terms of its geographical location, level of economic development and the production capability of its industry and has greater potential than its current economic performance.

Investments in the construction, industry and energy industries have important roles in the transformation of the Turkish economy into a global economy. Project logistics activities are carried out within the framework of the logistics requirements of the investments made in these industries. The presence of important energy lines in the geography surrounding our country, construction projects and large-scale investments carried out by Turkish companies in neighboring countries make project logistics activities more important for us.

As a result of the demand for project logistics, we observe that logistics companies create departments under these names and fulfill the demand in the most accurate way. In fact, companies whose specialty is only project logistics are also operating in our industry. Although the number of companies operating in this field seems to be small due to the fact that project logistics is a field that requires special equipment and experience, we see that this industry has been able to respond to different needs in recent years and its qualifications have reached a superior level.

It can be said that there has been an increase in project logistics activities due to the recently developing industrial and energy sectors. In line with the equipment investments of companies, it can be argued that the project logistics is going to develop and offer wide range of services. On the other hand, the tendency towards sustainable energy sources all over the world and the emerging need for alternative energy sources reinforce the need for energy logistics. Basically, the transportation of energy resources such as oil and natural gas can be evaluated under energy transportation. On the other hand, the logistics processes of sustainable energy instruments such as wind turbines stand out as special projects.

Project logistics and heavy freight logistics differ from traditional transportation methods and require various physical and legislative infrastructures. For example, there is still a need for improvement in terms of training, awareness and legislative infrastructures in the areas of guide vehicles to be used in project transportation, training of drivers and other personnel to be involved in project logistics and the use of special equipment. Another requirement is the smooth movement of cargo between modes of transportation for heavy and out-of-gauge loads. At the same time, in order to increase Turkiye's share in the global logistics market, efforts should be made to ensure that freight movements through Turkiye are carried out quickly and efficiently. Acceleration of logistics processes is of great importance for the realization of our country's foreign trade targets. With the investments in transportation infrastructure that will facilitate freight movements, it will be possible for our country, which is located on important trade routes, to get significant shares from these trade movements.



DOLU DOLU KRONE TECRÜBESİ

Çok işlevli ve taşıma kapasitesi
yüksek Profi Liner,
Tire / İzmir fabrikamızda
sizleri bekliyor.



■ Telefon: +90 216 304 36 36
■ www.krone.com.tr
■ info@krone.com.tr



ONUR K UC KAKER

President of Executive Board
Railway Transport Association (DTD)

Railway is **our future**

RAILWAY IS THE KEY TO THE SOLUTION IN PROJECT & ENERGY LOGISTICS

Rail transportation plays a critical role in project, energy and heavy-lift logistics. As a transportation solution that is both economically and environmentally sustainable, railway offers significant advantages in transporting large projects, energy resources and heavy loads.

Project transportation is the process of transporting the materials and equipment required for projects such as large-scale construction projects, industrial facilities, and power plants. Such projects often require transporting large and heavy equipment, building materials, machinery and other large items. Project transportation is a logistics process specifically planned and managed to ensure the safe and timely transportation of materials from their source to the project site. In this process, appropriate transportation modes are selected for the transportation of materials, appropriate transportation equipment is used and routes are planned. Project transportation plays a critical role in the successful completion of large construction and industrial projects.

Energy logistics is the entire logistics process that includes the effective and efficient supply, storage, transportation and distribution of energy resources, energy products and energy-related materials. These processes cover a wide range from the production of various energy resources such as oil, natural gas, coal and nuclear energy to their delivery to the consumer.

The goal in energy logistics is to optimize the flow of materials, equipment and products throughout the energy supply chain. This optimization process involves the extraction, processing, refining, storage, transportation and distribution of energy resources. Additionally, energy logistics

requires flexible and reliable supply chain management to respond quickly to changing conditions of energy demand. Effective management of these processes is important for all stakeholders in the energy sector. Energy logistics aims to optimize factors such as safety, sustainability, cost efficiency and on-time delivery at every stage of the supply chain.

Choosing railway transportation in heavy cargo transportation ensures the safe and effective transportation of large and heavy equipment, machine parts and other heavy loads. Railway provides high carrying capacity and stability, making it possible to transport heavy loads over long distances. In addition, rail heavy-load transportation offers lower costs and less environmental impact compared to road transportation.

Railways make significant contributions to efficiency by enabling the efficient transportation of large-scale materials and equipment. It saves time and labor in logistics processes by making it possible to transport large amounts of materials over long distances in one go. It also helps to complete projects on time and within the planned budget by providing planability and reliability. This increases the overall efficiency of projects.

As a result, rail transport is an indispensable mode of transport for projects, energy and heavy-duty logistics. With its economic, environmental and security advantages, railway offers a reliable, efficient and sustainable solution in the transportation of large-scale projects and energy resources. In the future, railway transportation is expected to gain even more importance, especially in these areas, and will continue to play a critical role for these sectors.

WIN EURASIA

AVRASYA'NIN LİDER
ENDÜSTRİ FUARI

5 - 8 Haziran 2024
İstanbul Fuar Merkezi, Yeşilköy

ENDÜSTRİ GELECEKLE BULUŞUYOR

Deutsche Messe



30 YIL

WIN
EURASIA



The relocation of factories in Western Europe, especially in Germany, that cause high carbon emissions, to Eastern Europe also changes the main routes in logistics. **Batu Logistics General Manager Efe Göktuna** stated that existing logistics routes in Europe will start to take shape mainly through Eastern Europe in the coming period. Göktuna said, "As a brand that carries out intensive partial transportation on the Germany-Türkiye line, we have begun to further strengthen our Eastern Europe route."

Germany's environmental policy is reshaping logistics routes

In Europe, where new steps are being taken on the environment every day, heavy industry production facilities in developed countries, especially Germany, are being moved to countries with more flexible emission rules. Germany's decision to bring forward the transition to zero emissions by 5 years to 2045 brought about strict regulations. Shifting industrial facilities to Eastern Europe also causes main logistics routes to be redefined and planned.

Batu Logistics General Manager Efe Göktuna pointed out that the existing logistics routes, concentrated in Germany and Western Europe, will begin to take shape mainly through Eastern Europe in the coming period.

PRODUCES SOLUTIONS WITH SPEEDY VAN FOR FAST AND URGENT DEMANDS

Emphasizing that the change in the main routes will require restructuring in

logistics and re-planning in investments, Göktuna said, "As a brand that carries out intensive partial transportation on the Germany-Türkiye line, we have started to further strengthen our Eastern Europe route. We expanded our infrastructure in Poland, Hungary, Slovakia and Czechia. "We respond to demands with our Speedy Van service, which is the ideal solution especially for fast and urgent loads." said.

Stating that they have regular partial shipments to Türkiye from all Western European countries and Germany every week, Göktuna said, "Last year, as part of our corporate transformation, we made our forwarder services more efficient for our customers. Although the process of moving climate-unfriendly factories in Europe to eastern countries increases the risk of carbon leakage for the EU's zero emission target, it means a serious logistics need for the east of the continent.

Accordingly, we are updating our future projections."

FOCUSED ON SPARE PARTS, CHEMICAL PRODUCTS AND BOXED TEXTILES

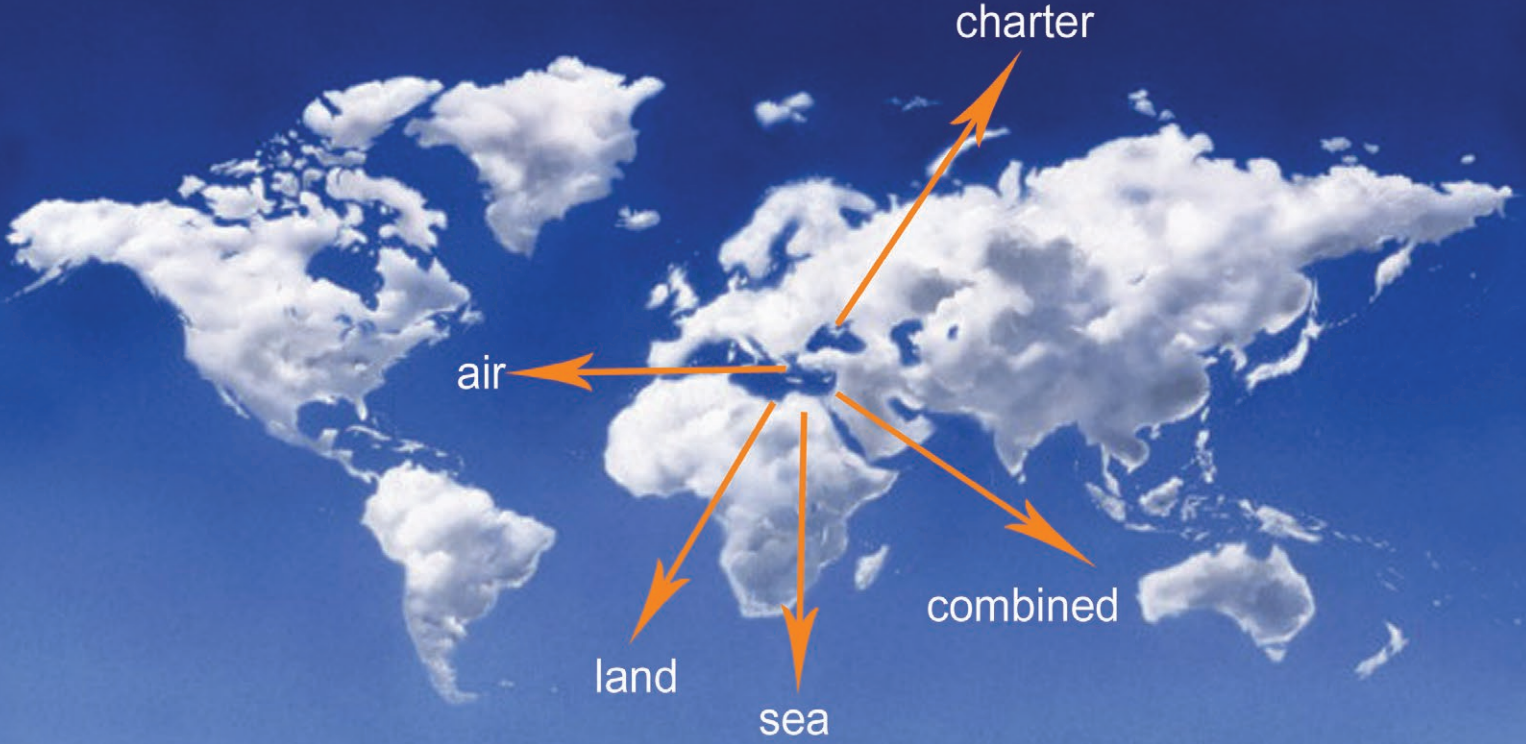
Göktuna stated that in addition to land transportation, they also offer air, sea and intermodal solutions upon request, and emphasized that land express transportation solutions are in high demand in import transportation. Göktuna pointed out that they have strong experience in the transportation of automotive spare parts, chemical products and boxed textiles, as well as fast-moving consumer goods.

Efe Göktuna said, "It is no longer enough to just deliver the cargo on time. If you do not have strong network connections, you cannot run your vehicles as efficiently as you want. As a company, we produce solutions with a widespread network in Europe. This situation takes us out of the 'intermediary' position and

REIBEL TRANSPORTATION & TRADE INC.

"Your reliable partner in Türkiye"

transportation is



our job...

HEAD OFFICE-ISTANBUL TURKIYE

Beşyol Mah. Eski Londra Asfaltı, No: 18, Saracoğlu İş Merkezi, Kat: 5 34295 Florya - ISTANBUL - TURKIYE
Tel: +90 212 426 87 00 (pbx) Fax: +90 212 426 87 06 e-mail: info@reibel.com.tr
www.reibel.com.tr

ATATÜRK AIRPORT OFFICE-ISTANBUL TURKIYE

Atatürk Havalimanı, Kargo Terminali, Sistem Antrepo No:9
34149 Yeşilköy - ISTANBUL - TURKIYE
Tel: +90 212 465 47 98 Fax: +90 212 465 47 99 e-mail: ahl@reibel.com.tr

SABİHA GOKCEN AIRPORT OFFICE-ISTANBUL TURKIYE

Sabiha Gökçen Uluslararası Havalimanı, HEAŞ Kargo Terminali, C Blok, Asma Kat, A-56 81440 Pendik - ISTANBUL - TURKIYE
Tel: +90 216 588 01 24 (pbx) Fax: +90 216 588 01 26 e-mail: saw@reibel.com.tr

BRANCH OFFICE -ANKARA TURKIYE

John F.Kennedy Cad. Kavaklıdere Mah. No:18, D:8 06680 Kavaklıdere - ANKARA - TURKIYE
Tel: +90 312 427 26 45 (pbx) Fax: +90 312 427 23 34 e-mail: ankara@reibel.com.tr

BRANCH OFFICE-MERSIN TURKIYE

Kiremithane Mah. 4406 Sk, Müzeyyen Boro İş Merkezi No:9, K:2,D:15 Akdeniz - MERSIN - TURKIYE
Tel: +90 324 232 68 24 (pbx) Fax: +90 324 232 19 60 e-mail: mersin@reibel.com.tr



Peter Kiss



METRANS

brings its intermodal transportation experience to Turkish market

METRANS, one of the leading players in intermodal transportation in Europe, is preparing to offer new products for the Turkish market it has re-entered. The company, which currently offers weekly services on the Türkiye-Slovakia, Türkiye-Hungary and Türkiye-Serbia lines, plans to establish a connection between Türkiye and Poland as well. Peter Kiss, CEO of METRANS Group, announced that they will add swap body and trailer transportation in addition to 45' containers in the third quarter of the year, and is positive about terminal investment in Türkiye.

METRANS, a subsidiary of Hamburger Hafen und Logistik AG (HHLA), stands out with its railway-connected intermodal solutions. Offering CO₂ neutral handling and transportation to its customers with its "HHLA Pure" product, the company provides carbon-neutral transport chains from Hamburg, Europe's largest railway port, to the inner regions of Europe. METRANS, which has re-entered the Turkish market, connects Türkiye to Central and Eastern Europe, and Central and Eastern Europe to larger regions via Türkiye, with the networks it has established. Peter Kiss, CEO of METRANS Group, explained his plans for the Turkish market to UTA Lojistik Magazine.

IT MANAGES MORE THAN 650 TRAINS A WEEK

Could you introduce METRANS to our readers a little bit? What are your services to the logistics sector?

METRANS is one of the market leaders in intermodal transport. With more than 30 years of experience and neutrality, 20 European terminals, over 650 trains every week, the fleet of more than 130 locomotives and over 4000 rail cars serve all major European ports and European hinterland. Our regular shuttle trains in combination with a well-developed and flexible terminal network enable our customers to transport goods smoothly, fast and reliably. Our intention is the all inclusive service for our customers.

Which modes of transport do you use?

We have committed ourselves to innovation and sustainability, offering a diverse range of locomotives including electric, diesel, and hybrid models equipped with energy recovery technology for enhanced efficiency and reduced emissions. While rail remains our core competency, METRANS goes beyond traditional rail services. We offer integrated trucking services - our extensive network of contractual trucking partners ensures reliable last-mile deliveries, complementing our rail services for comprehensive logistics solutions. So, we are a combined traffic operator.

CARBON NEUTRAL TRANSPORT SOLUTION WITH ‘HHLA PURE’

As METRANS, are you ready for Green Transformation as a result of the Green Deal? What are your investments or actions taken as a result of these regulations?

We offer a unique intermodal solution for neutral and global container transport. Environmentally friendly transport enjoys the highest priority at METRANS. Our HHLA Pure Project offers our customers a climate-neutral transport chain that includes port operations using electric crane systems and automated guided vehicles, as well as container transport with e-traction locomotives. We have to remind ourselves daily that the rail is the most sustainable transportation mode. We have to remind ourselves daily that we have forgotten what we have on an opportunity at the railway. There are too many talks, but less action. But we are keeping our word and doing. That’s why we have introduced the CO2 neutral transportation already 2018. As one of the first.

We know that you are currently organizing train services between Turkiye and Slovakia. Are you planning to organize block train

ADDRESS BOX METRANS

Barbaros Mahallesi
Alzambak Sokak Varyap
Meridian Grand Tower A Blok
Kat 27 No 227, 34746
Ataşehir / İstanbul – Turkiye
Web: www.metrans.eu
Tel: +90 216 510 0692
Fax: +90 312 473 5736
Mobile: +90 537 955 6592
E-Mail: obasar@metrans.sk

‘WE ARE WILLING TO INVEST IN TERMINALS IN TURKIYE’

We know that METRANS has terminals in many countries. Do you have a terminal project in Turkiye? If so, are you thinking on the European side or the Anatolian side?

It is too early to give an answer, but I think we could take a step in that

direction in the future. We are aware of the needs in Turkiye and are eager to share our experience in terminal management. As said. We are at the beginning. But we are listening to the needs of the market, to the needs of our partners. That’s how we do it everywhere and always.

services to a different country or countries in the near future?

Currently we have direct services between Turkiye and Slovakia, there are also weekly direct services between Hungary and Turkiye, between Serbia and Turkiye. We are planning our next direct connection as a direct service between Turkiye and Poland. We are also trying to support project-based block train requests from our customers. Our commitment is to react always on the needs.

IT EXPANDS EQUIPMENT OPTIONS

Do you plan to transport swap body and/or trailer equipment in the next period? If so, for which time period do you plan?

We are currently supporting our customers with our 45hp equipment. Of course, we have plans to transport swap body equipment, trailers. We do see the demands on the transport from Turkiye to Europe. We are receiving many requests from the market in this regard. We are about to complete our

“While rail remains our core competency, METRANS goes beyond traditional rail services. We offer integrated trucking services - our extensive network of contractual trucking partners ensures reliable last-mile deliveries, complementing our rail services for comprehensive logistics solutions. So, we are a combined traffic operator.”

preparations, it’s necessary to prepare the hinterland terminals, to prepare the equipment, rail cars. That’s why we are investing in to storage capacities at our terminals. We think we can start trailer transport from the 3rd quarter of this year.



Global Logistics: Key Trends and Takeaways



The only certainty when it comes to global logistics is ongoing uncertainty. Agility, technology, and an appreciation for geopolitics are among the abilities essential to navigating the current environment.

Cross-border tensions, environmental concerns, advancing technology, and related worries about cybersecurity are among the forces shaping today's global supply chain and logistics operations. Moreover, a return to normal—say, the years before the pandemic—appears unlikely.

Every year lately, “a big unknown” has impacted supply chains, says Leo Qvarnström, director, Sea-Air Logistics and air sustainability, North America with Kuehne+Nagel, a provider of logistics services. Recent examples include the war in Ukraine, the ecommerce boom, and the current conflict in the Red Sea.

The acronym VUCA, which has its roots in the military and stands for volatility, uncertainty, complexity, and ambiguity, is now being used to describe the world of commerce, says Tom Goldsby, executive director of the Global Supply Chain Institute at the University of Tennessee, Knoxville. Supply chain and logistics professionals can gain an edge by understanding the trends and shifts contributing to the current global logistics environment.

GEOPOLITICAL UPHEAVAL

In addition to exacting a human cost, conflict impacts supply chain and logistics operations. For instance, Red Sea attacks are forcing more shipments around the horn of Africa, lengthening cycle times and driving up fuel costs and carbon emissions, says Ted Stank, co-executive director, with Tom Goldsby, of the Global Supply Chain Institute.

Between November 2023 and February 2024, container leasing rates on the China-to-U.S. trade route more than doubled, finds Container Xchange, an online container logistics platform.

Challenges in the Red Sea will even indirectly impact shippers whose cargo doesn't travel this route, says Robin Knopf, global head of Sea-Air Logistics with Kuehne+Nagel. The reason? As carriers move to avoid the Red Sea, they create disruptions or container shortages along other routes, he adds.

Other trade lanes are also at risk, says the Boston Consulting Group (BCG). One is the Strait of Hormuz, which accounts for 20 to 30% of oil

trade. If Iran is drawn into the conflict in the Middle East, vessels navigating this strait could be at risk.

Another lane, the Strait of Malacca, accounts for 30% of global trade. An ongoing dispute between China and several members of the Association of Southeast Asian Nations (ASEAN) over an area in the South China Sea may impact this strait, BCG says.

Along with rising transit costs, it's likely that confirming bookings will be more difficult by summer 2024. “Companies will need to plan longer lead times for getting goods to their final destinations,” says Christa Pitts, co-CEO with The Lumistella Company, the firm behind Elf on the Shelf.

CHINA PLUS ONE

To offset rising labor and other costs in China, many companies are employing a “China + One” strategy. “Firms are reducing their concentration in China and adding capacity in Southeast Asia, India, and Mexico,” says Marc Gilbert, managing director and senior partner with BCG.

Countries in Southeast Asia, for

instance, currently supply multiple regions of the world, including China and North America, Gilbert says. In India, leadership has taken steps to address corruption and enhanced the country's ability to move goods around, he adds.

NEARSHORING/RESHORING

More North American companies also are looking to locate operations closer to home. In early 2023, Mexico replaced China as the United States' top trading partner, benefiting from its geographic proximity, strong manufacturing-based economy, skilled workers, and free-trade pacts, reports research firm MSCI.

Along with Mexico, all of Latin America offers strong potential for nearshoring, says Rick Jordon, senior managing director with FTI Consulting. Many companies will still need to rely on supply networks based in Asia. However, as Latin American companies implement new technology, it's possible they'll leapfrog ahead of their Asian counterparts.

REGIONALIZATION

Interest in regional supply chains is growing. The idea is to "move away from thinking that we have one manufacturing hub for the whole world," Stank says. Instead, companies can set up regional supply chains, which tend to be more agile, to support their major markets. If operations are disrupted in one area, other locations can compensate.

ARTIFICIAL INTELLIGENCE

"The biggest impact to the global supply chain will continue to be the use of artificial intelligence (AI)," Pitts says. Among other benefits, AI allows supply chains to maximize efficiency in ways that hadn't been possible previously, such as maximizing space utilization on a container or a pallet. "AI allows companies to work smarter," she adds.

Given ongoing disruptions, supply chain transparency and visibility to the sources of goods will factor in planning. "AI can enhance that power," says Melinda McLaughlin, global head of research

with logistics real estate company Prologis.

One company employing AI in the supply chain is Good360 is a nonprofit that distributes product donations through its network of 100,000+ vetted nonprofit partners.

The company is trying to use AI to help determine if it can efficiently move products where they're needed after an event occurs, says CEO Romaine Seguin.

For example, Seguin has been working with a donor to determine how Good360 can help in areas impacted by wildfires. "We're bringing in AI technology for mapping weather and identifying how much damage is in an area and what's needed, such as water or hygiene products," she says.

CYBERSECURITY

As supply chains digitalize, the risk of cyber attacks increases. "It's the flip side of the digitalization and automation coin," Stank says. Some chief information officers are even throttling back supply chain initiatives because of cybersecurity concerns, he adds.

A criminal may act as a carrier, broker, or even a customer to break into a system and then try to hijack freight or access customer or employee data. "Any system is open to attack," warns Nathan Johnson, founder and CEO of transportation consultancy GLCS.

SUSTAINABILITY

While it's difficult to pin a single weather event on climate change, the drought at the Panama Canal is capturing the attention of supply chain experts. Drought cycles used

to occur once every five years, but now are happening every three years, said Ricaurte Vásquez Morales, administrator of the Panama Canal, in a statement.

Another sign of the emphasis on sustainability is the European Commission's Carbon Border Adjustment Mechanism. CBAM, which will be phased in between 2023 and 2026, is intended to fairly price the carbon emitted during the production of carbon intensive goods entering the EU.

CBAM will initially apply to some goods whose production is carbon intensive and at most risk of carbon leakage, such as cement, iron, and steel; additional goods will be added.

NAVIGATING EVOLVING GLOBAL LOGISTICS

As global logistics evolves, here's how shippers can adjust.

Strengthen Agility

Resilience remains essential, but it doesn't mean trying to create bulletproof supply chains. "There is no such thing as being bulletproof," says Goldsby of the University of Tennessee. Instead, resilience should take the form of agility, or developing options before they're needed. Plasticity, or the ability to make rapid structural changes, such as sourcing in new locations, is also necessary, he says.

Understand Geopolitics

Supply chain leaders today need to understand a range of subjects, including geopolitics, economics, and cybersecurity, Goldsby says. "They have to be global citizens and understand that what takes place in, say, Indonesia could very much influence their supply chains and business," he adds.

Create a Task Force

More than three-quarters of respondents to BDO's Global Risk Landscape 2023 indicated that the risk landscape is shaped more by connections between risks than individual risk





factors. Addressing these connections requires a company-wide focus.

Assemble an enterprise-wide task force to take a control tower view of the supply chain, advises Tony Nuzio, founder and chief executive officer with ICC Logistics Services Inc. It should be cross-functional and include employees from all levels. Employees on the ground might be best suited to identify, for instance, suppliers that are critical to production, even if the company purchases relatively small amounts from them. Task force members can run scenarios and assess how prepared the company is for them, he adds.

Beef Up Cybersecurity

Nearly three-quarters of cyber incidents include a human element, such as an employee clicking a phishing link, according to Infosec, a cyber security training company. Employee education is key to preventing attacks.

“All it takes is one person in the organization to click on something they shouldn’t, and then the entire company is exposed,” says Nathan Johnson from consultancy GLCS. Another essential safeguard is multifactor authentication, or requiring users to

present two pieces, or factors, that show their identity before they can access a system.

Find Partners or Platforms

The very largest companies may have the resources they’ll need to manage the evolving global logistics environment by themselves. Many other organizations will need to work with partners and/or platforms to achieve the benefits of scale, says Prologis’ McLaughlin.

GLOBAL TRADE MANAGEMENT SOLUTIONS

Technology tools can help shippers tackle the challenges of global logistics operations. Here are a few of the many available solutions.

Descartes: Datamyne™ is a searchable trade database that provides real-time access to import and export information from customs authorities and trade ministries across 230 markets.

e2open: Features on e2open’s global trade management software include due diligence screening, the ability to automate export compliance and import management, as well as a database of government trade regulations.

ImportKey: The AI-driven

algorithm leverages global and U.S. import and export data, as well as U.S. customs data and records, to identify top products, sellers, and buyers for given time periods.

Oracle Global Trade Management: This solution allows companies of any size and in all geographies to centrally manage global trade operations and to optimize, automate, and monitor cross-border transactions from a unified trade and transportation platform.

PartnerLinQ: This supply chain platform integrates with more than 70 TMS, WMS, and ERP systems using industry best practices, common workflows, and data structures.

SAP Global Trade Services: This platform integrates trade services across the entire enterprise and automates and streamlines trade processes.

Trademo: This solution connects billions of supply chain data points and leverages software to provide organizations visibility into their global supply chain networks.

Zonos: The platform provides a range of cross-border solutions, like Landed Cost, which offers the ability to show guaranteed duty, tax, and carrier fee calculations on all orders.

21st Caspian International

TRANSPORT, TRANSIT AND LOGISTICS EXHIBITION



TransLogistica
CASPIAN

Organisers



Tel. : +994 12 404 10 00
: +994 55 224 10 00
E-mail : transport@ceo.az

4 | 5 | 6 JUNE 2024

BAKU EXPO CENTER / BAKU, AZERBAIJAN

[TransLogisticaCaspian](#)

[trans_logistica_caspian](#)

#TransLogistica

www.translogistica.az



WILL GROW ITS CAPABILITY IN WIND ENERGY LOGISTICS

BREKBUK EUROPE
VISIT US: 2A40



Ömer Gece



Dedicating itself to project, heavy load and energy logistics, Yılınak has made its mark on projects such as the transportation of Turkish Airlines Cargo Department from Atatürk Airport to the new Istanbul Airport in 56 hours instead of 72, and is on the list of sought-after companies with the solutions it offers for wind energy investments. Yılınak General Manager Ömer Gece said that they aim to grow in wind energy logistics and expand their geographical footprint in 2024.

Could you give information about Yılınak's logistics infrastructure and talk about its experience and success in energy, projects and heavy load transportation?

Established in 1973 and now a key part of Alp Ozler Group since 2011, Yılınak stands at the forefront of heavy haulage and project logistics, offering unparalleled solutions worldwide. With a commitment encapsulated in our motto, "We know what we transport," our fleet boasts over 50 heavy haulage trucks and more than 100 specialized trailers, representing the youngest fleet in Türkiye's heavy transport sector. Our team of over 120 professionals spans across 3 countries and 8 cities, dedicated to delivering excellence in logistics and transportation for energy projects and heavy loads.

TURNKEY SOLUTIONS ON FOUR CONTINENTS

Do you offer turnkey solutions to your customers? In terms of service / time / cost / competition etc. What kind of advantages do you offer?

Yılınak excels in providing turnkey solutions, bolstered by our expansive global network across 56 countries and four continents. This extensive reach, coupled with our strategic partnerships and agencies worldwide, ensures swift and effective responses to operational challenges, securing our esteemed position in the logistics sector. Our approach is tailored to meet the unique needs of each project, focusing on service efficiency, cost-effectiveness, and competitive advantages to surpass our customers' expectations.

Which sectors do you provide services to the most in the field of project, heavy load and energy logistics? In which regions do you concentrate your operations at the country and abroad?

Yılınak specializes in serving the wind energy sector, oil & gas sector and heavy construction sector. A testament to our expertise in handling complex logistics and heavy haulage demands. Our operations are strategically concentrated in regions known for wind energy projects, including but not limited to Europe, North America, and Asia. Our commitment to renewable energy projects underlines our dedication to contributing to a sustainable future, making us the logistics partner of choice in the dynamic energy sector.

IT WILL EXPAND THE FLEET WITH ENVIRONMENT-FRIENDLY VEHICLES

What is your growth target for this year? Which areas will you prioritize investing in?

ADDRESS BOX
Yılınak

www.yilnak.com.tr
Dağyaka mah.F.S.M Bulvarı
No:432 Kazan/ANKARA
Tel: +90 444 4 956
E-mail: info@yilnak.com.tr

"The project and energy logistics market has recorded significant growth, both in Türkiye and around the world, driven by the increasing demand for renewable energy resources. Regions exhibiting high growth potential include Asia-Pacific and North America, which is attributed to aggressive renewable energy initiatives."

In 2024, Yılınak aims to expand its role as a solution partner in numerous wind energy projects, targeting significant growth. Our investment priorities include enhancing our fleet with more technologically advanced and environmentally friendly vehicles, and expanding our geographical footprint to embrace emerging markets in wind energy logistics. Our commitment to innovation and sustainability drives our investment strategy, with a planned substantial allocation towards achieving these goals.

Which regions are the markets that increase their attractiveness for

companies providing services in project and energy logistics? What is the growth potential of the market?

The project and energy logistics market, both in Türkiye and globally, has seen substantial growth, driven by the increasing demand for renewable energy sources. Regions exhibiting high growth potential include Asia-Pacific and North America, attributed to their aggressive renewable energy initiatives. Yılınak, with its specialized focus on wind energy logistics, is well-positioned to capitalize on this growth, reinforcing our leadership in the sector.



DHL GLOBAL FORWARDING

Industrial Projects crosses borders in project cargoes with its global network

Stating that DHL Global Forwarding Industrial Projects offers a series of turnkey solutions, tailor-made logistics solutions and value-added services to meet the increasing demand for comprehensive project transportation services, DHL Global Forwarding Head of Industrial Projects Mustafa Ildiz said: "As part of DHL Global Forwarding with our 30,000 employees, we can offer a variety of forwarding options and meet the growing demand for multimodal shipments worldwide."



Mustafa Ildiz

How did DHL Global Forwarding, which started industrial project logistics services in 2009, restructure in the project transportation? Could you tell us about the experience and knowledge you have gained in 15 years?

The experience and knowledge gained by DHL Global Forwarding Industrial Projects over 15 years in project transportation have been instrumental in refining its strategies, improving operational efficiency, and delivering value-added services to its clients. Projects transportation often involves handling complex and oversized cargo for industries like Energy, Engineering, Procurement, & Construction (EPC), Manufacturing, Mining, Oil&Gas. Industrial Projects have invested in developing specialized expertise within its workforce, including engineers, project managers, and

logistics specialists, to cater to the unique needs of such projects. Our network of experienced customer managers and project operators offer in-depth industry expertise acquired through years of hands-on experience.

Throughout the years, we have helped both small and large customers successfully execute their projects, be it single move or ad-hoc shipments, capital projects and maintenance, repair and operations (MRO) including global multi-supplier management.

Some of the important and effective elements we use while doing this are; Customer-Centric Approach, Global Network Expansion, sustainability initiatives, Risk Management, Improving end-to-end visibility in project logistics activities.

Customer Promise - "Excellence. Simply Delivered." reflects our commitment to unparalleled service. Achieved

through the expertise of our team, the strength of our global network, a zero-tolerance compliance environment, and a robust Health, Safety, and Environment (HSE) culture.

Risk Management is also mitigating risks associated with project transportation, such as delays, damages, or regulatory issues, have been a priority. Industrial Projects refined its risk management strategies, which involve comprehensive contingency planning, insurance solutions, and compliance measures.

LOCAL KNOWLEDGE AND GLOBAL NETWORK MEET

While customer demands vary in project transportation, the demand for turnkey solutions is increasing. With which services does DHL Global Forwarding offer a solution to this need?

“The project transportation market in Türkiye is significantly influenced by the country’s strategic geographical location, serving as a bridge between Europe and Asia, as well as its ongoing advancements in infrastructure and industrial sectors. While obtaining precise data regarding the exact size of Türkiye’s project transportation market may vary, it undeniably holds a prominent position within the broader global market. This is particularly evident due to Türkiye’s pivotal role as a regional hub for trade and investment.”

DHL Global Forwarding Industrial Projects offers a range of turnkey solutions, tailor-made logistics solutions and value added services in order to meet the increasing demand for comprehensive project transportation services. Industrial Projects also provides the safe, compliant and reliable management of project logistics for oversized cargo and heavy lifts, as well as deep-sea chartering activity.

These solutions offers customers a strategic advantage by addressing their diverse project transportation needs comprehensively, efficiently, and cost-effectively, thus contributing to their success in an increasingly competitive landscape.

The solution includes global multi-supplier projects, from pick-up to consolidation and delivery, to fabrication facilities and final project job sites. Being a part of DHL Global Forwarding with around 30,000 employees in more than 190 countries and territories, we are able to offer a variety of routing options and meet the increasing demand for multimodal shipments globally.

Besides, End to End (E2E) logistics is at the core of our projects offering. With our early engagement and industry knowledge, we provide market leading, industrial project logistics solutions and informed decision making.

These solutions are also designed to provide customers with end-to-end support, from planning and execution to final delivery, addressing their specific needs and efficiently. Some of the key services offered by DHL Global Forwarding Industrial Projects in this regard include; Project Planning and Consultation, Transportation Management:

Technical Engineering, Comprehensive Solution for Global Projects: Safe and Reliable Project Logistics Management: Single Point of Contact: Time Efficiency Cost Optimization, Competitive Edge, Risk Material Management and Insurance and use of our Material Management System (MMS)

Industrial Projects’ comprehensive turnkey solutions, combined with its global presence, industry experience, and operational excellence, provide customers with



a competitive edge in the market, enabling them to differentiate themselves, win new business, and expand their project capabilities.

Additionally, in terms of Ad-hoc shipments; Our global presence and local knowledge allow us to provide the needed timely, dynamic and robust support for ad-hoc requests while delivering safe and efficient industrial project logistics solution at competitive rates.

PROJECT TRANSPORTATION SERVICE TO EVERY POINT IN THE WORLD

Which modes do you use most in project transportation? Which sectors do you mainly serve? Which regions abroad do you mainly transport to?

DHL Global Forwarding Industrial Projects’ extensive global network allows to serve a wide range of sectors and transport project cargo to destinations worldwide. The company caters to the diverse needs of its clients across different industries and regions. Industrial Projects employs various modes of transportation, such as multi-modal solutions in project logistics, depending on the specific requirements of each Project. Some of the primary modes utilized inclu-

de; Ocean Freight, Air Freight, Rail Transport and Road Transport.

For moving heavy, oversize and too large cargoes of road travel very large transport with an escort and special permit is heavy hauler transport equipments uses.

these equipments consists of ballast tractor and a hydraulic modular trailer which have independently steerable wheels, and several might be towed by one or more tractor units in a train.

In the narrow jobsites or routes / roads SPMT (self-propelled Modular Transporters) which have featuring a dozen or more self-steering axles with scores of rubber tires to spread out heavy units might be needed.

DHL Global Forwarding offers project transportation services to a diverse range of sectors. EPC (Engineering Procurement Construction), Engineering & Manufacturing, mining, Oil&Gas, Renewables&Energy, Government& Defense are among the these sectors primarily served by Industrial Projects. This includes renewable energy projects such as oil and gas initiatives, wind farms, and solar installations, as well as power generation infrastructure. Additionally, Industrial Projects supports large-scale construction projects worldwide by transporting heavy machinery, building materials, and equipment.

Industrial Projects also assists mining companies by transporting equipment, components, and raw materials for mining operations and mineral extraction projects. Furthermore, DHL Global Forwarding facilitates the transportation of industrial machinery, components, and products for various engineering and manufacturing projects. Industrial Projects plays a crucial role in infrastructure development projects, transporting construction materials and equipment for transportation projects such as roads, bridges, railways, airports, and ports as well.

In terms of regions served, DHL Global Forwarding Industrial Projects operates globally and provides project transportation services to virtually every part of the world. However, specific regions may see higher volumes of project cargo transportation based on economic activity, infrastructure develop

ment, and industrial projects. Industrial Projects serves several key regions in project transportation, each characterized by unique demands;

The Middle East and Africa region, with its wealth of energy resources and extensive infrastructure projects, experiences significant demand for project logistics services.

Meanwhile, Europe remains a prominent market for project transportation due to its ongoing construction projects, energy investments, and infrastructure upgrades.

In Americas, encompassing both North and South America, diverse needs for project cargo, including energy projects, mining operations, and infrastructure developments, underscore the importance of this region for Industrial Project transportation services.

And, the Asia-Pacific region, characterized by substantial industrial growth and infrastructure development, emerges as a key market for project.

What size has the project transportation market in Türkiye and the world reached? Where are the markets concentrated that increase their attractiveness for companies engaged in project transportation?

The project transportation market presents numerous opportunities and challenges related to the transportation of materials and equipment required for the construction of large-scale energy projects and industrial facilities. The size of this market can vary depending on factors such as the demand and supply balance in specific sectors, economic conditions, international trade flows, and changes in investments.

Especially in countries with growing economies like Türkiye, energy projects and the construction of industrial facilities create an increasing demand. This not only increases the need for project transportation services but also presents opportunities for companies operating in this sector.

The project transportation market in Türkiye is significantly influenced by the

country's strategic geographical location, serving as a bridge between Europe and Asia, as well as its ongoing advancements in infrastructure and industrial sectors. While obtaining precise data regarding the exact size of Türkiye's project transportation market may vary, it undeniably holds a prominent position within the broader global market. This is particularly evident due to Türkiye's pivotal role as a regional hub for trade and investment.

Globally, the project transportation market is associated with large international energy, construction, mining, infrastructure, engineering and manufacturing projects, and other large-scale facility developments. These projects often require tailor-made logistics solutions and specialized transportation equipment, contributing to the growth of the project transportation market.

In conclusion, the size of the project transportation market has a complex and dynamic structure, varying depending on global and local economic factors, as well as industry demands and changes in investments.

CASE STUDY: IRAQ IOT PROJECT

Could you briefly describe the operation processes by giving examples from one or two of the projects in which you are a solution partner in the field?

We can bring to the fore long term turnkey project we were solution partner to our customers as example; The Initial Oil Train Project (IOT) in Southern Iraq lasted approximately 3 years, during which cargoes of various sizes and weights from around the world were transported door-to-door to the project site. The primary components of 19 modules were transported from the manufacturer's factory to a loading port in Türkiye using self-propelled modular trailers (SPMT). Additionally, numerous extendable trailers were utilized for the transportation of 27-28-meter-long pipes and spools. To facilitate this movement, 3 geared heavy lift vessels were chartered by DHL Global Forwarding Industrial Projects. The cargo securely stored at the port in Basra, Iraq, was transported individually from the port to the project site using specialized vehicles according to customer's requirements, following the completion of customs procedures and the obtaining of road permits.

THE SERVICES CONSISTED OF

- » Roadfreight,
- » Oceanfreight,

- » Airfreight,
- » Breakbulk as door to door basis
- » Inland transportation at both ends
- » Any documentation and customs formalities at both ends,
- » Legalization formalities all over the world
- » Chartering
- » Heavy transportation
- » Route surveys
- » Any port handling, operations, sorting, labeling, 3rd party survey
- » Supervision at all stages

PROJECT SYNOPSIS

- » Volumes: Ttl 18000 CBM / 8000 mtons
- » Cargos: 19 units Piperack modules, spools, and other accessories - Heaviest unit: LWH 27000 5500 x 5500mm/ 100 mton / 817 CBM

TRANSPORT EQUIPMENTS

- » 3 Geared Heavylift Vessels
- » +20 SPMTs
- » +100 extendable trailers
- » +300 standard trailers for inland
- » +300 standard trailers for international
- » +15 hydraulic trailers
- » +100 TEU containers
- » +50 airfreight shipments
- » +10 small vans



ECO

PROGRAM LAUNCH



Win new business and help save the planet

WCAworld's eco program is designed to help our members positively impact the environment and boost their business opportunities. This innovative program allows our members to identify partners who have full carbon emissions measuring capabilities and work together to win new business from shippers and producers committed to sustainability. By recognizing their environmental commitment, our members can attract more environmentally conscious customers and grow their businesses while saving the planet!



designs a special scenario for each project cargo

Under the Status of Surveillance Company which is primarily specialized in bulk cargo loading of container ships and provides services directly to ship owners in cargo planning, Lashing Plan Port Captain, and MOS matters, MAKR Group managing partner Mert Kuzpinar, says: "As MAKR Group, our most important distinguishing point is that the services we provide and our staff are fully equipped with academic knowledge, sea and navigation experience, we are developing separate project for each load, and we make plans by considering the risks at our highest level."



Mert Kuzpinar

Can you give information about the areas where MAKR Group concentrates its services, its logistics infrastructure, the number of employees, and its structure in Turkey and abroad?

First of all, MAKR Group was established under the Status of Marine Survey Company and specializes in Breakbulk cargo of mainly Container ships and serves direct shipowners on cargo planning, Lashing Plan Port Captain and MOS.

Apart from these, it provides services

on Lashing, Tarpaulin, Fumigation and Seaworthy packaging and also provides consultancy on Dangerous Goods status.

It provides Marine Survey and Lashing services in all ports in Turkey and also provides services in the supply of equipment and workers as a subcontractor in machinery and stuffing and unstuffing services at the CFS sites of container terminals in Ambarlı and İzmit regions.

Apart from the aforementioned services, MAKR Group is the non-bounded container site operator in Ambarlı and Gemlik and provides all of the empty container warehousing and all CFS services provided in the ports to the container lines in the areas it operates non-bounded.

PROVIDES SERVICE WITH FULLY EQUIPPED STAFF

What are the main features that distinguish project logistics from other logistics services? How did Makr Group achieve specialization in this field and how did it make a difference in the market? What are the 5 main factors that you differ in the sector?

The most important feature that distinguishes Project Logistics from other transports is that the services to be provided in terms of engineering knowledge,

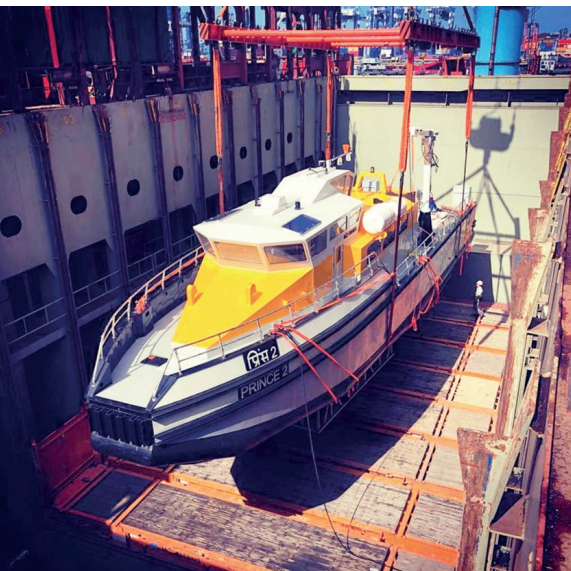
navigational knowledge requirement and cargo other than transportation standards are calculated and created according to these criteria. Unfortunately, these works in our location are progressing based on the practices coming from the field other than academic knowledge.

As Makr Group, our most important distinguishing point is that the services we provide and our staff are fully equipped with academic knowledge, sea and navigation experience, we are developing separate projects for each cargo, and we make plans by considering the risks at our highest level.

Although customer orientation is one of our priorities, our most important issue in each project is to create a scenario based on the safety of the cargo and its delivery to the buyer as it leaves the manufacturer.

Which sectors and regions abroad do you serve the most in the field of project & heavy cargo and energy logistics? Are there any new regions you are considering to establish?

As Makr Group, our targets in project transportation are companies, buyers and shippers who physically carry out the transportation regardless of the sector or region. We provide services at every point and all ports in Turkey, and we can summarize our service network





As MAKR Group, what kind of growth strategy have you determined in this market? In which area will you invest the most? What number will you reach in growth? What are the topics on your agenda?

Makr Group's management and administrative staff is composed of people who are experienced in maritime transportation, navigation and ports, who have worked in Europe, America and the Black Sea regions, and who have assumed important positions in global companies that are major players in transportation.

As a company, our biggest investments are to be involved in the innovation processes of staff training, technological navigation and cargo-specific systems and to have a say in these issues. Apart from these, expanding the product ranges of the companies we consult and being a stakeholder in the development process of both companies and ourselves with different solutions.

throughout Europe regarding our other services as follows.

» **Lashing:** Turkiye, Germany, Denmark and Italy

» **Tarpaulin:** Turkiye, Germany and Denmark

» **Shrink:** Turkiye, Germany and Denmark

» **Survey:** Turkiye, Italy

» **Fumigation:** Turkiye

Apart from these, we try to respond to the demands of our customers as much as we can with our Network in every port where Container ships dock.

TURKISH MANAGERS TAKE IMPORTANT ROLES IN THE GLOBAL MARKET

What size has the project transportation market reached in Turkiye and in the world? Which regions are the markets that increase their attractiveness for companies providing services in the field of project transportation? What is the growth potential of the market?

Turkiye is a strategic and important point in terms of its location. The connection point of the North and the South plays an important role in East and West traffic. Apart from local cargo, transit cargo are also very important. Therefore, in addition to its own local cargo, Turkiye has gained a very serious momentum in

terms of Transit cargo, especially as the Project cargo of Mersin, Kocaeli and Tekirdağ locations, and has a serious say in the global market.

The development of technology in the global market, the growth of ships, the production of ships suitable for world trade outside the standards and their operation make some projects a lesson.

Apart from the transportation of these cargoes, there are many sub-services before and after. First of all, cargo safety and handling are the most important topics outside the cruise. In this regard, Turkiye has developed itself very seriously, especially in the last 10 years, and has reached the level to teach and educate. In this way, Turkish managers take important roles in the global market based on their experience and knowledge.



"MAKR Group's management and administrative staff is composed of people who are experienced in maritime transportation, navigation and ports, who have worked in Europe, America and the Black Sea regions, and who have assumed important positions in global companies that are major players in transportation."

ADDRESS BOOK MAKR Group

www.makrgrs.com

Levent Mah. Karanfil Sok. No:13

Beşiktaş - İstanbul

Phone: +90 (212) 923 53 32

E-mail: info@makrgrs.com

GENEL TRANSPORT

THE WORLD'S FAVORITE TURKISH FORWARDER

İSTANBUL - İZMİR - MERSİN



**Great
Place
To
Work®**

Certified
JAN 2023-JAN 2024
TÜRKİYE

**Best
Workplaces™**

**Great
Place
To
Work®**

**TÜRKİYE
2023**

35+ YEARS
OF EXPERIENCE

geneltransport.com.tr

GENEL TRANSPORT

ESTABLISHMENT DATE: 1988

ADDRESS: Istanbul / Izmir / Mersin / Turkiye

COMPANY OFFICIAL: Turgut ERKESKİN

Tel: +90 212 241 25 15

Fax: +90 212 241 78 05

E-mail: info@geneltransport.com.tr

Web: www.geneltransport.com.tr

GENEL TRANSPORT IS A GLOBAL SUPPLIER OF TRANSPORT AND LOGISTICS SOLUTIONS

Established in 1988 in Istanbul, the capital of trade and industry in Türkiye, GENEL TRANSPORT is a solution-oriented freight forwarding and logistics company offering both sophisticated and diversified freight and logistics solutions to thousands of clients both in Türkiye and worldwide for over 35 years.

GENEL TRANSPORT provides a diverse array of cargo services worldwide. We always aim to provide the market with superior product quality with a huge variety of logistics services including sea and air shipments, inbound/ outbound trucking, customs operations, project cargo transportation, warehousing, physical distribution, and door-to-door logistics. We are strongly committed to offering excellence with end-to-end solutions tailored to our customers' specific needs thanks to our strong involvement in almost every aspect of international freight forwarding, storage, and transportation.

Our industry focus and specialty services are:

- » Heavy lift & Projects
- » Aerospace & AOG
- » Automotive
- » Chemicals
- » E-Commerce
- » Fashion & Garments
- » Pharma and Healthcare
- » Live animals
- » Perishables
- » Ship spares & Marine logistics

We have branch offices at Istanbul Airport, Izmir, Adnan Menderes Airport, and Mersin, operating at every major transport gateway in Türkiye. In addition to our own offices, we enjoy a global

network of unique partners cultivated over many years and carefully selected for their ability to meet the highest service and technology standards globally. We have an international network of partners and agent offices in more than 195 countries and 1200 cities making us a truly global player that offers services worldwide.

Our company is an IATA cargo agent, and holds ISO 9001, ISO 27001, ISO 10002, AEO, IATA DGR, and GDP certifications.

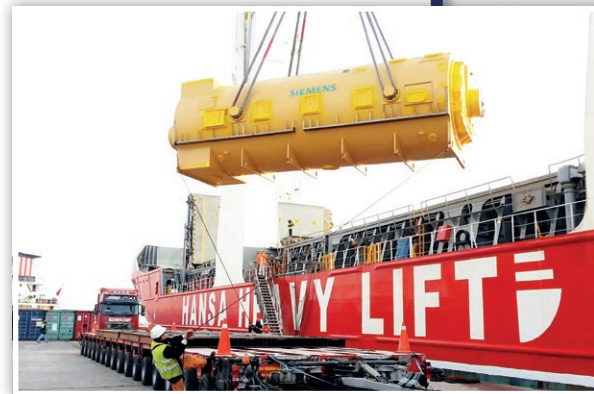
YOUR PROJECT CARGO PARTNER IN TURKIYE

Through our worldwide network, we offer delivery from any origin to any destination, including turnkey deliveries in Türkiye and overseas. We offer individual methodology to every project with all aspects of project work. Our ability to plan and execute transports globally as well as handle project transport systems enables us to move heavy and/or out-of-gauge cargo from one point to another and from multiple points to your turnkey job site.

Our qualified and dedicated project transport team is ready to serve you with all aspects of tailored project transport. We offer customized project cargo solutions for key industries including energy, power and renewables, oil and gas exploration and production, construction, mining, engineering, telecommunication, etc.

- » Our projects and heavy-lift logistics services include:
 - » Logistics management of large-scale projects
 - » Out-of-gauge and heavy-lift cargo
 - » Load / offload supervision
 - » Full and part air charters and ocean charters

- » Feasibility studies and risk Management
- » Remote locations logistics and route surveys
- » Obtaining permits and licenses
- » Engineering support
- » Export packaging & crating
- » Knowledge of customs clearance regulations in the local environment at every step
- » Budgeting Turnkey Projects
- » Fixing Methodology, including chartering
- » Project Supervision
- » Special Equipment for Heavy Lift



BATU LOGISTICS

Logistics redefined

We Have Our Mark on Excellent Logistics Operations



444 BATU
2 2 8 8

batulogistics.com | info@batulogistics.com

BATU LOGISTICS

Logistics redefined

ESTABLISHMENT DATE: 2002

ADDRESS: Oruçreis Mah. Tekstil Kent Cad. No:12/B Koza Plaza A Blok Kat:10 Ofis:38 Esenler – İstanbul – TÜRKİYE

CHAIRMAN: Taner Ankara

Tel: +90 212 444 22 88

Fax: +90 212 438 58 30

E-mail: info@batulogistics.com

Web: www.batulogistics.com

Batu Logistics, which started its activities in the logistics sector with road transportation in 2002, has become an integrated logistics company that can offer sea, air, railway, intermodal transportation, project transportation, customs clearance and foreign trade solutions in addition to road transportation with the experience and knowledge it has gained over the years.

TIME ADVANTAGE FOR CUSTOMERS WITH EXPRESS AND SUPER EXPRESS SERVICES

The company, which carries out operations between Türkiye and European countries, also offers door-to-door solutions for third country transportation. Batu Logistics, which provides time advantages to its customers with Express and Super Express transportation on the road, has been the preferred company in its

sector for many years. The company also makes a difference with its Speedy Van service, which is the ideal solution for fast and urgent loads.

Batu Logistics attaches importance to equipment diversity in order to provide service to every sector and can easily access all types of equipment thanks to its strong supplier network. Producing personalized solutions in line with customer needs, the company meets all needs from a single source and can carry out damage-free transportation in every part of the world, thanks to its experience and expert team, especially in project transportation.

A STRONG AGENCY NETWORK

Batu Logistics, which has a strong agency network in Europe and around the world, can easily move around the world and continue its operations without interruption. The company, which can carry the burden of many sectors, especially automotive spare

parts, chemicals and textiles, puts its customers one step ahead in the competition with its strong supplier infrastructure.

The company accelerates its digital and green transformation efforts in order to be a pioneer of change in the logistics industry. Batu Logistics, which brings a new perspective to the concept of forwarder, reconstructs logistics processes in a way that will accelerate the trade flow by producing services that adapt to changing conditions. The company keeps its digital infrastructure up-to-date accordingly and is among the most preferred companies in the sector with its best customer experience.

Increasing its intermodal transportation by focusing on efficiency and sustainability in all its operations, Batu Logistics ensures the protection of the clean air produced by more than 150 thousand trees a year.



GÜCÜMÜZ EMRİNİZDE!

ZORLUKLARLA BAŞ
EDEBİLMEK İÇİN
GÜÇLÜ OLMAK
GEREKİR.



ARTIK DÜNYANIN HER YERİNDEYİZ!

**Kalite Asla
Bir Tesadüf Değil,
Akıllı Bir Gayretin
Sonucudur**

Rüzgâr türbinleri, enerji santralleri, mega projeler, tekne ve yat taşımacılığı, gemi motorları, iş makineleri, inşaat ekipmanları, limanlardan konteyner ve iç boşaltma taşımaları ve özel projelere kadar her türlü ağır yükü güvenle taşıyoruz.

Hem yurt içinde hem de uluslararası arenada, gabari dışı taşımacılık dahil olmak üzere geniş bir hizmet yelpazesi sunuyoruz. Survey ve lashing hizmetlerinden vinci hizmetlerine kadar uzman ekibimiz, projelerinizin her aşamasında size destek olmaya hazır.

**Zoru yaparız
imkansız
zaman alır!**

Namık Kemal Mah,
121. Sok. No:18 D:3
34524 Esenyurt / İstanbul

Dursun Yıldırım GSM:
+90 532 273 00 52

Alper Yıldırım GSM:
+90 533 066 55 52

Çağrı Merkezi

İstanbul Merkez:
+90 212 876 53 92
+90 212 875 48 75

İzmir Şube:

+90 549 361 52 52
Egemenlik Mah. 6108 Sok.
No:51/ 4-E - İşıkent / İzmir

E-posta: info@ekayproje.com • www.ekayproje.com



EKA PROJE
AĞIR NAKLIYAT
SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



ESTABLISHMENT DATE: 2010

ADDRESS: Namık Kemal Mahallesi Abdi İpekçi Caddesi
121 sokak No: 19 Tır garajı Esenyurt – İstanbul- TÜRKİYE

COMPANY OFFICIAL: ZİHNİ YILDIRIM

Tel: +90 532 433 22 52

Fax: +90 212 876 82 06

E-mail: info@ekayproje.com

Web: www.ekayproje.com

WE CARRY RESPONSIBILITIES, NOT A BURDEN

As Ekay Project, we contribute to the logistics industry by constantly improving the quality of the service we offer. We carry the importance and pride of serving our valued customers with 120 self-owned lowbeds. We safely transport all kinds of heavy loads, from wind turbines, power plants, mega projects, boat and yacht transportation, ship engines, construction equipment, construction equipment, container and unloading transportation from ports to special projects.

We offer a wide range of services, including out-of-gauge transportation, both domestically and internationally.

From survey and lashing services to crane services, our expert team is ready to support you at every stage of your projects.

Our aim is to reduce our customers' logistics costs and accelerate their processes within their supply chains. We will work to provide our customers with a competitive advantage when entering new markets.



The wind is blowing for Türkiye in supply chain and logistics



İbrahim Erden

Emphasizing that it has become extremely critical to find a reliable supply and fast logistics partner for the wind industry, which requires large transportation operations after the pandemic and the Russia-Ukraine war, TWEA Chairman of the Board of Directors İbrahim Erden said that Türkiye has increased its attractiveness in both equipment production and logistics services during this period. Erden drew attention to the importance of strengthening the logistics infrastructure and fleet for the naval base RES investments that are gaining momentum.

Türkiye's wind energy sector is pregnant with serious developments in the medium and long term with its growth potential. It is expected that naval base RES investments in particular will gain momentum. This situation also increases the demand for large-scale project transportation. İbrahim Erden, Chairman of the Board of Directors of the Turkish Wind Energy Association (TWEA), who declared 2024 as the 'Year of Mobilization in the Wind', explained to UTA Lojistik Magazine the developments in the wind energy sector and the increasing needs in logistics according to changing investments.

What size has the wind energy sector reached in Türkiye?

At TWEA, as the umbrella organization of the wind industry, we have an approach that strives to address all the problems of the sector, as we have a member profile that covers the wind energy value chain in Türkiye from end to end. The Turkish wind energy sector has shown a remarkable development, especially in the last 15 years, and our sector currently ranks 6th in Europe with an installed capacity exceeding 12 thousand MW. Although this is a pleasing situation for us, we believe that we should be ranked much higher considering our country's wind and related industry potential.

TARGET FOR 2035 IS 30 THOUSAND MW

What are the market's growth potential and current issues?

Our energy management set a long-term goal in 2023 and included the goal of increasing our wind installed capacity to 30 thousand MW by 2035 in the National Energy Strategy Document. Although our sector, which currently has the potential to create at least 3 GW of new installed power every year, has unfortunately slowed down considerably in the last two years, a significant project portfolio for investments has been provided with the storage renewable energy projects allocated to our investors last year. On the other hand, with our extremely strong domestic wind industry, we have the opportunity to achieve this goal by using domestic parts and equipment. Our investors are quite willing, and we do not experience any problems in terms of trained human resources. However, in addition to capacity allocations, in order for the sector to regain high speed:

- 1-Accelerating the permit and approval processes of projects
- 2-Access to competitive financing and
- 3-Establishing the right support mechanisms to increase the use of local production in the industry

We need to resolve these issues permanently. We declared 2024 as the 'Year of Mobilization in the Wind' with the aim of offering solutions to the problems by focusing especially on these areas. For this purpose, we focus on studies that will emphasize

"Considering that Türkiye has a 5 GW offshore RES target by 2035, the role of healthy, trouble-free and uninterrupted supply / logistics will be great in achieving this. At this point, it is of great importance to establish the offshore logistics, installation and service infrastructure in our country and to manufacture the fleet we need."

the power and potential of the sector both domestically and internationally. Because our most important goals for the wind sector are; While creating a strong wind portfolio and installed capacity, we also position Türkiye as 'Europe's reliable supply partner' in wind!

What are the markets that are gaining momentum in RES investments and logistics?

If we look around the world, there is a serious acceleration in RES investments, as in almost all areas of renewable energy. In the past years, the biggest factor in this was 'climate and emission targets', but with the changing paradigm after the Russian-Ukrainian War, 'energy security' has come to the fore. Therefore, it is now a necessity to produce energy by taking advantage of these clean and fuel-free energy sources. Wind is also of great importance in this field. When we look at it today, we see that the biggest investors in wind are still China by far, followed by European countries and the USA, and we see that all countries in other geographies are trying to increase their wind and

solar installed power. Therefore, this attraction is increasing everywhere. However, there are some restrictions here. Especially during and after the Covid-19 period, serious interruptions and disruptions in the energy supply chain due to the Russia-Ukraine war in our region and energy supply security issues came to the fore. That's why countries now want to take logistics elements into account and establish a supply chain with countries that are geographically closer to them. In this sense, this is the factor that increases the attractiveness of our country for Europe and also for the countries in the region! Türkiye stands out at this point with its extremely strong domestic wind industry infrastructure. In addition, our knowledge and trained human resources are at a very good level. Considering our numerous Turkish supplier companies that can produce at world standards, it is important to concretely demonstrate the great opportunities offered by our country in this field on every relevant platform internationally. We are also striving in this direction and I can say that we have made significant progress in this direction.





LOGISTICS HAS BEEN ON THE AGENDA OF THE INDUSTRY

What role does logistics play in WPP investments?

Logistics services are an undeniably important issue for huge wind turbines consisting of various components of large sizes. Logistic services for turbines are becoming more and more important and complicated day by day, both from production locations to target ports and from these points to project sites. In addition, shipments from supplier production locations to the assembly locations of the main turbine manufacturers are also important in terms of turbine components. As the turbines grow, logistical difficulties increase, and new technology applications and tools have to be put into use in order to provide these services completely.

On the other hand, maybe the best European wind sector representatives can answer this question now! The reason is the great difficulties they experience in the field of supply chain and logistics, and the companies that come from the Far East, especially China, and begin to dominate the European market. We know that China has a great mobility and production capability not only in wind turbines but in almost every sector. And Chinese companies do not hesitate to take bold steps. However, being so dependent on China in the supply chain puts Europe in serious trouble both for industry and in terms of energy supply security. As we mentioned before, we could observe this issue most clearly during and after the pandemic. Renewable energy

logistics has become even more vital for the continent's countries, as Europe was dependent on Russia for natural gas until recently, and Russia is now out of the picture as the main energy supplier due to the Ukraine-Russia War. Finding a reliable supply and fast logistics partner is extremely critical, especially for an industry that requires large transportation operations due to large volume equipment such as wind.

Aside from the logistics of onshore wind investments, we can say that this issue has come to the top of the industry's agenda with the increase in offshore wind investments that are much more complex and require larger-scale logistics skills. Oversea logistics brings great difficulties as it involves special construction and assembly operations in addition to sea transportation.

What are the basic needs in logistics that are increasing according to changing investments?

Here, it is useful to remind the points we have touched upon before: Uninterruption, reliability, and the need for skills and abilities that need to improve day by day. The time from project design to construction phase of a wind power plant can sometimes take up to 4-5 years. Because investors sometimes face a long bureaucratic process that requires obtaining permission and approval from more than 30 separate institutions due to processes such as EIA, land acquisition, and zoning plan process. In this process, technology does not stand still and

turbines are getting bigger and heavier day by day. This makes it even more essential to receive uninterrupted and trouble-free supply and logistics services in order to avoid losing any more time when the construction / installation phase of the power plant begins. Ships, cranes, transfer vehicles, mounting apparatus and equipment, and protective equipment that have the technologies to carry and transport increasingly larger and heavier wind equipment must be produced and included in the logistics operation, which will constantly develop and become difficult in the coming years.

This will be the most important topic for investors when, in addition to onshore wind power plants, offshore RES that are more complex and require high technologies and skills come into play. Considering that Turkiye has a 5 GW offshore RES target by 2035, healthy, trouble-free and uninterrupted supply / logistics will play a huge role in achieving this. At this point, the supply of ships for transportation purposes, ships with large tonnage cranes and other support ships will pose a major problem. Because a large part of the world's capacity is currently used in giant offshore wind fields located in the north of Europe, and we can predict that these intense investments will continue until after 2030. Therefore, since external procurement poses great difficulties for our national offshore wind power plant investments and investments in regional countries, it is of great importance to establish this offshore logistics, assembly and service infrastructure in our country and to manufacture the fleet we need.



WorldFood Istanbul

ufi
Approved
Event

powered by **TGP** Türkiye Gıda
Platformu

WorldFood

32. Uluslararası Gıda Ürünleri ve Teknolojileri Fuarı

3 - 6 Eylül 2024

TÜYAP FUAR ve KONGRE MERKEZİ İSTANBUL

www.worldfood-istanbul.com



Gıda Dünyasının Türkiye Buluşması

Destekleyenler



Organizatör



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

THIS FAIR IS ORGANIZED UNDER SUPERVISION OF TOBB (THE UNION OF CHAMBERS AND COMMODITY EXCHANGES OF TURKEY) IN ACCORDANCE WITH THE LAW NO.5174

The size and route of wind energy logistics is changing



Vestas Türkiye Transport Manager Ömer Gürkan, emphasizing that growing turbine components in wind energy and changing routes in investment have made logistics processes more complicated, said that the use of blade lifters, clamp trucks and dolly trailers in shipments will increase, and ports will have to allocate more space to the wind industry.

Can you tell us about the current developments in the wind energy sector? What role does logistics take and play in these investments?

Renewable energy is gaining importance day by day in our country as well as all over the world, and is predicted to be the energy type that will meet a significant portion of the world's electricity consumption in the future. In our country, this rate has been increasing with government incentives in recent years. In our current situation, in addition to the licenses held by many of our investor companies, the installed wind power in Türkiye is increasing at a serious pace with YEKA auctions, which are the state mechanism. As of 2023, the current installed capacity in our country has exceeded 12 GW. Türkiye's National Energy Plan aims to reach 35 GW of installed wind capacity by 2035; This means approximately 2 GW of wind energy installation per year.

The share of logistics in these investments is not insignificant. Increasing turbine rotor diameters and the size of transported components both increases logistics costs and pushes

to find new solutions. The share of logistics costs in total turbine costs increases year by year, accounting for between 10 and 15 percent of all costs, depending on turbine types.

What kind of needs do changing investments create in logistics processes? What are the problems encountered?

As I mentioned, turbines have been improving over the years and their sizes are increasing rapidly. Wind Energy logistics, which started with 22 meter blade lengths, reached 62 meters by the beginning of 2017, 80 meters by mid-2020, and will probably reach 90 meters in the near future. Likewise, the dimensions and weights of other components are increasing rapidly. This makes wind energy logistics more complicated day by day. Of course, increasing dimensions and weights push us to find new logistics solutions. Our ports, transportation companies and roads where logistics will be carried out are of great importance in our operations.

The quality of port posts in our ports used for ship evacuations, port stock capacities, dock densities, tacles at port

entrances and exits can be considered as the main problems we face in ports. Additionally, high costs in some ports may hinder our competitiveness.

It is necessary to increase the number of personnel who speak foreign languages and have experience in our transportation companies. In addition, our transportation companies must use advanced technological programs to achieve more accurate results in road measurements and reporting. In addition, it is of great importance for them to make timely investments in vehicles and personnel in order to adapt to this rapidly developing and changing market.

Of course, it is becoming more and more difficult to transport growing turbine components both on main roads and field roads. Although the road investments and double roads made in our country in recent years have helped us overcome this problem to a large extent, the operational difficulties of the investor companies on the field roads, the correspondingly increasing costs and, of course, the permissions to be obtained from the institutions make the process increasingly difficult.

INVESTMENTS ARE SHIFTING TO DIFFERENT CONTINENTS

Which markets increase their attractiveness in wind energy investments and logistics? What kind of position does Türkiye have in wind energy logistics?



Ömer Gürkan

“The share of logistics costs in total turbine costs is increasing year by year, accounting for between 10 and 15 percent of all costs, depending on turbine types.”

In recent years, the route of wind energy investments seems to have shifted to very different continents and countries. The Wind Energy campaign that Saudi Arabia recently initiated in the Middle East continues, and there are plans to create a serious installed capacity for the next 10 years. In addition, on the African continent, South Africa is keeping up with this breakthrough with a serious volume. A significant increase in volume is also noticeable in the Turkic Republics. Eastern Europe in Europe and Brazil in Latin America are making serious investments in wind energy. The IRA in America and the political regulations expected in Europe predict a significant increase in these regions.

Our country has decades of experience in this sector. Türkiye, currently one of the largest countries in Europe in terms of installed capacity, will continue to make a name for itself in the wind energy sector in the coming years, thanks to the installations it carries out regularly every year, with the support provided by the Ministry of Energy.

What would you like to say about upcoming trends in wind energy logistics?

As turbine components grow in wind energy logistics, we will also see differences in the equipment and vehicles used in transportation. As blade lengths increase, the use of blade lifters will increase. Increasing tower diameters will push us to use more clamp trucks. The use of dolly trailers will increase for easier maneuvering in blade transport and for reducing road modifications.

Companies will have to adapt to possible future demand changes by increasing their investments accordingly.

At the same time, ports will have to devote more space to the wind industry. We started to see a dock reserved for ships loaded for the export and import of wind equipment, and stock areas dedicated only to turbine components. We will

encounter this situation more frequently in the coming years. In addition, larger diameter cranes will be used as the weight of the equipment increases.

Renewable energy has a very important place for the future of our world. Clean energy is one of the greatest inheritances we will leave to our children. I believe that as Vestas, we will continue to serve for the good of the world for the coming decades.

VESTAS INSTALLED 177 GW WIND TURBINE

Could you please give brief information about Vestas?

Vestas history dates back to 1898. This adventure, which Hand Smith Hansen started by producing hydraulic parts in Denmark in 1898, continued in 1945 when his son Peder Hadsen founded the company named Vestas. Vestas installed one of the world’s first wind turbines in Lem, Denmark, in 1979. As of 2024, it has become a giant with more than 29 thousand employees and has wind turbines in all continents from the USA to China, from Russia to Australia, from Brazil to India, and in a total of 88 countries.

Vestas has installed 177 GW of wind turbines around the world in the last 40 years; That’s more than any other company in the world. Vestas, which also provides service to installed turbines, has served more than 57 thousand turbines to date. For the third year in a row, Vestas also ranks first among the world’s most sustainable energy companies, according to Corporate Knight’s Global 100 Rankings.

The company that installed the first wind turbine in our country in 1984 is Vestas. Türkiye is one of the leading countries in this regard and is the 6th country in the world where wind turbines were installed. In addition, Vestas has undertaken the 2nd build-operate-transfer project in Türkiye, with the Çeşme Collaboration Ares project, which was completed in 1998. As Vestas Türkiye,



we provide services with more than 200 employees in our head office and fields. We have 809 turbines and a total capacity exceeding 2.1 GW in 57 sites.

IT OVERCOMES THE RISK OF CONDENSATION BY SHARED THE VOLUME

How do you manage supply chain and logistics processes? How do you carry out the logistics and purchasing processes? By what criteria do you select business partners?

As Vestas Türkiye, while making our logistics purchasing, we strive to work with the companies that we believe will be the most suitable for the project by holding tenders in coordination with our foreign purchasing department. We conduct our tenders through the electronic portal and only invite companies that are competent to register in our supplier system.

In these times when competition is at its highest, as much as we are price-focused, we also look at many different factors, including the experience of the shipping companies in the geography where the projects are located, whether they have transported the project-specific turbine type before, and their operational capabilities at the port where the ship will be discharged. At the same time, we are trying to share the volume we have, taking into account the seasonal density of transportation companies.

The correct functioning of the supply chain in the transportation of our components from the countries where they are produced to the port, ship loading, port evacuation in Türkiye,, customs and transportation to the field is of great importance in terms of minimizing our costs. Vestas’ advanced supply chain organization helps us a lot in this regard and helps our materials be shipped to our sites as soon as possible and at the least cost.





SEYHAN GÜLHAN

Lojistik ve Tedarik Zinciri
Profesyoneli

Lojistik Gündem

TİCARETİN GELECEĞİ VE YEŞİL LOJİSTİK

İş dünyasının gündemine giren sürdürülebilirlik uygulamalarının her geçen gün kapsamı genişlemektedir. Sürdürülebilirlikte maliyetler şirketlerin içsel durumunu çok yakından ilgilendirirken, dışsal alanda doğa ve çevre konuları da regülasyonlarla olan uyum konusunda önem kazanmaktadır.

Ticaret ile iç içe olan lojistiğin, sürdürülebilirlik ile ilgili gelişmelerin dışında kalması mümkün değildir. Bu alanda sektör için tehdit ve fırsatlar olduğu görülmektedir. Özellikle lider lojistik şirketlerinin sürdürülebilirlik ile ilgili gelişmeleri ve yeni uygulamaları takip etmek, uygulamak için sürdürülebilirlik birimleri kurdukları görülmektedir. Bu olumlu gelişmenin anlam kazanabilmesi için birimin etkinliğini artırarak, karar süreçlerine dahil edilmesi gerekir. Sadece rapor sunan ve tavsiyede bulunan birim olmasının önüne geçecek şekilde konumlandırılması, şirketin değişen dünyaya uyum sağlaması açısından değerli olacaktır.

Yeşil lojistik, çevre dostu uygulamalarıyla lojistik süreçlerinin çevresel etkilerini azaltmayı hedefler. Yeni uygulamalar, bu alanda sürekli olarak gelişmektedir. Öne çıkan bazı yeni uygulamalar şunlardır:

1. Elektrikli ve Hibrit Araçlar: Lojistik operasyonlarında geleneksel fosil yakıtlı araçların yerine elektrikli veya hibrit araçların kullanımı giderek artmaktadır. Bu araçlar, karbon emisyonlarını azaltırken çevre dostu bir alternatif sunar.

2. Akıllı Depo Yönetimi: Yenilikçi teknolojiler, depo yönetiminde daha verimli ve çevre dostu uygulamaların geliştirilmesine olanak tanır. Akıllı depo yönetimi, stok optimizasyonu, enerji verimliliği ve atık azaltma gibi alanlarda iyileştirmeler sağlar.

3. Nesnelerin İnterneti (IoT) Uygulamaları: IoT, lojistik süreçlerini daha etkin bir şekilde izlemek ve yönetmek için kullanılır. Akıllı sensörler ve cihazlar, taşıma süreçlerini optimize ederek enerji ve kaynak kullanımını azaltabilir.

4. Yeşil Ambalaj Çözümleri: Çevre dostu ambalaj malzemelerinin kullanımı, lojistik sektöründe önemli bir trend haline gelmektedir. Geri dönüştürülebilir, biyobozunur veya yeniden kullanılabilir ambalajlar, atık miktarını azaltır ve doğal kaynakların korunmasına katkı sağlar.

5. Lastik Yakıt Tasarrufu Teknolojileri: Lojistik operasyonlarında lastiklerin doğru şekilde kullanılması ve bakımının yapılması, yakıt tasarrufu ve çevresel etkilerin azaltılması açısından önemlidir. Yenilikçi lastik teknolojileri, daha az yakıt tüketimi ve daha az lastik atığı oluşturarak çevresel sürdürülebilirliği destekler.

Yeşil lojistik, çevresel sürdürülebilirliği artırmak ve karbon ayak izini azaltmak için otomasyon ve yazılımlardan yararlanır. Bu teknolojiler, lojistik süreçlerini daha verimli, etkili ve çevre dostu hale getirerek operasyonel maliyetleri düşürürken, çevresel etkileri azaltır. İşte otomasyon ve yazılımların yeşil lojistikteki önemli olan alanları:

1. Verimlilik Artışı: Otomasyon ve yazılımlar, lojistik operasyonlarında verimliliği artırır. Otomatik sipariş yönetimi, envanter optimizasyonu ve rotalama algoritmaları gibi özellikler sayesinde, lojistik süreçler daha az kaynak kullanarak daha fazla iş yapabilir. Bu da enerji tüketimini azaltır ve çevresel etkileri en aza indirir.

2. Atık Azaltma: Otomasyon ve yazılımlar, atık miktarını azaltmaya yardımcı olur. Doğru envanter yönetimi ve tedarik zinciri optimizasyonu sayesinde, gereksiz ambalaj malzemeleri kullanımı ve atık miktarı azalır. Ayrıca, akıllı lojistik sistemleri, geri dönüşüm süreçlerini optimize ederek atık yönetimini iyileştirir.

3. Karbonsuz Teslimatlar: Otomasyon ve yazılımlar, teslimat rotalarını optimize ederek karbonsuz teslimatları mümkün kılar. Akıllı rota planlama algoritmaları, trafik yoğunluğunu ve seyahat mesafelerini en aza indirerek taşıma süreçlerinin çevresel etkilerini azaltır. Ayrıca, elektrikli araçlarla entegre edildiğinde, tamamen karbonsuz teslimatlar sağlanabilir.

4. İzleme ve İzlenebilirlik: Otomasyon ve yazılımlar, lojistik süreçlerini daha iyi izleme ve izlenebilir hale getirir. Akıllı sensörler ve izleme cihazları, ürünlerin ve taşımacılığın her adımını izleyerek kayıp ve hasar riskini azaltır. Bu da kaynak israfını önler ve çevresel sürdürülebilirliği artırır.

5. Enerji Verimliliği: Otomasyon ve yazılımlar, lojistik tesislerinde enerji verimliliğini artırır. Akıllı bina yönetim sistemleri, aydınlatma, ısıtma ve soğutma sistemlerini optimize ederek enerji tüketimini azaltır. Bu da hem işletme maliyetlerini düşürür hem de çevresel etkileri azaltır.

Otomasyon ve yazılımların yeşil lojistikteki önemi giderek artmaktadır. Bu teknolojiler, lojistik endüstrisinde sürdürülebilirlik hedeflerine ulaşmak için güçlü araçlar sağlar ve çevresel etkileri en aza indirerek gelecek nesillere daha temiz bir dünya bırakmayı destekler.

Bu yeni uygulamalar, lojistik sektöründe çevresel etkileri azaltmak ve sürdürülebilirliği artırmak için önemli bir potansiyele sahiptir. Sürekli olarak gelişen teknolojiler ve yeniliklerle, yeşil lojistik alanında daha fazla ilerleme beklenmektedir.

Firmaların yıllık olarak sürdürülebilirlik raporlamaları paylaşmaları ve raporun içeriklerinde paylaşılan verilerin bağımsız akredite olmuş kuruluşlar tarafından teyit edilmesi önemlidir. Aynı zamanda bir sonraki yıl için sürdürülebilirlik adına hedefler sayısal verilerin belirtilmesi anlamlı olacaktır.

Özellikle yurt dışı (Avrupa'ya) ihracat yapan firmaların AB Yeşil Mutabakatı regülasyonlarına uyum için çalışma içerisinde olmaları önemlidir.

Daha iyi bir dünya ve gelecek için sürdürülebilir yeşil lojistik ile kalın...

8

Uluslararası

Gıda Güvenliği Kongresi

9-10 Mayıs 2024 İstanbul-TÜRKİYE
Grand Cevahir Otel Ve Kongre Merkezi



www.gidaguvenligikongresi.org



Umut ÖZCAN

Yazaki EMEA Lojistik Başkanı

YAZAKI KOTOZUKURİ MERKEZLERİYLE LOJİSTİK SÜREÇLERİNİ YENİ BİR NOKTAYA TAŞIDI

“Kotozukuri Merkezlerimiz ile birlikte operasyonlarımızı lojistik mühendisliği, standardizasyon, ortak hammadde tedariki, nakliye ve envanter optimizasyonu gibi aktiviteler ile destekledik. Fabrikalarımızdaki geleneksel depo alanları bu lokasyona taşınarak, üretim için daha çok alan açılmasına ve dolayısıyla ülkemize yeni işlerin getirilmesi ve istihdama katkıda bulunması adına önemli etkileri oldu. Yarattığımız model, maliyetlerimizi daha iyi kontrol edebilmemizi, değişkenlere daha esnek ve hızlı operasyonel çözümler bulabilmemizi destekledi.”

Yazaki, 1941 yılında Japonya’da “Yazaki” ailesi tarafından kurulan ve kuruluşundan bu yana aile üyeleri tarafından yönetilen, Japon kültürel gelenek ve değerlerine bağlı, dünyanın en büyük otomotiv yan sanayi firmaları arasında yer almaktadır. Firmamız operasyonlarını 4 farklı kıtada, 45 farklı ülkede 236 bin çalışanı ile sürdürmektedir. Yazaki Türkiye olarak kablo donanımı üretim faaliyetlerimizi; Sakarya-Kuzuluk, Bursa-Gemlik ve Bursa-Mudanya fabrikalarımız olmak üzere 3 farklı lokasyonda sürdürüyoruz. Buna ek olarak Bursa-Mühendislik Merkezi, Kocaeli-Gölcük Müşteri Hizmet Merkezi ve İstanbul-Kotozukuri Hub lokasyonları ile birlikte Türkiye’de

yaklaşık 7 bin kişiye istihdam sağlayan bir organizasyonuz. Ürünlerimizi yurtiçi ve yurtdışındaki tanınmış ana sanayi otomotiv firmaları için tasarlıyor ve üretiyoruz.

Yazaki’de müşteri memnuniyeti birincil odak noktamızdır. Dünya çapındaki tüm müşterilerimize üstün değer yaratmak, en iyi hizmetleri sunmak, kablo donanımları sektöründe daha da fark yaratmak için organizasyonumuzdaki tüm fonksiyonlarımız birçok proje üzerinde çalışıyorlar.

“Yazaki Kotozukuri Merkezleri, Yazaki Avrupa olarak hem Türkiye hem de Fas lokasyonlarımızda hayata geçirdiğimiz yenilikçi lojistik projelerimizden bir tanesidir.”

Kotozukuri Japonca’da “zorlu şeyleri başarmak” anlamına geliyor. Bundan dolayı 2020 yılında yenilikçi bir fikir olarak tedarik zincirimizde değer yaratmak için başladığımız bu yolculukta, 4 yıllık zorlu proje yönetimi, detaylı planlama ve hayata geçirme macerası olan bu lokasyonlarımıza Yazaki Kotozukuri Merkezleri ismini vermeyi uygun gördük. Yakın zamanda Mısır ve Tunus’ta da aynı merkezleri açmayı planlıyoruz.

Daha önce belirttiğim gibi müşteri odaklılık, en iyi hizmeti sağlama hedefi, gelişen müşteri beklentileri ve bunlara ek olarak son yıllarda yaşadığımız pandemi süreci, jeopolitik gelişmeler, değişen ürün ve pazar yapısı, makroekonomik etkiler karşısında Yazaki olarak tedarik zincirimizde hızlı reaksiyon vermek ve daha da esnek olmak adına Kotozukuri Merkezleri stratejimizi hayata geçirdik.

“Bu projemizde; Türkiye’de lojistik faaliyetlerimizi tek bir noktada topladık ve uçtan uca kusursuz bir tedarik zinciri operasyonları sağladık. Bunun sonucunda Türkiye’de ilk örneği olan bir organizasyonu yarattık.”

Kotozukuri Merkezlerimiz ile birlikte operasyonlarımızı lojistik mühendisliği, standardizasyon, ortak hammadde tedarigi, nakliye ve envanter optimizasyonu gibi aktiviteler ile destekledik. Bunları yaparken iş modelimizi RFID teknolojileri, otomatik paletleme ve palet bozma, endüstriyel robotların kullanımı, malzeme hareketlerinin konveyörle sağlanması, düşey depolama sistemleri gibi ileri teknoloji yatırımları yaparak geleneksel operasyonların ötesine taşınmayı hedefledik.

Bu stratejimiz ile lojistik faaliyetlerimiz Türkiye’de merkezileşti. Fabrikalarımızdaki geleneksel depo alanları bu lokasyona taşınarak, üretim için daha çok alan açılmasına ve dolayısıyla ülkemize yeni işlerin getirilmesi ve istihdama katkıda bulunması adına önemli etkileri oldu. Yarattığımız model, maliyetlerimizi daha iyi kontrol edebilmemizi, değişkenlere daha esnek ve hızlı operasyonel çözümler bulabilmemizi destekledi.

Şirketler için değer yaratmak kolay bir iş değil; süreçleri anlamak, değişime açık olmak, planlama yapmak, unvandan başımsız tüm çalışanların desteği, sınırların dışında düşünebilme ve daha birçok alt detay gerektiriyor. Yazaki’de tüm süreçlerimizi bir bütün olarak görüyor ve her zaman daha iyisini yaratmak için geceli gündüzlü ekip arkadaşlarımızla çalışıyoruz.

“Değer yaratma konusunda kültürümüzün ve gündelik düşünce sistemimizin bir parçası olan bazı Japonca kavram ve anlamlarını sizinle paylaşmak istiyorum.”

“HİTOZUKURİ” - İNSANLARI GELİŞTİRME SANATI VE TUTKUSU

Her şey insanla başlıyor, çalışma arkadaşlarımızın seçimi, motivasyonu, çalışma şartları, eğitim süreçleri çok önemli. İyi insanlar iyi süreçleri yaratır, iyi süreçler de iyi sonuçları yaratır, iyi sonuçlar da şirketler için sürdürülebilir karlılık ve büyüme yaratır. İnsana değer verme ve yatırım temel odak konularımızdan birisidir.

“Gelecekte değişen iş ve pazar koşullarına adapte olabilen ve hızlı dönüşüm sağlayabilen şirketlerin ayakta kalabileceğinin farkındayız. Bu sebepten Yazaki Avrupa Lojistik organizasyonu olarak dünyadaki gelişmeler karşısında Yazaki değerleri olan öngörülü, dayanıklı ve müşteri odaklı bakış açımızı sürekli sürdürmeye devam edeceğiz.”



“MONOZUKURİ” - İŞ GELİŞTİRME SANATI VE TUTKUSU

Her zaman daha kaliteli ürün ve süreçler nasıl yaratabiliriz diye çalışıyoruz. İş yaşamı sonu olmayan bir yolculuk, durmak gerilemek demek, bu bilinçle durmadan çıtımızı yükseltiyoruz. Kaizen (iyileştirmeler) yaratarak operasyon maliyetlerimizi de düşürmeyi hedefliyoruz. Bu bir iş yapma sistemi, küçük büyük demeden tüm süreçlerde iyileştirmeler için çalışıyoruz.

“GEMBA” - DEĞERİN YARATILDIĞI YER

Klasik tanımda değer ürünün yaratıldığı yerdir ve genellikle bu fabrika operasyonlarını kapsar. Biz Yazaki olarak klasik tanımın ötesinde operasyonlarımıza ek olarak müşterilerimizden tedarikçilerimize ve hizmet sağlayıcılarımıza olan süreçlerimizin her alanında değer yaratabileceğimiz, kalite ve maliyet geliştirebileceğimiz performansımızı artırabilecek konularda gemba çalışmaları yapıyoruz. Değerin yaratıldığı her alana çalışanlarımız birebir gidip, sürecin işleyişini, süreçte yer alan kişilerin geribildirimlerini, risklerimizi, fırsatlarımızı, güçlü ve zayıf yönlerimizi bir değer akışı içinde

detaylandırıyor. Birebir kaynağından bilgi ve süreç tanımlaması alınan kararların doğruluğunu ve uygulanabilirliğini destekliyor.

Dünyadaki ekonomik dalgalanmalar, jeopolitik olayların sık sık ortaya çıkması gibi beklenmedik durumlar otomotiv sektörünü ciddi bir şekilde etkiliyor ve önümüzdeki süreçte de etkilemeye devam edecek. Özellikle son yıllarda yaşanan içten yanmalı motorlardan elektrik motorlara dönüşüm süreci ve bu süreçte günümüzde yaşanan bazı belirsizlikler otomotiv üreticilerini daha esnek ve modeller arasında kolay geçişkenlikler sağlayabilecekleri platformlar kurmaya zorluyor. Bu koşullar karşısında sürdürülebilir bir organizasyon yaratmak, bulunduğumuz pazar içerisinde rekabetçi olmak, fark yaratmak, müşteri taleplerine karşı maksimum esneklik ve yanıt verme becerimizi arttırmamız gerekiyor.

“Artık güçlü bir şirket olmak için geleneksel bir düşünce tarzının yeterli olmayacağını biliyoruz.”

Gelecekte değişen iş ve pazar koşullarına adapte olabilen ve hızlı dönüşüm sağlayabilen şirketlerin ayakta kalabileceğinin farkındayız. Bu sebepten Yazaki Avrupa Lojistik organizasyonu olarak dünyadaki gelişmeler karşısında Yazaki değerleri olan öngörülü, dayanıklı ve müşteri odaklı bakış açımızı sürekli sürdürmeye devam edeceğiz.



YAZAKI

Uluslararası karayolu taşımacılığında TIR şoförlerinin vize alımında yaşadığı zorluklar lojistik sektörünü çıkmaza sürüklerken uluslararası toplantı ve görüşmeler için vize talebinde bulunan iş insanları da vize temini süreçlerinde sorunlarla karşılaşılıyor. Schengen vizesi başvurularının kapalı olması ve uzun sürelere yayılan değerlendirme süreci lojistik sektörüne ek olarak dış ticaretimizi de tehdit eder boyuta geldi.

'VİZE SÜREÇLERİNE ACİLEN ÇÖZÜM GETİRİLMELİ'

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Bilgehan Engin, vize sorununun karayolu taşımacılığına olan etkisinin çözümünün zorunlu ve ivedi olduğunu söyledi. "Bugün gelinen noktada karayolu taşımacılığının küresel boyutta en önemli sorunlarından biri olan şoför eksikliğinin yanına vize alımında yaşanan sorunların eklenmesi sektöre ciddi zarar vermektedir" diyen Engin, sözlerini şöyle sürdürdü: "Schengen vizesi süreçlerinde yaşanan sorunlar Türk taşımacılık şirketlerinin uluslararası arenada rekabet gücünü düşürüyor ve pazar payını da azaltıyor. Kaldı ki bu sorun sadece Türkiye'nin Avrupa'ya yapacağı taşımalar için engel teşkil etmemekte aynı zamanda karayolu ağıyla erişilebilen coğrafyalar ile yapılan ticarete de zarar vermektedir. Mal ticaretinin ve lojistik sektörünün temel unsuru olan karayolu taşımacılığında yaşanan vize sorununun bertaraf edilmesi için atılacak adımlar aciliyet arz etmektedir. Lojistik sektörü temsilcileri olarak sorununun ivedilikle çözülmesi konusunda girişim ve çalışmaların yapılmasını talep ediyoruz."

Gelinen noktada vize sorunun sadece TIR şoförleri ile sınırlı kalmadığının altını çizen Engin, "Schengen bölgesi ülkelerinin vize başvurularında iş insanlarımız da olumsuz etkileniyor. İş görüşmelerine, fuarlara ve kongrelere katılmak isteyen firma yöneticileri ve şirket ortakları randevu alamıyor. Uluslararası arenada iş ilişkilerini ve pazarlarını büyütme isteyen girişimcileri vize sorunu engelliyor ve dış ticaretimiz de doğrudan olumsuz etkileniyor" dedi.

'SORUNUN KAPSAMI VE ETKİLERİ BÜYÜYOR'

Türkiye'nin jeopolitik konumunu vurgulayan UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Karayolu Çalışma Grubu

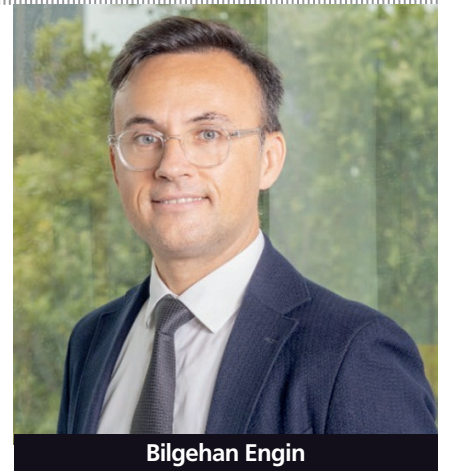


VİZE SORUNU BÜYÜYOR fatura dış ticarete çıkıyor!

Uluslararası taşımacılık sektörünü uzun süredir olumsuz etkileyen vize sorunu derinleşerek devam ediyor. Schengen vizesi temininde sorun yaşayan uluslararası TIR şoförlerine iş insanları da eklendi. UTİKAD, Türkiye'nin dış ticaretini olumsuz etkileyen vize süreçlerindeki sorunların çözülmesi için gerekli adımların ivedilikle atılmasını talep ediyor.

Başkanı Cumhuriyetli ise, "Vize sorunu birbirleri için önemli ticari partnerler olan AB ve Türkiye arasında karayolu ile mal akışı önünde bir engel olarak durmaya devam ediyor ve bu sorun gittikçe büyüyor" dedi. Vize başvurularında öngörülmesi imkansız süreçlerin söz konusu olmasına başladığını belirten Cumhuriyetli "Birçok Schengen ülkesinin başvuruları kapalı ve ne zaman açılacağına dair bilgi verilmiyor. Açılan başvurular kısa zaman içerisinde doluyor. Vize başvurularının ne zaman sonuçlanacağını öngörmek de mümkün değil. Bir ayı bulan değerlendirme süreçleri uluslararası karayolu taşımacılık sektörünü zora sokuyor. Haftalarca süren değerlendirme sonucunda şoförlere kısa süreli vizeler veriliyor" diye konuştu.

UTİKAD'ın sorunun takipçisi olduğunu belirten Cumhuriyetli, "Karayolu taşımacılığının asli unsuru olan şoförlerin yaşadığı sorun doğrudan doğruya ihracatçımızın rekabetçi gücünü olumsuz etkiliyor. Malların serbest dolaşımını öngören Gümrük Birliği şoförlerin de serbest dolaşımını mümkün kılmalıdır" açıklamasında bulundu.



Bilgehan Engin



Cumhuriyetli

UND'DEN SEKTÖRE BAŞUCU KİTABI

UND, 10 yıllık birikimle konusunda uzman avukatlar tarafından hazırlanan "Taşımacının Başucu Kitabı"nı tanıttı. Kitapta, taşımacıların karşılaştıkları hukuki durumlarda neler yapacakları yer alırken; sözleşme, talimat ve tutanak örnekleri de bulunuyor.



UND, sektör firmalarını, hukuki durumlar karşısında bilgilendirmek ve yanlarından ayırmayacakları bir kaynak kitap olarak hazırlanan "Taşımacının Başucu Kitabı"nın lansmanı İstanbul'da yapıldı. Kitabın tanıtımını UND Yönetim Kurulu Başkanı Şerafettin Aras ile yazarlar; Av. Naz Ege Ege, Av. Dr. Turkey Özdemir, Av. Egemen Gürsel Ankaralı yaptı. Kitabın basılmasına destek veren sponsor firmaları temsilen DFDS Başkan Yardımcısı Fuat Pamukçu, IVECO Genel Müdürü Hakkı Işınak, TOBBUND Genel Müdür Mehmet Üylükçü ve TIRSAN Yönetim Kurulu Üyesi Zeynep Nuhoglu da tanıtımda yer aldı.

ARAS: HERKESİN BAŞUCUNDA BULUNDURMASI GEREKEN BİR KİTAP

UND Yönetim Kurulu Başkanı Şerafettin Aras, Taşımacının Başucu Kitabı'nın sektör firmalarının yanlarından ayırmayacakları bir kitap olması için hazırlandığını söyledi. Aras, kitabın alanında uzman hukukçular tarafından hazırlandığını

aktararak, "Sektörümüze maksimum fayda sağlayacak ve güncel ihtiyaçlara cevap verecek nitelikteki bu kitapta; sektörümüzün ihtiyaç duyduğu CMR & TTK (Türk Ticaret Kanunu), Gümrük ve Kaçakçılık Kanunu, İş Kanunu, Sigorta Sorumlulukları, KVKK ve bunlarla sınırlı olmamak üzere faaliyet alanlarını içeren tüm sözleşme, talimat, tutanaklar ve pratikte bunların uygulanmasını içeren bilgi notları yer alıyor" dedi.

Kitabın yazarları Avukat Naz Ege Ege'ye, Avukat Egemen Gürsel Ankaralı'ya ve Avukat Dr. Turkey Özdemir'e tüm emekleri ve katkıları için teşekkür eden Aras, "Taşımacının Başucu Kitabı'nın" yayınlanması için katkılarını esirgemeyen; Platin Sponsorumuz DFDS Denizciliğe, Altın Sponsorumuz TIRSAN Treylere, Gümüş Sponsorumuz IVECO'ya ve Özel Sponsorumuz TOBB UND'ye şahsım, UND Yönetim Kurulu ve sektörümüz adına şükranlarımı sunuyorum" dedi.

TAŞIMACININ BAŞUCU KİTABINDA NELER VAR?

Taşımacılık sektöründe çalışan tüm tarafların ilgi alanlarına göre farklı şekillerde

faydalanabileceği bir eser olarak hazırlanan Taşımacının Başucu Kitabı ile özellikle kara taşımacılığı sektöründe, yetki belgesi olarak girilen faaliyetlerin en başından en sonuna kadar tüm katılanların hukuki bir mesele ile karşılaştığında pratik bilgilere ulaşmasının sağlanması hedefleniyor. Düzenlenen işveren – işçi arası ilişkiler süreci, dış ticarete tedarik, yükleme, boşaltma dahil eşya taşıma süreci, gümrükleme süreci, depolama süreci ve sigorta süreci de dahil olmak üzere örnek sözleşmeler, belgeler, tutanaklar kitapta yer alıyor. Bu evrakların neden, nasıl ve kimler tarafından düzenleneceğinin kolayca anlaşılması hedefleniyor.

Kitapta, sözleşmelerin ve her türlü bilgi ve belgenin görsellerinin ve/veya örnekleri bulunuyor. Akademik bilgiden ziyade yazarların yürüttüğü avukatlık ve danışmanlık, eğitim öğretim ve uzmanlık alanlarındaki hizmetler ile uygulamalardan edindikleri pratik bilgiler yalın bir şekilde ele alınıyor.



Limanelar ikinci çeyrekte KONTEYNER REKÖRÜ KIRDI

2024 yılı ilk çeyreğinde limanlarda elleçlenen yük miktarı bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 7,2 artarak 134 milyon 327 bin 597 tona yükseldi. Elleçlenen konteyner miktarı ise bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 17,9 gibi rekor bir oranda artarak 3 milyon 350 bin 817 TEU'ya ulaştı.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uralođlu, Denizcilik Genel Müdürlüğü tarafından hazırlanan Ocak-Mart dönemine ilişkin denizcilik istatistiklerini açıkladı. Bu yılın Mart ayında Türkiye limanlarında elleçlenen yük miktarının 47 milyon 351 bin 510 ton olarak gerçekleştiğini bildiren Uralođlu, "Ocak-Mart döneminde limanlarımızda elleçlenen yük miktarı ise toplam 134 milyon 327 bin 597 tona ulaştı. Mart ayında limanlarda gerçekleştirilen ihracat amaçlı yükleme miktarı bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 19,4 artarak 12 milyon 804 bin 476 ton, ithalat amaçlı boşaltma miktarı ise bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 12,4 artarak 23 milyon 880 bin 435 ton olarak gerçekleşti. Mart ayında dış ticaret taşımaları bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 14,8 artarak 36 milyon 684 bin 911 ton olarak gerçekleşti" dedi.

EN FAZLA ARTIŞ GÖSTEREN YÜK MOTORİN

Bakan Uralođlu, Mart ayında bir önceki aya göre en fazla artış gösteren yük cinsinin motorin elleçlemesi olduğunu kaydederek, limanlardan 3 milyon 507 bin 326 ton motorin yük elleçlemesi gerçekleştirildiğini belirtti. Bunun 40'lik dolu konteynerlerde taşınan yükler ile demir cevheri ve konsantrelerinin izlediğini anlatan Uralođlu, "Mart ayında portland çimento yük cinsi, limanlarımızda elleçlenen

ihracat yükleri içinde içerisinde 1 milyon 40 bin 381 tonla ilk sırayı aldı. Söz konusu yük cinsini, motorin ve feldispat yük cinsleri takip etti. Ham petrol yük cinsi, limanlarımızda elleçlenen ithalat yükleri içinde ilk sırada yer aldı. Bunu sırasıyla, hurda demir ve briketlenmemiş taşkömürü yük cinsleri takip etti" ifadelerini kullandı.

İTALYA LİSTENİN BAŞINDA

Mart ayında deniz yolu ile yapılan ihracatta en fazla yük elleçlemesinin İtalya'ya yapılan taşımalarda gerçekleştirildiğini, bunu ABD ve İspanya'ya yapılan taşımaların takip ettiğini, ithalatta ise en fazla yük elleçlemesinin Rusya'dan yapılan taşımalarda görüldüğünü söyleyen Bakan Uralođlu, Mart ayında limanlarda elleçlenen dış ticarete konu 36 milyon 684 bin 911 ton yükün yüzde 8,1'inin Türk bayraklı gemilerle taşındığını altını çizdi. Bakan Uralođlu, "Mart ayında Türk bayraklı gemilerle taşınan yük miktarı 2 milyon 965 bin 1 ton ile bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 29,1 arttı. Yabancı bayraklı gemiler ile taşınan yük miktarı ise 33 milyon 719 bin 910 ton ile bir önceki yılın aynı ayına göre

yüzde 13,6 arttı" dedi.

Uralođlu, Mart ayında limanlarda elleçlenen konteyner miktarının 1 milyon 169 bin 846 TEU'ya ulaştığına işaret ederek, Ocak-Mart döneminde limanlardan elleçlenen konteyner miktarının da 3 milyon 350 bin 817 TEU'ya çıktığını belirtti.

EN FAZLA YÜK ALİAĞA'DA ELLEÇLENDİ

Uralođlu, Mart ayında limanlarda deniz yoluyla yapılan transit yük taşımalarının, 5 milyon 699 bin 607 ton olarak gerçekleştiğini belirtti. Mart ayında kabotajda taşınan yük miktarının ise 4 milyon 966 bin 992 ton ile bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 5,1 azaldığına işaret eden Uralođlu, "En fazla yük elleçlemesi 7 milyon 720 bin 348 ton yük ile Aliğa Bölge Liman Başkanlığı idari sınırlarında faaliyet gösteren liman tesislerinde gerçekleşti. Aliğa Bölge Liman Başkanlığını 7 milyon 365 bin 591 ton ile Kocaeli Bölge Liman Başkanlığı ve 5 milyon 669 bin 99 ton ile İskenderun Bölge Liman Başkanlığı takip etti. " değerlendirmesinde bulundu.

RENAULT TRUCKS

‘Good Move’ belgeseline üç ödül

Renault Trucks ve Alunites ajansı, “The Good Move, Dekarbonizasyon Hedefi” belgesel dizisi ile Fransa’da üç ayrı iletişim ödülü kazandı.

Ilk kez 2023’ün sonlarında yayınlanan “The Good Move, Dekarbonizasyon Hedefi” programı, iklim kriziyle ilgili farkındalık yaratma konusundaki kararlılığı ve rolü nedeniyle övgüler alıyor. Son olarak Renault Trucks ve ajansı Alunites, bu belgesel ile Marka İletişimi kategorisinde Şirket Dönüşümü - Grand Prix Stratejileri Etkileşim İletişimi Gümüş Ödülü’ne ve iki Top/Com Grands Prix Ödülüne layık görüldü: Kurumsal dijital iletişim kategorisinde Altın Grand Prix ve Prix Özel anlatım ödülü kazandı.

Renault Trucks, “The Good Move, Dekarbonizasyon Hedefi” dizisinin yedi bölümünde karbon ayak izine dair sorunları araştırdı.



Belgesel, sadece Renault Trucks uzmanlarının değil, geniş bir yelpazedeki farklı uzmanların da sesini duyuruyor. Bu uzmanlar arasında CNRS’de jeomorfoloğ ve araştırmacı olan Ludovic Ravanel, paleoklimatolog ve IPCC bilim grubunun eski başkan yardımcısı Jean Jouzel, Sorumlu Mineraller Girişimi (RMI) CEO’su Jennifer Peyser ve LAET - ENIPE’de (Ekonomik Planlama Laboratuvarı, Ulaştırma Ekonomisi) araştırma mühendisi Florence Toilier yer alıyor. Renault Trucks Başkanı Bruno Blin de şirket çalışanlarından biri olarak

serinin baş rolünü üstleniyor. Şeffaflıkla ve gerçeği gizlemeye ya da süslemeye çalışmadan açıklamalarda bulunan Bruno Blin, şunları aktarıyor: “Artık küçük adımlarla yetinemeyeceğimiz için Renault Trucks olarak sektörümüzün dekarbonizasyonu ve kaynakları koruma hedefleri doğrultusunda taahhütlerde bulduk ve halihazırda birçok somut eylem gerçekleştirdik. Elbette hala yapılması gereken çok şey var. Bu seride paylaşmak ve belgelemek istediğimiz de buydu.”



Özgür Fırat



Cihan Kayan



Mehmet Doğan

RENAULT TRUCKS’ta üç yeni atama

Türkiye’deki varlığını daha da güçlendirmek ve müşteri memnuniyetini artırmak üzere stratejik gelişimleri hayata geçiren Renault Trucks Türkiye’de üç önemli atama gerçekleştirildi. 2022’den bu yana Renault Trucks Bayi Ağı Ticari Direktörü görevini üstlenen Özgür Fırat, şirketin stratejik yapılanması ile tüm segmentlerde satıştan sorumlu Ticari Direktör olarak yeni görevine başladı. Fırat, Ticari Direktör

olarak Perakende Yeni Kamyon Satış Operasyonları ile Filo Müşteri Stratejisi ve Satış Yönetiminden sorumlu olacak.

Renault Trucks Türkiye Satış ve Servis Bölge Müdürü Cihan Kayan, Filo Müşterilerinden Sorumlu Ülke Müdürü görevine getirildi. Kayan, Filo Müşterilerinden Sorumlu Ülke Müdürü olarak atanması ile lojistik, inşaat filo müşterilerine sunulan satış hizmetleri ve üstyapı üreticileri ile sürdürülen iş

birlikteliklerinden sorumlu olacak.

Renault Trucks Türkiye ekibine yeni katılan Mehmet Doğan, Renault Trucks Türkiye Satış Sonrası Hizmetler ve Bayi Geliştirme Direktörü olarak atandı. Doğan, 20 yılı aşkın deneyimiyle Renault Trucks ekibi ile yollarını birleştirerek teknik destek ve garanti operasyonlarına, bölgesel satış sonrası yöneticileri ekibine, parça ve müşteri çözümlerine, ağ geliştirme ve yetkinlik geliştirme faaliyetlerine liderlik edecek.

FORD OTOSAN

ilk entegre faaliyet raporunu yayımladı

Ford Otosan, 1 Ocak-31 Aralık 2023 dönemini kapsayan ilk entegre faaliyet raporunu açıkladı. Şirket, 2023'te güçlü değer yaratma vizyonu ile öne çıktı.

Ford Otosan, finansal göstergelerin yanı sıra sosyal ve çevresel etkiler ile yönetim uygulamalarını değerlendiren, kısa, orta ve uzun vadeli değer yaratma çabalarını gösteren ilk entegre faaliyet raporunu kamuoyuyla paylaştı. Sürdürülebilirlik vizyonunu daha da ileri taşımak amacıyla iş anlayışını değer yaratma modeli etrafında yeniden yapılandıran Ford Otosan, bu kapsamdaki odak alanlarını mobilitenin geleceğini şekillendirmek, çevresel etkisini sıfırlamak, etki alanını genişletmek, sektörel dönüşüme liderlik etmek, güçlü büyüme planları ve stratejik yatırımlarla katma değer yaratmak ve insan odaklı dönüşümü benimsemek olarak belirliyor.

'KARARLILIKLA ÇALIŞMAYA DEVAM EDECEĞİZ'

Ford Otosan CFO'su Gül Ertuğ, konuya ilişkin olarak, "2023 yılı, sadece yenilikçi ürün ve hizmetlerimizle sınırlı kalmadı; aynı zamanda inovasyonun gücüyle şekillenen sürdürülebilirlik çabalarımız ve dijital dönüşüme olan inancımızla geleceği şekillendirme yolunda taahhütümüzü pekiştirdi. Bu başarıları elde etmemizde, Ford Otosan ailesinin özverili çabalarının büyük payı var. Geleceği dönüştürme vizyonumuz, çevresel, sosyal ve yönetsimsel açılardan 'Gelecek Şimdi' sürdürülebilirlik hedeflerimizle uyum sağlayan paydaşlarımızla birlikte yürütülen iş birliğiyle güçleniyor. Uzun yıllardır eşitlik yolunda kararlı adımlarla ilerlerken, otomotiv sektöründeki dijital dönüşümün itici gücünü arkamıza alarak teknoloji ve inovasyon alanında kadın istihdamını artırmak için çalışmalarımızı hızlandırdık. Gelecekte de dönüşümün öncüsü olma vizyonumuzla yatırımlarımızı



sürdürerek, elektrikli ve bağlantılı araçlar alanındaki çalışmalarımızı hızlandırarak sürdürülebilir bir geleceğe katkıda bulunacağız. 2023 Entegre Raporumuz, sadece finansal değil aynı zamanda çevresel, sosyal ve yönetsimsel faaliyetlerimizi berrak bir şekilde sunarak, net sıfır hedefimize doğru önemli bir yol haritası çiziyor. Bu kıymetli yolculukta, ekosistemimizle birlikte güçlü bir şekilde ilerleyeceğimize olan inancımız tam. Ford Otosan olarak, daha sürdürülebilir, daha adil ve daha ileri bir gelecek için kararlılıkla çalışmaya devam edeceğiz" dedi.

FORD'UN AVRUPA'DAKİ EN BÜYÜK TİCARİ ARAÇ ÜRETİM MERKEZİ

Türkiye'nin ticari araç üretiminin yüzde 77'sini, ticari araç ihracatının yüzde 88'ini gerçekleştiren Ford Otosan, yüzde 27'lik pazar payı ile Türkiye'nin ticari araç pazar lideri konumunda. Toplam araç üretiminin yüzde 40'ını gerçekleştiren şirket, yüzde 8,9'luk payla toplam otomotiv pazarında üçüncü sırada yer aldı. Türkiye'deki Yeniköy, Gölcük ve Eskişehir fabrikaları ile Romanya'daki Craiova fabrikasında faaliyet

gösteren Ford Otosan, toplam üretim kapasitesini 746 bin 500 adet olarak açıkladı. Şirket, planladığı yatırımları tamamladığında 2025 yılı itibarıyla 900 bin adedin üzerinde araç üretim kapasitesine sahip olacak. Yeni nesil Courier'nin Romanya'daki üretimi için 490 milyon euro yatırım planı bulunan Ford Otosan, kendi imzasını taşıyan tamamen elektrikli yeni E-Tourneo Courier ve E-Transit Courier'yi 2024 yıl sonunda hattan indirmeyi öngörüyor. Craiova fabrikasını devralmasının ardından Puma ile binek araçları da üretim portföyüne ekleyen Ford Otosan, Puma'nın tamamen elektrikli ilk versiyonunu da bu yıl sonunda devreye almayı planlıyor. E-Transit Custom'ın üretimine ise dijital ve sürdürülebilir uygulamalarla baştan sona yenilenen Yeniköy fabrikasında yıl içinde başlayacak. Yeniköy'de, Ford ve Volkswagen'in stratejik ortaklığı kapsamında yeni nesil Volkswagen 1 tonluk ticari araç modeli de ilerleyen dönemde üretilecek.

Ford Otosan, Türkiye otomotiv sanayinin dijital dönüşümünde inovasyon çalışmalarında da vites yükseltti. Elektrifikasyon, akıllı hareketlilik, bağlantılı araç teknolojileri, otonom teknolojiler, endüstri 4.0, sürdürülebilirlik, otomotivde müşteri deneyimi ve üretken yapay zeka odak alanlarında yatırımlarını sürdüren şirket,



ürün geliştirme projelerine ilişkin olarak proje aktifleşme sonrası ise 5,3 milyar lira AR-GE harcaması gerçekleştirdi.

Ford Otosan, 2023'te bir önceki yıla göre satış gelirlerini yüzde 28 artışla yaklaşık 412 milyar liraya, vergi öncesi karını ise yüzde 86 artışla 47,4 milyar liraya taşıdı. Ford Otosan'ın piyasa değeri de 8,8 milyar dolar oldu. Ford Otosan'ın 2023'teki ihracat gelirleri yükselen yurt dışı satış adetleri ve döviz kuru etkisiyle yüzde 20 artarak 301,6 milyar lira, yurt içi gelirleri de güçlü satış adetleri ve sürdürülen fiyatlama disiplini ile yüzde 54 artışla 110,2 milyar lira şeklinde gerçekleşti. Yurt içi satışları 117 bin 582 adede, yurt dışı satışları da 492 bin 82 adede yükselen şirket, toplam 609 bin 664 satış adedine ulaştı.

GÜÇLÜ SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK PERFORMANSI

Ford Otosan, finansal sonuçların yanı sıra sürdürülebilirlikte de güçlü bir performans ortaya koydu. 2022'de uzun dönem hedeflerini "Gelecek Şimdi" vizyonuyla açıklayan şirket, CDP İklim Değişikliği Programında "A-" listesindeki şirketler arasında yer aldı. Su Güvenliği skoru "B" olurken, 2022 Refinitiv skoru ise "A-" oldu. Ford Otosan, otomotiv ve mobilite ekosistemini dönüştürecek çabalarına hız verdi. Tüm tedarik zincirinde 2035'te karbon nötr olma hedefiyle ilerleyen şirket, 2023'te Tedarikçi Sürdürülebilirlik

Manifestosu'nu yayımladı ve sürdürülebilirliği tedarikçi seçiminde bir kriter olarak belirledi. Kritik ürün gruplarını üreten tedarikçilerle iş birliği yaparak Sıfır Karbon Yol Haritası'nı oluşturdu. Ayrıca şirket, 2035 karbon nötr lojistik hedefi çerçevesinde demir yolu ve elektrikli araçlarla lojistik yol haritasını oluşturdu. Bu kapsamda 2024'te şirketin Craiova ve Gölcük fabrikaları arasında demir yolu kullanımı için Block Tren projesine yatırım yapılacak.

Ford Otosan, 2023 yıl sonu itibarıyla toplam 39 adet Ufuk 2020 ve Ufuk Avrupa projesine sahip. Şirket, Ufuk 2020 programını 20 projeden toplam 7,76 milyon avro fon alarak tamamladı ve Türkiye'nin bu programdan en çok fon alan sanayi şirketi oldu. Ufuk Avrupa programında ise 26 Ekim 2023 tarihinde TÜBİTAK'ın resmi sitesinde duyurulduğu üzere, 16 projeden toplam 7,27 milyon avro fon almaya hak kazanarak en çok fon alan sanayi şirketleri sıralamasında birinci sırada yer aldı.

Ford Otosan, çeşitli alanlarda sosyal fayda yaratmaya yönelik faaliyetlerine devam etti. 2023 yılında toplumsal yatırım alanında bağış ve proje faaliyetlerine 577 milyon liranın üzerinde kaynak ayıran şirket, çevre, eğitim, sağlık, kültür ve diğer alanlarda birçok projeyi hayata geçirdi. Şirket, 2023 yılında sosyal yardımlaşma alanında yaptığı yatırımların 215 milyon lirasını deprem yardımlarına ayırdı.

Paydaşları ve toplum için artan oranda değer yaratmayı amaçlayan Ford Otosan, toplumsal kalkınmaya geniş çapta katkı sağlamak üzere faaliyetlerini yürütüyor. Şirket, 2026 yılının sonuna kadar yapacağı farkındalık, eğitim ve mentorluk faaliyetleriyle 100 bin kadına ulaşmayı hedefliyor. Ayrıca, yönetim kadrolarının en az yüzde 50'si kadın olan girişimleri destekleyerek Türkiye'deki girişim ekosistemine katkıda bulunmayı önceliyor. Şirket, sürdürülebilirlik performansı sonucunda uluslararası derecelendirme kuruluşu S&P Global tarafından hazırlanan 2024 Küresel Sürdürülebilirlik Yıllığı'na girmeye hak kazanan ilk Türk otomotiv şirketi olmuştur.

Ford Otosan, 2030 yılında tüm yönetim pozisyonlarındaki kadın oranını yüzde 50'ye çıkarmayı hedefliyor. Bu kapsamda şirket, 2022 yılında yüzde 20 olan kadın çalışan oranını, yüzde 28,77'ye yükseltti. Şirketin yönetim kurulundaki kadın oranı ise yüzde 27 olarak gerçekleşti.

STEM alanında çalışan kadın oranını yüzde 30 oranında hedefleyen şirket 2023 yılında bu değeri yüzde 22 seviyesine çıkardı. Şirketlerin çeviklik düzeyini global ölçekte değerlendiren bağımsız kuruluş "Business Agility Institute" tarafından "4 Yıldızlı Organizasyon" sertifikası almaya hak kazanan Ford Otosan, 2023 yılında 4 bin 600 çalışan, 700'den fazla takım ve 800'den fazla rol ile çevik çalışmaya tam entegrasyon sağladı.

TIRSAN, patent tescilinde 4. kez şampiyon oldu

Türkiye otomotiv tedarik sanayinin çatı kuruluşu Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği'nin (TAYSAD) 46'ncı Olağan Genel Kurul toplantısı düzenlendi. Olağan Genel Kurul

Toplantısı çerçevesinde gerçekleştirilen Başarı Ödülleri Töreni'nde Tirsan, Patent kategorisinde 49 patent ile 1.lik ödülüne layık görüldü.

Tirsan, 2023 yılında En Çok Patent Tescili Alan Üyeler kategorisinde

şampiyonluğu ile 2018 yılından günümüze, son 6 senede dördüncü kez patent kategorisi şampiyonluğunu aldı.

Müşterilerinin rekabetçiliğini artırmak için Ar-Ge çalışmalarına sürekli devam eden Tirsan, Turkishtime tarafından hazırlanan 2022 Ar-Ge Merkezinde Alınan Ulusal Patent Sayısına Göre otomotiv sektörünün en çok patent alan 3. şirketi oldu. Tirsan son 5 senedir, Ar-Ge İlk 50 Patent Sayısı listesinde ilk 3'te yer almaktadır.

Tirsan, treyler sektörünün en prestijli inovasyon ödülü olan "Avrupa İnovasyon Ödülleri"nde 2021 yılında en kısa sürede tüm kategorilerde ödül alan ilk ve tek üretici olmuştur. 2023 yılında aldığı 2 yeni ödül ile Şasi, Gövde, Akıllı Treyler, Güvenlik, Çevre, Konsept ve Komponent kategorilerinde toplam 9 ödüle ulaşmıştır ve treyler teknolojilerinin gelişimine Avrupa'da da öncülük etmektedir.





IVECO GROUP

2028'e kadar olan Stratejik Planını açıkladı

Iveco Group, 2028 yılına kadarki; kamyon, otobüs, savunma, endüstriyel faaliyetler, net gelir ve yeni ortaklıklarla ilgili hedeflerini açıkladı.

Iveco Group, 14 Mart'ta İtalya'nın Torino kentinde düzenlenen Şirketin Sermaye Piyasaları Günü'nde 2028 yılına kadar olan hedeflerini özetleyen yeni bir Stratejik Plan sundu. Kasım 2021'deki ilk Yatırımcı Günü'nden iki yıl sonra bir Sermaye Piyasası Günü düzenleme kararı, grubun yakın zamandaki başarılarından kaynaklandı: 2023'ün sonunda Iveco Group, 2026 için temel belirlediği hedefleri şimdiden yerine getirmiş ve hedeflerinin de ilerisine geçmişti.

HEDEFLERİNİ AŞARAK İLERLİYOR

Iveco Group, 2021'den önceki stratejik planında, endüstriyel faaliyetlerin toplam net gelirlerinin 2026 yılına kadar 16,5 ila 17,5 milyar euro arasında olmasını hedeflemişti. Grup, 2023 yılı sonunda 15,9 milyar euroya ulaştı. Şirket finansal performansını değerlendirmede önemli kriterlerden olan ve 2026 düzeltilmiş FVÖK marjı yüzde 5 ila yüzde 6 arasında belirtilmişti. FVÖK'ün 2019'da yüzde 3,6'dan olması başarının göstergesi. Endüstriyel faaliyetlerden serbest nakit akışı için Iveco Group 2026'da 500 milyon euro hedeflemişti ve 2023'te önceki hedefin de ötesinde 400 milyon euronun üzerine ulaştı.

Iveco Group CEO'su Gerrit Marx konuya ilişkin şunları söyledi: "Değerlerimizden ilki 'alışılmış olanın ötesine geçerez'. Bu, grubumuzun ruhunu temsil ediyor. Bilinçli bir şekilde sınırları zorla-

ma ve cesurca hareket etme tutkumuzu açıkça yansıtıyor. Verdiğimiz sözleri yerine getirebileceğimizi gösterdik. Bugün kendimizi yeni bir plana, ürün portföyümüzü hızlandırmaya, daha güçlü ve daha çeşitli ortaklıklara ve sürdürülebilirlik yolculuğumuzu hızlandırmaya adanıyoruz. Bu taahhütleri yerine getireceğiz çünkü bizim ve beş iş birliğimizin önündeki yollar, fırsatlar hem heyecan verici hem sınırsız. Dahası, içerideki olanaklardan yararlanırken, dışarıdaki güçlü fırsatları da keşfetmeye devam edeceğiz."

Grubun 2028'e kadar olan Stratejik Planı'nda izleyeceği yol; İnovasyon, Mali Disiplin, Ortaklıklar ve Sürdürülebilirlik olmak üzere dört temel anlayışla destekleniyor.

İNOVASYONA 5,5 MİLYAR EURO YATIRIM

Iveco Group, inovasyona yönelik 2024'ten 2028'e kadar 5,5 milyar euro'nun üzerinde yatırım gerçekleştirecek. İnovasyonu; enerji dönüşümü, yapay zekâ ve yazılım tanımlı araçlar & otonom sürüş olmak üzere üç temel alanda yönlendiren şirket, enerji dönüşümü alanında, 2040 yılına kadar net sıfır karbon emisyonuna ulaşmayı hedefliyor. Bu hedefe ulaşmada Iveco Group'un yeşil ve sıfır emisyonlu çözümleri içeren çoklu tahrik yaklaşımı önemli bir rol oynuyor. Bunlar, GATE-Yeşil ve Gelişmiş Ulaşım Ekosistemi

gibi yenilikçi kullanım başına ödeme iş modelleri ile desteklenecek. Yapay Zekâ, veri analizi, makine-insan etkileşimi ve yazılım geliştirme gibi alanlarda önemli ilerlemeler sağlayan Generative AI ile Iveco Group'un müşteri odaklı yeniliklerinin merkezinde yer alıyor. Yapay Zekâ algoritmalarıyla desteklenen Yazılım Tanımlı Araçlar sektöründe devrim yaratmaya, araç güncellemelerini basitleştirmeye ve müşteri verimliliğini artırmaya hazırlanıyor. Iveco Group, bu trendlerin zirvesinde kalmak için önümüzdeki yıllarda 500 uzman mühendisten oluşan bir ekip kurmayı planlayarak kendi Yazılım ve Analitik Laboratuvarını açtı. Iveco Group halihazırda Avrupa'da halka açık yollarda Otonom Sürüşü test ediyor. Bu gelişme ve hızlı ticarileştirme için, diğer kamyon OEM'lerinin yanı sıra küresel bir sürücüsüz kamyon teknolojisi sağlayıcısı olan PLUS ile iş birliğini öngörüyor. Bu gelişmeler, bugün sürücülere ve filo sahiplerine yüksek düzeyde otomatikleştirilmiş sürücü destek sistemleri sunuyor.

MALİ DİSİPLİN: YALIN SG&A YAPISINI KORUYACAK

Iveco Group nakit yaratma potansiyelini artırmaya ve mümkün olan yerlerde mevsimselliği azaltmaya kararlı. Aynı zamanda, maliyet optimizasyonu ve verimliliğe odaklanmaya devam edecek grup, ürün maliyetlerini daha da düşürerek, 2028 yılına kadar 2023'e kıyasla 50 baz puan azaltılması öngörülen yalın

bir SG&A yapısını koruyacak. Şirketin önceki operasyonel mükemmellik programı 2019-2026 zaman diliminde 1 milyar euro tasarruf hedefliyordu. Iveco Group, 2023 yılı sonunda 300 milyon euro operasyonel verimlilik ve hacim, karışım ve fiyatlandırma açısından 600 milyon euro daha iyileştirilmiş kârlılık ayırarak hedefine ulaşmıştı. Yeni planla, 2024'ten başlayarak, şirket 2026'ya kadar 600 milyon euro ve 2028'e kadar 400 milyon euro olmak üzere 1 milyar euro verimlilik taahhüdünde bulunuyor. Bu, ürün karmaşıklığını azaltmayı, en iyi maliyetli ülke tedarikini optimize etmeyi, üretim verimliliğini en üst düzeye çıkarmayı amaçlayan ayrıntılı bir dizi girişimin uygulanmasıyla gerçekleştirilecek.

Yatırımlar açısından, önümüzdeki beş yıl için öngörülen 5,5 milyar euro, yatırım harcamaları ve aktifleştirilmiş Ar-Ge arasında paylaştırıldı. Toplam yatırımların yüzde 50'sinden fazlası uyumluluk veya mevzuat kısıtlamalarına bağlı olmayacak, dolayısıyla gerektiğinde pazar dinamiklerine hızlı bir şekilde uyum sağlanmasına olanak tanınacak. Grup, cazip getiriler sunan yatırımlara öncelik verecek ve disiplinli bir yatırım profili sergileyerek harcamalarını optimize etmek için iş birliği fırsatlarını araştırmayı sürdürecektir.

HYUNDAI İLE TAMAMEN ELEKTRİKLİ HAFİF TİCARİ ARAÇ ÜRETİMİ

Iveco Group'un stratejisi, inovasyonu hızlandırmak için benzer düşünen, çevik kuruluşlarla ortaklık kurmayı içeriyor. Iveco Group, Avrupa pazarları için hem akülü elektrikli kamyonlar hem de yakıt hücreli elektrikli kamyonlar dahil olmak üzere elektrikli ağır hizmet kamyon çözümleri alanında Hyundai Motor Company ile ortaklığını genişletiyor ve derinleştiriyor. İki şirket, her iki tarafın ileri teknolojilerinden ve varlıklarından yararlanarak sürdürülebilir bir geleceğe geçişi



Ford Trucks ve Iveco kabin geliştirme konusunda potansiyel sinerjileri incelemek üzere niyet mektubu imzaladı.

hızlandırmayı amaçlıyor. Eylül 2022'de Hannover'deki IAA Transportation etkinliğinde ilk IVECO eDaily Yakıt Hücreli Elektrikli Aracı tanıttı. Bu tanıtımı Ekim 2023'te Brüksel'deki Busworld'de IVECO BUS E- WAY H2'nin ilk lansmanını izledi. Son olarak, bu yılın şubat ayında iki şirket, Hyundai'nin eLCV platformunu temel alarak Avrupa için IVECO markalı tamamen elektrikli bir hafif ticari araç için bir tedarik anlaşması imzaladıklarını duyurdu.

FORD TRUCKS İLE KABİN GELİŞTİRECEK: İYİ NİYET MEKTUBU İMZALANDI

Başka bir ortaklık konusu ise IVECO ve Ford Otosan'ın ağır ticari araç markası Ford Trucks arasında gelişti. İki firma, 2028/2029'da yürürlüğe girecek yeni yönetmeliklerle uyumlu ağır hizmet kamyonları için ortak bir kabin yapısının geliştirilmesine yönelik iş birliğinin araştırılmasıyla ilgili bir Mutabakat Anlaşması'na imza attı. Bu, kabin içindeki bileşenleri ve sistemleri kapsayan yeni ürün ve teknolojilerin birlikte geliştirilmesinde bir ön adım oldu. Yakın zamanda imzalanan anlaşmaya; Iveco Group CEO'su Gerrit

Marx, Iveco Group Kamyon İş Birimi Başkanı Luca Sra, Koç Holding Otomotiv Grubu Başkanı Haydar Yenigün, Ford Otosan Lideri Güven Özyurt ve Ford Trucks Lideri Emrah Duman katıldı.

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK: SU GERİ DÖNÜŞÜMÜNDE YÜZDE 64'E ULAŞTI

Sürdürülebilirlik Iveco Group için kilit unsuru oluşturuyor. Grubun eylemleri, çalışanları ve daha geniş toplum üzerinde olumlu bir etkiye sahip olacak şekilde tasarlandı. Şirket sürdürülebilirlik hedeflerinde şimdiden 2026 hedeflerinin çok ilerisine ulaştı. Iveco Group küresel tesislerde yüzde 60 su geri dönüşümü hedefini aşarak 2023 sonunda yüzde 64'e ulaştı. Geçen yılın sonunda, 2021'de yüzde 18,2 olan yönetim pozisyonlarının yüzde 24'ü kadınlara aitti ve yüzde 23 olarak belirlenen 2026 hedefini şimdiden aştı. Müşteri deneyimindeki Net Tavsiye Skoru 2021'e kıyasla yüzde 20 artarak hedefe orijinal plandan üç yıl önce ulaştı. Grup ayrıca işyeri yaralanmalarını azaltma hedeflerine planlanandan çok önce ulaşma yolunda ilerliyor. Bu erken başarıları dayanarak Iveco Group daha da iddialı sürdürülebilirlik hedefleri belirledi:

2026 yılına kadar toplam elektrik tüketiminin yüzde 100'ü yenilenebilir kaynaklardan sağlanacak. Bu hedefin son tarihi 2030'dan 2026'ya öngörülmüştü.

Grup, 2026 yılına kadar dünya çapındaki şirket tesislerinde endüstriyel suyun yüzde 75'ini geri dönüştürmeyi hedefliyor.

2028 yılı için belirlenen yeni cinsiyet eşitliği hedefi, ofis pozisyonlarının yüzde 30'unun kadınlar tarafından doldurulması. IVECO Group bu nedenle, kariyerlerinin her aşamasında tüm kadın çalışanları kapsayacak şekilde kapsamını genişletecek ve yükseltecek.

IVECO EDAILY'E 'YILIN ÇİĞİR AÇAN ELEKTRİKLİ PANELVAN' ÖDÜLÜ

IVECO eDAILY, her yıl düzenlenen, filo yöneticilerinden tedarikçilere ve üreticilere kadar Birleşik Krallık'taki kurumsal otomotiv kullanımının en iyilerinin ödüllendirildiği 2024 Fleet News Ödülleri'nde 'Yılın Elektrikli Panelvan Atılımı' ödülünü kazandı. Sektör uzmanları, eDAILY'yi, eLCV teknolojisindeki yenilikleri ve en zorlu görevlerde bile çalışan operatörlerin ödün vermeden elektrikle geçmesini sağlayan görev odaklılığı nedeniyle takdir etti. Jüri, "IVECO teknik açıdan çok ileri görüşlü eDAILY ile, dizel minibus operasyonunu yansıtan ve kullanım durumu ne olursa olsun tüm müşterilerin elektrikli aracı düşünmesini sağlayan bir yapısı var" yorumunda bulundu.



Scania, 2023'te müşterileriyle 4 bin 500 araç için imzaladığı servis anlaşmalarıyla, toplamda 10 bin servis kontratlı aracın yollarda sorunsuz bir şekilde hizmet vermesini sağlıyor. Marka servis anlaşması sayısını 2024'te 5 bin 500'e çıkarmayı hedefliyor.



SCANIA'nın 2024 hedefi 5 bin 500 yeni servis anlaşması

Scania, müşterileri ile servis anlaşmaları yaparak araçların kullanım ömürlerinin uzamasına, operasyonel sürekliliğe ve rekabet avantajına katkı sağlıyor. Galataport Doğu Otomotiv Plus'ta Doğu Otomotiv Scania Servis Kontratları Müdürü Suna Türk Tuzcuoğlu, Pazarlama Müdürü Ömer Madazlıoğlu ve Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Onur Yereşer'in katılımı ile düzenlenen basın toplantısında Servis Kontratları, Onarım ve Bakım Anlaşmaları ile ilgili bilgiler aktarıldı.

4 YILLIK PERİYODİK BAKIM VE 1 YIL TAM GARANTİ

Basın toplantısında konuşma yapan Doğu Otomotiv Scania Servis Kontratları Müdürü Suna Türk Tuzcuoğlu, servis paketleri, bakım ve onarım anlaşmalarının Scania müşterilerinin öngörülen bakım maliyetleri ile birlikte toplam işletme maliyetlerini daha da düşürmelerine yardımcı olduğu belirtti. Tuzcuoğlu "Müşterilerimizin araçlarından en yüksek verimi almalarını ve işletme maliyetlerini en aza indirmelerini istiyoruz. Yetkili Servislerde Scania standartlarında, en iyi eğitimi almış personel ile son teknoloji ekipman ile bakım yaptıran müşterilerimize tam bir güven ve tasarruf sunuyoruz. Müşterilerimiz sabit bakım maliyeti, yakıt tüketiminde tasarruf, yüksek ikinci el değeri avantajlarına sahip olmaktadır" dedi.

Doğu Otomotiv Scania Servis Kontratları Müdürü Tuzcuoğlu sözlerine şöyle devam etti; "Scania

Plus, Scania Profesyonel, Scania Premium paketleri ile müşterilerimize birçok katma değerli hizmeti bir arada sunuyoruz. Scania sıfır araç ile standart olarak sunulan, herhangi ekstra bir ücret ödenmeden aktif hale gelen Scania Plus paketi 4 yıllık periyodik bakım ve 1 yıl tam garanti, Profesyonel paketi ise 4 yıllık periyodik bakım, 1 yıl tam garanti, seçeneğine göre 1 ile 3 yıl motor, şanzıman ve yürüyen aksam bakım ve onarımını kapsıyor. Premium paketinde ise Profesyonel pakete ek olarak seçeneğine göre 2 ile 3 yıl diğer mekanik aksam onarımı sunulmaktadır. Ayrıca, Scania markalı kaskoyu, geniş kapsamlı onarım içeriği ile tüm yetkili servislerde müşterilerimize sunmaktayız" Suna Türk Tuzcuoğlu, Scania parça bulunabilirliğinin yüzde 98 civarında olduğunu ve bu avantajlı paketlerle müşterilerinin operasyonlarına

kesintisiz bir şekilde devam ettiklerini de sözlerine ekledi.

'HER 2 SCANIA'DAN 1 TANESİ BAKIM PAKETLİ'

2023 yılı servis anlaşmaları ile 2024 yılı hedeflerini de paylaşan Tuzcuoğlu "2023 yılında 4 bin 500 adet servis kontratı yaptık. Geçen yıl Scania Plus ile verilen araçların yüzde 50'sinde aynı zamanda profesyonel ve premium onarım paketi bulunuyor. 2024 yılı hedefimiz ise 5 bin 500'ün üstünde servis kontratı yapmak. Şu an yollarda 10 bin adet servis kontratlı araç bulunuyor. Bu da her 2 Scania'dan 1 tanesi bakım anlaşmalı demek. 31 Mart tarihine kadar herhangi bir Scania yetkili servisine giden müşterilerimiz bu paketlerden dilediğine yüzde 20 indirimli ve 3 ile 12 ay vade ile sahip olabilecek. 50 bin TL başlangıç fiyatları ile satılan Scania servis anlaşmaları, Türkiye genelinde 18 Yetkili Servis noktasında geçerli oluyor" açıklamasında bulundu.

SCANIA PAZARLAMA MÜDÜRÜ ÖMER MADAZLIOĞLU OLDU

Scania, Meiller ve Wielton markalarının Pazarlama Müdürlüğü görevine Ömer Madazlıoğlu atandı. 1 Mart 2024 yılı itibarıyla yeni görevine başlayan Ömer Madazlıoğlu, son olarak Doğu Otomotiv, Volkswagen Ticari Araç markasında Planlama, Lojistik ve Eğitim Birim Yöneticisi olarak görevini sürdürüyordu. Bilkent Üniversitesi İktisadi, İdari ve Sosyal Bilimler Fakültesi, Siyaset Bilimi bölümünden mezun olan Ömer Madazlıoğlu, çalışma hayatına 2008 yılında otomotiv sektöründe başladı. 2016 yılından itibaren ise Doğu Otomotiv bünyesinde Volkswagen Ticari Araç markasında Satış ve Pazarlama departmanlarında çeşitli birimlerde görev almıştır.



DAF TRUCKS

2024 Fleet News Awards'ta üç ödül aldı

DAF Trucks, ikinci kez 2024 Fleet News Awards'ta "Fleet Manufacturer of the Year" unvanıyla onurlandırıldı.

Jüri "Best Rigid Truck" ödülü için "Mükemmel bayi ağının desteğiyle DAF, filo ve taşımacılık yöneticileri için en iyi ürün ve servis teklifine sahip olduğunu bir kez daha kanıtladı" yorumunu yaptı.

DAF, şehir dağıtım kamyonları LF ve XD modelleriyle "Best Rigid Truck" ödüllerine layık görüldü. LF, 12 tona kadar kategorideki en iyi kamyon olarak adlandırılırken XD, 12 tonun üzerindeki segmentlerde Best Rigid Truck seçildi.

Jüri, LF kamyonu için, "Mevcut XB'nin özelliklerini paylaşan LF, başarısı kanıtlanmış bir güç aktarma sistemine sahip mükemmel bir kamyon. Konforlu kabini, olağanüstü manevra kabiliyeti ve geniş bayi ağıyla birçok operatör için mükemmel seçim. Kesinlikle sınıfının en iyisi" dedi.

DAF XD için ise şunları söyledi: "İyi teknolojilerin yanı sıra mükemmel bir sürüş ortamı sunan modern kamyon XD, dizel ve elektrikli modelleriyle her türlü kullanım için güç aktarma organlarına sahiptir. Ayrıca DAF, güvenliği ön plana çıkarmıştır."

EN İYİ PERFORMANS GÖSTEREN TEDARİKÇİLERİ ÖDÜLENDİRİYOR

DAF, her yıl "Tedarikçi Performans Yönetimi Programı" kapsamında en iyi performans gösteren tedarikçilerini ödüllendiriyor. Bu ödüller, SPM Uzmanı, Lider ve Başarılı statüsüne ulaşan



tedarikçilere veriliyor. SPM Programı, DAF ile tedarikçileri arasındaki iş birliğini ve sürekli iyileştirmeyi teşvik ederek, performans iyileştirmelerine ve ürün yeniliklerine yol açmayı hedefliyor.

Bu kapsamda DAF, Eindhoven'daki genel merkezinde düzenlenen DAF Tedarikçi Tanıma etkinliğinde en iyi performans gösteren 127 tedarikçisini ödüllendirdi. 22 tedarikçi 2023 SPM Lideri, 47 tedarikçi ise 2023 SPM Lideri olarak onurlandırıldı. Bu tedarikçilerin tümü SPM Programına katılıyor.

DAF Yönetim Kurulu Üyesi ve PACCAR Satın Alma İcra Direktörü

Jos Smetsers, "SPM Programına gösterdikleri bağlılık, DAF ile güçlü ortaklıklarını gösteriyor" dedi. "DAF'ın başarısına olan katkılarına değer veriyoruz" dedi.

2023 SPM Ustaları: Bharat Forge (Hindistan – güçlendirilmiş aks ve motor bileşenleri), Fiberpachs (İspanya – dış metal levha bileşen parçaları), Schulz Automotiva (Brezilya – demir döküm çözümleri), Ramkrishna Forgings (Hindistan – güçlendirilmiş aks bileşenleri), Theuws Group (Hollanda – dış bileşenler), Goodyear (ABD – lastikler) ve Berco (Hollanda – iç bileşenler).





RENAULT TRUCKS

Renas Lojistik, Renault Trucks T520 ile yollarda güç gösteriyor

Renas Lojistik, filosuna 12 adet Renault Trucks T520 çekici kattı. 2023 yılında başlayan alımlarıyla filosunun yaklaşık yüzde 60'ını Renault Trucks çekicilere dönüştüren Renas'ın tüm Renault Trucks araçları 520 beygir gücünde yola çıkıyor. Renas Lojistik'in yeni araçları Yönetim Kurulu Başkanı Masum Aktaş'a Renault Trucks Türkiye ve Erman Ticari Araçlar'ın yöneticileri tarafından teslim edildi. Masum Aktaş, teslimatta yaptığı açıklamada; "Rekabetten beslenen, her zaman gelişime açık, yatırım yaparak büyümeye devam eden firmalar. Bu doğrultuda Renault Trucks'ın araçları kadar, satış ve satış sonrasındaki bölgemizde güçlü varlığı birçok filo tarafından tercih edilmesini sağlıyor. Renas Lojistik olarak bu anlamda güçlü referansları takip ederek yeni alımlarımızı Renault Trucks ile yapmaya başladık. Filomuzu hızlıca yenileyerek yarısından fazlasını konforu ve performansı açısından hem yöneticilerimizin hem de sürücülerimizin tercihi olan Renault Trucks T520 çekicilere dönüştürdük" dedi. Renas Lojistik, Renault Trucks'ın Excellence Bakım Onarım Sözleşmesi ile araçlarının satış sonrası hizmetlerini Erman Ticari Araçlar ile yönetecek. Böylece araçların kullanımı gereği doğal olan ama planlanmayan bakım-onarım gerekliliklerinin önüne geçebilecekler. Renas Lojistik filosuna özel olarak hazırlanan bir bakım programı sayesinde plansız aksaklıkların ve maliyetlerin minimumda tutulması sağlanacak. Yeni yatırımlarında Renas, Renault Trucks Finansal Hizmetler'in (RTFS) çözümlerinden de faydalandı.

ERMAN TİCARİ ARAÇLAR, 600. ARACINI TESLİM ETTİ

Mersin merkezli Azem Lojistik, filosunu 21 adet Renault Trucks T 520 çekiciyle yeniledi. Azem Lojistik araçlarını Renault Trucks'ın Excellence Bakım Onarım Sözleşmesi ile teslim alarak satış sonrası bakım-onarım hizmetlerini de güvence altına aldı. Ayrıca Renault Trucks Finansal Hizmetler'in (RTFS) sunduğu avantajlı finansman paketi ile araç yatırımı yapan Azem, böylece Renault Trucks'ın sunduğu toplam hizmetlerden faydalanmış oldu. Törende konuşan Azem Lojistik'in kurucusu Hasan Aktaş; "Azem Lojistik olarak hizmet farkımız ile bölgemizdeki geniş rekabet çemberini daraltmayı hedefliyoruz. Bu yönde hem tesis hem de filo yatırımlarımızda çok özenli davranıyoruz. Hem araçların performansı, yakıt tasarrufu hem de ikinci el değeri konularında bu araçlar çok tavsiye edildi. Bölgemizde de özellikle 520 beygir gücündeki T serisi tercih ediliyor. Azem olarak yeni yatırımlarımızda referansları değerlendirerek bu araçlar ile filo yatırımı yapma kararı aldık" dedi. Erman Ticari Araçlar Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Deniz ise; "Azem Lojistik'e yaptığımız bu teslimat, Erman Ticari Araçlar olarak teslim ettiğimiz 600.aracımız olması ve Azem'in Renault Trucks ailesine katılması sebepleriyle bizim için çok özel. Araçlarını bakım sözleşmeleri ile teslim ettik. Erman Ticari Araçlar olarak Azem filusunda yer alan Renault Trucks araçlar yakından takip edeceğiz" diye belirtti.



TIRSAN

Eurotürk Lojistik filosuna 20 adet Tırsan

Türkiye-İngiltere arasında müşterilerine taşımacılık hizmeti sunan Eurotürk Lojistik, filosuna 20 adet Tırsan Tenteli Perdeli Multi Ride ekledi. Tırsan'ın Adapazarı fabrikasında gerçekleştirdiği teslimat törenine, Eurotürk Lojistik Genel Müdür Yardımcısı Samet Ali Amet ve Tırsan Treyler Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek katılım gösterdi. Eurotürk Lojistik Genel Müdür Yardımcısı Samet Ali Amet gerçekleştirilen teslimat töreninde yaptığı konuşmada; "Şirketimiz İngiltere'nin Cambridgeshire bölgesinde kurulmuş olup, 2005 yılından beri hizmet vermektedir. Eurotürk Lojistik, İngiltere merkezimiz ile birlikte Türkiye içerisinde İstanbul, Bursa ve İzmir olmak üzere 3 farklı lokasyonda hizmet vermekte olup Birleşik Krallık ile özdeşleşmiş bir markadır. Lojistik faaliyetleri açısından ise, şirketimizin inovasyon ve teknoloji anlamında yaptığı atılımlar bizleri rakiplerimize göre daha başarılı bir yere taşımıştır. Tırsan ile yollarımız uzun yıllar önce keşişti, filomuzda bulunan 70 adet Tırsan araçından çok memnunuz. Gerek araçların kalitesi gerek sağlamlığı filomuzu her zaman güçlendiriyor. Türkiye-İngiltere arasında gerçekleştirdiğimiz ithalat ve ihracat operasyonlarımızda Tırsan araçları ile hem zamandan hem de maliyetten tasarruf ediyoruz" dedi.

Amet, sözlerine şu şekilde devam etti; "Son alımını yapmış olduğumuz Tırsan Tenteli Perdeli Multi Ride araçların da bulunan çift seviyeli süspansiyon sistemi sayesinde filomuzdaki farklı lastik ve beşinci teker yüksekliklerine sahip çekicilerle kullanabiliyoruz, operasyonel verimliliğimizi en üst seviyeye taşıyoruz. Ayrıca treylerlerin sahip olduğu K-Fix yük güvenlik sistemi ve Code XL yük emniyet sertifikası sayesinde, operasyonlarımızı kolay ve güvenilir şekilde gerçekleştirebiliyoruz. Böylece maksimum operasyonel verimlilik sağlıyor, yurt içi ve yurt dışındaki iş ortaklarımıza hızlı ve kaliteli hizmet sunabiliyoruz. Daha önce de belirttiğim gibi Tırsan ile uzun soluklu bir iş ortaklığımız var, bunun yıllar içinde daha da artarak devam eteceğine inanıyoruz."

Tırsan Treyler Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek de, "Ödüllü Ar-Ge merkezimizde geliştirdiğimiz Tırsan Tenteli Perdeli Multi Ride araçlarımız, her türlü çekici modeli ile uyumludur. Bu sayede müşterilerimiz operasyonlarında daha esnek ve daha hızlı hareket edebilecektir. Tercihini Tırsan güvenilirliğinden yana kullanan Eurotürk Lojistik, filosuna eklediği 20 adet Tırsan Tenteli Perdeli Multi Ride treylerler ile rekabet gücünü daha da artıracaktır" ifadelerini kullandı.





IVECO

Bulung Logistics filosunu 50 adet IVECO S-Way ile güçlendirdi

Bulung Logistics, filosunu IVECO araçlarla güçlendirdi. Şirket, yurt içi ve yurt dışı operasyonlarında kullanmak üzere 50 adet ADR donanımlı IVECO S-Way çekici satın aldı. Bulung Logistics'in Türkiye Genel Müdürü Savaş Kasap, Türkiye'nin en hızlı büyüyen şirketlerinden biri olarak yeni çekicilerle özmal araç ve ekipman sayılarının 700'e ulaştığını vurguladı. Kasap, IVECO S-Way çekicileri, yakıt tasarrufu, kabin konforu ve sürüş performansı özelliklerinden dolayı tercih ettiklerini belirtti. Söz konusu

çekicilerin güvenlik ve verimlilik odaklı teknolojik donanımlarına da dikkati çeken Kasap, "ADR'li araçlar ile taşınması zorunlu olan yükler için IVECO S-Way çekiciler ile daha güvenli ve verimli hizmet sağlayarak müşterilerimize rekabet avantajı kazandıracağız" dedi. IVECO Otomotiv Genel Müdürü Rüstü Başargan, "Lojistik sektörünün en hızlı büyüyen firmalarından olan Bulung Logistics'e IVECO S-Way çekiciler ile katkı sunarak iş birliğimizi gelecek yıllarda da sürdürmek istiyoruz" dedi. IVECO Ağır Vasıta Satış Müdürü Çayan Tubay da

"IVECO S-Way çekiciler, seri diferansiyel oranı ve 13 litrelik güçlü motor yapısıyla yakıt tasarrufu sağlıyor. Geniş kabin alanı ile de eşsiz bir konfor sunuyor" diye konuştu. Tubay, Bulung Logistics'e teslim edilen 490 HP güce sahip IVECO S-WAY AS440S49T/FP-LT model araçların, diğer S-Way modellerinde olduğu gibi, iki yıl sınırsız full garanti ve 90 bin kilometrelik bakım aralıkları ile işletme giderlerini minimize ettiğini söyledi. Törene, Bulung Logistics Filo Yönetim Direktörü Aysenur İspir ile Tır İşletme Müdürü Ergün Gengönül de katıldı.

MAN

Akmis Süt tüm filosunu MAN'a dönüştürüyor

Akmis Süt, tamamını MAN'a dönüştürme kararı aldığı araç filosunu 5 adet TGX 18.520 4X2 BL_SA çekiciyle güçlendirdi. Firma, filo dönüştürme hedefi doğrultusunda Mayıs ayı için de 5 adet TGX 18.520 4X2 BL_SA siparişi daha verdi. Firma, böylece yılın ilk yarısında 10 adet MAN çekici yatırımı yapmış oldu. Yeni MAN çekiciler Akmis Süt'ün Niğde'deki tesislerinde firma yetkililerine teslim edildi. Teslimat törenine Akmis Süt Genel Müdürü Lütfü Yılmaz ve MAN Kamyon Otobüs Ticaret A.Ş. Bölge Satış Yöneticisi Nurettin Aktemur katıldı. Akmis Süt Genel Müdürü Lütfü Yılmaz, şunları söyledi: "Temin ve dağıtım kapasitemizin tamamını kendi lojistik firmamız ile yapıyoruz. Bu yüzden de araç



kalitesine özel önem veriyoruz. Geçen yılın ortalarında filomuza kattığımız 2 adet MAN TGX, diğer araçlarımıza kıyasla yüksek yakıt tasarrufu sağlamlarının yanında, ergonomileri ve sürüş kaliteleri ile de bizden ve şoför arkadaşlarımızdan tam not aldı. Ayrıca MAN'ın satış sonrası hizmetlerdeki kalitesi de bizlere büyük kolaylık sağladı. Bu yüzden de filomuzun tamamını MAN'a dönüştürme kararı aldık. Bu kapsamda, bugün teslim aldığımız 5 adet MAN TGX çekicinin ardından, ayrıca Mayıs ayı için de 5 adet daha sipariş verdik. Önümüzdeki süreçte de adım adım bu değişimi tamamlamayı hedefliyoruz." MAN Kamyon Otobüs Ticaret A.Ş. Bölge Satış Yöneticisi Nurettin Aktemur ise, şunları kaydetti: "Arkasından

250 yılı aşkın köklü bir deneyim bulunan MAN araçları, geniş ürün yelpazesi ile her sektöre en ideal çözümleri sunuyor. Araçlarımız, uzun bakım aralıklarından yüksek yakıt tasarrufuna, üstün teknolojiden performansa kadar pek çok noktada hem işletmelere hem de kullanıcılarına büyük avantajlar sağlıyor. Tüm bunların yanında, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. olarak, müşterilerimize sunduğumuz kesintisiz satış sonrası hizmetimiz ile de operasyonlarına destek oluyoruz. Bu da bizi sektörde tercih sebebi yapıyor. Akmis Süt de araç ve hizmet kalitemizi deneyimleyen ve bundan duyduğu memnuniyetle filosunu MAN'a dönüştürme kararı alan çok değerli iş ortaklarımızdan bir tanesi."

DAIMLER TRUCK ve LINDE'den hidrojenli yakıt dolumunda yeni teknoloji

Mercedes-Benz Türk'ün çatı şirketi olan ve geleceğin karbon nötr ulaşımını şekillendirecek projelere imza atan Daimler Truck, Linde Engineering ile birlikte geliştirdikleri yeni sLH2 soğutulmuş sıvı hidrojen yakıt dolumu teknolojisini tanıttı. Yeni soğutulmuş sıvı hidrojen yakıt dolumu teknolojisi (sLH2) ile 1000 kilometre veya üzeri bir menzile sahip 80 kg sıvı hidrojen taşıyan 40 tonluk bir ağır hizmet kamyonunun yakıt dolumu, yaklaşık 10 ile 15 dakika sürüyor. Bu teknoloji aynı zamanda hidrojen yakıt istasyonu için gerekli yatırım maliyetini 2 ile 3 kat arasında ve işletim maliyetlerini de 5 ile 6 kat arasında düşürüyor.

Yeni sLH2 teknolojisinde, sıvı hidrojen basıncını hafif oranda yükseltmek amacıyla yenilikçi bir sLH2 pompası kullanılıyor. Bu yöntem sayesinde hidrojen, soğutulmuş sıvı hidrojene (sLH2) dönüştürülüyor. Hidrojen bu durumda yakıt dolum sürecini son derece kolay ve güvenilir bir hale getirirken, aynı zamanda dolum sırasındaki enerji kayıplarının asgariye indirilmesini sağlıyor. Yakıt istasyonu ile araç arasında herhangi bir veri



iletimi gerektirmeyen yeni teknoloji, süreci oldukça basit bir hale getiriyor. İlk halka açık sLH2 yakıt istasyonu Almanya'da Wörth am Rhein şehrinde hizmet vermeye başladı. 2024 yılının ikinci yarısından itibaren Mercedes-Benz GenH2 kamyonları da ilk deneme seferlerini gerçekleştirecek.

Daimler Truck ve Linde Engineering, sLH2 teknolojisini ağır hizmet kamyonları için önde gelen hidrojen yakıt dolum tek-

nolojisi haline getirmeyi hedefliyor. Bu teknoloji açık bir ISO süreciyle standart hale getirilerek tüm ilgili taraflara sunuluyor. Daimler Truck ve Linde Engineering diğer orijinal ekipman üreticilerine, altyapı şirketlerine ve diğer ilgili kuruluşlara yeni sıvı hidrojen standardını uygulamaya koyma ve böylece dönüşüm sürecinde yaygın bir küresel pazar oluşturma çağrısında bulunuyor.



MERCEDES-BENZ TÜRK'ün Aksaray Kamyon Fabrikası dijitalleşiyor

Mercedes-Benz Türk, endüstriyel dönüşüm vizyonu çerçevesinde, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda SCADA (Supervisory Control and Data Acquisition) Projesi'ni hayata geçirdi.

Tesislerin performansını izleme, süreçleri optimize etme, arıza ve hata durumlarında hızlı müdahale etme gibi önemli yetenekler sağlayan SCADA sistemi, ilk aşamada montaj hattındaki 15 istasyonda hizmet verecek. İlerleyen süreçte ise diğer hollerdeki istasyonların da dahil edilmesiyle, toplam 25

istasyonda hizmet sunacak şekilde genişletilecek. Böylece bütün makineler tek bir platformda toplanacak ve montaj hattındaki makinelerde olası bir sorun yaşadığında, bu durumun hızla tespit edilmesi ve buna uygun bir şekilde müdahale edilmesi sağlanacak. SCADA sistemi, montaj hattındaki makinelerden gelen verileri sürekli olarak izleyerek, herhangi bir arıza veya performans düşüklüğü tespit ettiğinde, bu durumu hızla operatörlere bildirecek ve sorunların hızlıca çözülmesine olanak tanıyacak. Bu sayede

üretim sürekliliği ve verimlilik artarken, aksamaların da minimum düzeye indirilmesi sağlanacak.

SCADA sistemi sürekli olarak sensörlerden gelen verileri izleyerek, analiz ettiği için ekipmanların performansı hakkında bilgiler sağlayarak, potansiyel arızaların belirlenmesine de yardımcı olacak. Bu doğrultuda arızaları önceden tahmin etmek ve planlı bakım işlemlerini gerçekleştirmek mümkün olacak. Bu da makinelerin beklenmedik duruşlarını önleyerek üretim sürekliliğine katkı sağlayacak.

A gate of logistics opening from Türkiye to the world



www.logisticsinturkiye.com



What do you need in Türkiye?

- freight from/to Türkiye
- warehouses
- logistics partners
- companies in various services
- news ● interviews ● reports



find all on

www.logisticsinturkiye.com

contact: cemk@esmyayincilik.com.tr



GLOBAL AND NEUTRAL LOGISTICS FOR CENTRAL EUROPE & BEYOND



metrans.eu

Find us on



20
inland terminals across Europe
+2 terminals under construction

1,4
million TEU
annual transport volume

over
650
regular train departures
every week